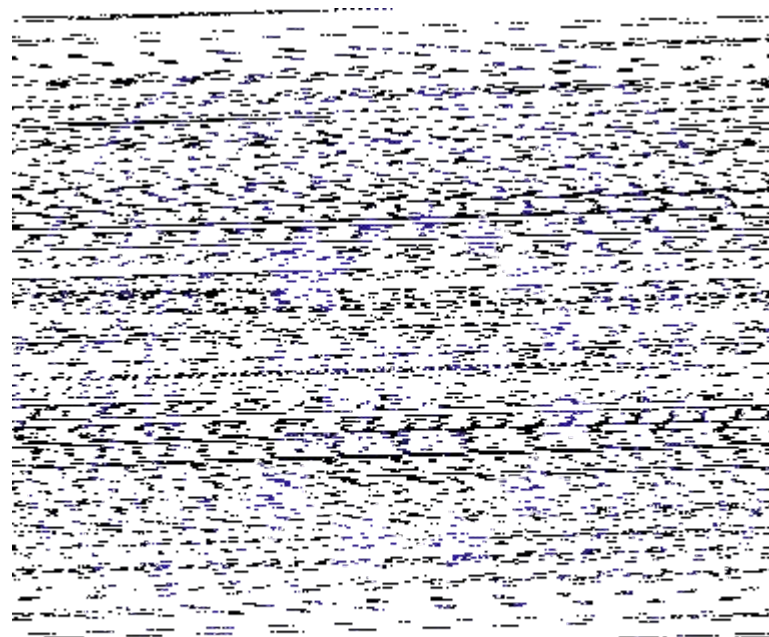


Список имен



Что вы узнаете на тренинге:

Введение

- что такое список имен?
- источники пополнения, правила работы со списком

Формула успеха

- 30 имен сегодня + 30 имен в неделю + 3 контакта по списку в день!

Инструменты

- приложение с вариантами приглашений

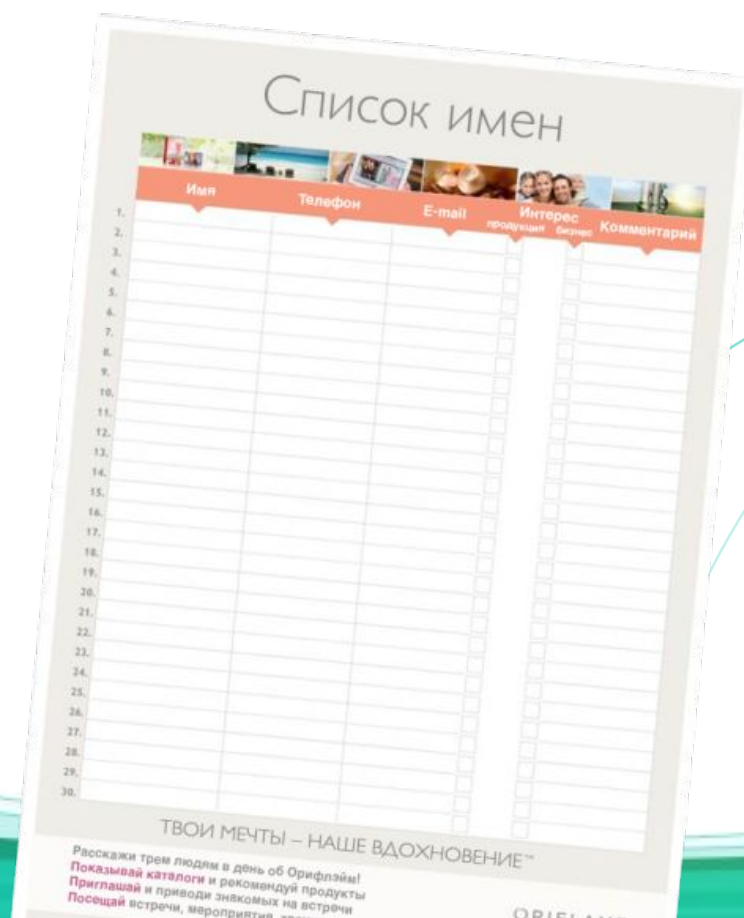
Успешные лидеры о списке имен

Что такое список имен?

Список имен – это ваша персональная база данных для поиска клиентов, Консультантов и Бизнес-Партнеров.

- Универсальный инструмент для успешного старта
- Неиссякаемый источник приглашений
- Инструмент для планирования встреч, учета и статистики

**Обычная тетрадь
или блокнот**



**«Электронная»
тетрадь
или блокнот**

Лидеры Орифлэйм о списке ИМЕН



Наталья Яцук

Старший Директор, г. Луцк

«Для меня список имен - классика МЛМ-бизнеса. На сегодняшний день – это наиболее продуктивный и актуальный метод рекрутирования!»



Оксана Рубанская

Бриллиантовый Директор, г. Львов

«Список имен – это самый легкий и простой старт в бизнес для каждого новичка.»



Список имен. Как создавать?

№ п/п	ФИО	Краткая информация	Телефон	Фразы	Примечание	Дата встречи	Результат встречи
1	Наташа П.	Подруга	8 921 ...				
2	Мария	Сестра					
3	Мама						
4	Иван	Коллега					

Заполните первые три колонки вашего списка

ФИО, краткая информация и контактный телефон.

Если у вас нет полной информации – не переживайте, со временем вы внесете все необходимое.

Прислушайтесь к рекомендациям спонсора,

заполняя краткую информацию о человеке. В дальнейшем она поможет вам правильно сформулировать текст приглашения на встречу.

Как поприветствовать? С чего начать? Как пригласить на встречу?

Используйте приложение к тренингу для выбора актуальной фразы.



Формула Успеха при работе со списком

Сегодня

30 имен
3 контакта

30 + 3

Всегда

30 имен в неделю
3 контакта в день

3 КОНТАКТА

3 КОНТАКТА В ДЕНЬ

Как начать?



Запишите 30 имен:

всех, кого вспомните

(например, пролистав список контактов в своем мобильном телефоне)



Сделайте 3 звонка, используя шаблонные фразы для приглашения на встречу

(например, тем, с которыми вам наиболее комфортно общаться)



Запишите ваши первые результаты в список имен

Привет! Маша, мне нужна твоя помощь. Сходи со мной на одну встречу, там будут рассказывать про дополнительный заработок, посоветуешь, стоит ли соглашаться.

30 +
3

Фразы для приглашений вы можете найти в приложении к этому тренингу



Источники пополнения списка имен

«Холодные»
контакты

«Теплые»
контакты

Онлайн

	Имя	Телефон	E-mail	Интерес продукция бизнес	Комментарий
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					
6.					
7.					
8.					
9.					
10.					
11.					
12.					
13.					
14.					
15.					
16.					
17.					
18.					
19.					
20.					
21.					

Источники пополнения списка

ИМЕН

«Теплые» контакты — с кем вы здороваетесь

Дерево знакомых

- близкие родственники
- друзья
- друзья родственников
- родственники друзей
- соседи с «одной площадки»
- коллеги «одного стола»
- рекомендации ваших знакомых

«Готовые базы»

- контакты в телефоне
- фотоальбомы
- одноклассники
- однокурсники
- коллеги по работам
- сокурсники (автошкола, доп.образование)
- клубы, кружки

Специалисты

- парикмахерская
- поликлиники
- детские учреждения
- магазины
- библиотека
- прачечная
- аптека
- почта
- мастерские, ателье
- кафе и т.д.

30 +
3

Запишите 30 имен
по каждой из 3-х групп

Источники пополнения списка ИМЕН

Метод «Знакомство»

Если человек вам понравился
– знакомьтесь!

Метод «Продвижения»

Используется для продвижения продукта или возможностей путем передачи каталогов, листовок, пробников, проведения анкетирования!


Вы можете получить больше информации о работе на «холодном» рынке на тренинге «Успешное приглашение в Орифлэйм. Основы»

Источники пополнения списка

ИМЕН

Виртуальное общение

Социальные сети

- будьте активным пользователем
- выкладывайте интересные фото и информацию
- собирайте 
- обменивайтесь комментариями
- участвуйте в дискуссиях
- используйте творческий подход к предложениям о бизнесе Орифлэйм
- организуйте опросы и конкурсы
- просматривайте базы друзей
- приглашайте и добавляйте друзей

Блоги и форумы

Группы и фан-клубы

Вы можете получить больше информации о расширении списка онлайн-знакомых на дистанционном обучении "Методы онлайн-приглашений" на сайте www.oriflame.ua

Как работать со списком



Вносите минимум по 30 человек каждую неделю в список имен



Делайте 3 звонка в день по списку, показывайте каталоги, приглашайте на встречи.

30 + 3



Вносите комментарии и результаты встреч в список имен

Как работать со списком

Варианты разговора

— Ты уже видела последний каталог Орифлэйм? Возьми, посмотри, мне очень понравились новинки на первых страницах!

— Привет! Давно не виделись... Как у тебя дела? Очень хотела бы тебя увидеть, приходи в гости, попьем чаю, пообщаемся. У меня будет для тебя сюрприз, но это при встрече...

— Привет! Выручай, срочно нужна модель для Мастер-класса. Я сейчас прохожу обучение и мне нужен опыт. Знаю, ты мне не откажешь. Жду тебя завтра в 18.00 на остановке...
Пойдем вместе.

Как работать со списком

Классификация

Давние контакты
(не пришли на встречу)

Резерв
(были на встречах,
но сказали «нет»)

**Новые
контакты**

**Бывшие
консультанты**

Как работать со списком

Приступая к работе со списком, распределите имена по группам их возможных интересов (например, «кто пользуется косметикой?»; «кому нужны деньги?»)

Подберите фразу для приглашения.

Улыбнитесь, приготовьте приветствие.

Поздоровайтесь и спросите, удобно ли говорить, если нет, то уточните, когда перезвонить.

Озвучьте свое предложение.

Назначьте встречу: предложите два варианта на выбор.

Спросите рекомендации: кому такое предложение может быть интересно?

Попрощайтесь и напомните о дате, времени и месте встречи.

Как работать со списком

Пример разговора



— Маша, привет! Тебе удобно говорить?

Хочу в субботу позвать тебя на вечеринку, которую организывают мои знакомые из косметической компании. Там будут модные показы, будут работать визажисты с Мастер-классами по макияжу, а в завершении - подарки и фуршет (и даже танцы!).

Я уже была на таких вечеринках, там действительно можно познакомиться с интересными людьми. Очень весело, непринужденно, а главное – с пользой!

В субботу, в 15 часов начало.

Пойдем со мной, у меня есть приглашения с прошлой встречи. Как ты думаешь, кто-нибудь из твоих сможет? Чем больше народу, тем веселее! Ну вот и отлично!

Встречаемся в 14 часов на остановке.



Проверьте себя

Выберите составляющие списка имен

Составляющие Формулы успеха

Какие методы относятся к «теплому» рынку

Укажите инструмент для планирования встреч

Критерии успеха поиска онлайн-контактов

ФИО

Ежедневник

30 имен каждую неделю

Контактный телефон

Дерево знакомых

30 + 3

Фразы

Фотоальбом

3 контакта в день

Собирайте 



Проверьте себя

Выберите составляющие списка имен

Составляющие Формулы успеха

Какие методы относятся к «теплому» рынку

Укажите инструмент для планирования встреч

Критерии успеха поиска онлайн-контактов

ФИО

Ежедневник

30 имен каждую неделю

Контактный телефон

Дерево знакомых

30 + 3

Фразы

Фотоальбом

3 контакта в день

Собирайте 

СЕРТИФИКАТ

об успешном прохождении тренинга

Список имен. Основы

выдан (ФИО) _____

дата _____ место _____

Курс «Экспресс Курс Орифлэйм» — это ваш первый шаг к успеху в Орифлэйм!
Используйте полученные знания и навыки, чтобы заработать чеки от **\$1000** до **\$1000000**