



Московский государственный университет информационных технологий, радиотехники и электроники (МИРЭА, МГУПИ)

Национальная экономика

Григоренко О.В., доцент кафедры экономики промышленности

E-mail: grigorenko@mirea.ru

Список литературы

- К.Н. Юсупов, А.В. Янгиров, А.Р. Таймасов
Национальная экономика: учебное пособие.
М: Кнорус, 2012 г.
- М.П. Буров, Е.Г. Чистяков
Основы национальной экономики.
М: Экономика, 2013 г.
- Н.Г. Кузнецов, С.Г. Тяглов.
Национальная экономика: система потенциалов.
М: ЮНИТИ, 2009 г.
- Г.А. Барышева, Т.Б. Якимова
Национальная экономика.
Томск, 2013 г.
- А. Н. Кошелев
Национальная экономика: конспект лекций

Темы дисциплины

1. Структура национальной экономики: понятие, сущность, виды.
2. Макроэкономические показатели приращения национального богатства.
3. Предпосылки формирования национальной экономики.
4. Совокупный экономический потенциал: Понятие и сущность.
5. Типа и модели хозяйственных национальных систем.
6. Государственное регулирование национальной экономики.
7. Национальная экономическая безопасность.



Тема 1

СТРУКТУРА НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ: ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ, ВИДЫ

НАЦИЯ

Понятие нации происходит от лат. natio – народ и означает исторически сложившуюся форму общности людей, страну, государство. Наиболее полное определение нации даёт Р. Барр. Он формулирует «экономическую концепцию нации»:

- Нация - это центр экономической деятельности, различающейся по своей природе (сельское хозяйство, промышленность и т.п.), по своему происхождению (индивидуальные, государственные предприятия), по условиям деятельности (конкуренция, монополия, жесткая государственная регламентация);
- Нация - это центр сил, значение и влияние которого выходит за рамки политического и географического пространства;
- Нация - это центр привилегированной сплоченности по экономическим, политическим и духовным причинам.

Нация обладает специфическими свойствами экономического, политического и духовного характера, отличающими её от других наций и вызывающими необходимость во взаимодействии с ними.

ЭКОНОМИКА

Выделяется три основных трактовки понятия «экономика»:

- совокупность отношений;
- хозяйство региона, страны, группы стран, всего мира;
- отрасль науки, изучающая функции или отраслевые аспекты экономических отношений.

Экономика – это сложная система, которая находится на стыке природной и общественной сферы и отражает элементы как естественных, так и общественных связей.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Можно выделить два значения термина
«национальная экономика»:

1. Национальная экономика – это система общественного хозяйства, сложившаяся на территории определенного государства.
2. Национальная экономика – это отрасль экономической науки, изучающая закономерности формирования, функционирования и развития хозяйства страны.

Как отрасль науки национальная экономика исследует:

- 1) Экономический потенциал страны, его размещение, национальный рынок, место страны в мировой экономике;
- 2) Специфику проявления универсальных экономических причинно-следственных связей, таких как, например, рост производительности; повышение доли сбережений по мере роста доходов; различное воздействие экспорта и импорта на экономический рост;
- 3) Степень государственного вмешательства в экономику;
- 4) Традиции и национальную психологию, ответственные за поведенческие реакции членов общества.

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

I этап. Образование Российского Государства (13-16 в.)

II этап. Период до отмены крепостного права (характеризуется развитием рыночного хозяйства при решающей роли государства)

III этап. Период после отмены крепостного права в 1861 г. до конца XIX века (характеризуется переходом от феодальных отношений к капиталистическим)

IV этап. Конец IX- начало XX века (характеризуется экономическими реформами)

V этап. Окт. 1917 г. - авг. 1991 г. – усиление административных методов управления, плановая экономика

VI этап. 1992 – наст. время – приватизация, либерализация рыночных отношений

В национальной хозяйственной системе выделяется несколько уровней:

- **Межстрановой** – уровень взаимоотношений национальной экономики Российской Федерации (РФ) со странами ближнего и дальнего зарубежья, с мировой хозяйственной системой в целом и хозяйственными системами стран, объединенных в региональные сообщества.
- **Федеральный** – (общенациональный) макроэкономический уровень, т.е. масштаб внутрихозяйственных взаимоотношений национальной экономики самой РФ в целом.
- **Региональный уровень** – уровень взаимосвязей экономики каждого из субъектов РФ.
- **Внутрирегиональный уровень**, представляющий собой систему взаимоотношений в рамках разделения общественного труда внутри хозяйства субъектов РФ.
- **Комплекс отраслей национальной экономики**: Агропромышленный комплекс (АПК), военно-промышленный комплекс (ВПК), топливно-энергетический комплекс (ТЭК) и др.
- **Уровень отдельных отраслей национальной хозяйственной системы** – промышленность, строительство, сельское хозяйство и др.
- **Внутриотраслевой уровень**. Например, уровень взаимосвязей животноводства и растениеводства в сельском хозяйстве, гражданского, промышленного и жилищного строительства в строительстве и т.д.
- **Уровень взаимосвязей объединений, предприятий, организаций.**
- **Уровень отдельных организационно-правовых форм хозяйствования**, предусмотренных Гражданским кодексом РФ.
- **Внутрипроизводственный уровень** (цеха, службы предприятий и т.д.)

ЗАДАЧИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

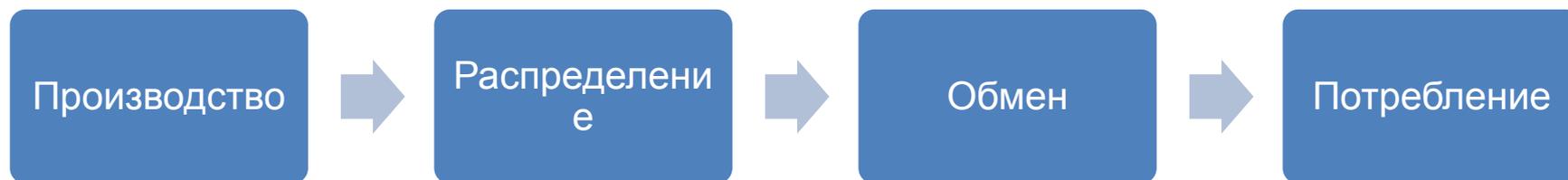


- # **ИНСТРУМЕНТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**
- 1. Денежно-кредитная политика**
 - 2. Бюджетно-налоговая политика**
 - 3. Внешнеэкономическая
политика**
 - 4. Политика регулирования
доходов**

ПРОЦЕСС

ВОСПРОИЗВОДСТВА

Все процессы, протекающие в национальной хозяйственной системе страны, отхватывают материальные, трудовые, финансовые, природные и прочие ресурсы, вовлекаемые в хозяйственный оборот, и в совокупном взаимодействии представляют собой процесс воспроизводства, который состоит из 4 этапов:





Тема 2

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРИРАЩЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО БОГАТСТВА

Основные макроэкономические показатели национальной экономики:

1. ВВП - Валовый Внутренний Продукт
2. ВВП - Валовый Национальный Продукт
3. ЧНП - Чистый Национальный Продукт
4. НД – Национальный Доход
5. ЛД – Личный Доход
6. ЛРД – Личный Располагаемый Доход

Валовый внутренний продукт (англ. *Gross Domestic Product*), общепринятое сокращение — **ВВП** (англ. *GDP*) — макроэкономический показатель, отражающий рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг (то есть предназначенных для непосредственного употребления), произведённых за год во всех отраслях экономики на территории государства для потребления, экспорта и накопления, вне зависимости от национальной принадлежности использованных факторов производства. Впервые это понятие было предложено в 1934 году Саймоном Кузнецом.

ВВП страны может быть выражен как в национальной валюте, и при необходимости справочно пересчитан по биржевому курсу в иностранную валюту, так и может быть представлен по паритету покупательной способности (ППС) (для более точных международных сравнений).

Номинальный и реальный ВВП

Выделяют *номинальный* и *реальный* ВВП ([англ.](#) *nominal and real GDP*).

Номинальный ВВП — стоимость всех конечных товаров и услуг рассматриваемого региона или государства, выраженная в текущих рыночных ценах. Вследствие этого номинальный ВВП зависит от изменений индекса цен и доходов рассматриваемой экономики. Номинальный ВВП растёт при инфляции в связи с ростом цен на продукцию и услуги. И наоборот, падает при дефляции в связи с падением цен. Так, уровень инфляции в 5 %, при неизменном уровне производства товаров, ведёт к росту ВВП тоже на 5 %.

В реальном ВВП учитывается, в какой степени рост ВВП определяется реальным ростом производства, а не ростом цен. Реальный ВВП может быть выражен как в ценах предыдущего, так и любого другого года, взятого за базис. Отношение номинального ВВП к реальному называется [дефлятором ВВП](#).

$$\text{Deflator} = \frac{\text{GDP}_{\text{nominal}}}{\text{GDP}_{\text{real}}}$$

Существует 3 метода расчёта ВВП:

- по доходам
- по расходам,
- по добавленной стоимости

Расчёт ВВП по доходам

ВВП = Национальный доход + амортизация + косвенные налоги — субсидии — чистый факторный доход из-за границы (или + чистый факторный доход иностранцев, работающих на территории данной страны), где:

Национальный доход = заработная плата + арендная плата + процентные платежи + прибыль корпораций

Расчёт ВВП по расходам

$$Y = C + I + G + X_n$$

ВВП = Конечное потребление + Валовое накопление капитала (инвестиции в фирму, то есть покупка станков, оборудования, запасов, места производства) + Государственные расходы + Чистый экспорт (экспорт — импорт; может быть как положительным, так и отрицательным).

Расчет ВВП по добавленной стоимости (производственный метод)

ВВП = сумма добавленных стоимостей.

Добавленная стоимость фирмы = доход фирмы — промежуточная стоимость производства товара или услуги.

Общая добавленная стоимость = общий уровень выпуска — общая ценность промежуточной продукции.

Объем ВВП рассчитывается в настоящее время в соответствии с рекомендациями неоклассической теории — как сумма добавленной стоимости, созданной на территории страны при предположении, что она создается как в сфере производства, так и в сфере услуг. При этом добавленная стоимость оценивается как разность между доходом предприятия и материальными затратами и не включает косвенных налогов, уплачиваемых с продукции (услуг). В итоге общий объем ВВП отличается от суммарной добавленной стоимости, зафиксированной в сферах производства и услуг, на величину чистых косвенных налогов (косвенных налогов за вычетом субсидий, предоставляемых государством бизнесу).

Валовой национальный продукт

Валовой национальный продукт (англ. *Gross-National Product*, англ. *Gross-National Income*).

В отличие от ВВП, отражающего совокупную стоимость всех благ, созданных на территории страны, валовой национальный продукт (ВНП) отражает совокупную стоимость благ, созданных только её резидентами, вне зависимости от их географического положения.

Чистый национальный продукт (ЧНП)

общий объём товаров и услуг, которые страна за определённый промежуток времени произвела и потребила во всех секторах своего национального хозяйства. Если из ЧНП вычесть сумму косвенных налогов, можно получить значение Национального Дохода (НД).

Формула для расчёта ЧНП: $ЧНП = ВВП - \text{Амортизация}$.

Национальный Доход (НД)

ЭТО ВНОВЬ СОЗДАННАЯ за год СТОИМОСТЬ, характеризующая, что прибавило производство в данном году к благосостоянию общества. Это чистый заработный доход общества, этим объясняется важность и широкое применение НД в сопоставительном анализе.

НД = ВВП — амортизация, налоги и
непроизводственные расходы

НД = ЧНП — чистые косвенные налоги на бизнес

Личный Доход и Личный Располагаемый Доход

Переходя от национального дохода, как измерителя заработанного дохода, к **личному доходу** как показателю дохода, фактически полученного, необходимо вычесть из национального дохода взносы на социальное страхование, налоги на прибыль компаний и нераспределенную прибыль и в то же время добавить трансфертные платежи и проценты, выплачиваемые по государственным займам.

Личный Располагаемый Доход — это доход, находящийся в личном распоряжении домохозяйств. Для его определения из личного дохода вычитают подоходные налоги.

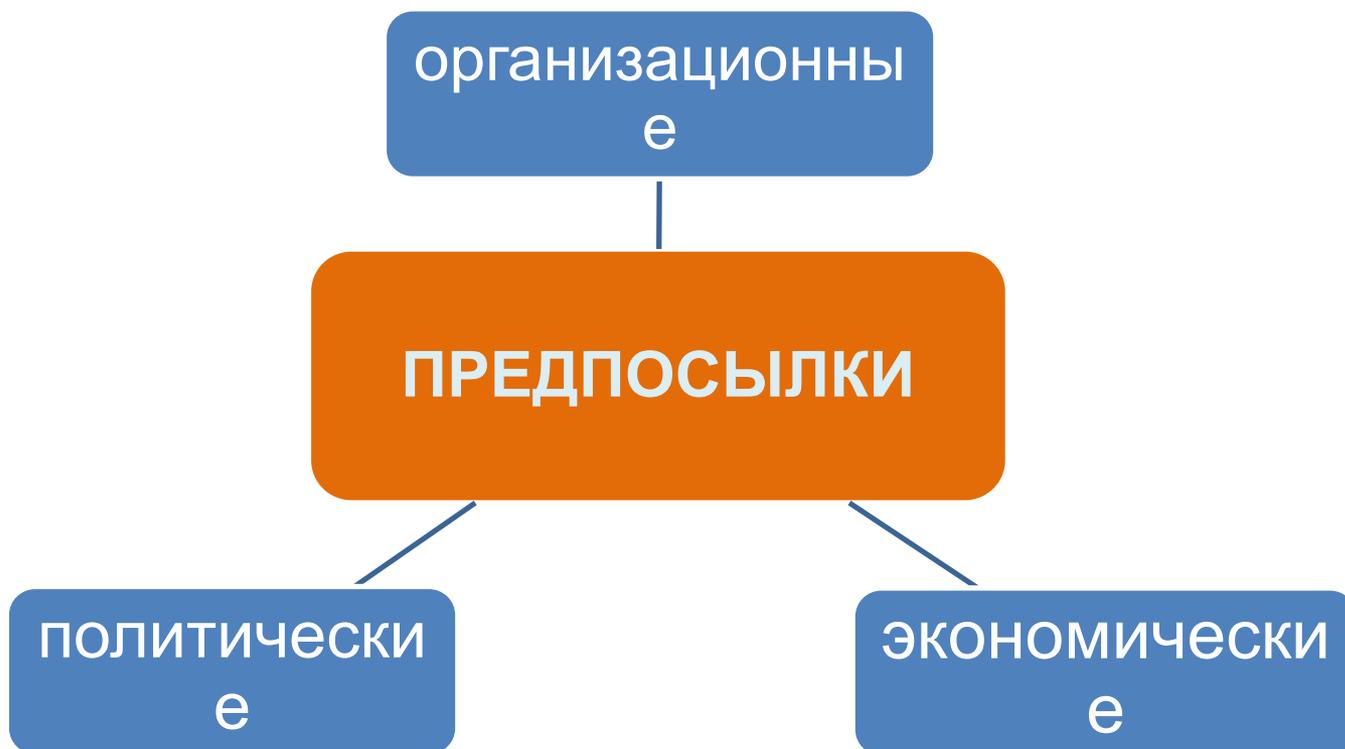


Тема 3

ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

ПРЕДПОСЫЛКИ ФОРМИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Для того, чтобы национальная экономика трансформировалась в социально-ориентированную рыночную экономику необходимы предпосылки



ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

Обусловлена экономическими условиями, в которых функционирует и развивается хозяйственная система страны. Это в первую очередь законодательная база, статус субъектов хозяйствования и их организационно-правовые формы.

Экономическая предпосылка характеризуется развитием рыночных отношений в экономике страны в условиях, когда формируется национальный рынок в целом и его отдельные сегменты. Формируются новые внутренние, межрегиональные и межгосударственные экономические связи.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

Во всем мире происходят глубокие качественные сдвиги:

- 1) Широкомасштабные процессы приватизации и разгосударствления собственности;
- 2) Акционирование;
- 3) Формирование среднего класса собственников;
- 4) Рост степени открытости национальной хозяйственной системы, развитие внешнеэкономических связей с зарубежными странами;
- 5) Создание объектов смешанной экономики (совместных предприятий и рост их доли в итоговых результатах деятельности национальной экономики);
- 6) Рост числа и масштабов деятельности в национальном хозяйстве предприятий, которые являются исключительной собственностью иностранных физических и юридических лиц;

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

7) Создание свободных экономических зон всех типов на территории страны:

- торговые;
- промышленно-производственные;
- технико-внедренческие;
- сервисные;
- комплексные;

8) Создание транснациональных компаний, финансово-промышленных групп и совместных предприятий с целью сохранения сложившейся системы кооперации и её дальнейшего развития;

9) Включение страны в различного рода международные союзы и заключение различных соглашений на правах равноправного их члена.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

Все вышеперечисленные моменты приводят к росту степени многоукладности экономики РФ, появлению в ее составе активно действующих подразделений малого, среднего, крупного бизнеса отечественных и иностранных собственников – предприятий, к росту степени открытости национальной хозяйственной системы, её интеграции в общемировую хозяйственную систему.

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

Политическая предпосылка отражает складывающиеся в тот или иной исторический период форму власти и обусловленные этой формой взаимоотношения между властными структурами различных уровней и обществом в целом. Влияние политической предпосылки на практическую деятельность может быть охарактеризовано:

- 1) условиями и степенью привлекательности национальной экономики для отечественных и зарубежных инвесторов;
- 2) наличием гарантий со стороны государственных и местных органов власти, обеспечивающих прибыльность, возвратность и ликвидность результатов вложений капитала в хозяйство страны;
- 3) реальной практикой продолжения начатой деятельности на период, являющийся отчётным.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ РИСКИ

- 1) Риск национализации и экспроприации собственности (без адекватной компенсации);
- 2) Риск трансферта (ограничения на конвертацию и вывоз валюты);
- 3) Риск разрыва контрактов;
- 4) Риск военных действий и различных гражданских беспорядков.

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

Таким образом, политическая предпосылка предопределяет возможность становления, функционирования и развития национальной экономики на основе создания внешних условий хозяйствования в стране.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ПРЕДПОСЫЛКА

Организационная предпосылка реализует условия реальности, действительности национальной хозяйственной системы, функционирующей и развивающейся как сложный хозяйственный и развивающейся как сложный объект, управляемый государством.

Проявляется эта предпосылка через деятельность органов государственной власти и хозяйственного

Структура федеральных органов исполнительной власти



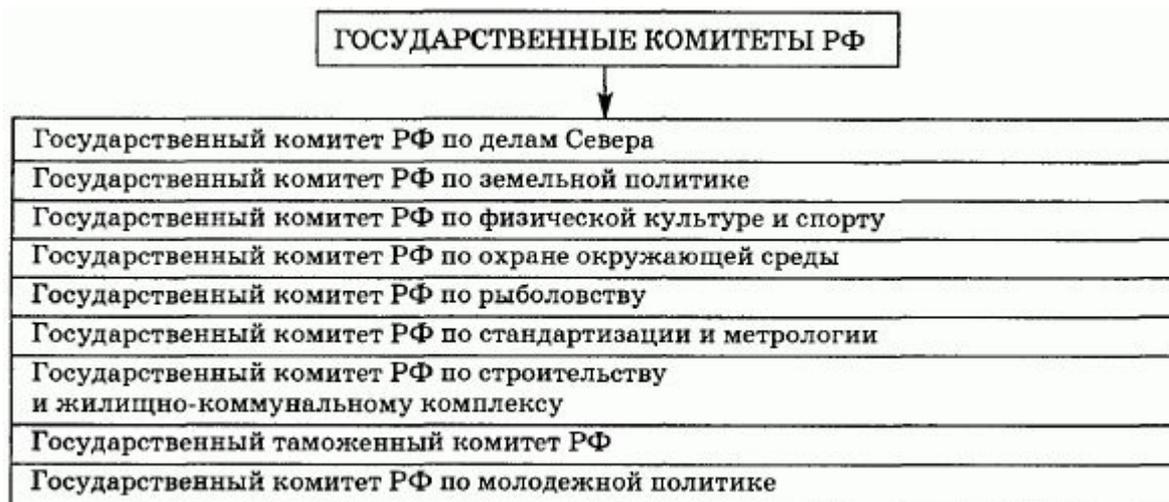
Каждый из элементов, входящих в структуру федеральных органов исполнительной власти, выполняет соответствующие, предусмотренные положениями (уставами) о них функции, принимая на себя задачи координации и контроля деятельности данного федерального министерства, комитета, федеральной службы, надзора или комиссии. Функции и деятельность этих органов исполнительной власти направляются, координируются и контролируются правительством РФ и президентом страны в сочетании с законодательной деятельностью Федерального собрания России и Государственной думы, в полном соответствии с Конституцией страны.

Структура федеральных министерств РФ

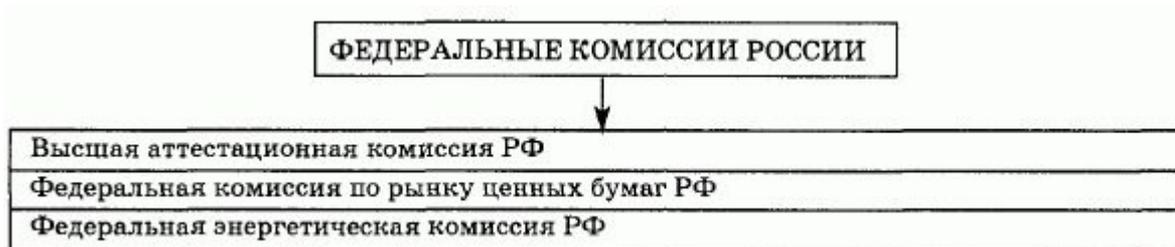
ФЕДЕРАЛЬНЫЕ МИНИСТЕРСТВА
Министерство РФ по атомной энергии
Министерство внутренних дел РФ*
Министерство государственного имущества РФ
Министерство РФ по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий*
Министерство по антимонопольной политике и поддержке предпринимательства РФ
Министерство РФ по делам Содружества Независимых Государств
Министерство РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций
Министерство РФ по налогам и сборам
Министерство здравоохранения РФ
Министерство иностранных дел РФ
Министерство культуры РФ
Министерство промышленности, науки и технологий РФ
Министерство обороны РФ*
Министерство образования РФ
Министерство по делам Федерации и национальностей РФ
Министерство природных ресурсов РФ
Министерство путей сообщения РФ
Министерство РФ по связи и информатизации
Министерство сельского хозяйства и продовольствия РФ
Министерство топлива и энергетики РФ
Министерство транспорта РФ
Министерство труда и социального развития РФ
Министерство финансов РФ
Министерство экономического развития и торговли РФ
Министерство юстиции РФ

* Руководство деятельностью этих министерств осуществляет президент РФ в соответствии с Конституцией РФ, федеральными конституционными законами, федеральными законами.

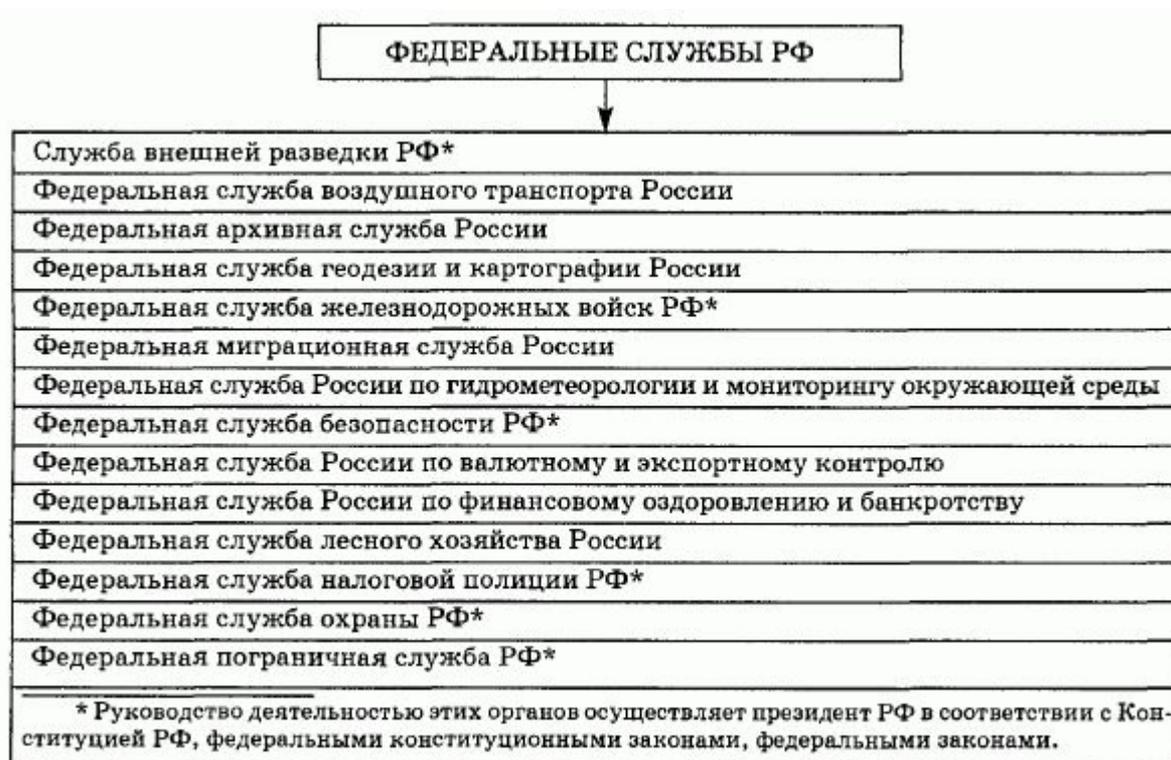
Структура государственных комитетов РФ



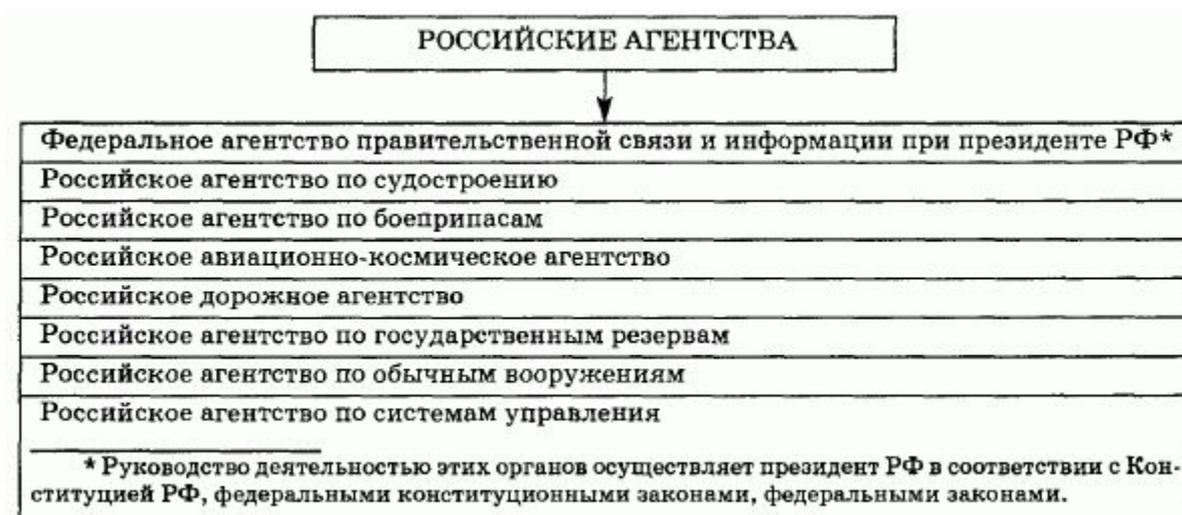
Структура федеральных комиссий РФ



Структура федеральных служб РФ



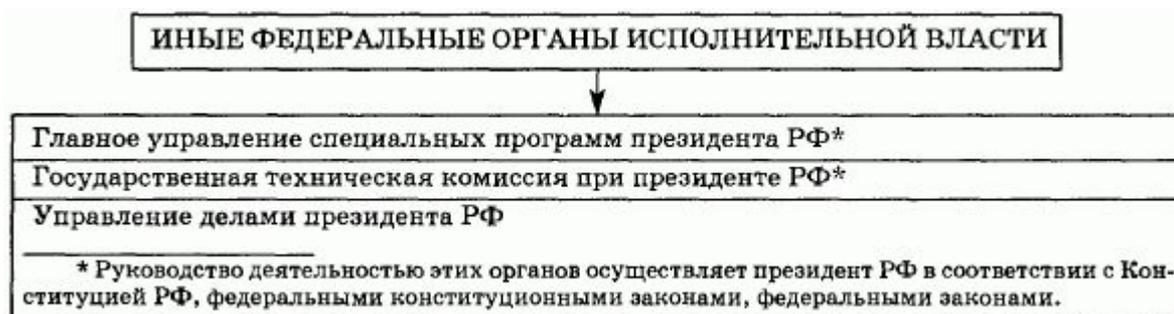
Структура российских агентств



Структура федеральных надзоров РФ



Структура иных федеральных органов исполнительной власти





Организационная

предпосылка Разработку социально-экономического развития страны, координацию текущей хозяйственной жизни в РФ проводит Министерство экономического развития и торговли.

Совместно с правительством РФ, находящимися в его составе федеральными министерствами и государственными комитетами в организационную систему управления национальной экономикой входят администрация президента РФ, Центральный банк РФ. К функциям последнего относятся, в частности, регулирование состояния денежно-кредитной системы страны и курса рубля, координация и контроль деятельности коммерческих банков и т. д. Важную роль в анализе и решении многоаспектных задач хозяйствования играют Российская академия наук и Российская академия естественных наук, имеющие в своем составе научно-исследовательские институты и исследовательские центры различного профиля.

Активную роль в РФ играют органы всех ветвей власти (законодательной и исполнительной) и хозяйственного руководства на местах, принимающие решения в области социально-экономического развития отдельных субъектов РФ. Кроме того, заметное воздействие на хозяйственную жизнь в стране и управление ею оказывают различные объединения, ассоциации и союзы юридических и физических лиц, например, такие, как Союз предпринимателей России, Союз банкиров, Общество потребителей и т. д.



Тема 4

СОВОКУПНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ: ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ

ПОТЕНЦИАЛ

Совокупность ресурсов, средств, которые имеются в национальной экономике и могут быть задействованы при необходимости в производстве. Это также и способность государства и общества изменять определенную среду деятельности



СОВОКУПНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ

Совокупная способность отраслей национальной экономики производить определенные блага, отличающиеся качественными и количественными характеристиками, в конкретный промежуток времени

СОВОКУПНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ

Следует анализировать с двух позиций:

- С позиции имеющихся в национальной экономике ресурсов, которые могут быть использованы;
- С позиции способности с помощью имеющихся ресурсов осуществлять конкретную деятельность по производству благ

Рост совокупного экономического потенциала происходит

- За счет вовлечения в экономику новых ресурсов
- За счет более эффективного использования уже имеющихся ресурсов

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ

ПОТЕНЦИАЛ

Экономические ресурсы не могут быть приравнены к экономическому потенциалу, так как для целей экономического развития необходимо совмещение экономических ресурсов и их эффективного использования. Это связано с тем, что реальный объем производства благ зависит напрямую от использования совокупности ресурсов (природных, инвестиционных, научно-технических и т.д.). Таким образом, совокупный экономический потенциал находится в прямой зависимости от обобщенной качественной и количественной характеристики объемов и степени использования всех экономических ресурсов. Тем самым, отражаются имеющиеся в наличии у конкретной страны ресурсы, которые могут быть использованы, а также возможность их эффективного использования.

КЛАССИФИКАЦИЯ ПРИРОДНЫХ

- **РЕСУРСОВ** по природному составу: минеральные или ископаемые и ресурсы биосферы, включающие земельные, водные и биологические ресурсы;
- По признаку исчерпаемости: исчерпаемые, в том числе возобновляемые (земельные, водные, биологические) и невозобновляемые (минеральные) ресурсы, и неисчерпаемые (солнечная энергия, энергия текучих вод и пр.)
- По способу использования: ресурсы материального производства (промышленность, сельское хозяйство и т.д.) и ресурсы непроемленной сферы (в том числе рекреационные)
- По целям использования: целевые (ресурсы, которые могут быть использованы только лишь для осуществления хозяйственной деятельности), нецелевые (ресурсы, которые могут быть использованы как для хозяйственной деятельности, так и для блага населения)

СОВОКУПНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ:

- Природно-ресурсный потенциал
- Материально-производственный потенциал
- Научно-технический потенциал
- Институциональный потенциал
- Человеческий (трудовой) потенциал

Совокупный экономический потенциал по своей структуре состоит из системы потенциалов, которые характеризуются различными качественными и количественными характеристиками и параметрами, тенденциями и закономерностями формирования, а также факторами, оказывающими влияние на них

ОСОБЕННОСТИ ПРИРОДНО-РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА В РФ

- Крайняя неравномерность его распределения
- Несовпадение структуры географического распределения населения к его размещению
- Высокая степень концентрации на небольших территориях

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ (ТРУДОВОЙ) ПОТЕНЦИАЛ

Человеческий потенциал является одним из составных элементов совокупного экономического потенциала и отличается качественными и количественными показателями. Население страны отличается определенными качественными показателями (квалификацией и профессиональной структурой) и является необходимым ресурсом, без которого невозможно не только развитие национальной экономики, но и её нормальное функционирование. Чем выше степень обеспеченности человеческим потенциалом, тем выше потенциальная способность национальной экономики к росту.

ИНДЕКС ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

(ИЧР)

Индекс человеческого развития — это совокупный показатель уровня развития человека в стране, поэтому иногда его используют в качестве синонима таких понятий как «качество жизни» или «уровень жизни». Индекс измеряет достижения страны с точки зрения состояния здоровья, получения образования и фактического дохода ее граждан, по трем основным направлениям:

- Здоровье и долголетие, измеряемые показателем ожидаемой продолжительности жизни при рождении.
- Доступ к образованию, измеряемый уровнем грамотности взрослого населения и совокупным валовым коэффициентом охвата образованием.
- Достойный уровень жизни, измеряемый величиной валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС)
- Россия относится к странам с высоким уровнем ИЧР и занимает 57 место в последнем опубликованном рейтинге.

МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Материально-производственный потенциал – это реальная способность хозяйствующих субъектов производить общественные блага на все более высоком количественном и качественном уровнях. Решающее значение для экономического развития имеет материально-производственный капитал народного хозяйства (основные фонды, оборотные средства производства). Около $\frac{3}{4}$ всех промышленных основных фондов располагается на европейской территории РФ. Таким образом, размещение производственного аппарата противоположно размещению важнейших природных ресурсов, которые главным образом сосредоточены в центре и на востоке страны. Многие основные фонды устарели и требуют замены на более новые и производительные.



НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ

- Научно-технический потенциал
 - Научные кадры
 - Материально-техническая база нации
 - Фонд открытий и изобретений
 - Образовательная и организационная управляющая структура научной сферы

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Институциональный потенциал отражает наличие организационных структур, обеспечивающих условия для деловой активности. Экономическая деятельность в любой стране совершается в соответствии с определенными нормами и правилами, принятыми в стране и мировом сообществе. Эти правила могут быть оформлены в виде юридических законов или обычного права.

ДИНАМИКА СТРУКТУРЫ НАЦИОНАЛЬНОГО БОГАТСТВА РАЗВИТЫХ СТРАН

Среднемировые слагаемые национального богатства	Структура по годам (%)						
	1800	1860	1913	1950	1973	1998	2015
Природный капитал	50	45	35	20	18	16	12
Производственный капитал	30	33	33	32	26	19	10
Человеческий капитал	20	22	32	48	56	65	78



Тема 5

ТИПА И МОДЕЛИ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАЦИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ



ТИПА И МОДЕЛИ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАЦИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ

Национальная экономика конкретизирует любой тип экономической системы, отражает её специфические черты, обусловленные географическим положением страны, её участием в международном разделении труда, культурными, историческими, политическими и другими факторами.

ТИПЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СИСТЕМ

Основа – различные критерии, отражающие ту или иную особенность

Критерии:

- 1) Степень включения в процессы интеграции в мировую экономику
 - открытые;
 - закрытые.
- 2) По уровню социально-экономического и научно-технического развития:
 - высокоразвитые;
 - развивающиеся;
 - слаборазвитые.
- 3) По структуре хозяйства:
 - аграрно-индустриальные;
 - индустриально-аграрные.
- 4) По региональному признаку национальные экономики с учетом местоположения страны в конкретном регионе делятся на страны:
 - Североамериканского региона;
 - Европейского;
 - Азиатско-тихоокеанского;
 - Ближнего востока;
 - Африки;
 - Латинской Америки.

ТИПЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СИСТЕМ

4) По региональному признаку национальные экономики с учетом местоположения страны в конкретном регионе делятся на страны:

- Североамериканского региона;
- Европейского;
- Азиатско-тихоокеанского;
- Ближнего востока;
- Африки;
- Латинской Америки.

5) Наиболее широкое распространение получила классификация национальных хозяйственных систем по стадиям развития рыночных отношений на основе сочетания формы собственности и способа координации экономической деятельности:

- Национальная экономика рыночного типа:
 - ✓ свободный капитализм;
 - ✓ современная регулируемая рыночная экономика;
- Централизованно планируемая и управляемая национальная экономика;
- Национальная экономика традиционного типа.

МОДЕЛИ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ СИСТЕМ

- [Американская](#) (направленно на поощрение и развитие предпринимательской активности, делается ставка на личную экономическую активность хозяйствующих субъектов);
- [Японская](#) (высокая производительность при низкой зарплате);
- [Шведская](#) (социально-ориентированная, высокая производительность при высокой з/п, высокое качество);
- [Немецкая](#) (совмещение всех форм хозяйствования, развитие среднего и мелкого бизнеса).

ФОРМИРОВАНИЕ РОССИЙСКОЙ МОДЕЛИ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

происходит под влиянием следующих факторов:

- 1) геополитический;
- 2) исторический;
- 3) правовой;
- 4) монополизм экономики;
- 5) ориентация на использование природно-ресурсного потенциала;
- 6) неравномерность развития основных отраслей экономики;
- 7) неравномерность экономического развития регионов;
- 8) совмещение экономической, политической и криминальной власти;
- 9) менталитет российских граждан.



Тема 6

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ РОЛИ ГОСУДАРСТВА В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

- Меркантилистский (16-17 вв.) – основан на признании целесообразности активного вмешательства государства в национальную экономику;
- Классический – основан на теоретических разработках А. Смита, который полагал, что роль государства в экономике сводится к обеспечению безопасности населения, созданию механизмов защиты права собственности.
- Кейнсианский (доминировал в начале XX века в западных странах) - вмешательство в национальную экономику необходимо по причине несовершенства рыночных механизмов.
- Неоклассический – отказ от прямого вмешательства государства в национальную экономику и переход к косвенным мерам.

ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

- 1) Государство создаёт условия для эффективного функционирования национальной экономики, стремясь к максимизации результатов и минимизации затрат. Государство направляет свои действия на минимизацию государственных расходов до предела, который позволит создать режим эффективного функционирования социальной, политической, экономической сфер общества и экономических субъектов.
- 2) Государство перераспределяет ресурсы или национальное богатство по причине всегда присутствующей в национальной экономике неравномерности распределения доходов.
- 3) Государство регулирует деятельность хозяйственных субъектов с помощью создания и изменения нормативно-правовой базы.
- 4) Государство стабилизирует ситуацию (актуально для переходной экономики, так как экономический спад всегда наносит существенный урон уровню жизни населения).
- 5) Государство создает условия для устойчивого экономического развития. Для реализации этой функции государство использует прямые и косвенные механизмы.

МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Прямые:

- кредиты;
- долевое участие в компаниях;
- нормативно-правовые методы государственного регулирования;
- прямые инвестиции в приоритетные отрасли;
- дотации;
- субсидии.

Косвенные:

- денежно-кредитная политика;
- фискальная политика;
- политика регулирования доходов;
- внешнеэкономическая политика.



Тема 7

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Национальная экономическая

безопасность

это защита интересов экономики страны от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают нормальное функционирование экономики, подрывают достигнутый уровень жизни населения.

Закон Российской Федерации «О безопасности» определяет экономическую безопасность России как **защиту жизненно важных интересов всех жителей страны, российского общества в целом и государства в экономической сфере от внутренних и внешних угроз.** Экономическая безопасность является главным компонентом системы национальной безопасности. Гарантии экономической безопасности являются необходимым условием для обеспечения стабильного развития [национальной экономики](#).

Национальная экономическая безопасность

это режим функционирования национальной экономики, который позволяет поддерживать приемлемые условия жизнедеятельности населения — качество, уровень жизни и обеспечение экономическими ресурсами в том объеме, который необходим для обеспечения устойчивых темпов экономического роста.

Национальная экономическая безопасность основана на таких основных принципах, как:

- **независимость национальной экономики.** По причине все большего вовлечения национальных экономик в мировую этот принцип может быть выполнен только относительно — необходимо достижение состояния относительной независимости национальной экономики. Задача государства заключается в том, чтобы сформировать такой уровень развития национальной экономики, который позволяет ей занять конкурентные и равные позиции в мировом хозяйстве;
- **стабильность национальной экономики.** Государство должно создать устойчивый рост национальной экономики, исключающий социальные потрясения, усиление роли криминальных структур и создающий режим безопасности для каждого гражданина;
- **устойчивые темпы роста национальной экономики.** В современных условиях только постоянный и устойчивый рост может обеспечить приемлемый уровень экономической безопасности, включающий совершенствование производства, профессионализма area.ru каждого человека



Концепция национальной безопасности Российской Федерации является нормативно-правовым актом, закрепляющим основные положения национальной безопасности, в том числе и экономической. Она утверждена Указом Президента РФ от 17 декабря 1997 г. №1300 (в редакции Указа Президента РФ от 10 января 2000 г. №24).

Концепция национальной безопасности Российской Федерации представляет собой систему основных положений, направленных на обеспечение в Российской Федерации безопасности личности, общества и государства от внешних и внутренних угроз во всех сферах жизнедеятельности. В этом нормативно-правовом акте определено, что под национальной безопасностью Российской Федерации понимается безопасность ее многонационального народа как носителя суверенитета и единственного источника власти в Российской Федерации.

Перед национальной экономической безопасностью ставятся следующие задачи:

- прогнозирование появления внутренних и внешних угроз (к внутренним угрозам можно отнести существенное имущественное расслоения общества, криминализацию экономики и общества, к внешним – утечку умов за границу, бегство капитала за рубеж)
- разработка и реализация необходимых мероприятий по снижению степени влияния внутренних и внешних угроз;
- защита суверенитета и территориальной целостности Российской Федерации;
- разработка и реализация экономической политики, направленной на активизацию экономического роста;
- создание условий научной и технологической независимости;
- обеспечение безопасности человека и гражданина, его прав и свобод;

Перед национальной экономической безопасностью ставятся следующие задачи:

- создание условий соблюдения законодательства;
- формирование эффективного правового поля деятельности хозяйствующих субъектов;
- улучшение экологической обстановки;
- формирование взаимовыгодных отношений с другими государствами;
- интеграция национальной экономики в мировое хозяйство;
- формирование единого экономического пространства со странами СНГ;
- защита на мировых рынках интересов отечественных производителей;
- формирование режима финансово-кредитной независимости России;
- усиление государственного регулирования иностранных компаний, ведущих хозяйственную деятельность на территории страны;



**Спасибо за
внимание!**