BALANCE
ДЕТСКАЯ БИЗНЕС-ШКОЛА

balanceschool_sev

mybalanceschool.ru

ПЕРВАЯ
В КРЫМУ

#детская_бизнес_школа_Balance
#ДетскаяБизнесШкола
#BALANCE #balanceschool

Краткое описание

Идея проекта:

создать сеть офлайн и онлайн **детских организаций**, площадки для отдыха и развития школьников

Миссия:

- развитие **гармоничной личности** ребенка
- помощь в создании **первого проекта** школьника
- донесение до детей **знаний**, помогающих в жизни

Цели проекта:

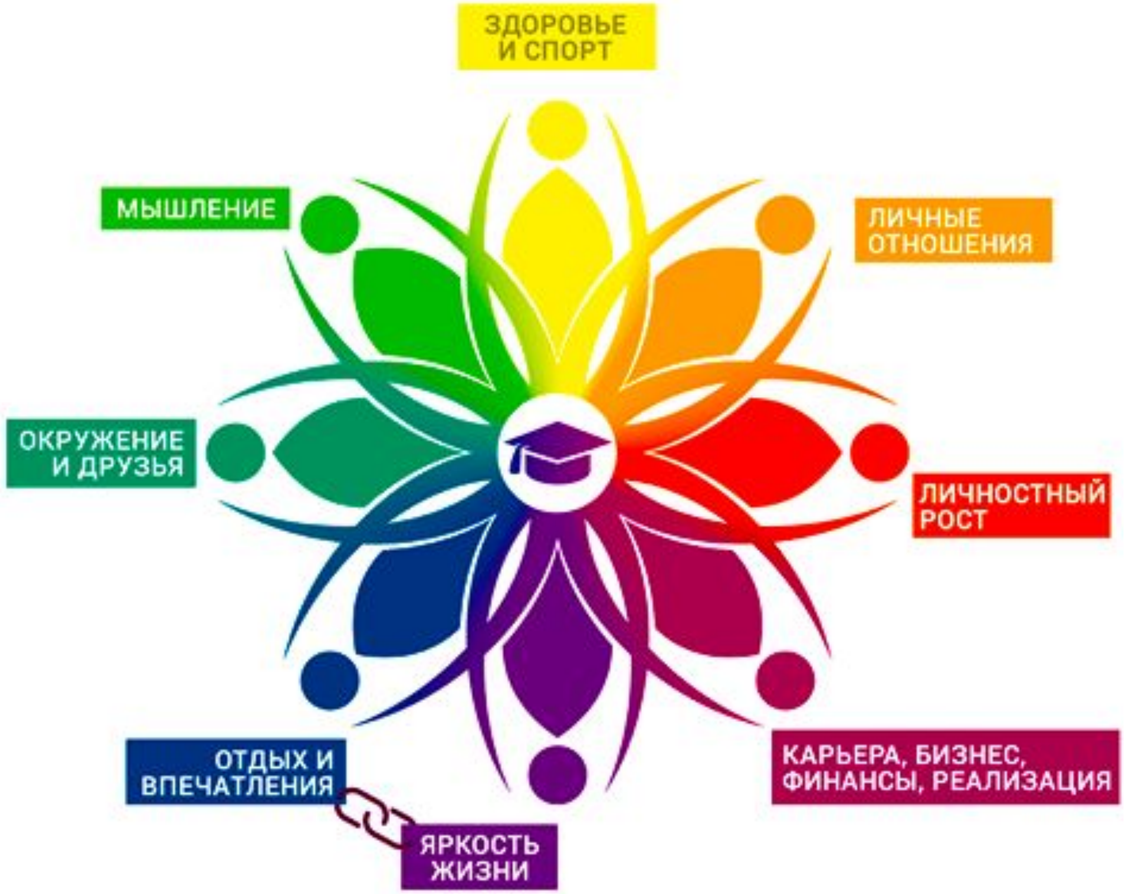
привитие детям навыков, таких как: умения управлять финансами, эффективно общаться, умения взаимодействовать и включаться в любой коллектив, решения конфликтов, создания своего дела, постановки целей, мотивации, правильного распределения времени, понимания себя и окружающих

BALANCE это…

Школа дополнительного образования для подростков

Уникальная учебная программа

Основана на гранях колеса жизненного баланса:



Финансовая грамотность
Квесты для детей и семинары для родителей
Ораторское искусство
Бизнес – лагерь
Я В BALANCE
Конфликтология
Командообразование
Логика и Мышление
Целеполагание
Тайм-менеджмент
Профориентаци
Лидерство
Предпринимательство

Живые, интерактивные занятия

Индивидуальный подход к каждому ученику, семье. Профессиональный подход педагогов и психологов

Мастер-классы, встречи, общение с профессионалами, практиками своего дела

Зачем?

1. **99% людей** задаются вопросом: «Почему я узнал об этом так поздно?»
2. **Лишь 38%** россиян финансово грамотны
3. Самому юному предпринимателю **7 лет**
4. В ФНС России официально зарегистрировано почти **12 000 бизнесменов**, возраст которых **не превышает 20 лет**. Вчерашние выпускники школ открывают свое дело и успешно продвигают свой продукт на рынке
5. Предпринимателей, которым не исполнилось и 18 лет, в России **более 400**
6. **Современное образование не дает важных для жизни знаний**
   (**46%** родителей недовольны качеством образования в стране)

Еще...

трендовые, востребованные в обществе навыки;

стимул для осознанного изучения английского, истории, литературы и многих других предметов;

высокую самооценку благодаря знаниям в сфере, интересной многим;

высокий уровень общительности и коммуникации за счет работы в тесном коллективе;

высокую квалификацию благодаря индивидуальному подходу преподавателя к каждому;

Почему мы это делаем?

Дети – это наше всё!

Основатель

Галина Белоконная

- Основатель проекта
- Идейный вдохновитель

Об основателе:

Опыт работы:

1. Сфера журналистики
- Ведущая реалити-шоу «Подмена»
- материалы для газеты «Аргументы и факты», информационно-развлекательного портала ПозитивСити и других информационных ресурсов

2. Сфера продаж:
- Winners Academy
- Like-центр

3. Образование и детский досуг
- руководитель студии журналистки, педагог медиашколы
- вожатый, премия «Лучший вожатый» (2015 год)
- организатор студенческого движения помощи детскому дому-интернату

4. Организация мероприятий
- с 15 лет в сфере организации
- Like-центр (конференции от 30 до 300 человек, бизнес-завтраки)

5. Образование:
- Высшее. Диплом с отличием. Бакалавр «Журналистика»
- Бизнес-курсы и конференции: старт и развитие бизнеса от Аяза Шубутдинова курс «Долина», конференции Like-центра, бизнес-молодости, обучающие программы Владимира Довганя и иных тренеров

Команда

Гусаренко Вадим

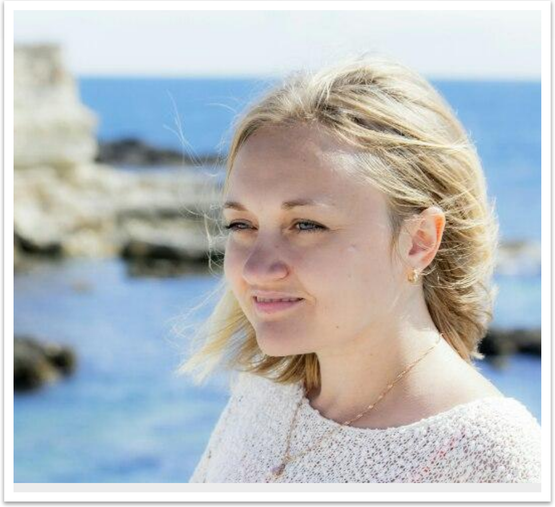
Ассистент

Студент филиала МГУ в Севастополе (специальность менеджмент), модератор в проведении бизнес форума для школьников

Гуторов Алексей

Продакшн директор

Основатель студии A-display



Гуторова Анна

Партнер. Психолог. Фотограф

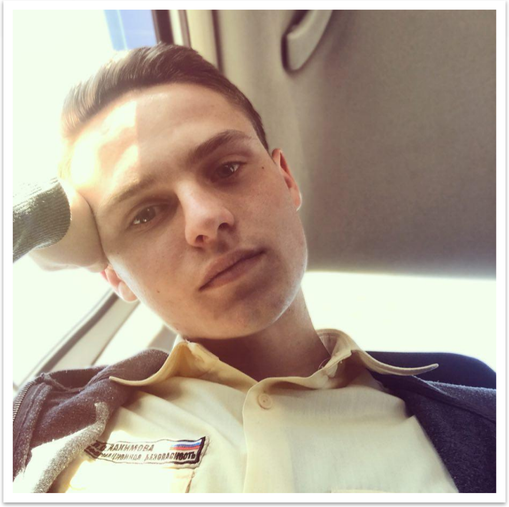
Консультации и поиск персонала в сфере информационных технологий (в том числе и хедхантинг). Практическая психология (детская). дошкольных психолог, работа с детскими центрами. Специализация векторная психология

Команда

Кравец Энди

SMM-специалист.
Таргетолог

Разработка воронок продаж и настройка потока трафика



Романюк Семён

Дизайнер

Разработка фирменного стиля компании, оформление соц. сетей, печатной продукции, а также создание landing page

Николай Несук

Интернет маркетолог

Настройка таргетированной рекламы ВК, Инстаграм, Facebook, а также поисковой рекламы Яндекс, Google и РСЯ, КМС

Спикеры

Дульцева Ирина

Профориентация.
Предпринимательство

Магистр педагогики, образовательной деятельности, бизнес-тренер

Шуда Станислав

Логика и мышление

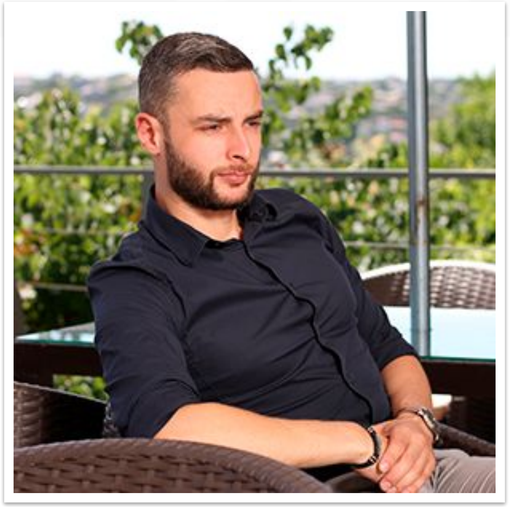
Психолог, педагог, член Восточноевропейской ассоциации гипнотерапевтов и клинических психологов

Адмакина Екатерина

Командообразование

Педагог, участник и организатор детских лагерей

Спикеры, эксперты



Тохсыров Георгий

Предпринимательство. Эксперт. Бизнес-ангел проекта

Предприниматель, нетворкер, юрист

Темнова Раиса

Финансовая грамотность

Магистр финансов, магистр права, педагог дополнительного образования, бизнес-тренер.

Печкин Сергей

Конфликтология

Медиатор, тренер медиации, юрист

Наставники и эксперты

Лукин Денис

Наставник Like-центра

Предприниматель, инвестор, коуч.
Компетенции: запуск бизнеса, личный коучинг, увеличение прибыли

Евдокимов Дмитрий

Франчайзи Like-центра в Севастополе

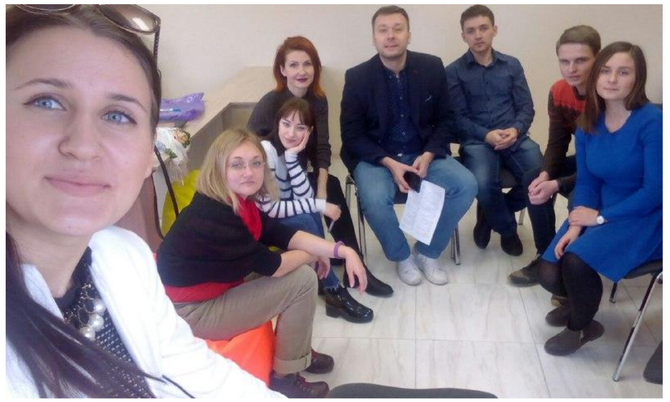
Предприниматель
Компетенции: запуск и развитие бизнеса.

Абрамов Эдгар

Предприниматель, аналитик

Компетенции: анализ бизнеса, запуск бизнеса с нуля.

Командообразование среди сотрудников



Что сделано?

1. С марта по июнь 2018 года у нас в тестовом режиме отучилось **более 50 учеников**

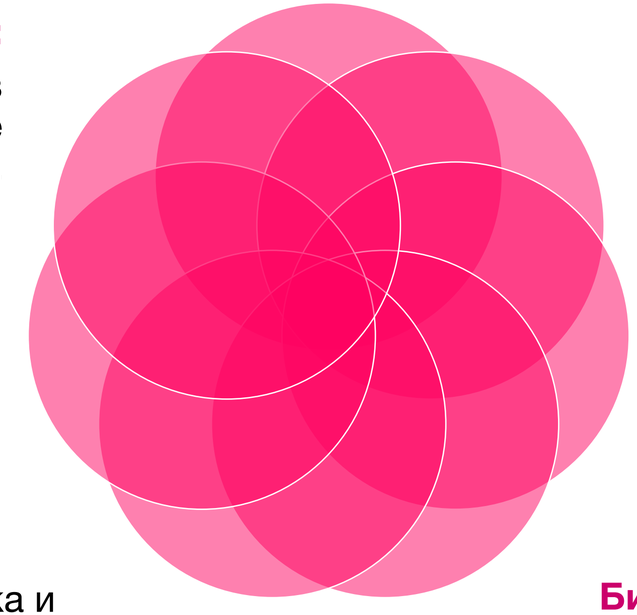
2. **Положительные отзывы** от каждого ребенка, **отсутствие критики** со стороны родителей

3. **Мы провели:** два бизнес-лагеря, курс по ораторскому искусству, финансовой грамотности (2 потока), курс по лидерству, курс на логику и мышление, а также курс по маркетингу для старших школьников, квесты

Результат:

2 первых тестовых курса результат
«Финансовая грамотность» и «Лидерство»:
10 учеников, 30 000 рублей

В качестве рекламы использовали:
таргетинг ВК, публикации в сообществах, а также распространение флаеров среди партнеров.



Бизнес-лагерь на весенние каникулы:
20 учеников, 86000 рублей

Стоимость:
курсы от 2500 до 5000 рублей
бизнес-лагеря от 5000 до 18000 рублей

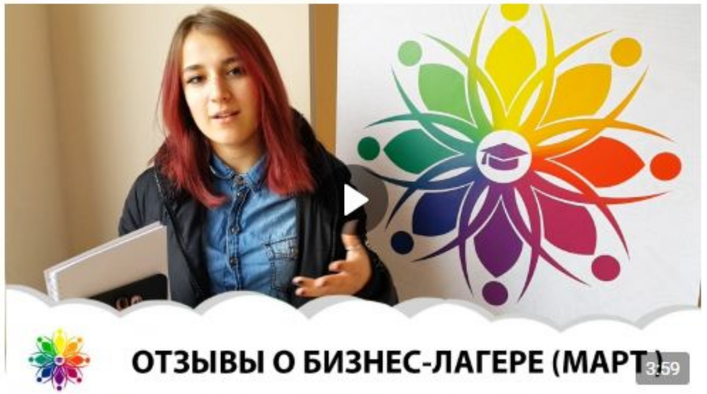
2 тестовых курса «Ораторское искусство» и «Финансовая грамотность»:
10 учеников, 35000 рублей

Тестовые курсы «Логика и мышление» и «Маркетинг»:
12 учеников, 29500 рублей

Бизнес-лагерь на летние каникулы – июнь:
18 учеников – 130 000 рублей

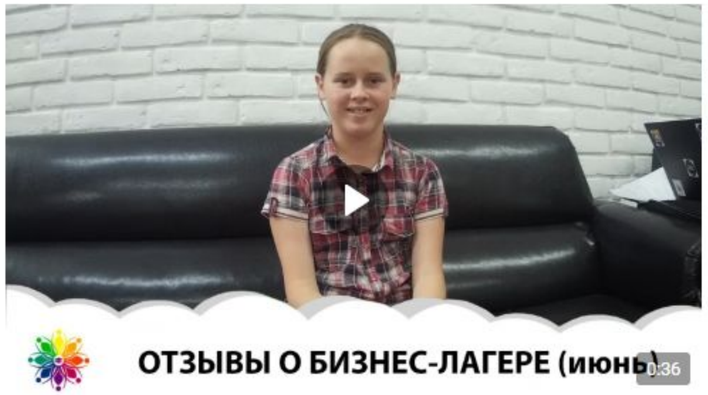
Отзывы

Детская бизнес-школа BALANCE | Севастополь 30 июн 2018 в 12:29



Отзывы ребят о детском бизнес-лагере "BALANCE" Март 2018
9 887 просмотров

Детская бизнес-школа BALANCE | Севастополь 30 июн 2018 в 12:27



Отзыв о бизнес-лагере
22 просмотра
Ответить

Олеся Шуляк 2 июл 2018 в 23:09

Мне было интересно в лагере. К нам приходило множество разных преподавателей, каждый со своим предметом. Я никогда не интересовалась вещами подобного рода, так что узнать что то новое в этой сфере было весьма познавательно. Я хорошо провела время благодаря бизнес лагерю и хотела бы сказать за это спасибо.

Ответить ♥ 1

Орина Смирнова 29 июн 2018 в 10:29

Я мама двоих детей. Мы в Бизнес-школу Баланс пришли ещё в марте. Прошли несколько тренингов, а потом каникулы)) Школа предложила поучаствовать в их пилотном проекте "Лагерь"
Занятиями на каникулах ("лагерем") довольна! И дети и мы, родители, получили массу положительных эмоций и расширили наш кругозор. Из таких самых заметных результатов было то, что дети стали увереннее в себе; четко ставят себе цели и понимают свои действия для их достижения; и да!!! словарный запас увеличился!!! У меня прям крылья выростают, когда слышу КАК они общаются!!! Такие "взрослые" слова как "прибыль", "доход", "затраты", "инвестиции" в их лексиконе употребляются осмысленно и сознательно!!!
Для себя приняли решение, что будем продолжать обучение в "Баланс"!
Ребятам - организаторам желаем вдохновения!!! То, что Вы делаете - это круто! Вы- первые! Вы - крутые! 🔆🔆🔆

Ответить ♥ 3

Николай Роганов 9 июл 2018 в 13:31

Добрый день! После того, как Бизнес-школа "Баланс" успешно отработала на весенних каникулах, решил на летние отправить свою дочку. Меня заинтересовало большое количество мастер-классов, на которых дается такая информация, которую в семье ребенок либо не получает, либо не воспринимает от родителей. Кроме того, летний бизнес-лагерь - отличная альтернатива сидению в интернете. Записал ребенка на 2 недели, ей зашло с первого дня. В итоге - продлил посещение бизнес-лагеря еще на 1 неделю и пообещал дочке, что в августе она сможет еще посетить бизнес-лагерь. Дочка результатом довольна. Я тоже.

Ответить

Анна Ходаковская 19 июл 2018 в 20:21

Бизнес-школу Баланс мы выбрали, т к увидели необходимость тех знаний,которые вы даете для детей-подростков. Ожидали, что занятия окажутся увлекательными для ребенка и полезными по содержанию. В итоге получили море полезной и интересной информации, грамотный индивидуальный подход, отличный педагогический состав. Ребенок ходил на занятия с большим удовольствием. Огромная благодарность всему коллективу за ваш труд и творчество и отдельное спасибо именно вам, Галина, за саму идею создания такой школы для подростков!

Ответить

Конкуренты

Прямые:

Отсутствуют

Косвенные:

Все учреждения дополнительного образования

Потенциальные:

Школы по франшизе (по России не больше 15)

В планах

1. **Создание приложения** для развития детей, как онлайн так и офлайн

2. Использование **технологий виртуальной реальности** в развитии детей

3. **Привлечение** к работе над детскими проектами **студентов** (вовлечение в предпринимательство не только детей, но и студентов)

4. **Упаковка франшизы** детской бизнес-школы

5. **Открытие филиалов**

6. Бизнес-лагерь **постоянного пребывания**

7. **Детский центр** от 0 до 18

8. **Инвестирование** успешных детских проектов

9. **Школа семейного образования (первая в России онлайн школа)**

Детские курсы – прибыльный бизнес

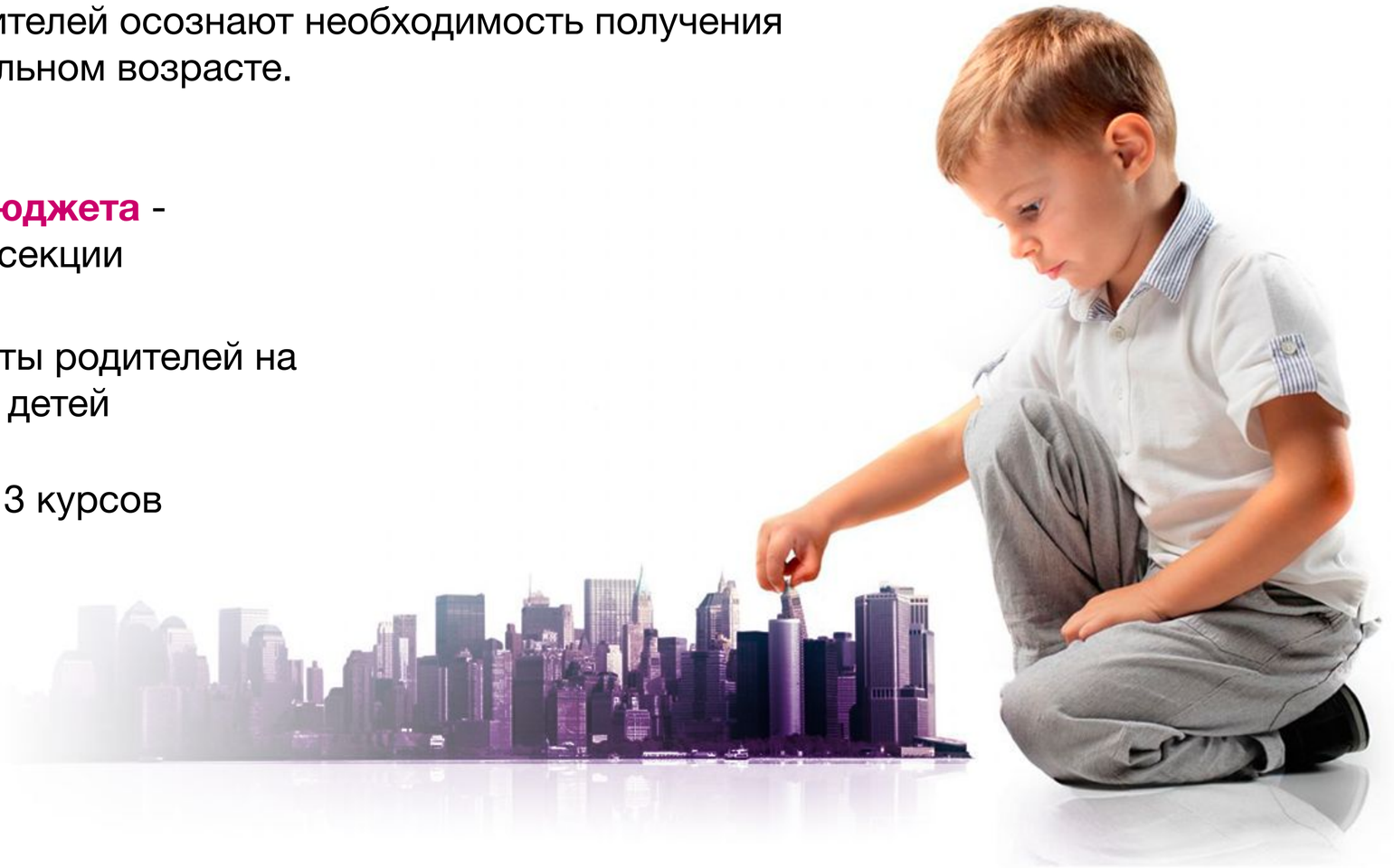
Сфера детского обучения — одна из самых динамично развивающихся на российском рынке. Все больше родителей осознают необходимость получения востребованных навыков еще в школьном возрасте.

В среднем **34% семейного бюджета** - затраты на детские кружки и секции

11 200 руб/мес - средние траты родителей на дополнительное образование детей

21% детей посещает больше 3 курсов одновременно

21,1 млн. детей
от 5 до 18 лет



Мировой рынок онлайн-образования

Объем мирового рынка образования — **$4,5–5,0 трлн**, и в ближайшие годы он обещает увеличиться до $6–7 трлн.

Доля онлайна в нем — **около 3%**, или **$165 млрд.** Благодаря устойчивой динамике роста к 2023 году цифровая часть индустрии обещает преодолеть отметку $240 млрд, прибавляя более чем по 5% в год. А по более оптимистичному прогнозу, достигнет величины $252 млрд уже к 2020 году при среднегодовом приросте в 17%.

США — наиболее крупный и зрелый рынок в EdTech, и темпы его прироста замедляются — приблизительно +4,0-4,4% ежегодно. Второй по величине регион — Юго-Восточная Азия, в первую очередь Китай и Индия, набирающие обороты значительно быстрее (+17%). В 2016 году они обогнали Западную Европу: $11,7 млрд против $6,8 млрд. Пока по объему рынка **Восточная Европа** с её $1,2 млрд отстает от Западной, зато **набирает обороты заметно быстрее (+17%).**

Драйвер рынка Восточной Европы — **Россия со среднегодовым ростом**, по разным оценкам, **в 17–25%.**

Структура рынка на 2021 год (онлайн образование в России)

Примерно 35% от общего объема

2016 год

1,8 трлн руб.
Весь рынок

19,2% — 351,7 млрд руб.
Доля частного бизнеса

1,1% — 20,7 млрд руб.
Онлайн-образование

2021 год

2 трлн руб.
Весь рынок

18,9% — 385,4 млрд руб.
Доля частного бизнеса

2,6% — 53,3 млрд руб.
Онлайн-образование

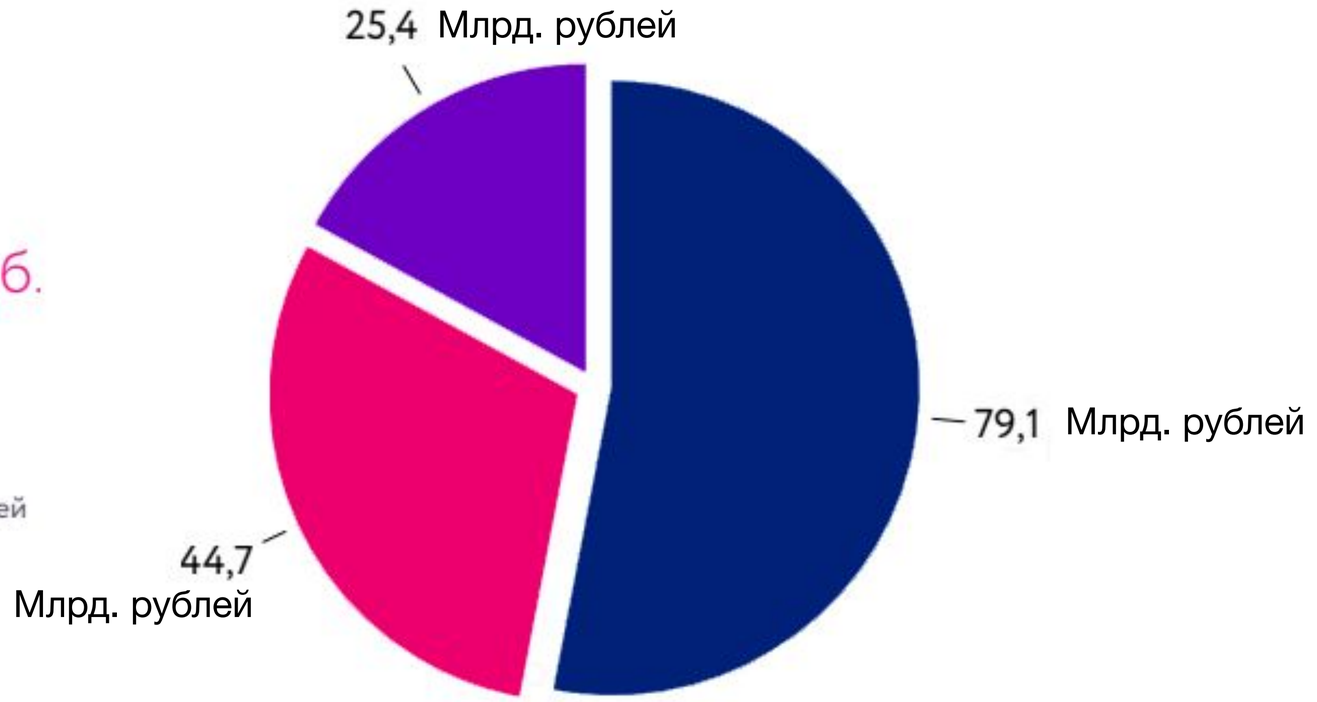
Дошкольное образование	Общее среднее образование	Доп. школьное образование
548 млрд р.	699 млрд р.	149 млрд р.
Доля частного бизнеса	Доля частного бизнеса	Доля частного бизнеса
9,6% 53 млрд р.	5,8% 41 млрд р.	100% 149 млрд р.
Онлайн-образование	Онлайн-образование	Онлайн-образование
0,3% 1,7 млрд р.	1,5% 10 млрд р.	6,8% 10 млрд р.

Объём рынка дополнительного школьного образования

149,2 млрд руб.

Общий объем рынка

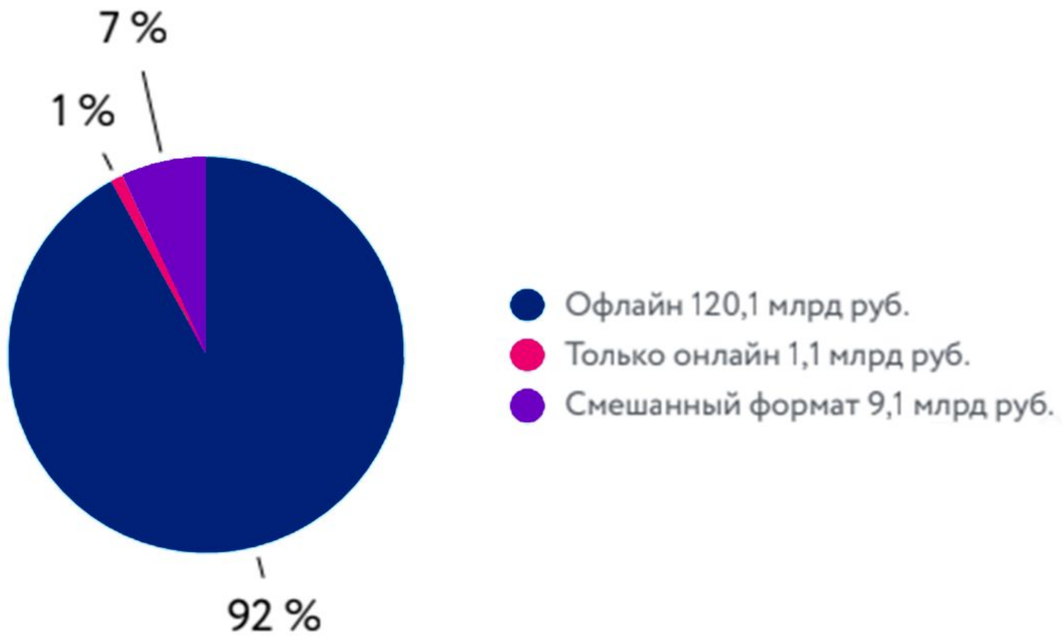
- Доля репетиторства
- Доля услуг школьных учителей
- Доля курсов



* Здесь приводятся прогнозные показатели на 2021 г.

Потенциал проникновения онлайн-образования

Потенциал проникновения и роста онлайна в сегменте дополнительного школьного образования значительно выше, нежели в сегменте общего среднего образования. Согласно нашему исследованию, на текущий момент 2% обучающихся по программам дополнительного среднего образования пользуются исключительно инструментами онлайн-обучения, тогда как еще 5% обучаются в смешанном формате — «онлайн и офлайн» (в финансовом выражении сейчас на него приходится 9,1 млрд руб.). Вместе с тем 28% денег — 2,5 млрд руб. — в сегменте смешанного обучения уже приходится на онлайн. Кроме того, по результатам нашего опроса, 80% родителей детей, обучающихся в смешанном формате, допускают окончательный перевод занятий в онлайн. Как видно, эта аудитория проявляет меньший консерватизм и готова к цифровизации образования.



* Соотношение онлайн- и офлайн-форм обучения в сегменте дополнительного среднего образования по итогам 2016 г.

Потенциал проникновения онлайн-образования

По нашей оценке, доля проникновения онлайна в рынок дополнительного общего образования на начало 2017 г. составляет 2,7% от всего рынка услуг дополнительного образования для школьников, или 3,5 млрд руб. Исходя из нашего прогноза по проникновению онлайна, через пять лет объем рынка онлайн-обучения в этом сегменте достигнет отметки 10,1 млрд руб. и 6,8% от рынка дополнительного среднего образования. Величина среднего чека в онлайне — 2,2 тыс. руб. в месяц при средней интенсивности занятий четыре с половиной месяца в году.

2016 год

3,6 млрд руб.

Онлайн 2,7%

2021 год

10,1 млрд руб.

Онлайн 6,8%

Ежемесячные расходы на дополнительное школьное образование

Государственная политика

В декабре 2015 г. на заседании Госсовета по вопросам совершенствования системы общего образования Владимир Путин отметил необходимость внедрения инноваций в образовательный процесс: «Мы должны учитывать тенденции глобального развития, а это практически взрывное развитие технологий и переход к новому технологическому укладу» (из выступления Президента РФ 23 декабря 2015 г.). В свою очередь, в рамках национальной программы развития образования на 2016–2020 гг. распоряжением правительства сформулирован ряд требований к реализации пилотного проекта «создания сети школ, реализующих экспериментальные и инновационные программы для отработки новых технологий и содержания обучения и воспитания (не менее 200)». Поскольку эти требования не были учтены в целевых показателях (индикаторах) программы, их выполнение остается потенциально перспективным направлением госполитики в этой сфере, требующим уточнения и доработки.

По мнению одного из основателей центра онлайн-обучения «Фоксфорд» Алексея Половинкина, на сегодняшний день существенных препятствий для организации полноценной онлайн-школы нет, за исключением требований надзорных органов об обязательном содержании аудиторных помещений для школы, что не является непроходимым барьером для бизнеса. В ближайшей перспективе возможно партнерство компаний, оказывающих услуги онлайн-образования, с частными школами.

Почему СТОИТ инвестировать

Сергей Азатян

Управляющий партнер InVenture Partners

«Глобальный рынок образовательных технологий обладает гигантским инвестиционным потенциалом, учитывая совокупные темпы годового роста, которые составили 28% за последние пять лет благодаря все большему проникновению цифрового образования. Сектор образовательных технологий сохранит скорость роста, осваивая общий образовательный рынок, объем которого составляет $6 трлн. [Пусть и в меньшем масштабе,] ситуация в России в большой степени та же, что и на мировом рынке: огромный офлайн-сектор быстро переходит в онлайн. Внутренний рынок находится на очень ранней стадии, но является одним из самых многообещающих секторов. В нем найдется место для „нового Mail.ru", посвященного образованию по нескольким вертикалям».

Александр Горный

Директор по стратегии и анализу Mail.ru Group

«Мы чрезвычайно заинтересованы в образовательных технологиях. Во-первых, это растущий рынок с огромным потенциалом, который не должен быть упущен. Во-вторых, мы уверены, что будущее образования за онлайн-образованием. Именно поэтому мы активно разрабатываем собственные проекты в сфере онлайн-образования, а также инвестируем в эту сферу».

В какой стадии проект

Вложения

Окупаемость, мес.	12				
Итоги, руб.	Старт	1 год	2 год	3 год	Итого
Вложения	800 000				
Доходы		3 411 500	5 985 000	8 662 500	18 059 000
Расходы		2 615 645	4 192 050	5 559 375	12 367 070
Прибыль		**795 855**	**1 792 950**	**3 103 125**	**5 691 930**
Рентабельность,%%		**23,3%**	**30,0%**	**35,8%**	**31,5%**
ROI		-0,5%	124,1%	287,9%	611,5%

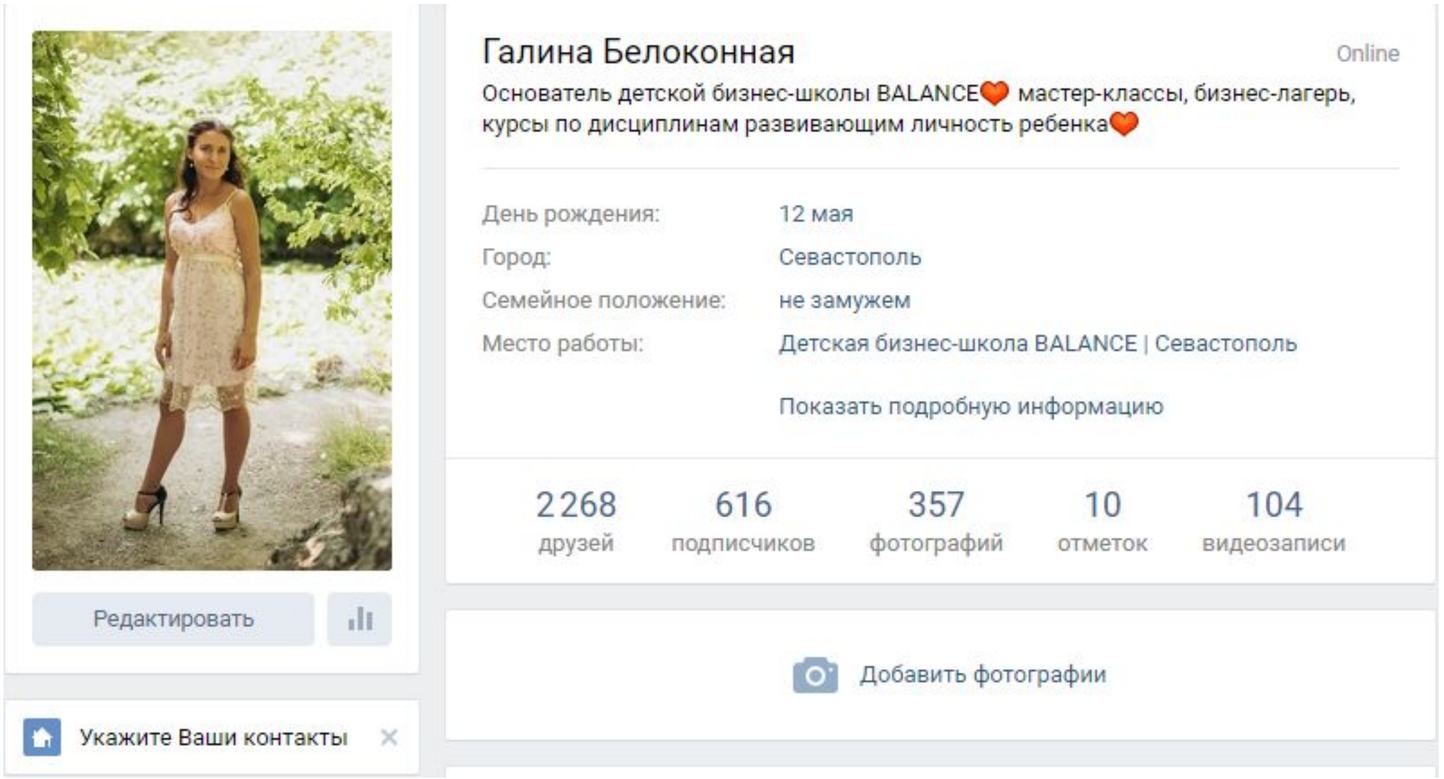
Окупаемость, мес.	12				
Итоги, руб.	Старт	1 год	2 год	3 год	Итого
Вложения	2 462 950				
Доходы		6 247 500	10 395 000	18 007 500	34 650 000
Расходы		3 866 925	6 398 850	9 667 725	19 933 500
Прибыль		**2 380 575**	**3 996 150**	**8 339 775**	**14 716 500**
Рентабельность,%%		**38,1%**	**38,4%**	**46,3%**	**42,5%**
ROI		-3,3%	62,3%	238,6%	497,5%

Галина Белоконная

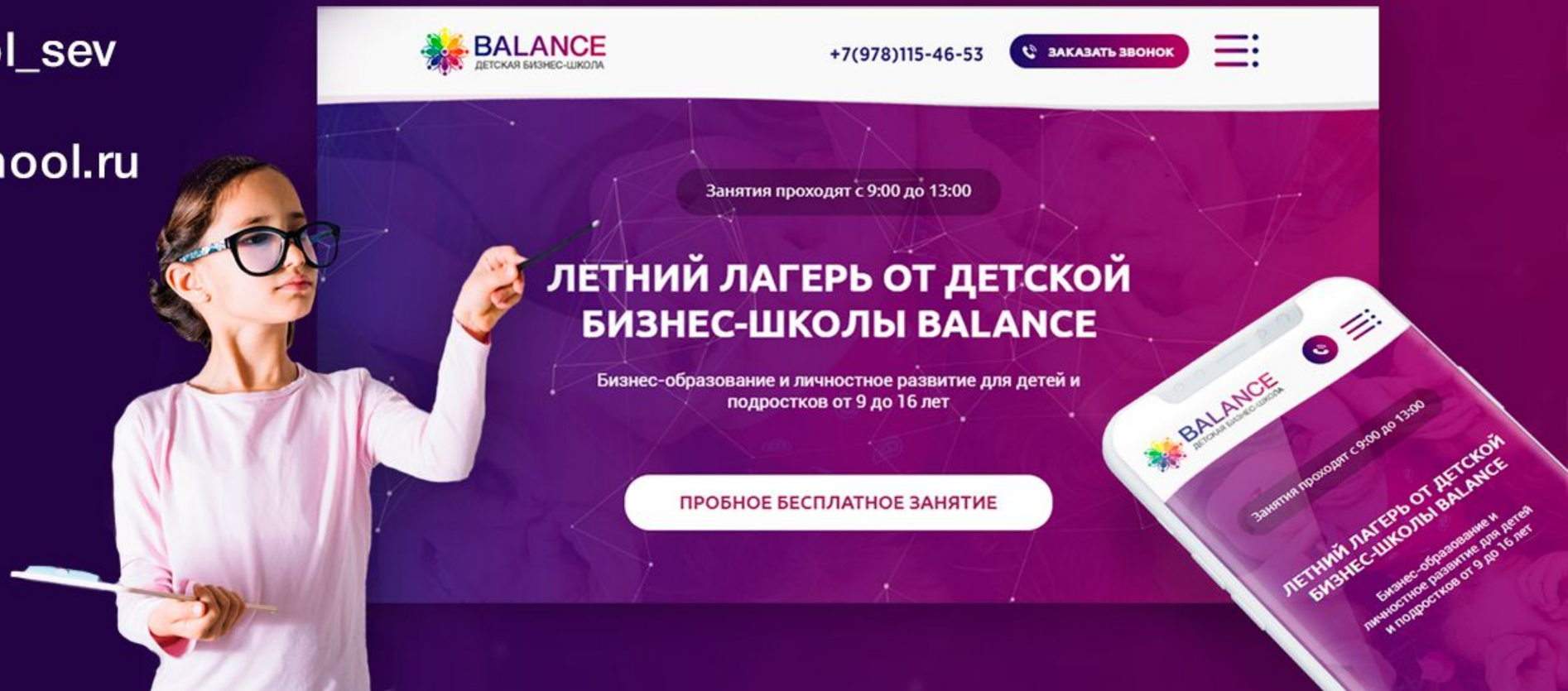
info@mybalanceschool.ru

8 (978) 856 40 11
Viber/ Telegram / Whatsapp

galinabelokonnaya



Фото, видео, описание, отзывы

balanceschool_sev

mybalanceschool.ru