

# Ногтевой сервис. Бизнес.



Выполнила: Кирдянкина  
Ирина  
Группа 02-2ПЭ

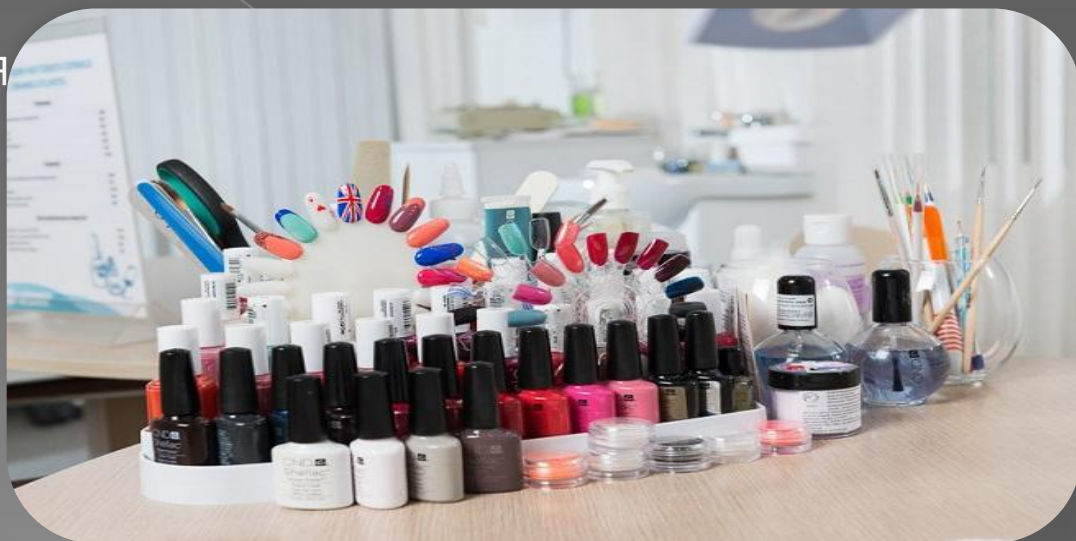
# С Чего начать?

- Любой бизнес начинается с идеи. А любая идея вырастает из желания и интереса. Если вы всегда ухаживали за своими руками, не пропускали новых тенденций в уходе и моделей дизайна, то вы вполне можете хорошо на этом заработать.



# Грамотный бизнес план

- Свой ногтевой бизнес — это довольно просто и не затратно.  
В бизнесе должны войти следующие пункты:
- анализ рынка предоставляемых услуг;
- обучение;
- материалы;
- реклама, клиенты;
- перспективы развития



# Обучение

- В обучении важно выбрать хорошего преподавателя. Не мастера, а именно преподавателя, то есть человека, который не только хорошо умеет работать сам, но и сможет легко и доходчиво обучить вас всем премудростям наращивания ногтей гелем, акрилом и основам дизайна ногтей.



# Необходимые материалы

- Следует закупить необходимые материалы и инструменты для наращивания, как акрилом, так и гелем. Общая стоимость – около 20 тысяч рублей. Так же понадобятся различные материалы для дизайна, их стоимость рассчитать довольно сложно, всё зависит от вашей фантазии и пожеланий заказчика.



# Реклама

- В первую очередь, у вас должны быть в порядке руки и ногти! Второй шаг – ваш ближайший круг общения – подруги, родственницы, коллеги, подруги подруг и так далее. Тренируйтесь на них, пусть они посоветуют вас кому-то другому.



# Расширение клиентской базы.

- Регулярно устраивайте мини акции со скидками, такой план действий привлечет больше клиентов. Давайте бонусы посетителям своего салона на дому, пришедшим во второй раз или тем, кто привел вам клиента, для примера, скидку на услуги дизайна.



# Рост вашего бизнеса

- Если вы живете в большом городе, лучше открыть мини студию, пусть со временем их будет несколько в разных районах . Хорошо, если у вас будет оригинальная идея дизайна помещения и подробно спроектированный план, чтобы клиентам было приятно и удобно находиться в стенах вашего салона. Пусть это будет самым модным и часто посещаемым местом в городе.





# Текущая ситуация на рынке

- Мастера по наращиванию гелем и акрилом работают на дому, открывают свои мини студии и дорогие салоны. Несмотря на такую большую конкуренцию, у вас есть хороший шанс раскрутить свой бизнес.



# Вместо заключения

- Если пренебречь этими моментами, вас не спасет даже самый лучший бизнес-план. Ногтевой бизнес должен вам нравиться, а не быть только способом зарабатывания денег. После окончания обучения необходимо пройти хорошую практику.

