

Стоматологическая клиника



ГОТОВОЕ БИЗНЕС-
РЕШЕНИЕ

2014 год

**Мы предлагаем Вам
стать партнером
Ведущей
стоматологической
клиники
и начать свой бизнес
Под успешным брендом
«Dental Way»**

Наша основная задача – оказание услуг высокого качества и сервиса.
Стоматологическая клиника оснащена оборудованием производителей:

KaVo, Gendex, Chirana, Euronda, Melag, NSK, W&H, Bien-Air



1. система контроля качества на каждом этапе работы
2. использование уникальных IT технологий
3. взаимосвязь с профессиональными стоматологическими ассоциациями

Наш опыт. Результаты клиники с момента открытия

более 1500 пациентов в течение 1 года работы

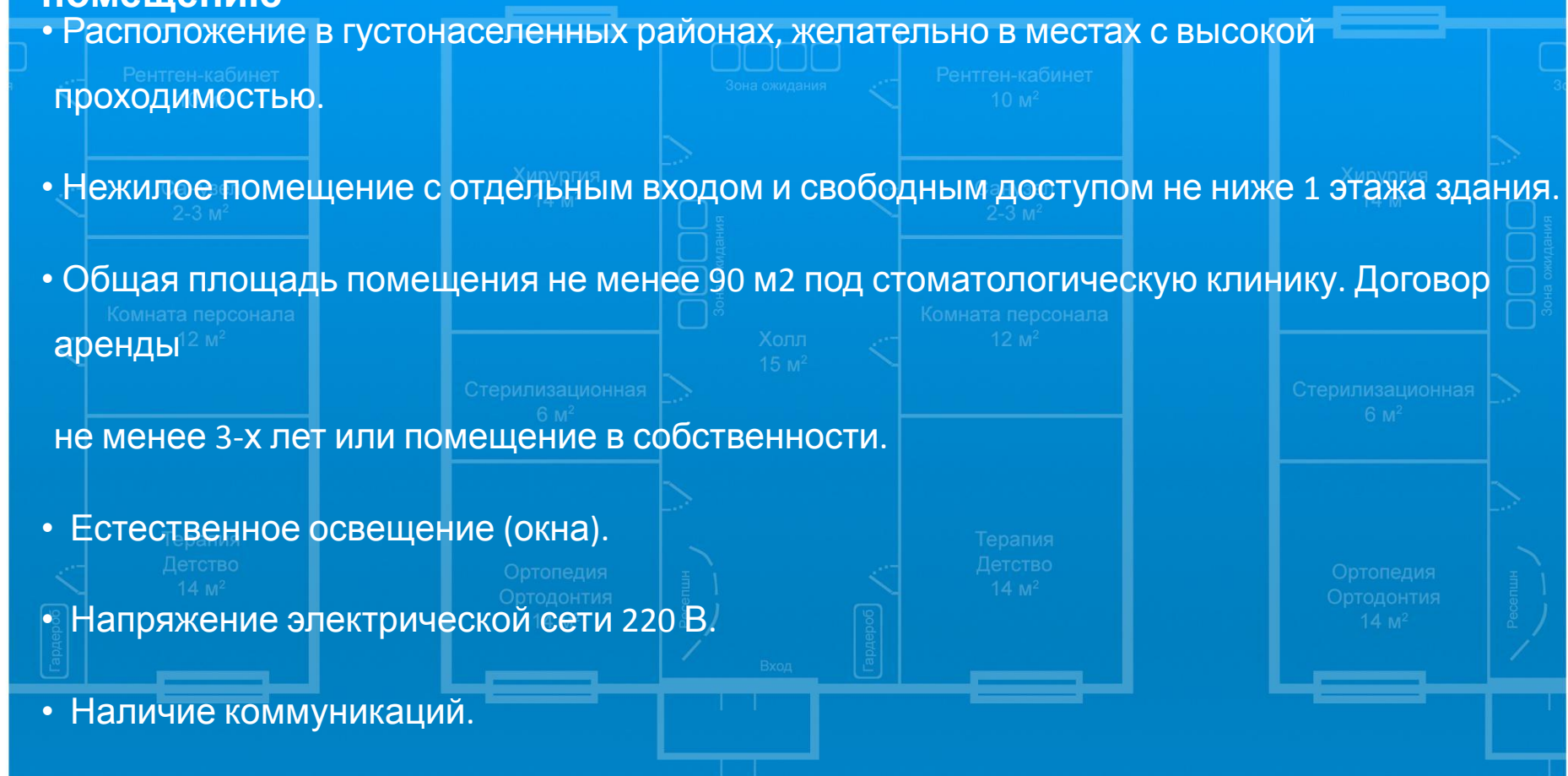


Наш опыт. Результаты клиники сегодня

- 8 филиалов в группе компаний*
- >45 профессиональных медицинских работников*
- Наличие в штате профессиональных специалистов по маркетингу*
- Сайт клиники, занимающий 8ое место по видимости в поисковой системе Яндекс (по данным рейтинговых организаций SeoRate)*
- Собственная система мониторинга деятельности клиник (контроль основных показателей клиники, трафика пациентов, работы сотрудников)*

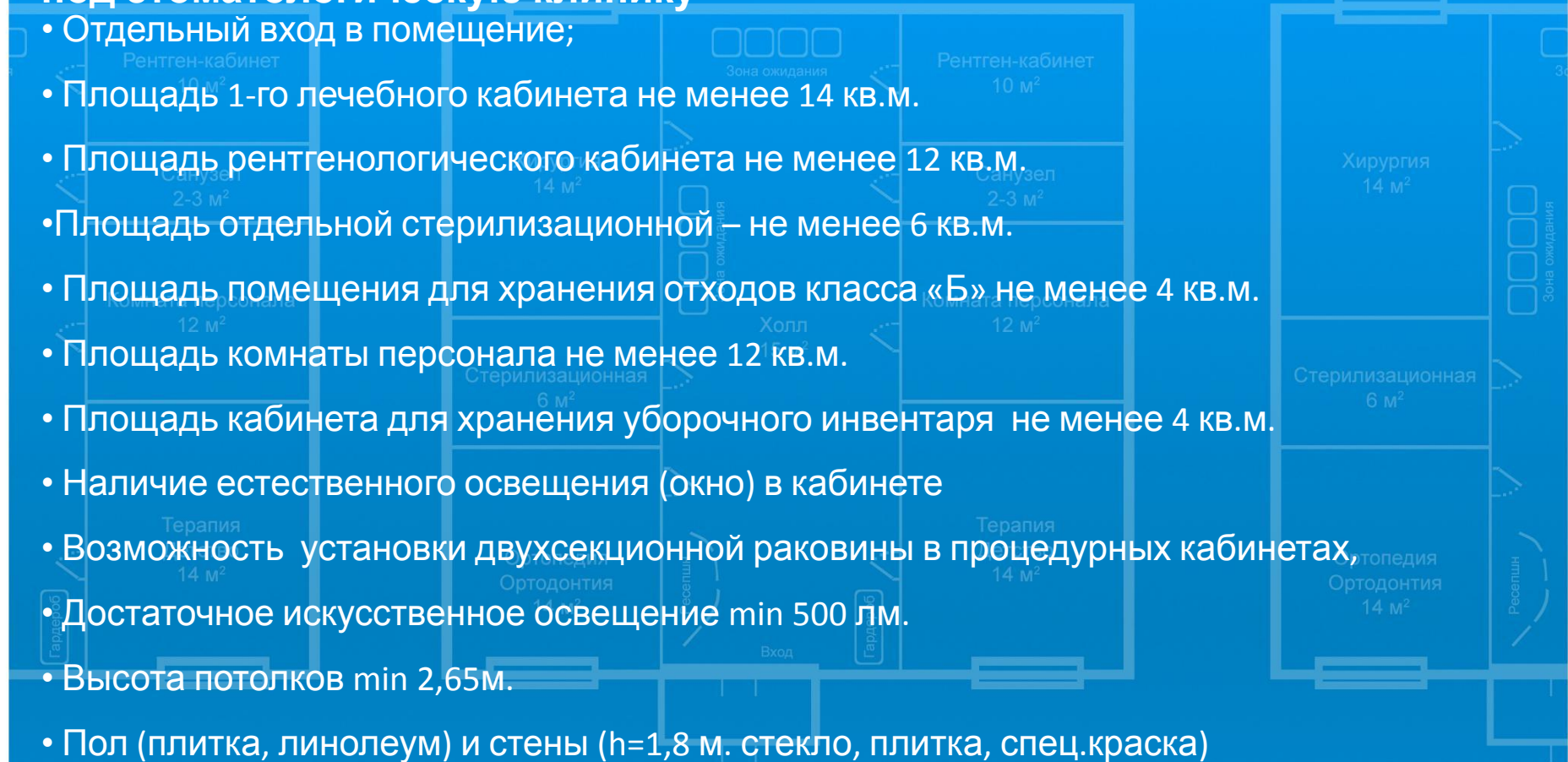
Требования к помещению

- Расположение в густонаселенных районах, желательно в местах с высокой проходимостью.
- Нежилое помещение с отдельным входом и свободным доступом не ниже 1 этажа здания.
- Общая площадь помещения не менее 90 м² под стоматологическую клинику. Договор аренды не менее 3-х лет или помещение в собственности.
- Естественное освещение (окна).
- Напряжение электрической сети 220 В.
- Наличие коммуникаций.
- Возможность подключения к сети Интернет со скоростью не менее 1 Мб/сек.

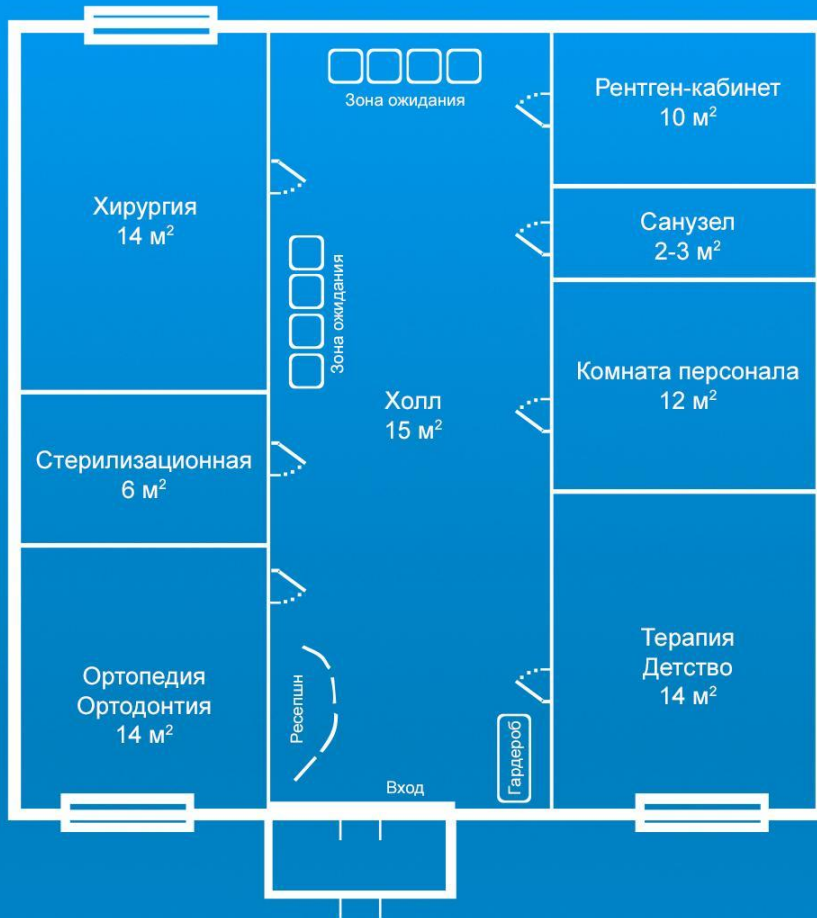


Требования РосПотребнадзора к помещению под стоматологическую клинику

- Отдельный вход в помещение;
- Площадь 1-го лечебного кабинета не менее 14 кв.м.
- Площадь рентгенологического кабинета не менее 12 кв.м.
- Площадь отдельной стерилизационной – не менее 6 кв.м.
- Площадь помещения для хранения отходов класса «Б» не менее 4 кв.м.
- Площадь комнаты персонала не менее 12 кв.м.
- Площадь кабинета для хранения уборочного инвентаря не менее 4 кв.м.
- Наличие естественного освещения (окно) в кабинете
- Возможность установки двухсекционной раковины в процедурных кабинетах,
- Достаточное искусственное освещение min 500 лм.
- Высота потолков min 2,65м.
- Пол (плитка, линолеум) и стены (h=1,8 м. стекло, плитка, спец.краска)
- Наличие сан. узла



Пример помещения стоматологической клиники



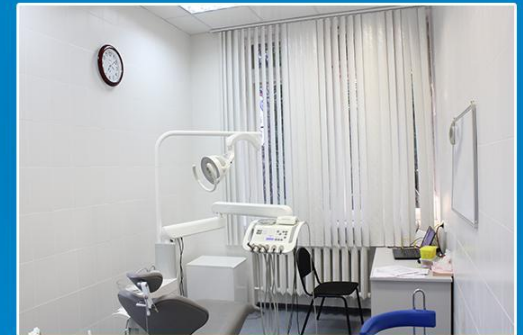
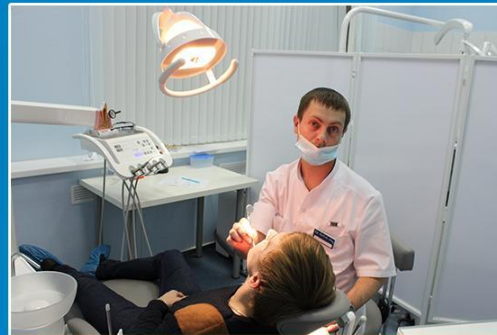
* по согласованию с РосПотребнадзором некоторые кабинеты могут быть меньше по площади или совмещены с другими кабинетами.

Этапы открытия стоматологической клиники

- Выбор и согласование помещения.
- Регистрация юридического лица.
- Выбор компании по услугам бухгалтерии, кадрового учета, юридической помощи, IT-поддержке (аутсорсинг)*.
- Заключение договора коммерческой концессии.
- Согласование предварительного проекта стоматологической клиники.
- Ремонт помещения по заданным стандартам.
- Закупка оборудования для оснащения стоматологической клиники.
- Лицензирование.
- Подбор и обучение ответственного персонала.
- Доставка медицинских расходных материалов.
- Проверка клиники перед открытием.
- Открытие! Торжество! Первые пациенты!

*Оказываем поддержку по данным вопросам

Наш опыт. Клиники внутри



Инвестиции на start-up

Назначение платежа	Сумма
Паушальный взнос	500 000 руб.
Ремонт «под ключ» из расчета 1 м2 = 10 000 руб. (S>90м2)	900 000 руб.
Оборудование и мебель клиники	От 2 500 000 руб.
Лицензирование	300 000 руб.
Вывеска и рекламное оформление	100 000 руб.
Рекламная кампания	200 000 руб.
Итого инвестиций на открытие	От 4 500 000 руб.

Ежемесячные затраты

Назначение платежа	Сумма
Аренда в месяц (90-120 м2)	70 000 – 250 000 руб.
ФОТ	от 90 000 – 170 000 руб. (при выручке 1 млн. руб.)
Коммунальные платежи	7 000 руб.
Затраты на АХО (в т.ч. Канцелярские товары)	12 000 руб.
Услуги телефонии и интернета	10 000 руб.
Бухгалтерия + кадровый учет	18 000 руб.
Налоги	от 23 000 руб. (при выручке 1 млн. руб.)
Роялти (7% от оборота)	70 000 руб. (при выручке 1 млн. руб.)
Итого	От 300 000 руб.

Бизнес план (показатели)

Месяц:	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Оборот	800 000	1 000 000	1 200 000	1 300 000	1 500 000	2 000 000	2 200 000	2 300 000	2 400 000	2 500 000	2 600 000	2 700 000
ФОТ	240 000	300 000	360 000	390 000	450 000	600 000	660 000	690 000	720 000	750 000	780 000	810 000
Техники	80 000	100 000	120 000	130 000	150 000	200 000	220 000	230 000	240 000	250 000	260 000	270 000
Расходк а	40 000	50 000	60 000	65 000	75 000	100 000	110 000	115 000	120 000	125 000	130 000	135 000
Аренда	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000
УК	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000
Прочие	24 000	80 000	120 000	60 000	100 000	200 000	240 000	260 000	280 000	300 000	320 000	340 000
Роялти	56 000	70 000	84 000	91 000	105 000	140 000	154 000	161 000	168 000	175 000	182 000	189 000
Доход	-40 000	0	56 000	164 000	220 000	360 000	416 000	444 000	472 000	500 000	528 000	556 000

Тимофеев Дмитрий
Евгеньевич

Адрес:

Пл. Тверская Застава, 3, офис
416

Контактные телефоны:

+7 (926) 941-20-33

E-mail:

dmitimofeev@dentalway.ru

www.dentalway.ru