

# Стоматологическая клиника



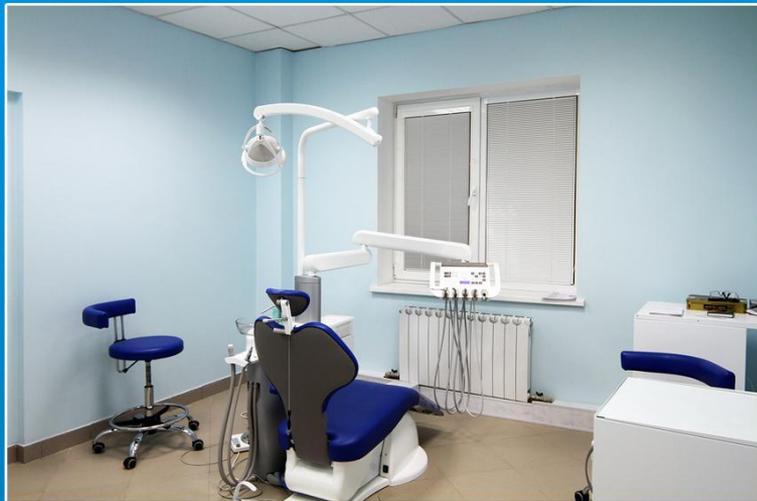
ГОТОВОЕ БИЗНЕС-  
РЕШЕНИЕ

2014 год

**Мы предлагаем Вам  
стать партнером  
Ведущей  
стоматологической  
клиники  
и начать свой бизнес  
Под успешным брендом  
«Dental Way»**

Наша основная задача – оказание услуг высокого качества и сервиса.  
Стоматологическая клиника оснащена оборудованием производителей:

**KaVo, Gendex, Chirana, Euronda, Melag, NSK, W&H, Bien-Air**



1. система контроля качества на каждом этапе работы
2. использование уникальных IT технологий
3. взаимосвязь с профессиональными стоматологическими ассоциациями

*Наш опыт. Результаты клиники с момента открытия*

**более 1500 пациентов в течение 1 года работы**

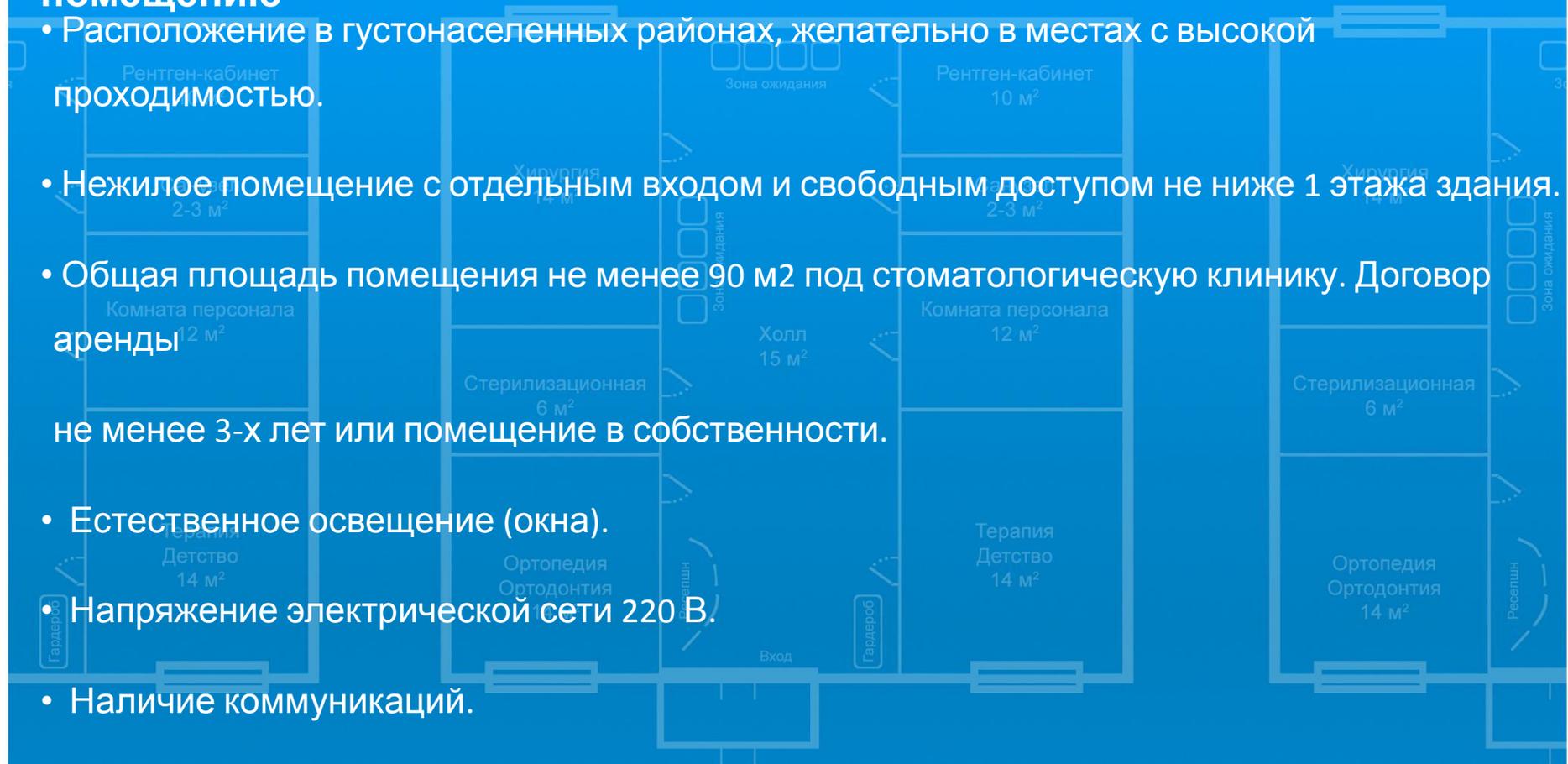


## *Наш опыт. Результаты клиники сегодня*

- 8 филиалов в группе компаний*
- >45 профессиональных медицинских работников*
- Наличие в штате профессиональных специалистов по маркетингу*
- Сайт клиники, занимающий 8ое место по видимости в поисковой системе Яндекс (по данным рейтинговых организаций SeoRate)*
- Собственная система мониторинга деятельности клиник (контроль основных показателей клиники, трафика пациентов, работы сотрудников)*

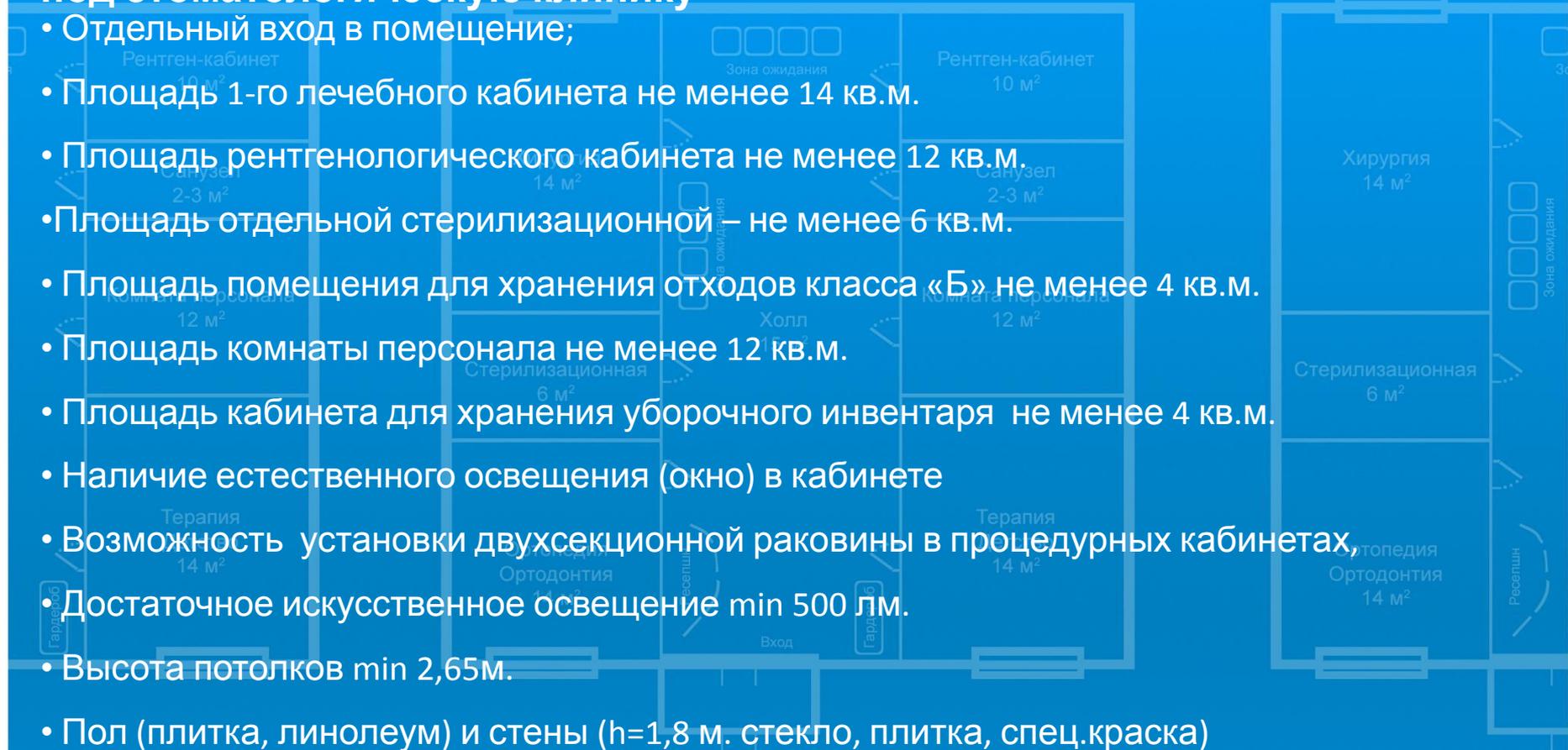
## Требования к помещению

- Расположение в густонаселенных районах, желательно в местах с высокой проходимостью.
- Нежилое помещение с отдельным входом и свободным доступом не ниже 1 этажа здания.
- Общая площадь помещения не менее 90 м<sup>2</sup> под стоматологическую клинику. Договор аренды не менее 3-х лет или помещение в собственности.
- Естественное освещение (окна).
- Напряжение электрической сети 220 В.
- Наличие коммуникаций.
- Возможность подключения к сети Интернет со скоростью не менее 1 Мб/сек.

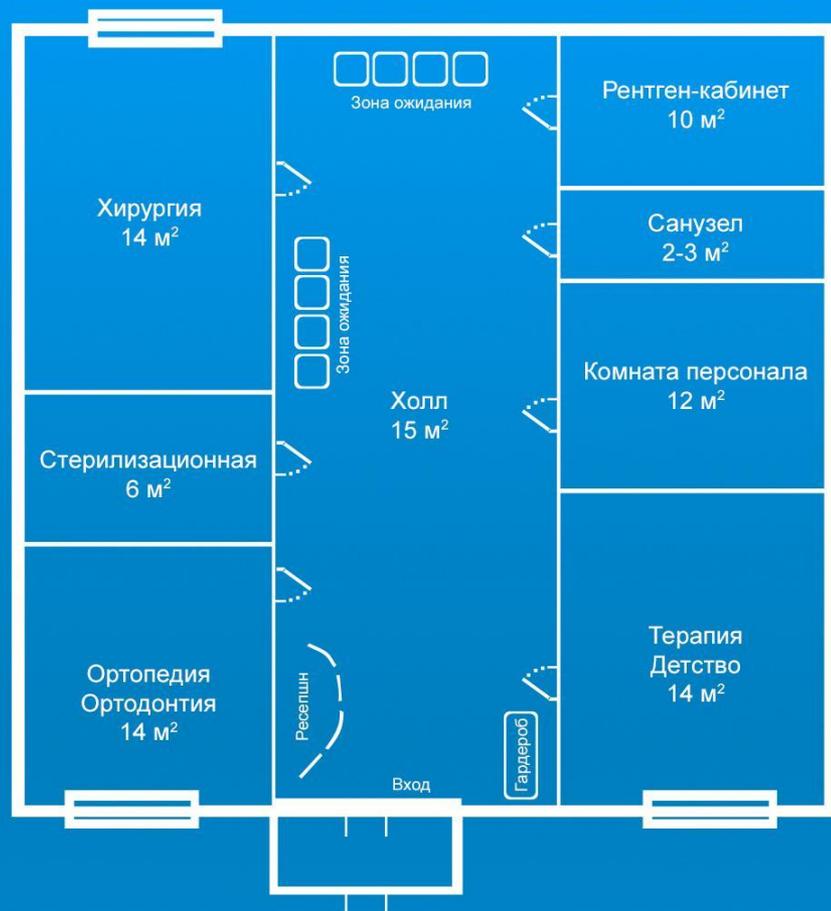


## Требования РосПотребнадзора к помещению под стоматологическую клинику

- Отдельный вход в помещение;
- Площадь 1-го лечебного кабинета не менее 14 кв.м.
- Площадь рентгенологического кабинета не менее 12 кв.м.
- Площадь отдельной стерилизационной – не менее 6 кв.м.
- Площадь помещения для хранения отходов класса «Б» не менее 4 кв.м.
- Площадь комнаты персонала не менее 12 кв.м.
- Площадь кабинета для хранения уборочного инвентаря не менее 4 кв.м.
- Наличие естественного освещения (окно) в кабинете
- Возможность установки двухсекционной раковины в процедурных кабинетах,
- Достаточное искусственное освещение min 500 лм.
- Высота потолков min 2,65м.
- Пол (плитка, линолеум) и стены (h=1,8 м. стекло, плитка, спец.краска)
- Наличие сан. узла



## Пример помещения стоматологической клиники



\* по согласованию с РосПотребнадзором некоторые кабинеты могут быть меньше по площади или совмещены с другими кабинетами.

## Этапы открытия стоматологической клиники

- Выбор и согласование помещения.
- Регистрация юридического лица.
- Выбор компании по услугам бухгалтерии, кадрового учета, юридической помощи, IT-поддержке (аутсорсинг)\*.
- Заключение договора коммерческой концессии.
- Согласование предварительного проекта стоматологической клиники.
- Ремонт помещения по заданным стандартам.
- Закупка оборудования для оснащения стоматологической клиники.
- Лицензирование.
- Подбор и обучение ответственного персонала.
- Доставка медицинских расходных материалов.
- Проверка клиники перед открытием.
- Открытие! Торжество! Первые пациенты!

\*Оказываем поддержку по данным вопросам

*Наш опыт. Клиники внутри*



## Инвестиции на start-up

Назначение платежа	Сумма
Паушальный взнос	500 000 руб.
Ремонт «под ключ» из расчета 1 м2 = 10 000 руб. (S>90м2)	900 000 руб.
Оборудование и мебель клиники	От 2 500 000 руб.
Лицензирование	300 000 руб.
Вывеска и рекламное оформление	100 000 руб.
Рекламная кампания	200 000 руб.
<b>Итого инвестиций на открытие</b>	<b>От 4 500 000 руб.</b>

## Ежемесячные затраты

Назначение платежа	Сумма
Аренда в месяц (90-120 м2)	70 000 – 250 000 руб.
ФОТ	от 90 000 – 170 000 руб. (при выручке 1 млн. руб.)
Коммунальные платежи	7 000 руб.
Затраты на АХО (в т.ч. Канцелярские товары)	12 000 руб.
Услуги телефонии и интернета	10 000 руб.
Бухгалтерия + кадровый учет	18 000 руб.
Налоги	от 23 000 руб. (при выручке 1 млн. руб.)
Роялти (7% от оборота)	70 000 руб. (при выручке 1 млн. руб.)
<b>Итого</b>	<b>От 300 000 руб.</b>

## Бизнес план (показатели)

Месяц:	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
<b>Оборот</b>	800 000	1 000 000	1 200 000	1 300 000	1 500 000	2 000 000	2 200 000	2 300 000	2 400 000	2 500 000	2 600 000	2 700 000
<b>ФОТ</b>	240 000	300 000	360 000	390 000	450 000	600 000	660 000	690 000	720 000	750 000	780 000	810 000
<b>Техники</b>	80 000	100 000	120 000	130 000	150 000	200 000	220 000	230 000	240 000	250 000	260 000	270 000
<b>Расходк а</b>	40 000	50 000	60 000	65 000	75 000	100 000	110 000	115 000	120 000	125 000	130 000	135 000
<b>Аренда</b>	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000
<b>УК</b>	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000
<b>Прочие</b>	24 000	80 000	120 000	60 000	100 000	200 000	240 000	260 000	280 000	300 000	320 000	340 000
<b>Роялти</b>	56 000	70 000	84 000	91 000	105 000	140 000	154 000	161 000	168 000	175 000	182 000	189 000
<b>Доход</b>	-40 000	0	56 000	164 000	220 000	360 000	416 000	444 000	472 000	500 000	528 000	556 000

Тимофеев Дмитрий  
Евгеньевич

Адрес:

Пл. Тверская Застава, 3, офис  
416

Контактные телефоны:

+7 (926) 941-20-33

E-mail:

[dmitimofeev@dentalway.ru](mailto:dmitimofeev@dentalway.ru)

[www.dentalway.ru](http://www.dentalway.ru)