тема лекции № 4



# Методические подходы к оценке эффективности инвестиций

#### План лекции:

- 1. Обзор методических подходов к оценке эффективности инвестиций.
- 2. Принципы оценки эффективности инвестиций.
- З. Показатели и критерии эффективности инвестиций.
- 4. Построение таблиц денежных потоков.
- 5. Подходы к формированию составных элементов денежного потока.

#### Литература:

- 1. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов (http://www.ocenchik.ru/method/investments/).
- 2. Анализ эффективности реальных инвестиций [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Т.А. Ивашенцева, А.Б. Коган. Новосибирск: НГАСУ (Сибстрин), 2013. Электрон. текст + 1 электрон. опт. диск (CD-R). Ресурс доступен в Электрон. б-ке НГАСУ (Сибстрин).
- 3. Специальный экономический раздел дипломной работы: метод. указания / Т. А. Ивашенцева, А.Ф. Лях. Новосибирск: НГАСУ (Сибстрин), 2014/ ДО

- В современной экономической науке для оценки эффективности инвестиций используются методические подходы, основанные на расчёте текущей стоимости выгод от инвестиций и вложений, необходимых для их получения.
- Идеи всех методических подходов проявляются в итоговом показателе, который предлагается рассчитывать.

подходы по этим показателям:

- •NPV (ЧДД),
- •IRR (ВНД),
- •DPb (приведенный срок окупаемости),
- •PI (индекс доходности инвестиций),
- •ЕАА (ежегодный аннуитетный поток),
- метод цепного повтора (с расчётом NPV цепи инвестиций),
- EAC (расчёт т.н. эквивалентных годовых затрат).

Расшифровка названий методов и показателей:

- чистая текущая стоимость, чистый дисконтированный доход (net present value, NPV),
- внутренняя ставка доходности (Internal rate of return, IRR),
- дисконтированный срок окупаемости –
  DPb (payback period, Pb),
- индекс доходности (PI).



- чистая текущая стоимость, чистый дисконтированный доход (net present value, NPV),
- внутренняя ставка доходности (Internal rate of return, IRR),
- дисконтированный срок окупаемости –
  DPb (payback period, Pb),
- индекс доходности (PI).

#### Методические подходы применяют для:

- оценки эффективности и финансовой реализуемости ИП;
  - ■оценки эффективности участия в ИП хозяйствующих субъектов;
  - •принятия решений о государственной поддержке ИП;
  - сравнения альтернативных (взаимоисключающих) ИП, вариантов ИП и оценки экономических последствий выбора одного из них;

#### 1. Обзор методических подходов к оценке эффективности инвестиций Методические подходы применяют для:

- фценки экономических последствий отбора для реализации группы ИП из некоторой их совокупности при наличии ограничений;
- •подготовки заключений по экономическим разделам при проведении государственной, отраслевой и других видов экспертиз обоснований инвестиций, ТЭО, проектов и бизнес-планов;
- принятия экономически обоснованных решений при экономическом мониторинге хода реализации ИП.

- В MP-99 (с. 11) при оценках эффективности инвестиционных проектов (ИП) рекомендуется исходить из основных принципов:
- •рассмотрение проекта на протяжении всего его жизненного цикла (расчетного периода), от проведения прединвестиционных исследований до прекращения проекта;
- •моделирование денежных потоков, включающих все связанные с осуществлением проекта денежные поступления и расходы за расчетный период с учетом возможности использования различных валют;
- сопоставимость условий сравнения различных проектов (вариантов проекта);

- принцип положительности и максимума эффекта. Для того, чтобы ИП, с точки зрения инвестора, был признан эффективным, необходимо, чтобы эффект реализации порождающего его проекта был положительным;
- учет фактора времени. При оценке должны учитываться различные аспекты фактора времени: динамичность параметров проекта и его экономического окружения; разрывы во времени (лаги) между производством продукции или поступлением ресурсов и их оплатой; неравноценность разновременных затрат и/или результатов;

унет только предстоящих затрат и поступлений. при расчетах должны учитываться только предстоящие в ходе осуществления ИП затраты и поступления, включая затраты, связанные с привлечением ранее созданных производственных фондов а также предстоящие потери, непосредственно вызванные осуществлением проекта. Ранее созданные ресурсы, используемые в проекте, оцениваются не затратами на их создание, а *альтернативной стоимостью* (opportunity cost), отражающей максимальное

значение упущенной выгоды, связанной с их

наилучшим возможным альтернативным

использованием.

- принцип сравнения "с проектом" и "без проекта". Оценка должна производиться сопоставлением ситуаций не "до проекта и после проекта", а "без проекта и с проектом";
- учет всех наиболее существенных последствий проекта. При определении эффективности ИП должны учитываться все последствия его реализации, как непосредственно экономические, так и внеэкономические. В тех случаях, когда их влияние на эффективность допускает количественную оценку, ее следует произвести. В других случаях учет этого влияния должен осуществляться экспертно;

- учет наличия разных участников проекта, несовпадения их интересов и различных оценок стоимости капитала, выражающихся в индивидуальных значениях нормы дисконта;
- многоэтапность оценки. На различных стадиях разработки и осуществления проекта его эффективность определяется заново, с различной глубиной проработки;
- учет влияния на эффективность ИП потребности в оборотном капитале, необходимом для функционирования создаваемых в ходе реализации проекта производственных фондов;

- учет влияния инфляции (учет изменения цен на различные виды продукции и ресурсов в период реализации проекта) и возможности использования при реализации проекта нескольких валют;
- учет (в количественной форме) влияния неопределенностей и рисков, сопровождающих реализацию проекта.

- Оценка эффективности ИП должна осуществляться на стадиях:
- разработки инвестиционного предложения и декларации о намерениях (экспресс-оценка инвестиционного предложения);
- •разработки Обоснования инвестиций;
- разработки ТЭО (технико-экономического обоснования) (проекта);
- •осуществления ИП (экономический мониторинг реализации проекта).

Принципы оценки эффективности инвестиционного проекта одинаковы на всех стадиях ИП.

#### Оценка может различаться:

- по видам рассматриваемой эффективности,
- по набору исходных данных,
- по степени подробности их описания.

При определении эффективности инвестиционных проектов чаще всего используют систему показателей, основанных на методике ЮНИДО (организации объединённых наций по промышленному развитию).

Можно использовать доступную версию методики — в издании: «Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов», утв. Минэкономики, Минфином и Госстроем России (№ ВК 477 от 21.06.1999)

Режим доступа в интернет: http://www.ocenchik.ru/method/investments/

- При определении всех видов эффективности на основе МР (МР-99, с. 20) чаще всего рассчитывают группы показателей:
- чистый доход (ЧД);
- чистый дисконтированный доход (ЧДД);
- внутреннюю норму доходности (ВНД);
- индексы доходности затрат и инвестиций (ИД);
- срок окупаемости.

Подходы к расчету этих показателей приведены в предыдущей лекции, вопрос 4, слайды 30 – 39.

**Критерии** (Значение слова **критерий** по **Ожегову**: Критерий - Мерило оценки, <u>суждения</u>, т.е. то, с чем нужно сравнивать при принятии решения) по всем показателям следующие:

**Чистый доход** (**ЧД**) — накопленный эффект (чистый денежный поток по операционной и инвестиционной деятельности) за весь расчетный период (*m* от 0 до *n,... T*):

#### эффективности инвестиций

Чистый дисконтированный доход

(ЧДД) — накопленный дисконтированный эффект за расчетный период.

ЧДД = 
$$\sum_{m} \phi_{m} \alpha_{m}(E)$$
, ≥0  $\longrightarrow$  max

#### 3. Показатели и критерии эффективности инвестиций Внутренняя норма доходности (ВНД,

внутренняя норма дисконта, внутренняя норма рентабельности, Internal Rate of Return, IRR).

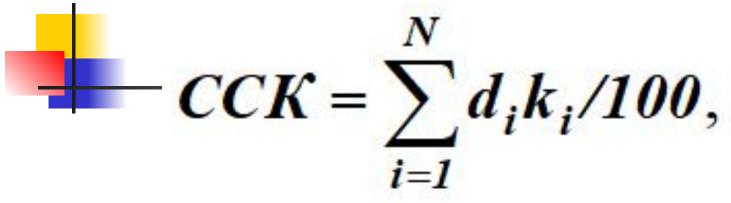
Значение **ВНД** сопоставляют с нормой дисконта  $\boldsymbol{E}$ :

- инвестиционные проекты, у которых ВНД
  Е, имеют положительный ЧДД и поэтому эффективны;
- проекты, у которых ВНД < Е, имеют отрицательный ЧДД и поэтому неэффективны.

 Е – норма (ставка) дисконта, задаётся инвесторами или участниками проекта, в долях единицы в год (1/год).

Норма дисконта может быть:

- безрисковой (Е),
- с учетом риска (Ер),
- с учетом риска и инфляции,
- как средневзвешенная цена привлекаемого капитала (ССК, % годовых).



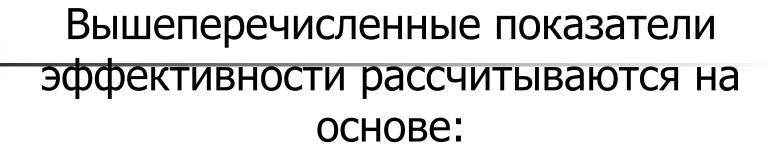
- где di удельный вес i-го источника финансирования;
- ki стоимость i-го источника финансирования, % годовых;
- № количество источников финансирования.

Индексы доходности затрат и инвестиций (ИД), критерии по индексам:

ИДз (ИДДз, ИДи, ИДДи)≥ 1

**Сроки окупаемости** (*PP* – *payback period* или *PPP*) рассчитывают путем интерполяции по таблице денежных потоков. Их величины задаются инвесторами в соответствии с их инвестиционной политикой, обычно от 3-х до 5-ти лет.

#### 4. Построение таблиц денежных потоков



- определения *денежного потока* (фт)
- и построения таблиц за расчетный период (жизненный цикл) проекта.

## 4. Построение таблиц денежных потоков

- Порядок построения таблиц денежных потоков подробно изложен в МР 99.
- Их рекомендуется заполнять в электронных таблицах Ecxel.
- Пример одной из таких таблиц по расчету эффективности инвестиционного проекта в целом приведен в системе MOODLE по настоящей дисциплине.
- Фрагмент таблицы денежных потоков приведен на следующем слайде.

4. Построение таблиц денежных

потоков (пример)

A	B	C	ט	E 🛎
Nº				
П.П.	Показатель	0	1	2
1	2	3	4	5
1.	Операционная деятельность Выручка без			
	НДС (обоснование приведено в разделе 4.1)	0,00	2737,03	2737,03
2.	Производственные затраты без НДС			
	(обоснование приведено в разделе 4.1)	0,00	2194,00	2194,00
3.	Балансовая стоимость основных			
	производственных фондов и			
	нематериальных активов (обоснование			
3, 5	приведено в таблицах 4.1, 4.2, 4.3)	0,00	5141,97	5141,97
4.	Амортизационные отчисления (из расчёта,			
	что срок полезного использования - 3 года -			
	по условиям проекта)	0,00	428,50	428,50
	Остаточная стоимость основных			
5.	производственных фондов: на начало года	0,00	5141,97	4713,47
6.	на конец года (стр. 5 - стр. 4)	0,00	4713,47	4284,98

# 5. Подходы к формированию составных элементов денежного потока Денежные потоки от операционной деятельности могут формироваться следующим образом:

- •прирост выручки, обеспечиваемый мероприятиями (по расчету или прогнозам экспертов) **притоки**;
- •полные затраты на получение дополнительной выручки, исходя из фактического уровня затрат по предприятию, уплаченные налоги **оттоки**;
- в случае, когда эффект от мероприятий проявляется в виде снижения себестоимости, заполняется строка «прибыль от реализации»;

## 5. Подходы к формированию составных элементов денежного потока Потоки от инвестиционной деятельности:

#### Оттоки:

- капитальные вложения; затраты на пусконаладочные работы;
- ликвидационные затраты в конце проекта;
- затраты на увеличение оборотного капитала;
- вложения в дополнительные фонды.

#### Притоки:

- продажа активов в течение и по окончании проекта;
- поступления за счёт уменьшения оборотного капитала.

## 5. Подходы к формированию составных элементов денежного потока Потоки от финансовой деятельности:

#### Оттоки:

- затраты на возврат и обслуживание займов и выпущенных предприятием долговых ценных бумаг;
- выплата дивидендов по акциям предприятия.

#### Притоки:

вложения собственного (акционерного) капитала и привлечённых средств (субсидий и дотаций, заёмных средств, в том числе и за счёт выпуска предприятием собственных долговых ценных бумаг).

32

## 5. Подходы к формированию составных элементов денежного потока

Некоторые детали и практические рекомендации по формированию отдельных элементов денежного потока приведены в МУ в системе MOODLE: «СПЕЦИАЛЬНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ», п. 2.3, 2.4.