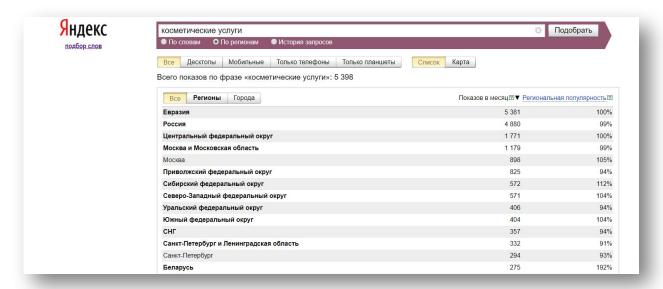


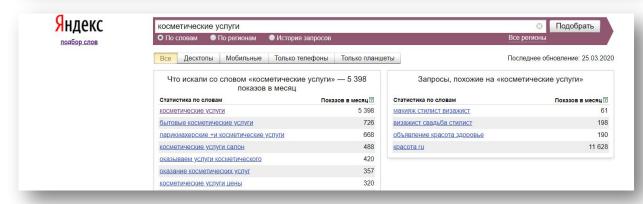
ВЕРОНИКА РАТАНОВА

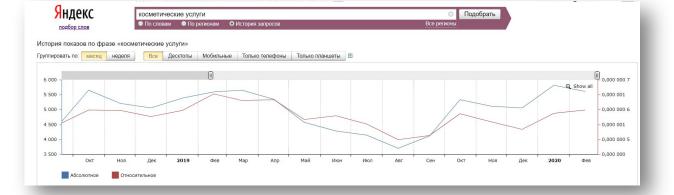
Основатель сети студий косметических услуг «Epilier»

- Мастер спорта международного класса по акробатике
- Мастер спорта по плаванию и велотуризму
- Кандидат физико-математических наук
- Доцент
- Более 10 лет в продажах
- Опыт в преподавании 10 лет
- 6 лет ТОП-менеджер ведущих FMCG Российских компаниях
- Партнёр Аяза Шабутдинова









АНАЛИЗ РЫНКА

Forbes сообщает,

согласно данным аналитической компании «Inkwood Research», к 2024 году объем рынка косметологии вырастет в два

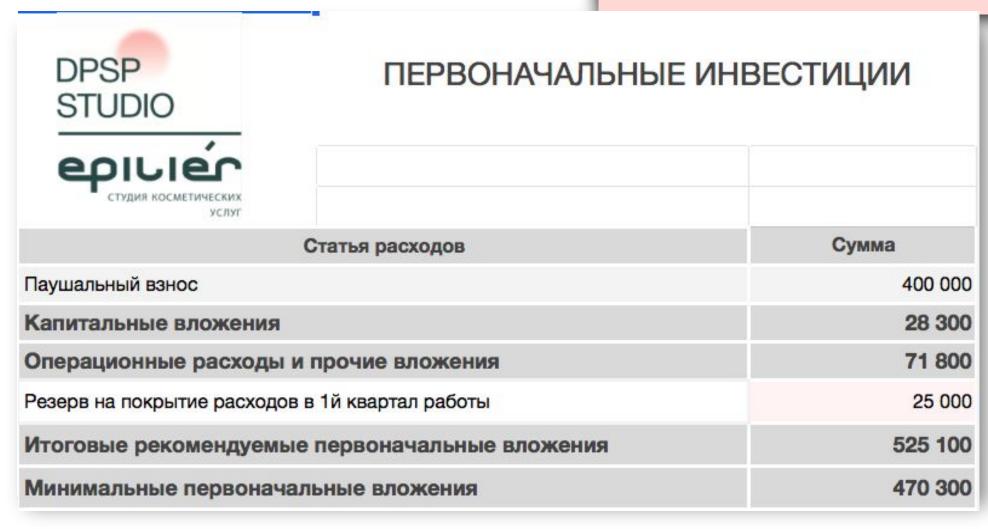
раза

и составит \$750 млрд.

При этом наибольшая его доля (\$ 225 млрд) будет приходиться на страны Европейского союза.



ПЕРВОНАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ





EPILIER В ЦИФРАХ **2020** год:

36

городов

55

~ 110 342

11

96,6%

97,5%

франчайзипартнёров

довольных клиентов за 2019г

услуг

NPS партнёров

NPS клиентов

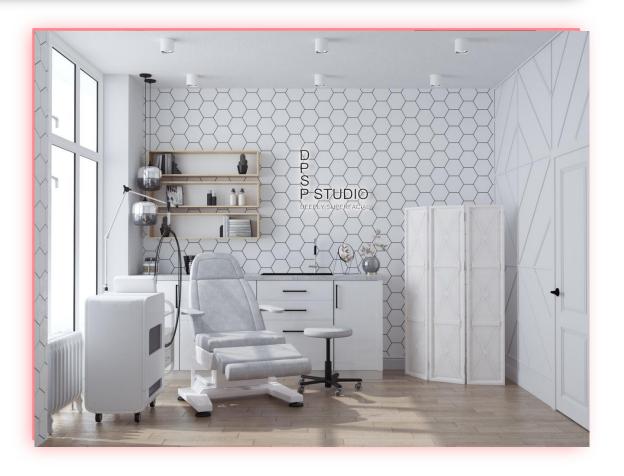
275

обучающих уроков для франчайзипартнёров и сотрудников **67 376 569 ₽**

оборот сети за январь-июль 2020г (карантин) ~ 300

сотрудников во всей сети

DPSP STUDIO







КОМАНДА DPSP STUDIO

Косметологи только с медицинским образованием





Вероника Ратанова Основатель сети



Аяз Шабутдинов Партнёр



Ксения
Мамонтова
Специалист
по контролю качества



Екатерина Шитякова Директор Управляющей Компании



Тамара Кусова Аккаунтменеджер



Владимир Яцуненко Менеджер по открытию и сопровождению новых партнёров.

И ЕЩЁ ~ 200 СОТРУДНИКОВ ПО ВСЕЙ СЕТИ

ПОДРЯДЧИКИ

DPSP STUDIO





Виталий Кучеров Маркетолог



Анна Парамонова Бухгалтерия и налогообложение



Максим Киселёв Консультант по подбору персонала

Светлана Малик

Финансовый

консультант



Павел Чехов Разработчик бренда



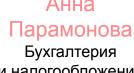
София Попова Дизайнер



Татьяна Замостьянова Юрист

А также:

- Мебель
- Оборудование
- Расходные материалы
- Косметика
- Программное обеспечение
- Обучение в Like Центре
- Разработка и упаковка презентаций



УСЛУГИ В DPSP STUDIO

Все услуги безьиньекционные

Процедуры для лица



У3чистка и др. виды



Микротокова я терапия



Безинъекционн ая мезотерапия



Карбокситерап ия



Пили нг



Macca ж

Процедуры для тела



Лазерна я Процедуры^ндля коррекции



DPSP

STUDIO

Шугарин г



Вакуумны й



Кавитац ия



RF лифтинг

УНИКАЛЬНОСТЬ EPILIER

Наша финансовая модель проверена на городе с населением 9 900 человек

Город Руза Московской области

Средний оборот студии 254 000 ₽ в месяц





УНИКАЛЬНОСТЬ DPSP STUDIO

Наша финансовая модель проверена и в ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ РАБОТЫ

Город МОСКВА м.Динамо

Оборот студии в первый месяц 500 056 ₽ в месяц





ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ ИМЕННО НАС?





Блок: Маркетинг

- SMM-поддержка личного бренда партнёра Epilier в виде 30-дневной программы готовых постов
- Оформленный аккаунт Instagram
 с 9-ю актуальными постами,
 + группа ВК.
- Маркетинговая стратегия
- 50 первых лидов



Блок: Готовый бизнес

- Пошаговая инструкция по открытию
- Личный менеджер 24/7
 + консультации
- Юридическая и бухгалтерская поддержка
- Готовый бизнес-план



Блок: Обучение

- Постоянный доступ к обновляемой базе знаний.
- Обучающие вебинары для партнеров и их сотрудников
- Ежемесячные слёты партнеров с экспертами, спикерами
- Еженедельные планерки со всеми партнерами

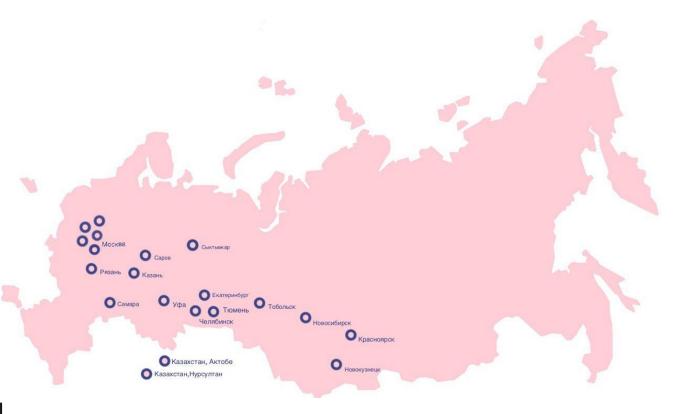


Блок: Запуск бизнеса

- Инструкция к подбору помещения, согласование помещения
- Инструкция
 по подбору персонала
 + обучение и тестирование
 персонала
- Инструкция по привлечению инвестиций
- Обучение по управлению персоналом и проведению собеседований
- Готовый «пакет» оборудования для салона, по выгодной цене

EPILIER/DPSP STUDIO ОТКРЫТ В 34 ГОРОДАХ

- Москва
- Химки
- Мытищи
- Екатеринбург
- Казань
- Красноярск
- Краснодар
- Новосибирск
- Нижний Новгород
- Ростов на Дону
- Рязань
- Самара
- Саров
- Серов
- Тюмень
- Тобольск
- Казахстан, Актобе, Нурсултан, Алма-Аты
- Челябинск
- Уфа
- Ярославль
- Иваново и тд



Карта развития с EPILIER



ЦИФРЫ ПАРТНЁРОВ EPILIER



		- W		Статист	ика Сеть Epil	ièr* за пери	юд (01.12.20	19-31.12.2019)						//		
Ne	Филиал	Сумма услуг и товаров, Р	Сумма по услугам, Р	Сумма по услугам, %	Сумма по товарам, Р	Сумма по товарам, %	Общий средний чек, Р	Средний чек по услугам, Р	Средня я заполн енност	Нов ых клие нтов	Повт орны х клиен	Потер янных клиен тов	Bcero записе й	Отмоне нных записей	Завер ж ж записе	Неза ерш нны запи
1	EPILIÈR м.Добрынинская	982525,7	244257,05	24,86	738268,65	75,14	3679,87	943,08	21,8	86	102	81	554	260	264	30
2	Epilièr Екатеринбург	360565,22	152619,28	42,33	207945,94	57,67	1527,82	703,31	33,7	111	38	1	474	213	217	44
3	Epilièr Сыктывкар	158236,63	59500,14	37,6	98736,49	62,4	753,51	468,51	20,5	85	8	0	265	118	127	20
1	Epilier.aktobe	417590	322286	18,95	95304	81,05	2613,11	2506,5	5,7	32	5	31	435	156	47	232
5	EPILIÈR Коньково	245606,55	113146,99	46,07	132459,56	53,93	2669,64	1229,86	15	18	39	16	176	70	92	14
3	EPILIÈR Митино	405750,37	109944,79	27,1	295805,58	72,9	2551,89	820,48	29,2	41	30	4	243	79	135	29
7	Epilièr Казань	520718,5	100776,5	19,35	419942	80,65	1747,38	338,18	32,2	106	62	58	641	254	300	87
3	Epilièr Уфа	248140,13	155462,88	62,65	92677,25	37,35	1485,87	930,92	13,6	102	26	105	455	206	167	82
•	Epilièr Новосибирск	271375,5	117211,5	43,19	154164	56,81	1750,81	761,11	31,5	83	24	50	314	153	154	7
10	EPILIÈR Самара	353475,31	94136,47	26,63	259338,84	73,37	1724,27	459,2	58,2	116	30	17	488	167	205	116
11	Epilier Калининград	463430,44	155501,44	33,55	307929	66,45	2633,13	888,58	36,9	96	29	0	282	104	177	1
12	EPILIÈR Красногорск	212500	212500	100	0	0	2300	2300	0,6	4	1	19	207	64	5	138
13	EPILIÈR Новокузнецк	497137,93	185640,93	37,34	311497	62,66	1646,15	614,71	24,6	63	117	71	869	357	302	210
14	EPILIÈR Пролетарка	1087192,25	367357,37	33,79	719834,88	66,21	2868,58	969,28	57	115	130	82	834	404	380	50
15	EPILIÈR Челябинск	318555	318555	100	0	0	2561,87	561,87	30,6	49	95	48	316	68	212	36
16	Epilier Химки	654812	198240,72	30,27	456571,28	69,73	3103,37	939,53	53,7	37	90	40	545	334	211	0
17	EPILIÈR Capos	367038	367038	100	0	0	2489,73	1489,73	11,6	25	14	0	376	131	46	199
18	EPILIÈR Тобольск	573335	146636	25,58	426699	74,42	1879,79	480,77	44	28	145	38	525	210	312	3
19	EPILIÈR Тюмень	330902	129733	39,21	201169	60,79	1063,99	417,15	38,3	90	78	81	623	273	313	37
	Bcero	8457886,53	3539544,06		4918342,47								8622	3621	3666	1335



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ФРАНШИЗЫ DPSP STUDIO

PNL, ПЛАН РАЗВИТИЯ

ПЛАН ПРОДАЖ

услуг												
Показатели	1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.
				Пр	одажа абон	ементов						
Количество проданных абонементов	10	12	20	30	40	50	55	55	55	55	55	55
Средний чек	6 500	6 500	7 000	7 000	8 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000	9 000
Выручка	65 000	78 000	140 000	210 000	320 000	450 000	495 000	495 000	495 000	495 000	495 000	495 000
			Прод	ажа универ	сальных аб	онементов	на 1 месяц					
Количество проданных абонементов	10	10	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12
Средний чек	15 000	17 500	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000	20 000
Выручка	150 000	175 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000	240 000
			Оказание у	слуг по ЛЭ	(в том числе	оплаченны	ые абонеме	нтами)				
Количество клиентов в мес.	40	60	80	100	120	150	200	210	220	220	220	220
Средний чек	1 600	1 700	1 700	1 800	1 800	1 900	1 900	2 000	2 100	2 100	2 200	2 200
Выручка	64 000	102 000	136 000	180 000	216 000	285 000	380 000	420 000	462 000	462 000	484 000	484 000
		Ока	зание услуг	по Шугари	нгу (в том ч	исле оплач	енные абон	ементами)				
Количество клиентов в мес.	10	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ФРАНШИЗЫ DPSP STUDIC

ПРОГНОЗ ОТЧЕТА О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

ലാപ്പ	1-ый год											
СТУДИЯ КОСМЕТИЧЕСКИХ УСЛУГ	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 м€		
Операционные доходы	265 000	354 000	510 000	586 000	661 750	748 750	843 750	904 500	946 500	94		
Операционные расходы	254 212	294 893	352 271	381 705	424 440	472 993	509 658	535 260	559 049	55:		
Переменные расходы	127 312	167 993	243 871	279 805	322 540	364 593	407 758	433 360	450 649	45		
Постоянные расходы	126 900	126 900	108 400	101 900	101 900	108 400	101 900	101 900	108 400	10		
Налог на прибыль (патент)	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250			
Чистая прибыль	10 788	59 107	157 729	204 295	237 310	275 757	334 092	369 240	387 451	39:		





	Итого 1-й год	Итого 2-й год	Итого 3-й год
Операционные доходы	8 703 750	11 622 000	11 622 000
Лазерная эпиляция	3 675 000	5 808 000	5 808 000
Шугаринг	263 000	288 000	288 000
Косметология	1 771 000	2 304 000	2 304 000
Продажа универсальных абонементов	2 725 000	2 880 000	2 880 000
Продажа товаров	269 750	342 000	342 000
Операционные расходы	5 466 698	6 765 006	6 765 006
Переменные расходы	4 167 898	5 516 206	5 516 206
Расходные материалы	506 040	676 800	676 800
Себестоимость проданных товаров	134 875	171 000	171 000
Зарплата персонала (бонусная часть)	2 698 880	3 609 600	3 609 600
СМС в СЯМ системе	13 356	18 144	18 144
Комиссия за эквайринг	163 693	209 083	209 083
Ровити	661 053	831 579	831 579
Постоянные расходы	1 298 800	1 248 800	1 248 800
Аренда	300 000	300 000	300 000
Рассрочка оборудования на 36 мес	228 000	228 000	228 000
Зарплата персонала (оклад)	360 000	360 000	360 000
Банковское обслуживание	18 000	18 000	18 000
Маркетинг, реклама	230 000	180 000	180 000
Полиграфия	8 000	8 000	8 000
Страховые взносы	40 800	40 800	40 800
Связь (интернет, телефон)	24 000	24 000	24 000
Поиск и обучение сотрудников	6 000	6 000	6 000
Еда в студию (чай, кофе, вода, конфетьі)	12 000	12 000	12 000
Прочие расходы	36 000	36 000	36 000
Юридическое и бухгалтерское обслуживание	12 000	12 000	12 000
Абоненская оплата в Yclients	9 000	9 000	9 000
Абоненская оплата в Амо-СРМ	0	0	0
Налог на прибыль (патент)	15 000	15 000	15 000
Чистая прибыль	3 237 052	4 856 994	4 856 994

Р&L Статьи расхода и дохода



ВРЕМЯ ОТКРЫТИЯ

OT 2-X НЕДЕЛЬ ДО МЕСЯЦА

2. МОЖЕМ РАБОТАТЬ ВО ВРЕМЯ КАРАНТИНА



КЛИЕНТЫ

1. ИНСТАГРАМ

2. ВНУТРЕННИЙ МАРКЕТИНГ (САРАФАН): КУПОНЫ, КАРТЫ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

3. ПРОМОУТЕРЫ и тд

ПОЛНЫЙ МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН



Уважаемые засти

нашей Студин красивого Тепа Ерівег,
мы рады что вы выбрали именню няс!

-35%

Уважаемые зости

Уважаемые зости

нашей Студин Красивого Тепа Ер

мы рады что вы выбрали именню

-25%

г. Уфа, Проспект Октября 48 тел.: +7 996 403-98-13

EPILIER_UFA

Убажаемые тесни
нашей Студии красивого Тела Ерійег,
мы рады что вы выбрали именно наст

-30%

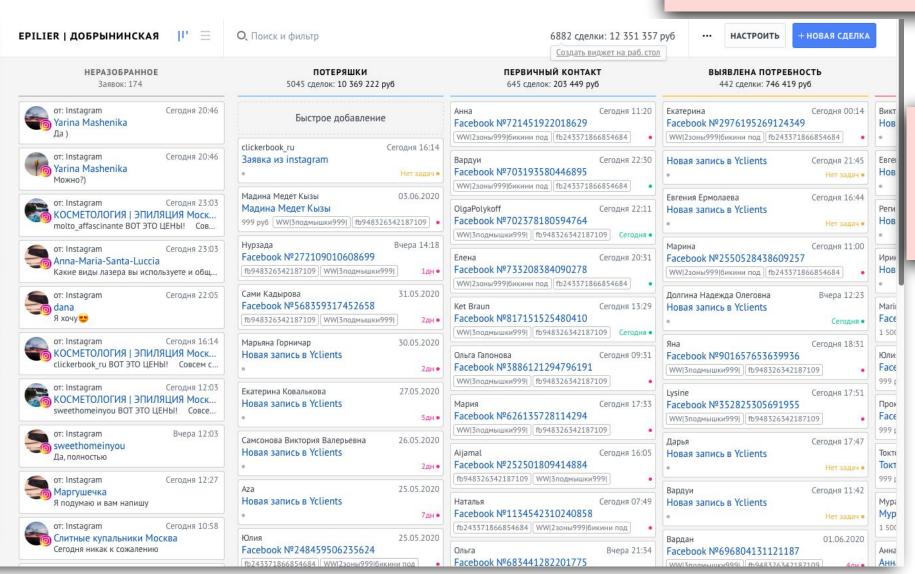
-10%

Уважаемые гастии нашей Студии Красивого Тела Epiller, мы рады что вы выбрали именно нас!





КЛИЕНТЫ



ВОРОНКА. ИНТЕРЕГРАЦИЯ АМО СО ВСЕМИ КАНАЛАМИ ТРАФИКА



ФАКТИЧЕСКИЙ ЗАРАБОТОК



Операционные расходы

Переменные расходы

Постоянные расходы

Налог на прибыль (патент)

Чистая прибыль

ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ФРАНШИЗЫ DPSP STUDIC

ПРОГНОЗ ОТЧЕТА О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

1-ый год 1 месяц 2 месяц 3 месяц 4 месяц 5 месяц 6 месяц 7 месяц 8 месяц 9 месяц											
	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 м€	
	265 000	354 000	510 000	586 000	661 750	748 750	843 750	904 500	946 500	94	
	254 212	294 893	352 271	381 705	424 440	472 993	509 658	535 260	559 049	55:	
	127 312	167 993	243 871	279 805	322 540	364 593	407 758	433 360	450 649	45	
	126 900	126 900	108 400	101 900	101 900	108 400	101 900	101 900	108 400	10	
	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250	1 250		
	10 788	59 107	157 729	204 295	237 310	275 757	334 092	369 240	387 451	39:	



ЗАРАБОТОК **ИНВЕСТОРА С ДОЛЕЙ 50%**



ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ ФРАНШИЗЫ PDSP STUDIO

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Ячейки, выделенные розовым, можно изменить под вашу ситуацию.

Итоговая сумма инвестиций

220 300 Выберите численность города Более 1 млн чел

50% Процент доли

-			
OKV	паем	ость	вложений

Показатель	1 месяц	2 месяц	3 месяц	4 месяц	5 месяц	6 месяц	7 месяц	8 месяц	9 месяц	10 месяц	11 месяц	12 месяц	
Чистая прибыль в 1-ый год работы	10 788	59 107	157 729	204 295	237 310	275 757	334 092	369 240	387 451	393 951	406 916	400 416	
Прибыль, нарастающий итог	-209 512	-150 405	7 323	211 619	448 929	724 686	1 058 778	1 428 018	1 815 469	2 209 420	2 616 336	3 016 752	

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Срок окупаемости первоначально Ваша чистая прибыль в 1-ый год работы, с учётом 3 016 752 вложенных средств в целом по 3 месяца окупаемости первоначальных вложений, руб. проекту Срок окупаемости инвестиций с Внутренняя норма доходности - IRR 1838% учетом выплаты дивидендов в виде 4 месяцев % от прибыли



ОТЗЫВЫ ПАРТНЁРОВ EPILIER





Благодетелева Александра Г. Челябинск vk.com/id450314431

Я хочу сказать спасибо Управляющей Компании, за то, что вы для нас делаете, за слёты, за спикеров, которых вы для нас приглашаете,

за то, что EPILIER для меня - семья.

Я безумно рада, что попала именно к вам.

Большое спасибо за поддержку, за возможность развиваться вместе с вами.

за мой личностный рост. Я вас очень люблю!



Марина Виссарионова Митино vk.com/id49911013

Я очень довольна выбором франшизы.

Управляющая Компания действительно работает 24/7. Мой главный инсайт: круто, что роялти зависит от %. Это говорит о том, что управляющая компания вкладывается в наше развитие. Благодарю за все!



Рафаэль Яруллин Г. Саров vk.com/yarullin19 91

Франшиза классная.

Когда едешь на слет партнеров, невольно задумываешься, что такое слёт? Классная встреча с друзьями или продуктивная работа с партнерами? Здорово, что в EPILIER можно все совместить. И поработал, и отдохнул. Спасибо

ЕЩЁ БОЛЬШЕ ОТЗЫВОВ ПО ССЫЛКЕ:

https://clck.ru/MgaNN



ЭТАПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ПАРТНЁРОМ



ОТБОР

- Заполнение анкеты от потенциального партнёра на покупку франшизы,
- Собеседование кандидатов по телефону
- Собеседования кандидатов по Skype
- Выполнение домашнего задания от УК
- Утверждение франчайзипартнера. Заключение сделки и оплата

Ответственные:

- Основатель сети
- Директор УК
- Менеджер по продажам

ОТКРЫТИЕ

- Обучение партнёров
- Поиск и ремонт помещения
- Анализ конкурентов
- Подбор персонала
- Маркетинг и продажи
- Управление и отчетность
- Закупка оборудования, расходного материала и косметики
- Подготовка к старту
- Торжественное открытие студии

Ответственные:

- Основатель сети
- Менеджер по открытию и сопровождению новых партнёров
- Аккаунт-менеджер
- Подрядчики

РАЗВИТИЕ

- Ежедневные утренние планерки
- Еженедельные обучающие семинары для партнёров, администраторов, косметологов с разборами
- Ежедневная отчётность (метрики) от каждой студии в закрытой группе
- Личные разборы по проблемам
- Обучение персонала партнёров
- Техническая помощь
- Постоянный доступ к обучающей платформе
- Маркетинговая поддержка Ответственные:
- Директор УК
- Менеджер по открытию и сопровождению новых партнёров
- Аккаунт-менеджер
- Специалист по контролю качества
- SMM специалист
- Маркетолог

НАЧНИ ЗАРАБАТЫВАТЬ И ДЕЛАТЬ ЛЮДЕЙ СЧАСТЛИВЫМИ ОТ 75 000 РУБЛЕЙ УЖЕ С 1 МЕСЯЦА



MEHEДЖЕР DPSP STIDIO

НАПИШИ MEHEДЖЕРУ DPSP STUDIO ЯЦУНЕНКО ВЛАДИМИРУ





