

показатели

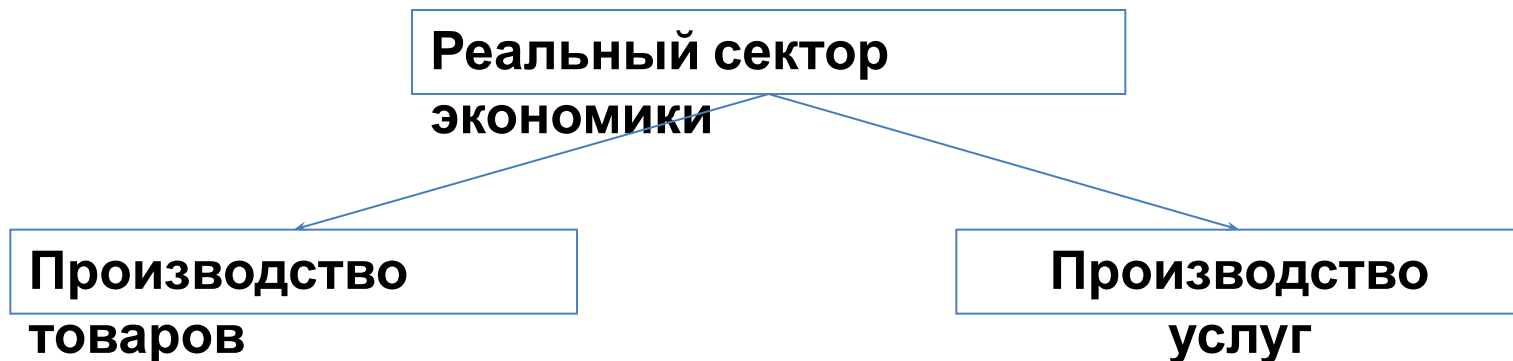
34. Национальная экономика и её структура

Национальная экономика — это исторически сложившаяся в определенных территориальных границах система общественного воспроизводства страны, взаимосвязанная система отраслей, видов производств и территориальных комплексов, охватывающая все формы общественного труда и хозяйственной деятельности.

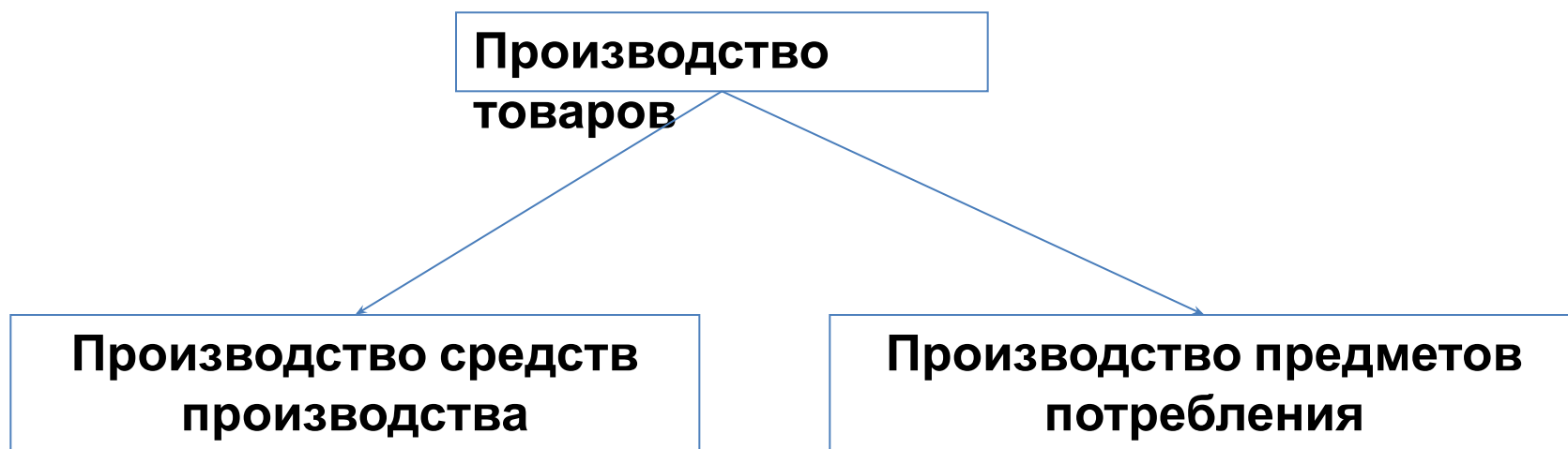
Цели национальной экономики:

- обеспечение стабильно высоких темпов роста национального объема производства;
- достижение стабильности цен;
- поддержание высокого уровня занятости;
- сохранение внешнеторгового баланса.

Конечная общая цель национальной экономики – обеспечение условий оптимальной жизнедеятельности всех членов общества на основе экономического роста.



Производство товаров — сфера, в которой создаются необходимые для жизни и развития общества средства производства и предметы потребления (материальное производство).



В материальное производство входят следующие укрупненные отрасли:

- промышленность;
- сельское хозяйство;
- строительство;
- транспорт;
- торговля;
- связь.

Производство услуг представляет собой совокупность отраслей, продукт которых не приобретает вещной формы, а его потребительная стоимость заключается в полезном эффекте самого труда.

Различают воспроизводственную, социальную, отраслевую, территориальную (региональную) структуры национальной экономики и ее инфраструктуру.

Структура национальной экономики представляет собой устойчивые количественные соотношения между ее различными составными частями.

1 Производственная структура характеризует деление национальной экономики на наиболее массовые виды экономических субъектов, которые воспроизводятся сами и воспроизводят потоки товаров и услуг

2 Социальная структура предусматривает деление национальной экономики на *секторы* — совокупности социально-экономических единиц, объединенные определенными социально-экономическими отношениями

3 Отраслевая структура характеризует деление национальной экономики на *отрасли* — качественно однородные группы хозяйственных единиц, выполняющие одинаковые в общественном воспроизводстве

4 Территориальная (региональная) структура означает деление национальной экономики на части (экономические районы) по территориальному принципу.

5 Инфраструктура включает в себя отрасли, обслуживающие производство.

Существуют два подхода к определению понятий *закрытая экономика* и *открытая экономика*.

В соответствии с первым подходом:

Закрытая экономика – это экономика, не подверженная какому либо влиянию со стороны международной торговли, в которой, следовательно, нет ни *экспорта*, ни *импорта* какого бы то ни было рода.

Открытая экономика – это экономика, участвующая в международной торговле и международных финансовых отношениях с различными странами мира.

В соответствии с этим подходом:

Открытые экономики имеют минимальные барьеры (препятствия) для экономического взаимодействия с внешним миром.

Закрытыми экономиками называют такие экономики, которые имеют значительные, иногда запретительные препятствия для такого взаимодействия.

35. Валовой внутренний продукт (ВВП)

Валовой внутренний продукт (ВВП) – макроэкономический показатель, характеризующий стоимость конечной продукции, произведенной на территории данной страны за определенный период (обычно за год), независимо от национальной принадлежности экономических субъектов.

Валовой национальный продукт (ВНП) – макроэкономический показатель, характеризующий совокупную рыночную стоимость конечных товаров и услуг, произведенных не только внутри страны, но и за ее пределами, национальными экономическими субъектами за определенный период (обычно за год).

ВНП = ВВП + чистые факторные доходы из-за рубежа (разность между факторными доходами, полученными гражданами данной страны за рубежом и факторными доходами иностранцев (нерезидентов), полученными на территории данной страны).

Способы расчета ВВП:

- производственный метод (по добавленной стоимости),
- распределительный метод (по источникам доходов),
- по конечному использованию (по расходам).

Конечные товары и услуги приобретаются для конечного потребления, а не для перепродажи или дальнейшей переработки.

Добавленная стоимость – рыночная цена объёма продукции, произведенной фирмой, за вычетом стоимости потребленных сырья и материалов, приобретенных ею у поставщиков.

| (1) Стадия производства | (2) Продажная цена матери- алов или про- дукции (дол.) | (3) Добавленная стоимость (дол.) |
|---|--|--|
| | 0 | |
| Фирма А, овцеводчес- кая ферма | 60 | 60 (= 60 — 0) |
| Фирма Б, шерстепере- рабатывающее пред- приятие | 100 | 40 (= 100 — 60) |
| Фирма В, производи- тель костюмов | 125 | 25 (= 125 — 100) |
| Фирма Г, оптовый продавец одежды | 175 | 50 (= 175 — 125) |
| Фирма Д, розничный продавец одежды | 250 | 75 (= 250 — 175) |
| Общая стоимость продаж | 710 | |
| Добавленная стои- мость (общий доход) | | 250 |

ВВП не включает *непроизводительные* сделки:

1. финансовые сделки

- трансфертные выплаты из бюджета (выплаты по социальному страхованию, пособия безработным, пенсии);
- частные трансфертные платежи (передача средств от одного частного лица к другому);
- сделки с ценными бумагами (купля-продажа акций и облигаций)

2. продажи поддержанных товаров

Расчет ВВП по расходам:

$$\mathbf{ВВП = C + I_g + G + X_n}$$

Расчёт ВВП по доходам

Заработная плата

Рента

Процент

Прибыль распадается на два вида счетов:

1) **доходы собственников** или доходы некорпоративного предпринимательского сектора (чистый доход предприятий, находящихся в индивидуальной собственности, партнеров и кооперативов, фермеров и лиц свободных профессий);

2) **прибыли корпораций** могут быть использованы:

на выплату налогов на прибыль корпораций;

на выплату дивидендов акционерам;

3) то, что остается после уплаты налогов и дивидендов, называется **нераспределенными прибылями корпораций**.

Амортизация

Косвенные налоги на бизнес

Номинальный ВВП рассчитывается в ценах текущего года, а **реальный ВВП** – в сопоставимых (то есть постоянных, базисных) ценах, что дает возможность оценить изменение физического объема выпуска за определенный промежуток времени. На величину номинального ВВП оказывают влияние два процесса:

- а) динамика реального объема производства;
- б) динамика уровня цен.

Реальный ВВП рассчитывается с помощью корректировки номинального ВВП на индекс цен:

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Индекс цен}}$$

36. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен

- **ВВП, исчисленный в ценах текущего года, называется *номинальным ВВП*.**
Номинальный **ВВП** отражает как реальный объем производства, так и уровень цен текущего года.
- **ВВП, исчисленный в ценах какого-либо базового года, называется *реальным ВВП*.**
Реальный **ВВП** отражает только реальный объем производства, но не уровень цен в текущем году, то есть учитывает (исключает) инфляцию.

- ***Индекс цен*** представляет собой отношение рыночной цены определенного набора товаров и услуг (рыночной корзины) в данном году к рыночной цене того же самого набора в базовом году.

36. Инфляция, ее формы

- **Инфляция** представляет собой многофакторное явление, которое проявляется в переполнении сферы обращения бумажными деньгами сверх потребностей товарооборота, что вызывает обесценивание денежной единицы и повышение общего уровня цен в стране.

Причины инфляции

1. Внешние:

- отрицательное сальдо внешнеторгового и платежного балансов,
- неблагоприятная конъюнктура на мировом рынке, например, падение цен на экспортируемые товары и рост цен на импортируемую продукцию
- увеличение внешнего долга.

2. Внутренние:

- деформация народнохозяйственной структуры,
- отставание отраслей потребительского сектора,
- недостатки в системе управления и механизме денежного обращения,
- отсутствие антиинфляционного регулирования.

Типы инфляции

| Критерии | Типы | Характеристика |
|--------------------------------------|--------------------|--|
| Темп роста цен | умеренная | до 10% в год |
| | галопирующая | до 200% в год |
| | гиперинфляция | свыше 1000% в год |
| Степень соответствия прогнозам | прогнозируемая | ожидаемая |
| | непрогнозируемая | неожидаемая |
| Внешнее проявление | открытая | рост цен |
| | скрытая | ухудшение качества товара при сохранении цен |
| | подавленная | фиксированные цены при дефиците товаров |
| Соответствие темпов роста разных цен | сбалансированная | динамика роста цен не меняется |
| | несбалансированная | цены меняются в разных пропорциях |

- ***Темп инфляции*** показывает рост (прирост) уровня цен и рассчитывается с помощью индексов цен.
- Темп инфляции в n-м году:
- $\pi = (P_n - P_{n-1}) : P_{n-1}$,
- где P_n, P_{n-1} – индексы цен соответственно в году n и году n-1.

- Если известен темп инфляции, то с помощью «**правила величины 70**» можно быстро подсчитать количество лет, в течение которых уровень цен удваивается. Для этого необходимо число **70: π**

Последствия инфляции

- перераспределение национального дохода и богатства между различными группами общества
- увеличивается неопределенность и риск ведения бизнеса
- уменьшается политическая стабильность общества, возрастает социальная напряженность
- снижению конкурентоспособности национальных товаров
- снижается реальная стоимость сбережений, накопленных в денежной форме, повышается спрос на реальные активы
- Возрастают бюджетный дефицит и государственный долг и дрю

- С целью предотвращения инфляции или смягчения ее последствий государство проводит на разных стадиях инфляционного процесса **антиинфляционную политику**

38. Цикличность

экономического развития

- ***Экономический цикл*** представляет собой периодически повторяющиеся и следующие друг за другом подъемы и спады экономической активности на фоне общей тенденции экономического роста

| Состояние экономики | Фазы цикла | | | |
|-------------------------|-------------------------|-----------------------|--|----------------------------|
| | Кризис | Депрессия | Оживление | Подъем |
| 1. Объем производства | 1. Падение | 1. Остановка | 1. Восстановление до предкризисного уровня | 1. Превышение этого уровня |
| 2. Занятость работников | 2. Массовая безработица | 2. Застой | 2. Рост занятости | 2. Наибольшая занятость |
| 3. Цены товаров | 3. Снижение | 3. Низкий уровень цен | 3. Подъем рыночных цен | 3. Спекулятивный рост цен |

39. Безработица и ее типы

- Под *безработицей* понимается недоиспользование труда.
- *Безработными* считаются люди, входящие в состав совокупной рабочей силы, но не имеющие работы.
- Размеры безработицы характеризуются уровнем безработицы.

Типы безработицы

- **Фрикционная безработица** связана с переменой места работы
- **Структурная безработица** – длительная безработица, вызванная упадком отдельных отраслей и изменениями производственных процессов (**структура рабочей силы не соответствует структуре рабочих мест**)
- **Циклическая безработица** возникает на фазе спада и обусловлена падением совокупного спроса.

- Поскольку фрикционная и структурная формы безработицы неизбежны и существуют на всех фазах цикла, их объединяют под общим названием **«естественная безработица»**.

Если циклическая безработица отсутствует, то уровень безработицы называется *естественным уровнем безработицы (U*)*:

$$(U^*) = \frac{\text{фрикционная} + \text{структурная безработица}}{\text{рабочая сила}} * 100\%$$

- Если безработица находится на естественном уровне 5 – 6 %, то говорят, что экономика достигла *полной занятости*.
- Объём реального ВВП, который соответствует естественному уровню безработицы, называется *производственным потенциалом экономики (потенциальным уровнем реального ВВП)*.