

# Коллекции печатных книг по подписке

СГУ



# Проблема !

В текущем сложном экономическом положении уберизация всех сфер становится все более актуальной. Люди не готовы платить единовременно достаточно большую сумму средств. Все это усиливается тем фактом, что купленная литература может банально не понравиться.

# Идея

Мы предлагаем сервис предоставления книг во временное пользование через распределенную сеть постаматов. В любой момент времени пользователь может узнать какие книги хранятся в ближайших постаматах или в точках компаний-партнеров и выбрать какую он хочет взять. Раз в месяц он имеет право заказать доставку определенной книги на точку выдачи.

# Целевая аудитория

- Студенты – им требуется специальная литература, которая стоит достаточно дорого и которую невозможно достать в библиотеке. Например, литература, связанная с ИТ-сферой, имеет особенность быстро терять актуальность ввиду непрерывного развития данной сферы;
- Люди, которые просто любят читать и при этом не хотят заставлять свои полки книгами или не имеют места, где хранить собственную библиотеку;
- Люди, неуверенные в том какую книгу им купить, могут приобрести подписку. Выбрали одну книгу – не понравилось; взяли другую и так несколько раз;

# Основные функции

- Поиск и резервирование книг в постаматах города на картах;
- Заказ конкретной книги из представленного каталога;
- Книга может быть выкуплена, если человек решил оставить ее себе;
- Книга может быть взята под дополнительную аренду, если пользователь не успел прочесть ее за бесплатный период;
- Настраиваемая система лояльности. Чем дольше активна подписка, тем больше бонусов получает пользователь;
- Возможны несколько типов подписок.

# Оригинальность и инновационность

- На данный момент на рынке печатную книгу можно купить только за полную стоимость, а подписки распространяются лишь на электронные варианты. Мы решаем это недоразумение.
- Наш проект нацелен на то, чтобы предложить свой взгляд подписной бизнес-модели для печатных изданий. В отличие от буккроссинга, пользователь может заранее выбрать какую книгу он хотел бы прочитать и зарезервировать за собой на определенный срок.

# Монетизация

- Доход нашего сервиса основывается на подписках пользователя. Ежемесячно человек оплачивает установленную стоимость подписки;
- Дополнительный доход идет за счет продления аренды книг или ее покупкой пользователем.

# Преимущества для бизнеса

- Возможно использовать издания с незначительным браком;
- Расширение клиентской базы из-за нового рынка;
- Удержание клиента, долгосрочные отношения компании с клиентами;
- Второе дыхание залежавшимся книгам на складах.

# Преимущества для пользователей

- Не требуется покупать все книги, которые хочется прочитать;
- Книги не занимают место в доме. Принцип прочитал – вернул;
- Понравившуюся книгу можно выкупить;
- Доступ к различным бонусам благодаря системе лояльности.

# Проделанная работа



## Доступная линейка тарифов

Подберите наиболее подходящий для вас тариф.  
Вот что мы можем предложить.

### Тариф «Базовый»

Для тех, кто хочет попробовать сервис.

#### Возможности:

- Возможность брать любую доступную книгу в ближайших постаматах
- Бесплатный период пользования книгой 7 дней
- Возможность заказа 1 доступной в интернет-

### Тариф «Продвинутый»

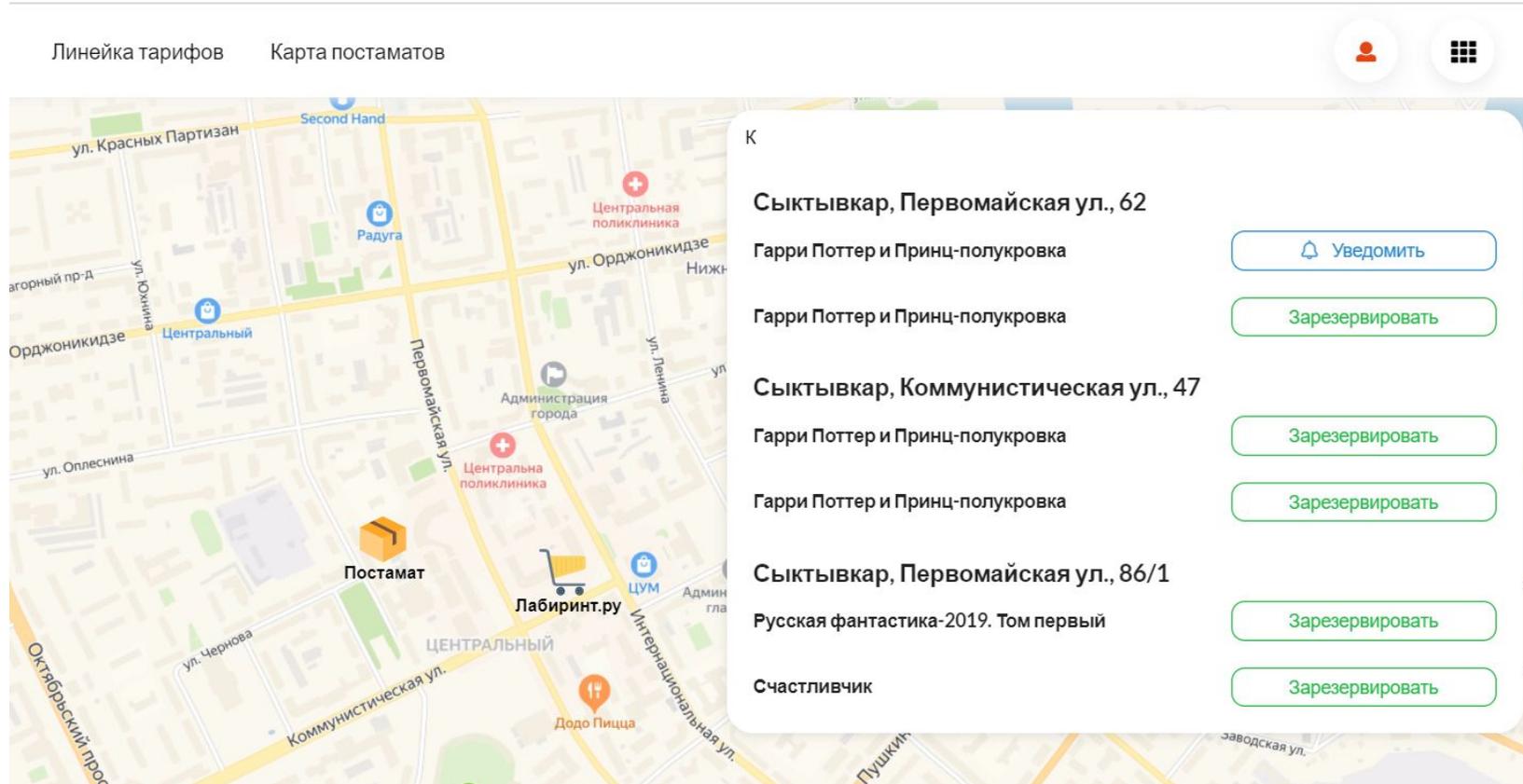
Для тех, кто любит читать.

#### Возможности:

- Возможность брать любую доступную книгу в ближайших постаматах
- Бесплатный период пользования книгой 14 дней
- Возможность заказа 2 доступных в интернет-

<https://hackuniversity-sgu.github.io/frontend/#/>

# Проделанная работа



<https://hackuniversity-sgu.github.io/frontend/#/>

# Ваша команда

## Капитан команды:

Непеин Андрей Владимирович

+7 921 073 4053, [nepein96@gmail.com](mailto:nepein96@gmail.com)

Ладанов Николай Викторович

+7 904 237 5840, [ladanov\\_n@mail.ru](mailto:ladanov_n@mail.ru)

Колов Даниил Владимирович

+7 904 222 9514, [koloff.daniil@yandex.ru](mailto:koloff.daniil@yandex.ru)

Курилов Владислав Николаевич

+7 996 589 4816, [vadosalvador@yandex.ru](mailto:vadosalvador@yandex.ru)