

**КАК НАПИСАТЬ БИЗНЕС-
ПЛАН «С НУЛЯ»
И ПРИВЛЕЧЬ
ИНВЕСТИЦИИ
В ПРОЕКТ**

КАК НАПИСАТЬ БИЗНЕС-ПЛАН «С НУЛЯ» И ПРИВЛЕЧЬ ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ



Опыт консультирования начинающих и действующих предпринимателей сферы малого бизнеса с 2003 года;

Более 50 составленных бизнес-планов без последующей доработки по требованию инвестора или банка

Более 200 консультаций по улучшению готовых бизнес-проектов

**КАК НАПИСАТЬ БИЗНЕС-ПЛАН «С
НУЛЯ»**

И ПРИВЛЕЧЬ ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ

Почему мы про это ?

рассказываем

**Самый часто задаваемый
вопрос**

**Как гарантированно привлечь
в бизнес деньги? Где их взять?**

ВОПРОС: «ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЬГИ НА БИЗНЕС?»



Доступность – 100%

СОБСТВЕННЫЕ СБЕРЕЖЕНИЯ

Как написать бизнес-план «с нуля» и привлечь инвестиции в проект

ВОПРОС: «ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЬГИ НА БИЗНЕС?»



Доступность - ?

ВЗЯТЬ КРЕДИТ

Как написать бизнес-план «с нуля» и привлечь инвестиции в проект

ВОПРОС: «ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЬГИ НА БИЗНЕС?»



Доступность - ?



НАЙТИ ИНВЕСТОРА

Как написать бизнес-план «с нуля» и привлечь инвестиции в проект

**ВОПРОС: «ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЬГИ НА
?»»**



Вероятность - ?

НАЙТИ ПАРТНЕРОВ

Как написать бизнес-план «с нуля» и привлечь инвестиции в проект

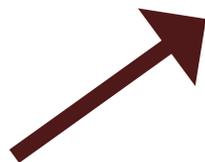
ВОПРОС: «ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЬГИ НА

БИЗНЕС?»

Да



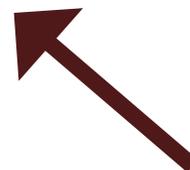
?



?



?



?



**Каким образом
привлечь деньги в
бизнес?**

Бизнес-план – инструмент привлечения денег в бизнес



2 главные цели любого бизнес-плана

**Цель 1 –
Получить чужие
деньги**



**Цель 2 –
Рассчитать
прибыль для себя**



КАК НАПИСАТЬ БИЗНЕС-ПЛАН «С НУЛЯ»

~~И ПРИВЛЕЧЬ ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ~~
Тема 1 «Методологическое

введение. Что такое бизнес-

29 мая

план?»

Тема 2 «Стоит ли начинать?»

30 мая

Тема 3 «Презентация бизнес-
идеи»

31 мая



**Почему инвестор и
предприниматель не
могут найти друг друга?**

КТО ТАКОЙ ИНВЕТОР?

Частное лицо



Компания



КАПИТАЛ



БИЗНЕС



**КАПИТАЛ +
ПРИБЫЛЬ**

**Формула риска
инвестора:**

Капитал? + Прибыль?

Как страховать инвестиции и в чужие бизнесы?

Формула риска
инвестора:
Капитал? + Прибыль?



Формула страхования риска инвестора – запрос бизнес-плана у инициатора бизнес- проекта



**Почему инвестор может
не дать денег под
готовый бизнес-план?**

**Чем мышление
предпринимателя
отличается от
мышления
инвестора?**

Почему инвестор и предприниматель не могут найти друг друга?

Что из приведенного ниже, на Ваш взгляд, характеризует деятельность как бизнес-предпринимательскую?

1. Продажа Спиридоном за тройную цену автомобиля, на котором ездили «звезды» российского шоу-бизнеса во время приезда на гастроли;
2. Продажа домохозяйством овощей-излишков, вырастающих в «урожайный» год на их приусадебном участке;
3. Работа на нескольких заказчиков в интернете по продвижению их сайта в сети Internet за заранее оговоренный гонорар;
4. Создание и руководство приютом для бездомных животных (размещение, кормление, лечение животных, размещение рекламы в масс-медиа с целью найти новых хозяев для животных), сопровождающееся привлечением волонтеров, спонсоров для покупки кормов, лекарств, ухода и лечения животных;
5. – В пп.1-5 нет ни одного подходящего ответа, который можно было бы охарактеризовать как бизнес-предпринимательство.

Почему инвестор и предприниматель не могут найти друг друга?

Примеры предпринимательской деятельности:

1. Сдача в аренду Спиридоном за тройную цену автомобиля, на котором ездили «звезды» российского шоу-бизнеса во время приезда на гастроли
2. Выращивание домохозяйством овощей на продажу
3. Регулярный поиск и привлечение клиентов для продвижения их сайтов в сети Internet
4. Деятельность центра «передержки» домашних животных;

Почему инвестор и предприниматель не могут найти друг друга?

Что из нижеперечисленного **ОДНОЗНАЧНО** является инвестиционной деятельностью:

1. Выдача МФО «коротких» денег под высокий процент
2. Размещение Иван Ивановичем своих накоплений в банке для участия в операциях на валютных рынках
3. Оформление договора банковского вклада
4. Использование денежных накоплений в качестве стартового капитала в собственном бизнесе
5. Покупка юридическим лицом акций другого предприятия
6. Размещение денежных накоплений в паевом инвестиционном фонде
7. Покупка золотых монет или предметов антиквариата

Почему инвестор и предприниматель не могут найти друг друга?

Предприниматель:

«Я считал. Мой проект гарантированно прибыльный!»

«Моя выручка в год составит..»

«Предлагаю 10% прибыли!»

Инвестор:

«Насколько больше я заработаю в Вашем проекте в течение года, чем..? Каковы Ваши NPV, IRR, ROI»

«Чем Вы гарантируете получение такой выручки?»

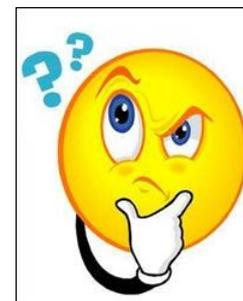
«Инвестирую в проект только при условии вхождения в бизнес в качестве соучредителя!»

Почему инвестор и предприниматель не могут найти друг друга?

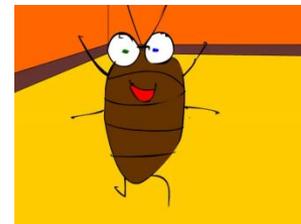
1. Говорят на разных языках



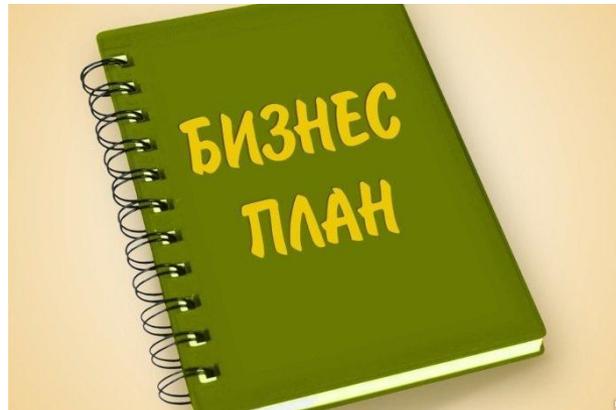
2. Не верит



3. Свои «заморочки»



Бизнес-план – инструмент привлечения денег в бизнес

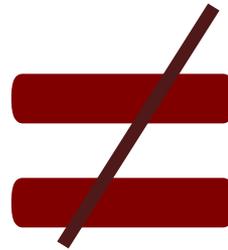


Содержание бизнес-плана зависит от его назначения (цели)

Виды бизнес- планов

- 1. Бизнес-план
для банка*
- 2. Бизнес-план
для инвестора/для себя*
- 3. Бизнес-план
новой бизнес-идеи*
- 4. Бизнес-план
повышения
эффективности
работы предприятия*
- 5. Бизнес-план
инновационного
проекта*

Банк \neq Инвестор



Бизнес-план для ~~банка~~ = Бизнес-план для инвестора

Макет-схема для бизнес-плана в банк

Цель бизнес-плана

Показать гарантию возврата заемных средств по графику: своевременно и в полном объеме; рассчитать коэффициент покрытия обязательств

3 главных ошибки

Взят типовой бизнес-план
Формально написан
Выводы субъективны и не подтверждены расчетами

Типовые разделы

1. **Общие сведения о компании** (история, собственники, ресурсы и др.)
2. **Текущее финансовое состояние** (ликвидность, платежеспособность, рентабельность и др.)
3. **Описание проекта** (суть идеи, план производства, план реализации, результаты маркетинговых исследований (конкуренты, анализ целевой аудитории потребителей и др.))
4. **Финансовый план** (план доходов и расходов, план движения денежных средств, NPV, срок окупаемости, риски)

Макет-схема для инвестиционного бизнес-плана

Цель бизнес-плана

Показать, сколько инвестор заработает на этом проекте (доказать, что денег он получит больше чем в другом проекте)

Ошибка-КАТАСТРОФА

Нет скурпулезных расчетов

Минимальное содержание

1. **Тенденции рынка** (характеристика, перспективы, емкость)
2. **Описание проекта** (суть идеи, нормативно-правовая база, результаты маркетинговых исследований (конкуренты, анализ целевой аудитории потребителей, план продвижения с указанием расходов), перечень и суммы инвестиционных вложений, план производства, план реализации с прогнозом выручки (оптимистичный/пессимистичный варианты), перечень и суммы затрат по операционной деятельности)
3. **Финансовый план** (план доходов и расходов, план движения денежных средств, NPV, срок окупаемости, риски, чувствительность)

Домашнее задание

- 1. Сформулируйте бизнес-идею**
- 2. Определите источники инвестирования Вашего бизнеса**
- 3. Напишите, какая информация будет самой важной именно в Вашем бизнес-плане (учитывая источники инвестирования проекта)**

Пример

1. Открытие предприятия общественного питания по производству и продаже кондитерских изделий в микрорайоне города ...

2. Источники финансирования:

30% - собственные средства;

70% - частный инвестор

3. Ключевые факторы успеха бизнес-плана:

- доказать, что мое предприятие общепита будет более рентабельно, чем аналогичные в нашем городе

- рассчитать сумму чистого дисконтированного дохода

- предложить условия вхождения в бизнес в качестве соучредителя

Пример

1. Открытие предприятия общественного питания по производству и продаже кондитерских изделий в микрорайоне города ...

2. Источники финансирования:

30% - собственные средства;

70% - льготный займ в фонде поддержки предпринимательства

3. Ключевые факторы успеха бизнес-плана:

- показать количество созданных рабочих мест и сумму бюджетной эффективности (налогов)**
- показать, что в том микрорайоне, где я собираюсь открыть кондитерскую, много молодых семей с маленькими детьми, которые будут употреблять гипоаллергенный продукт**
- описать залоговое имущество**

Полезные ССЫЛКИ

Макеты-схемы бизнес-планов:

https://vk.com/event161262286?z=photo-161262286_456239050%2Fwall-161262286_84

Подборка кейсов «С чего начать бизнес и как рассчитать будущую рентабельность (примеры)»

https://vk.com/@bizinfo_plan-s-chego-nachat-biznes-i-kak-rasschitat-buduschuu-rentabelnos

КАК НАПИСАТЬ БИЗНЕС-ПЛАН «С НУЛЯ»

~~И ПРИВЛЕЧЬ ИНВЕСТИЦИИ В ПРОЕКТ~~
Тема 1 «Методологическое

введение. Что такое бизнес-

29 мая

план?»

Тема 2 «Стоит ли начинать?»

30 мая

Тема 3 «Презентация бизнес-
идеи»

31 мая



Анонс

Ответьте, какие варианты формулировок наиболее корректно описывают идею как бизнес?

1. Диверсификация производства и освоение рынка соседнего региона для действующего предприятия
2. Увеличение прибыли от работы компании на 30%
3. Создание и вывод на рынок нового (инновационного) программного продукта для продажи товаров/услуг
4. Строительство нового спортивного комплекса
5. Производство чехлов для сотовых телефонов

Анонс

Почему необходима оценка «жизнеспособности» бизнес-идеи до написания бизнес-плана?

- 1. Процесс бизнес-планирования занимает 1-3 месяца на каждую бизнес-идею**
- 2. Нет гарантии, что в результате финансовых и экономических расчетов будет очевидна выгода бизнеса**
- 3. Уже на этапе оценки самой бизнес-идеи может стать очевидно, что этот бизнес не принесет прибыли и идея должна быть откорректирована**

Возможные результаты оценки бизнес-идеи:

- 1. Отказываемся от бизнес-идеи**
- 2. Корректируем бизнес-идею**
- 3. Приступаем к составлению бизнес-плана**