

Где зарыт Ваш миллион?

Как увеличить прибыль своего бизнеса

Роман Форман

2016

#1 МЛМ – самый недооцененный бизнес

Уникальные преимущества сетевого маркетинга:

- Маржинальность выше 60%
- Нет ценовой конкуренции между продуктами
- Инновационный потенциал в МЛМ раскрыт меньше, чем на 5%
- Высокая скорость выхода на прибыль



#2 MLM быстро эволюционирует в современный вид бизнеса

- Число новых игроков на рынке постоянно растет
- Методы 90-х и 00-х уже не работают
- Растет спрос на амбициозных предпринимателей
- Растет спрос на профессиональные решения
- MLM постепенно входит в правовое поле



#3 Главные тренды в МЛМ 2017 – 2020

гг.

- **Омоложение** (все большее число молодых людей рассматривают возможности МЛМ-бизнеса)
- **Цифровизация** (наличие грамотной онлайн-стратегии гарантирует долгосрочное преимущество)
- **Технологизация** (роль современных методов ведения бизнеса все больше влияет на рост дохода и прибыли в сетевых компаниях и командах)



#4 Причины «стены» и низких доходов

- Неиспользование очевидных тенденций в работе
- Устаревший подход к бизнесу
- Недостаточно развитые предпринимательские навыки
- Отсутствие системного планомерного подхода

В результате более 56% сетевиков так и не раскрывают свой потенциал и стагнируют, а 32% - уходят с рынка совсем.



#5 Ключ к успеху – «бизнес-система»

Главные элементы «бизнес-системы»

- Анализ и планирование
- Целеполагание
- Организация бизнес-процессов
- Мотивация на достижение целей
- Контроль за работой бизнес-процессов



«Бизнес на автомате» – обманка мошенников

«Бизнес-система» – универсальный мощный механизм

#6 Что Вам дает «бизнес-система»

Практика использования на опыте 2010 – 2016 гг:

Количество активных партнеров в команде	Средний доход лидера команды (дельта по рынку) в месяц
3 человека	50 000 рублей
5 человек	100 000 рублей
7 человек	от 250 000 рублей

При внедрении «Бизнес-системы» мы:

- используем Ваши сильные стороны,
- усиливаем недостающие навыки,
- вместе с Вами строим технологию устойчивого роста прибыли
- превращаем Вас в предпринимателя лидера

#7 Дорога к миллиону хорошо известна

Пошаговые действия:

- определить Ваши финансовые цели
- определить Ваши возможности (время, финансы)
- запустить План бизнес-действий
- запустить План личного роста
- запустить построение личного бренда



#8 Определение целей и планирование

Важные детали:

- финансовые цели ставьте, исходя из наиболее понятных бизнес-возможностей
- 2-3 часа в день – это разумный минимум для достижения цели
- используйте правило «20-10-2» для работы с холодными контактами
- детализируйте план действий по схеме «месяц-неделя-день»
- ведите статистику действий и результатов

#9 Подводные камни планирования рекрутинга

Важные детали:

- учитывайте поведение людей в разное время дня, недели, месяца
- моделируйте сценарии поведения перед контактом
- готовьте «запасной план» заранее
- используйте несколько источников холодных контактов
- анализируйте результаты и выбирайте 2-3 наиболее интересных целевых группы

#10 Важные детали Плана личного развития

- составьте список из 4-5 самых важных навыков, которые хотите получить
- заложите на обучение не менее 2-х часов в неделю
- изучайте только то, что даст вам искомые навыки
- тренируйте продуктивные состояния сознания
- сразу же внедряйте новые знания
- отмечайте свой прогресс еженедельно



#11 Стройте личный бренд

- создайте образ ценности, которую лично Вы дадите своим новым партнерам
- выбирайте 3-4 инструмента донесения своей ценности до аудитории
- разработайте и запустите план действий по построению личного бренда на 2-3 месяца вперед



Главный вывод Уникальность МЛМ в том, что любая стратегия ведет к миллиону

Ключевые рекомендации:

- Делать ставку на главные тренды развития МЛМ
- Строить «бизнес-систему», которая будет работать на Вас
- Определить, какая стратегия Вам ближе и следовать по курсу, не отклоняясь
- Не полагаться на «заманухи», где обещают «что все будет работать на автомате»
- Развивать свои предпринимательские и лидерские качества

Я уверен – у Вас все получится)

Передовой формат - АНТИТРЕНИНГ

Преимущества данного метода:

- 0% «воды»
- 100% практики
- Внедрение технологий в командах
- Доведение до результата (увеличения дохода)

**В итоге – мощная «бизнес-система»,
которая работает уже без Вашего
прямого участия**



И напоследок...

Если решили всерьез прийти к своему миллиону за 5-6 месяцев, то узнайте:

- Подробнее о каждой из технологий «бизнес-системы»
- Как найти и усилить в себе предпринимательские и лидерские навыки
- Как избежать «подводных камней» на пути к успеху

Ожидайте следующий вебинар «Миллион за полгода»

2 часа конкретно и по делу.