

**COFFEE ZAVOD**

**Доходная Кофейня Самообслуживания**

**Презентация для Партнеров**

Как создать для себя дополнительный **пассивный доход**  
в размере **20-40 тысяч** рублей с **1-й локации**

# 10 причин инвестировать в Доходные Кофейни Самообслуживания

1. **Низкий порог входа в бизнес** от **289 000** р.
2. **Быстрая Окупаемость** от **6 до 14** месяцев
3. **Высокий спрос на кофе с собой**, с каждым годом **растет на 10%**
4. **Высокая рентабельность 55-65%** (с оборота 100т.р. Ваш **доход 55-65т.р.**)
5. **Высокая наценка 300%** (себестоимость 25р., наценка 75р.)
6. **Пассивный доход** (работает аппарат, а деньги получаете вы)
7. **Чистая прибыль** с одной локации **20-40т.р.**
8. **Незначительное время на обслуживание.** Пополнение ингредиентов и уборка на точке **раз в 2 дня по 15 минут**
9. **Быстро, с минимальными издержками меняется дислокация точки** если не устраивает оборот в данной локации
10. **Легко масштабируется**

# ПОЧЕМУ ИМЕННО КОФЕЙНИ САМООБСЛУЖИВАНИЯ?

- **Общий рынок зернового кофе в РФ растёт** на 2-3% ежегодно.
- **6 лет назад была волна кофеен с собой.** На этой волне образовались крупные игроки Кофикс, Кофе Лайк и т.д.– сейчас **на этом рынке практически все локации заняты.**
- **В данный момент идет волна кофеен самообслуживания** занимая нишу где кофейни с бариста не рентабельны. В течении первых 2 лет будет активная экспансия(кто успеет занять наилучшие локации), затем работа над качеством и удержанием клиента. **Есть возможность оседлать волну, главное не упустить возможность.**
- Крупные игроки рынка переходят на формат кофе с собой. Coffee Like, Starbucks – планируют свои форматы кофеен самообслуживания.
- Вкус напитков такой же как и у бариста, даже лучше, так как готовятся машиной и стабильно одинаковый, не зависит от настроения бариста.
- Работа в плюс наступает с 3 стакана кофе в день. А в кофейнях с бариста с 50-75го стакана.
- Смена локации происходит легко по сравнению с островной кофейней (забрал и перевез стойку)
- Незначительные арендные ставки. Аппарат занимает 1 м2. стандартная ставка от 500 до 10 000 рублей или 10-15% от оборота. (в основном 3-5 т.р.)
- Не требуется квалифицированный персонал. С одной локацией легко справляться самому уделяя ей 15 минут раз в 2 дня.

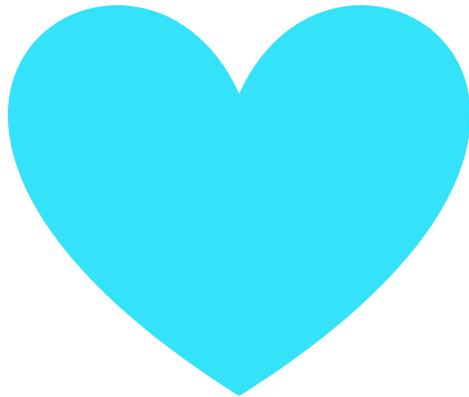
# Из чего состоит Кофейня

1. Кофе машина – по приготовлению цельно зернового кофе.
2. Мебельная стойка – в лофтовом стиле с металлическим каркасом, позволяющим многократно перемещать стойку без ущерба внешнему виду и функционалу.
7. 20 литровая бутылка ВОДЫ



3. Платежные Элементы – купюр приёмник и терминал принимающий к оплате карты и телефоны с NFC чипом.
4. Бесплатные топпинги.
5. Корзина для мусора.
6. Диспенсер для стаканчиков

# Из чего СОСТОИТ Кофейня



Техническая часть это еще не все. Да оборудование должно быть надежным и визуально привлекательным, так как именно внешний вид вызывает доверие потребителя.

Но все же основой в кофе является вкус. Он зависит от Техничко-Технологической Карты, от настройки кофе машины, от ингредиентов.

Методом проб и ошибок мы открыли для себя критерии позволяющие делать клиента, регулярно потребляющим наши напитки. Это принцип ВМП, его описание на следующей странице.

# Наш **принцип ВМП** позволяет делать регулярно высокие продажи на внутреннем трафике объектов

## **ВКУСНО**

(Хороший вкус приводит к повторяющимся продажам. Мы работаем на внутреннем трафике заведений таких как БЦ, Фитнес Центры, Лого Парки, Бьюти Коворкинги. Поэтому очень важно дать покупателю хороший вкус, что бы он пил наш кофе регулярно. Мы стараемся сделать его как у напитка приготовленного бариста, и у нас это получается)

**Наше решение:** Разработку рецептов, настройку ТТК и выбор ингредиентов делает бариста с многолетним стажем.

## **МНОГО**

(Человек должен получить такую порцию от которой он насытится, тогда в его восприятии он будет удовлетворен и вернется в следующий раз когда захочет кофе)

**Наше решение:** Основные напитки у нас идут объемом **350мл** в больших стаканах на **400мл**.

## **ПО ПРИЯТНОЙ ЦЕНЕ**

(Ценник мы стараемся держать приятным для покупателя. Дешевле чем кофе у бариста, но в то же время с хорошей наценкой для владельца кофейной стойки, для ее быстрейшей окупаемости. При вкусном продукте, когда его много и когда ценник ниже рынка человек сразу же чувствует, что ценности получает больше чем заплатил. Именно этот перекося мы как потребители подсознательно осознаем и он у нас вызывает восторг. Потому, что мы удовлетворены вкусом, насытились количеством и заплатили меньше чем рассчитывали!)

**Наше решение:** Мы выставляем Ценник ниже Ценности напитка большого объема. Это **89-100** рублей за большой стакан. У бариста аналогичный объем будет стоить 130-150 рублей.

# Лучшие Локации

Ключевой фактор успеха – это место расположение. В основном мы работаем с внутренним трафиком локации.

- Фитнес клубы с посещаемостью от 500 в сутки. Желательно с бассейном.
- Банки. Хорошо Работает Сбербанк.
- БЦ с внутренним трафиком 400 человек в сутки.
- Коворкинги.
- Бьюти Коворкинги. (проходимость 60-160 человек в сутки)
- Логистические центры – там где много водителей.
- Заводы. Проходные, здания Администрации, цеха.
- Вузы
- АЗС
- МФЦ
- Клиники и места сдачи анализов (частные и государственные)
- ТЦ

# Низкие риски

- Если локация вас не устраивает, перевозите стойку на новое место.
- Стоимость Аренды локации варьируется от 500р. до 10 000р. в зависимости от места.
- Аренда отбивается на любой локации. Благодаря высокой наценки на кофе, стойка всегда работает в плюс.
- **Основные потери которые вы можете понести** выбрав плохую локацию, это **упущенное время** на ее тестирование.

# Почему предприниматели инвестируют в доходные кофейни самообслуживания?

. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. . . . .  
. . . . .

- Создание дополнительного источника дохода, диверсификация рисков. Раскладывают яйца по разным корзинам.
- Минимизация рисков. При просадке одного бизнеса есть второй.
- Деньги не лежат а работаю. Принося в диапазоне 80% годовых.
- Маленькая сумма входа в бизнес при его потенциале прибыли, которая подтверждается результатами игроков рынка.
- Это не венчурный проект – это обкатанная бизнес модель.
- Риски страхуются наличием оборудования

# Что получаете Вы как наш Партнер и СКОЛЬКО ЭТО СТОИТ

1. Кофейную стойку самообслуживания под ключ
2. Кофе машину
3. Мебельную стойку в лофтовом стиле с металлическим каркасом, что позволяет многократно ее перемещать без ущерба функционалу
4. Помощь в подборе локаций
5. CRM систему для удаленного контроля потребления кофе
6. Помощь в настройке кофе машины
7. Рецептуры от бариста с многолетним стажем
8. Платежную систему принимающую оплаты с карточек, с телефонов и наличку
9. Поставщиков сырья с низкими ценами
10. Визуализацию под вашего арендодателя или под вас

~~355 000 рублей~~

**289 000 рублей**

## VIP пакет

# Подбор локации с гарантией

1. Подбираем локации за вас, в плотном взаимодействии с вами.
2. Гарантированный оборот по точке.
3. Если оборот не достигается возвращаем стоимость VIP пакета.

**100 000 рублей**

# ПОЧЕМУ Я ХОРОШИЙ ПАРТНЕР

Моя задача, что бы вы получили работающее оборудование под ключ, помочь вам его запустить, что бы вы как можно быстрее начали зарабатывать деньги. Дело в том, что мне выгодно когда вы зарабатываете, ведь убедившись в прибыльности данной модели бизнеса, вы станете приобретать кофейные стойки регулярно, так как они приносят прибыль. И для меня, это выгодно. Я не верю в альтруизм. Я верю во взаимовыгодное сотрудничество, где все партнеры выигрывают от взаимодействия друг с другом!

Иконка  
инстаграм @sixbillions



→ У фото края как-то обработать, вписать в фон

## Давайте знакомиться

Меня зовут Павел, я  
руководитель компании  
COFFEE ZAVOD

# Подбор 3-х Локаций в вашем городе в подарок.

Мы находим подходящие 3 локации, получаем от администрации объекта добро на размещение кофейных станций самообслуживания. Далее передаем эти объекты вам.

Данная возможность **действует в течении 10 рабочих дней** с момента получения вами данной презентации и **\*резервирования вами этого бонуса**. Бонус активируется в момент подписания договора поставки или оплаты за кофейную станцию самообслуживания.

По истечении 10 рабочих дней, данная услуга становится платной, ее стоимость составляет 30 000 рублей за подбор 3 локаций.

\* **Резервирование бонуса бесплатное**. Для резервирования вам надо сообщить вашему менеджеру о бронировании данного бонуса за вами.

**Позвоните вашему менеджеру сейчас!**