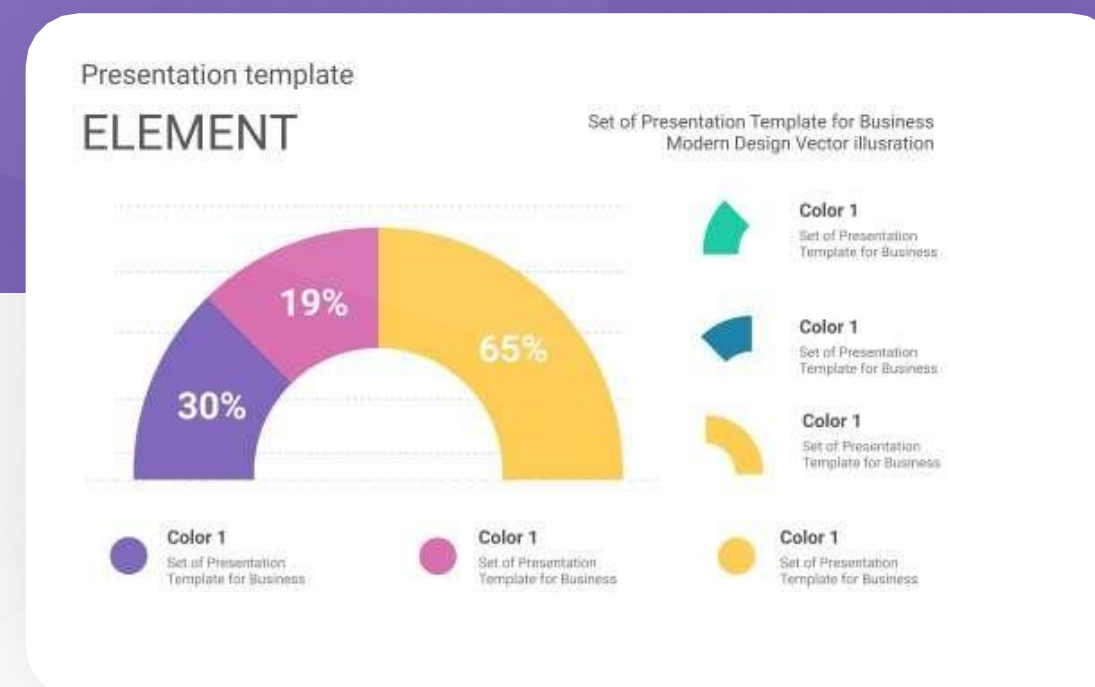
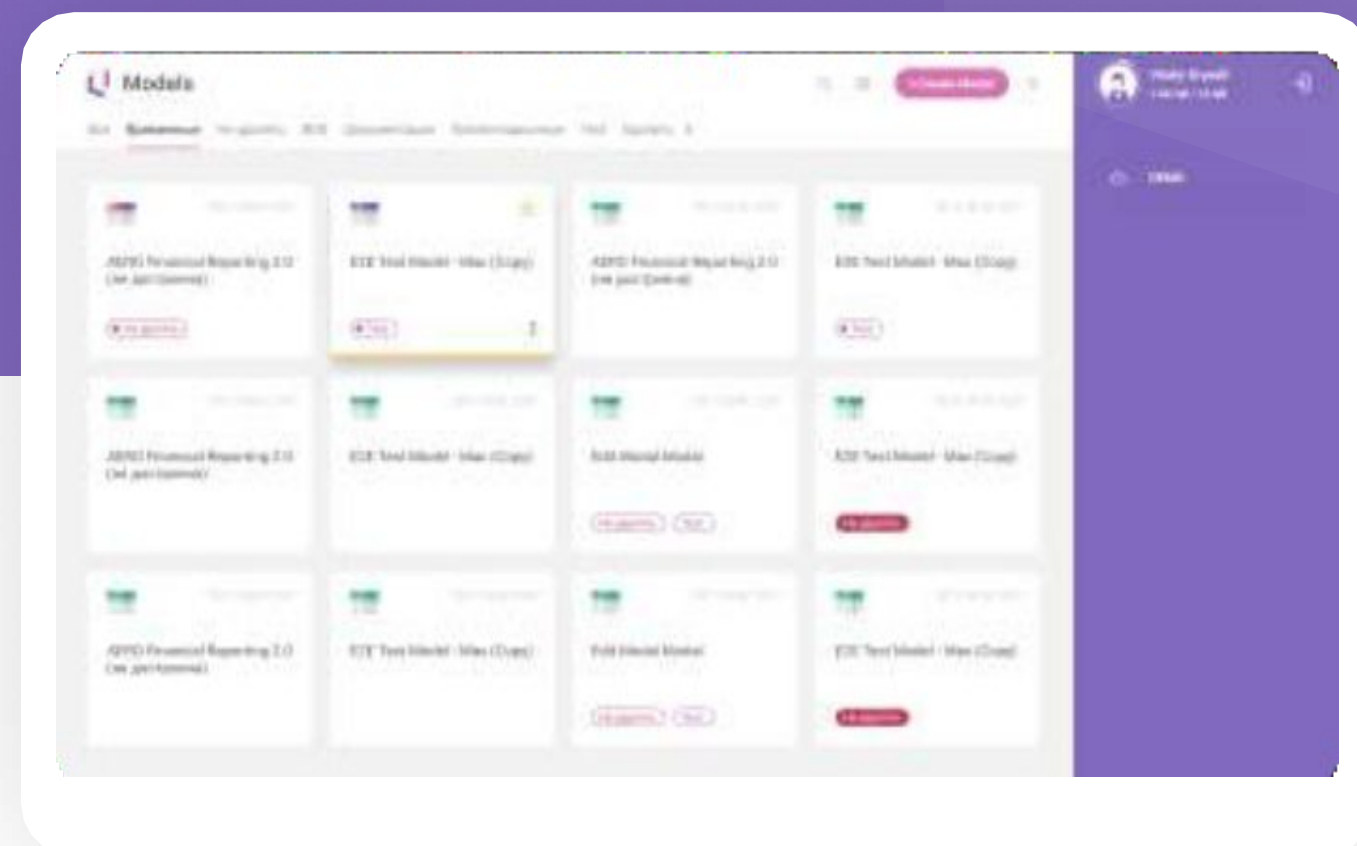




Универсальная CRM/BI платформа для оптимизационного и консолидационного планирования, прогнозирования, бизнес-анализа и интеграций

- ↪ Self-Service моделирование силами аналитиков клиента
- ↪ Планирование в многомерных OLAP кубах
- ↪ Встроенное OLTP хранилище данных на основе SQL/noSQL
- ↪ BI и DA инструментарий и полный набор EPM, CPM, SPM и SCM инструментов
- ↪ Установка на серверах компании или в облаке на выбор
- ↪ Оптимизационный модуль на базе COIN-OR, MIPCL, Gurobi, CPLEX и т.д.



Выбор систем планирования и аналитики всегда ограничен двумя вариантами:



Согласиться со всеми недостатками MS Excel и аналогичных решений и продолжать планировать в них



- отсутствие единого источника данных
- потеря данных и сложность масштабирования
- нет разграничения прав и одновременного доступа
- возникновение теневого IT (shadow IT)

Найти бюджет в **\$100-200 тыс.** и выделить полгода на внедрение корпоративной системы планирования



- долгий срок внедрения 0.5 - 1.5 года
- дорогая поддержка и доработка
- модели устаревают уже через несколько лет и превращаются в место хранения данных



Optimacros **меняет** представление о планировании

Мы создали Optimacros – продукт для аналитиков в бизнесе, которые смогут самостоятельно строить системы планирования и отслеживания эффективности enterprise-класса. В этом продукте мы объединили **гибкость Excel** и **надежность корпоративных систем**:



Self-Service:
обладает
гибкостью
Excel



Уровень
надежности
корпоративного
класса



Серверная
установка или
облачный SaaS-
сервис на выбор

Optimacros – это self-service конструктор

для построения систем корпоративного планирования, бюджетирования и план-факт анализа (EPM, CPM, SPM и SCM) и бизнес-аналитики, отчетности и визуализации данных

(BI)

Гибкость решения позволяет называть его **конструктором систем планирования** или **MS Excel / Access и PowerPivot нового поколения**



Возможность построения моделей планирования **любого уровня детализации** (гранулярности), в т.ч. до уровня проводок и транзакций.

Подключается OLTP-модуль на базе SQL/noSQL баз данных, если нужно

1
2



3
4

Создан, чтобы заменить громоздкие и неудобные модели в MS Excel и негибкие традиционные системы планирования



Позволяет уйти из дорогих и небезопасных облаков, установив сервера внутри компании. Перенос моделей из Anaplan занимает 1-2 дня



Преимущества Optimacros перед MS Excel



Целостная модель данных позволяет исключить риск потери данных



Совместная одновременная работа пользователей через Google Chrome, без необходимости установки и обновления приложений и плагинов с моделями в миллиарды ячеек планирования



Контроль доступов (сессий) и действий пользователей



Разграничение прав доступа на уровне справочников в разрезе пользователей и/или ролей



Справочники, иерархии и форматы данных позволяют моделировать на основе многомерных кубов данных и строить системы корпоративного уровня



Аналитическое хранение и моделирование (OLAP) моделирование на основе многомерных кубов данных (аналог сводных таблиц)



Возможность масштабирования горизонтальное и вертикальное масштабирование моделей и мастер-данных



Консолидационное планирование

(Bottom-up Planning) и каскадирование целей (Top-down Planning)



Оптимизационное планирование

Линейные методы оптимизации (в т.ч. COIN-OR CLP, MIP CL, Gurobi, CPLEX) и нелинейные методы



Создание интегрированной модели за счет вовлечения в процесс планирования сотрудников разного уровня (от фронт-лайн до топ-менеджмента) из разных отделов (Финансы, Продажи, Маркетинг, Производство, HR и IT)



Возможность автоматической интеграции с внешними источниками данных. Функционал по получению и отправки больших объемов данных



Встроенный OLTP модуль (DWH/КХД) позволяет хранить любые объемы данных в SQL/noSQL форматах и строить витрины данных для BI и EPM



Трассировка и Drill Down до транзакций

аналитические методы трассировки и разбивка до транзакций и получения детализации как внутри модели так и из внешних источников

Отличия Optimacros от традиционных систем планирования

Optimacros — это **Self-Service** конструктор, для использования которого требуются только аналитики (моделирование **без программирования, команд разработчиков, ТЗ** и т.п.)



Гибкость в создании моделей планирования и отчетности, сопоставимая с MS Excel



Минимальные требования к инфраструктуре клиента при серверной установке и возможность использовать облачное решение



Нет необходимости задействовать разработчиков внутри компании или нанимать дорогостоящих интеграторов



Для работы необходим только браузер и доступ в корпоративный домен (локальную сеть) или Интернет



Self-service modelling – самостоятельное моделирование (архитектура системы планирования, мастер-данные, отчеты и дэшборды)



Application Store - наличие готовых моделей и темплейтов для планирования наиболее типичных моделей и возможность установить плагины для Канбан, Гант, Орг. структуры, Согласования и т.п.



Альтернативные платформы и их характеристики

Excel, Access + Power BI

Преимущества

- Максимальная гибкость изменений (зависит от навыков пользователя)
- Экономия затрат на внедрение

Недостатки

- Отсутствует единый источник данных, возможна потеря данных
- Отсутствует разграничение прав пользователей, работа с версиями полностью в ручном режиме

Anaplan, Optimacros + Power BI

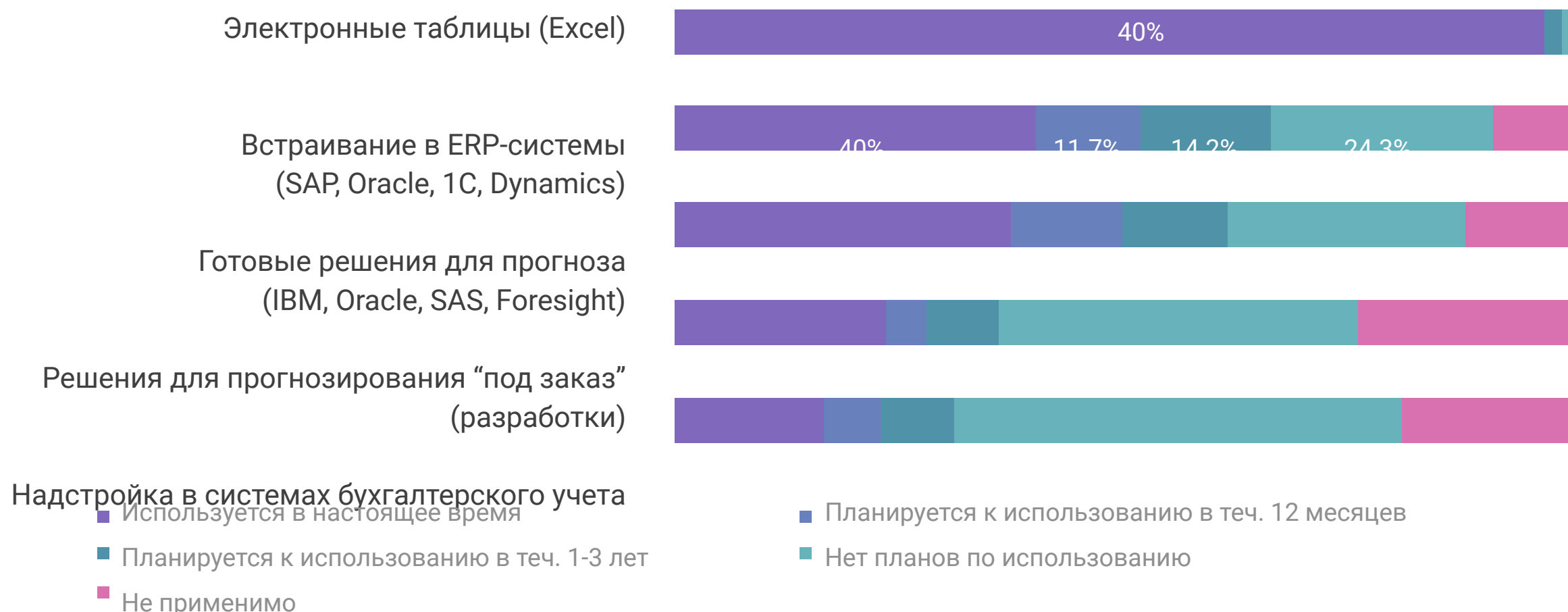
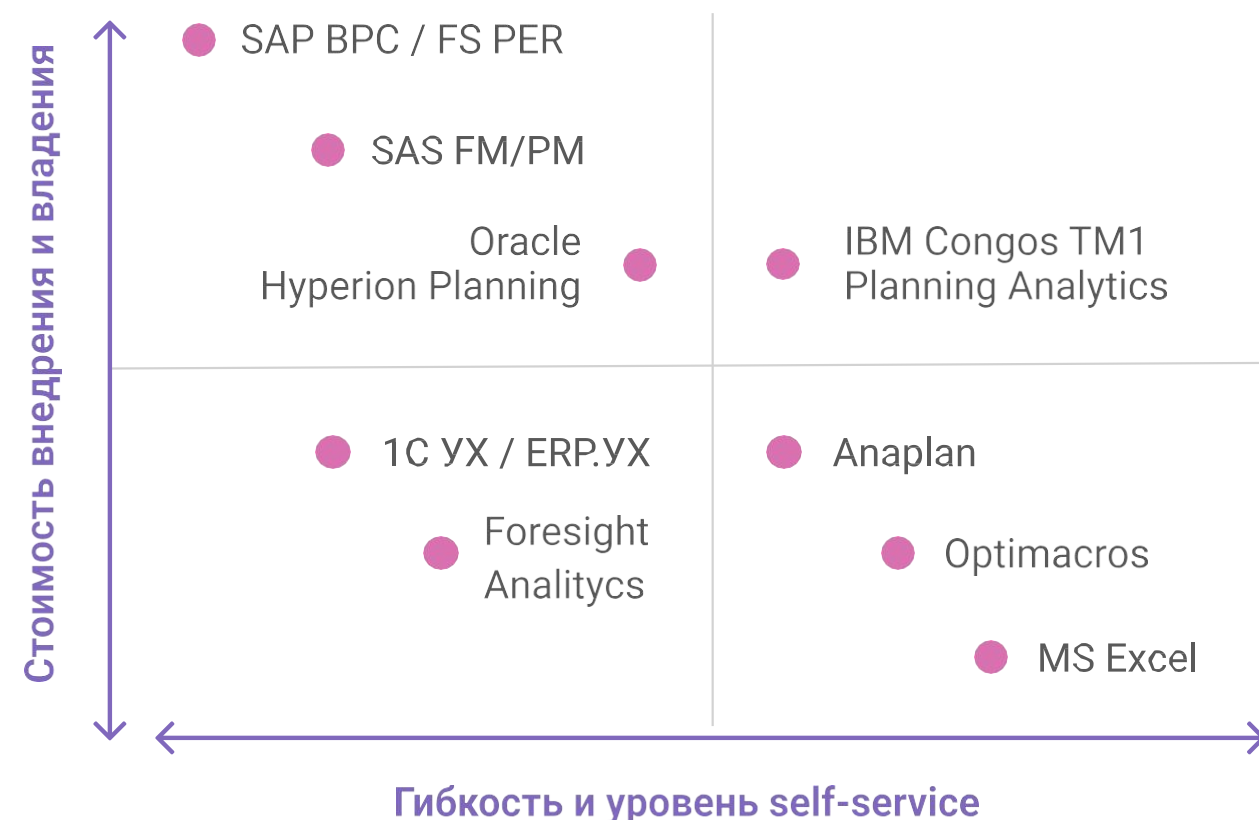
- Гибкость и низкая стоимость развертывания
- Версионность и многомерность
- Высокий уровень Self-service у ПО

- Дополнительные затраты на ПО и консалтинг при развертывании
- Ограниченный функционал управления регламентом процесса

Oracle, SAP, IBM, SAS, 1C

- Широкий стандартный функционал для работы с "большими данными"
- Любые интерфейсы и коннекторы для сбора и передачи данных

- Низкий уровень Self-service и потребность в поддержке от ИТ-команды
- Долгий срок внедрения, большая стоимость внедрения и поддержки



Покрытие стандартного функционала в EPM и BI

Функционал EPM, CRM, SPM и SCM

100%

- Возможность создания кастомизированной модели для планирования, бюджетирования, анализа данных и план-факт анализа
- Расчет отклонений факта от плановых показателей и возможность создания и обновления прогнозов
- Версионный анализ и сравнение сценариев плана
- Встроенная шкала времени (различные календари) и возможность создания пользовательских иерархий справочников любого уровня детализации
- Консолидационное планирование (Bottom-up Planning) и каскадирование целей (Top-down Planning)
- Оптимизационное планирование с возможностью решения линейных и нелинейных задач оптимизации
- Разграничение прав доступ, в т.ч. ролевая модель

Методы визуального выделения отклонений и расчет точности прогнозов (Forecast Accuracy)

Функционал BI и DA

80%

- Интеграция с внешними источниками данных. Получение данных из различных систем, хранение в Staging Layer и обработка ETL-процедурами.
- Построение интерактивных дэшбордов с таблицами данных, графиками и элементами управления (кнопки, текстовые блоки и прочее)
- Финансовые и аналитические расчеты (в т.ч. статистические и эконометрические вычисления)
- Различные виды настраиваемых графиков
- Интерактивные графики (кликабельные зоны графиков передают контекст и изменяют значения в фильтрах на таблицах данных)

20%

- Система обучения нового пользователя (First Time User) и получение данных без предварительной настройки мультикубов и представлений
- API для внешних запросов и управления скриптами (макросам) и готовые коннекторы с ETL-настройками

Скорость внедрения

4-8 недель

Внедрение моделей за 4-8 недель вместо обычных 9-12 месяцев для проектов подобного класса

Быстрее Excel и обычных on-premise

Скорость построения моделей – в разы быстрее, чем в Excel, и в десятки раз быстрее, чем разработка в традиционных системах планирования (on-premise решения) для бизнеса

Гибкий подход, старт без ТЗ

Agile/Scrum подходы к построению моделей (тестирование/UAT начинается с первого дня разработки).



Скорость расчетов

Real Time

Моментальные многопоточные расчеты (все расчеты происходят в реальном времени)

In-memory

Используются современные технологии (in-memory OLAP и многопоточные вычисления) в оперативной памяти (RAM)

Любые объемы

В случае больших объемов данных используется подключаемый OLTP модуль на основе существующих SQL /no SQL решений с максимальной

Импорт/экспорт и интеграции

Импорт/Экспорт

- Разные виды Импорта (Strict, Advanced, Flexible Mappings)
- Импорт из других мультикубов и моделей
- Разные виды Экспорта (Exact View, Flexible, Template)
- Передача/получение данных запросом из

XLSM (вместо плагина в Excel)

Интеграционные скрипты

- ETL-скрипты для обработки данных (Staging Layer и Extract Transform Load)
- Интеграция с основными базами данных: MS SQL, Oracle DB, PostgreSQL и т.д.
- Интеграция с BI-платформами
- Интеграция с 1500+ веб- и ETL-сервисами
- Кастомные интеграции с любыми

Обмен данными через Flat-файлы

- Обмен файлами через FTP/SMB с возможностью гибкой настройки
- Автоматическая синхронизация данных и мастер-данных (push/pull запросы в скриптах)
- Распознавание flat-файлов в различных форматах (в т.ч. csv, json, xml и т.д.)
- Простой импорт мастер-данных

Готовые интеграции (коннекторы) (справочников и иерархий)

- Get/Send Data (GSD) запросы прямо из интерфейса к основным базам данных и веб-сервисам
- API для внешних запросов (в т.ч. из веб-сервисов и MS Excel)
- Функционал интеграции / синхронизации данных между моделями
- WebAPI / RestAPI интеграции (https and wss) и





Безопасность данных

 сервера клиента

или

 облака на выбор

Максимальный уровень
безопасности и контроля

Максимально быстрое
получение обновлений

Контроль уровня доступа

юзер-ролевая модель данных с
возможностью ограничения доступа
на уровне: не отображать и только
чтение

Автоматические и ручные бэкапы

с возможностью отката модели на
определенные дату-время
(восстановление структуры модели
и данных на любой момент
времени)

Возможность быстро восстановить структуру

модели и всех данных в случае
отказа клиентских серверов или
инцидентов у провайдеров облака

Управление процессом согласования (workflow)

через перевод в статус read-only
форм внесения данных,
настраиваемые этапы согласования

Контроль и аудит изменений модели

функционал Log (логирование
действий пользователей по каждой
операции изменения) и Debug-
режим с полным логом всех
операций, в т.ч. чтения

Шифрование и двухфакторная аутентификация

обеспечение SSL-шифрования,
контроль сетей и серверов,
возможность двухфакторной
аутентификации

Проекты 2018-2019 гг



E-Commerce Conversion Management
and Technology Consulting



Проекты 2020 года



Основные типы моделей Olapsoft

Оптимизационное
планирование



Для отдела
Производства

Визуализация, BI



РусГидро



АГЕНТСТВО
ИПОТЕЧНОГО
ЖИЛИЩНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ

Для отдела
Финансов



Для отдела
Персонала

ЯРМАРКА



Для отдела
Продаж



Для Маркетинга



НОРНИКЕЛЬ
ЕДИНСТВО
ОПЕРАТОР СВЯЗИ

ТРАНСМАШХОЛДИНГ

Основные типы моделей Optimacros

Оптимизационное планирование

- S&OP Non-linear Optimization
- Components Hierarchy Management
- Logistics Routes Graph Optimization
- Chemical Reactions Optimization

Для отдела Финансов:

- P&L/Financial Consolidation
- Planning, Budgeting & Forecasting
- Reporting & Analysis
- Corporate Strategic Planning
- Tax & Treasury
- M&E/Investment Modeling

Для отдела Продаж:

- B2B / B2C CRM
- Account Segmentation & Scoring
- Territory & Quota Planning
- Sales Volumes Planning & Forecasting

Для отдела Производства:

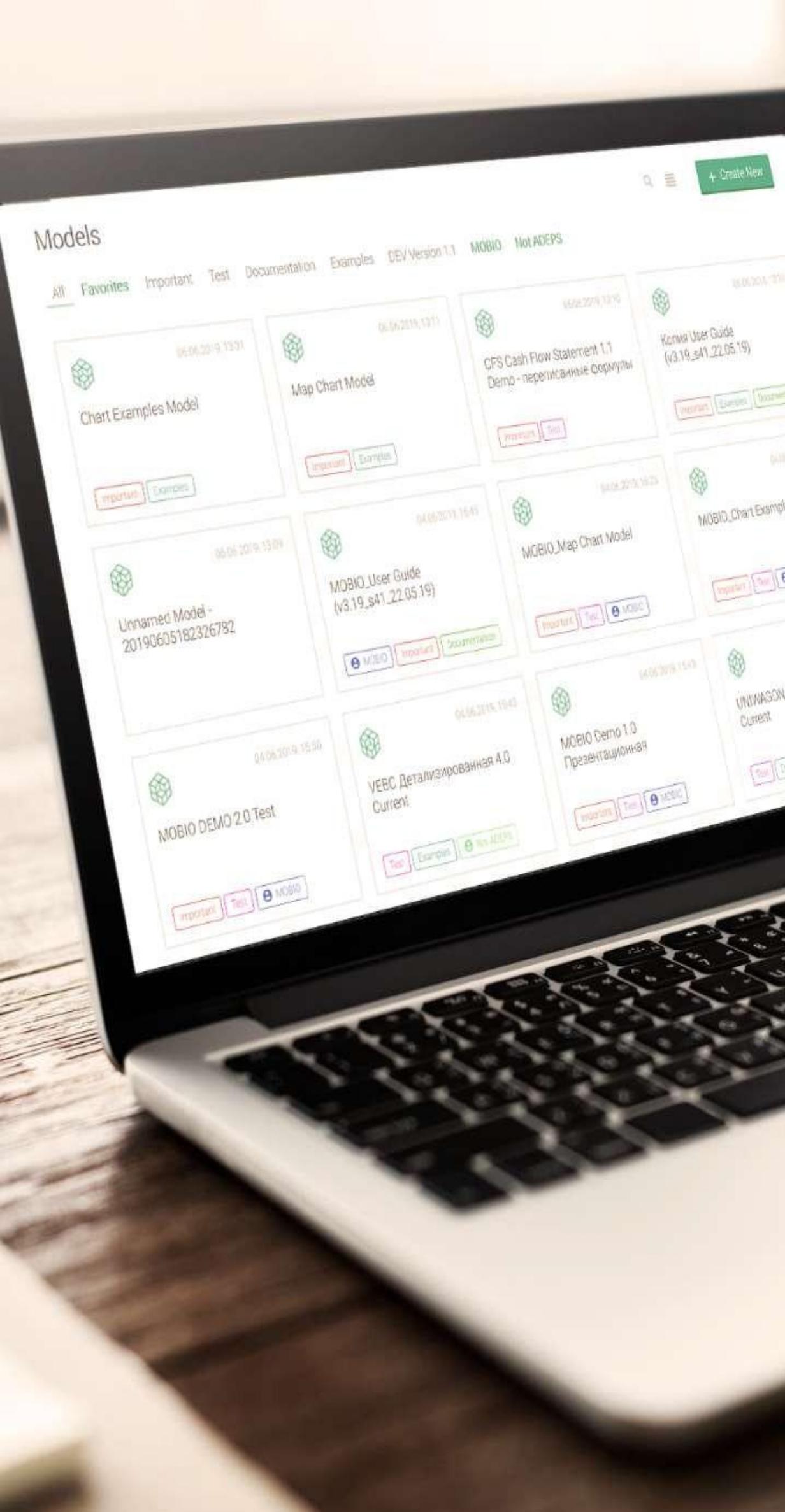
- Incentive Compensation Planning
- Trade Promotion Planning
- Sales & Operation Planning (S&OP)
- Demand Planning
- Supply Planning
- SKU Level Forecasting
- Logistics Planning

Для отдела Персонала (HR):

- Workforce Planning
- Headcount & Payroll Planning
- Onboarding
- Workforce Optimization

Для Маркетинга и прочие:

- Account Segmentation & Scoring
- Marketing Resource Management
- Marketing Performance Management
- Trade Promotion Planning
- Commissions & Crediting Project Planning
- Database Management



Настройка интерфейса и логики моделей

Настройка форм ввода и отчетов

- Изменение представлений (views)
- Изменение дэшбордов и контекстных таблиц
- Изменение модальных форм ввода (модальные формы, forms)
- Текстовый и markdown редакторы на дэшбордах

Настройка визуальных компонентов

- Зависимый и дэшборд контексты
- Настройка и публикация представлений (views) мультикубов и справочников на дэшборды и контекстные таблицы
- Различные графики и диаграммы
- Модальные формы ввода (Forms)
- Канбан-доска (beta-версия)

Разграничение доступов

- На основе ролей пользователя
- Индивидуально для каждого пользователя
- Уровни доступа None, Read и Write
- Видимость, Доступ (UAM) и Доступ к Атрибутам
- На уровне версий и элементов справочников

Настройка формул и логики расчетов

- Not Started, In progress, Done статусы согласования (workflow)
- Карта связей кубов (Referenced By)
- Программируемые скрипты (Scripts)
- Пользовательские макросы (Macros)
- Оптимизационные запросы (Цель, Ограничения, Переменные)
- Risk Manager (beta)

Интерфейс Optimacros (I)

Home | АНАЛИТИКИ | ДАВИД ВАН... | **OLAP** | OLTP

Все | **Избранное** | Важно | Тест | Документация | Примеры

20.10.2020, 13:48
Гаражи и Парковки БЮДЖЕТ
Тест

20.10.2020, 13:34
Гаражи и Парковки ПРОГНОЗ
Тест | Важно

20.10.2020, 08:42
Яндекс.Деньги v. 2

20.10.2020, 08:41
Тест v. 125
Тест

David Vanin

7.4 GB / 11.5 GB

- PROD
- KORUS
- OM
- TEST2
- TEST →

Интерфейс Optimacros (II)

Прогнозирование продаж | Оптимизация | Макросы | Магазин Приложений | Измерения | Данные | Визуализация | Доступ к модели | Справка | David Vanin

Детали_Директор по продажам | Режим редактирования

Вид | Редактировать | [Иконки]

Выполнение пайплайна торгпредами | Текущая неделя

	Q2_FY20						Q3_FY20						Все ка			
	Переговоры			Исполнено			Все категории прогноза			Переговоры				Исполнено		
	Количество с делок	Сумма	% выполнения	Количество сделок	Сумма	% выполнения	Количество сделок	Сумма	% выполнения	Количество сделок	Сумма	% выполнения		Количество сделок	Сумма	% выполнения
Степ	0	0	0%	2	1 030 000	86%	6	2 730 000	114%	0	0	0%	6	2 730 000	228%	5
Москва	9	5 120 000	46%	9	5 120 000	91%	83	45 780 000	408%	1	590 000	11%	82	45 190 000	806%	96
Богданов Петр	0	0	0%	0	0	0%	21	11 730 000	348%	0	0	0%	21	11 730 000	696%	21
Николаев Леонид	0	0	0%	0	0	0%	23	12 470 000	370%	0	0	0%	23	12 470 000	740%	36
Дмитриев Олег	5	2 420 000	108%	5	2 420 000	217%	15	6 980 000	313%	0	0	0%	15	6 980 000	625%	15
Егоров Петр	4	2 700 000	121%	4	2 700 000	242%	24	14 600 000	654%	1	590 000	53%	23	14 010 000	1 254%	24
Калуга	3	1 300 000	24%	3	1 300 000	48%	34	20 480 000	375%	3	1 890 000	69%	31	18 590 000	680%	72
Кузнецов Алексей	1	480 000	26%	1	480 000	53%	15	8 470 000	465%	1	790 000	87%	14	7 680 000	843%	17
Никитин Александр	0	0	0%	0	0	0%	8	5 770 000	317%	2	1 100 000	121%	6	4 670 000	513%	14
Соловьев Иван	2	820 000	45%	2	820 000	90%	11	6 240 000	342%	0	0	0%	11	6 240 000	685%	41
Ярославль	15	7 400 000	92%	15	7 400 000	183%	64	37 090 000	459%	0	0	0%	64	37 090 000	918%	110
Орлов Олег	0	0	0%	0	0	0%	17	10 230 000	345%	0	0	0%	17	10 230 000	691%	66
Афанасьев Егор	4	1 230 000	42%	4	1 230 000	83%	22	12 300 000	415%	0	0	0%	22	12 300 000	831%	20
Филиппов Станислав	11	6 170 000	286%	11	6 170 000	572%	25	14 560 000	674%	0	0	0%	25	14 560 000	1 349%	24
Казань	10	4 770 000	39%	10	4 770 000	78%	20	17 550 000	143%	2	560 000	9%	18	16 990 000	276%	27
Матвеев Вячеслав	2	1 280 000	34%	2	1 280 000	69%	9	7 230 000	194%	2	560 000	30%	7	6 670 000	359%	10
Виноградов Леонид	1	300 000	8%	1	300 000	16%	5	4 490 000	121%	0	0	0%	5	4 490 000	242%	6
Кузьмин Александр	2	1 090 000	42%	2	1 090 000	83%	4	4 510 000	172%	0	0	0%	4	4 510 000	344%	4
Максимов Игорь	3	1 550 000	138%	3	1 550 000	277%	2	1 320 000	118%	0	0	0%	2	1 320 000	236%	7
Козлов Иван	2	550 000	49%	2	550 000	98%	0	0	0%	0	0	0%	0	0	0%	0
Самара	8	4 700 000	47%	8	4 700 000	95%	16	10 600 000	107%	2	760 000	15%	14	9 840 000	199%	20
Герасимов Олег	1	710 000	25%	1	710 000	50%	3	2 080 000	73%	0	0	0%	3	2 080 000	145%	3
Марков Станислав	0	0	0%	0	0	0%	1	1 280 000	45%	0	0	0%	1	1 280 000	89%	0
Новиков Владимир	4	1 620 000	78%	4	1 620 000	155%	8	4 670 000	224%	1	480 000	46%	7	4 190 000	402%	8
Морозов Даниил	3	2 370 000	114%	3	2 370 000	227%	4	2 570 000	123%	1	280 000	27%	3	2 290 000	219%	9
Волгоград	3	1 870 000	20%	3	1 870 000	40%	18	15 030 000	160%	4	1 790 000	38%	14	13 240 000	282%	17
Осипов Петр	0	0	0%	0	0	0%	9	7 480 000	236%	2	750 000	47%	7	6 730 000	424%	10
Макаров Владимир	1	840 000	26%	1	840 000	53%	6	4 630 000	146%	2	1 040 000	66%	4	3 590 000	226%	6
Зайцев Василий	1	280 000	13%	1	280 000	27%	1	970 000	46%	0	0	0%	1	970 000	92%	0
Беляев Игорь	1	750 000	80%	1	750 000	160%	2	1 950 000	208%	0	0	0%	2	1 950 000	416%	1

©Copyright Optimacros 2018 | Сумма: 3 610 000 | Среднее: 3 610 000.00 | Ячеек: 1 | Заполненных ячеек: 1

Интерфейс Optimacros (III)

Стратегическое планиро... | Оптимизация | Макросы | Магазин Приложений | Измерения | Данные | Визуализация | Доступ к модели | Справка | David Vanin

KPI | Режим редактирования

Вид | Редактировать | ПК | Применить

Селектор

Сценарий выручки: **Базовый**

Метрики по регионам, юр.лицам | ПРОГНОЗ | Все регионы | Все ЮЛ

	FY20	FY21	FY22	FY23	FY24	FY25
Выручка	675 228 182	746 844 655	837 847 250	950 183 636	1 081 293 149	1 233 879 307
Выручка пред. года	130 341 330	675 228 182	746 844 655	837 847 250	950 183 636	1 081 293 149
Прирост выручки г/г		11%	12%	13%	14%	14%
Валовая прибыль	410 079 690	441 780 936	483 714 682	538 349 493	602 508 266	674 951 952
Маржинальность%	61%	59%	58%	57%	56%	55%
Операционная прибыль	399 257 057	429 876 039	470 619 296	523 944 568	586 662 848	657 521 993
Операционная прибыль%	59%	58%	56%	55%	54%	53%
Чистая прибыль	278 095 598	292 601 690	319 471 031	354 908 725	396 407 161	443 454 021
Чистая прибыль%	41%	39%	38%	37%	37%	36%

Общие метрики компании

	FY20	FY21	FY22	FY23	FY24	FY25
<--Балансовые метрики-->						
Оборотный капитал	103 309 736	181 403 253	264 932 165	311 061 822	361 608 022	422 910 461
Кап. вложения	23 026 107	26 166 623	30 364 536	35 697 748	42 052 429	49 604 474
Срок погашения ДЗ	31	31	31	31	31	31
Оборачиваемость ТМА	4 675.8%	4 824.9%	4 960.9%	5 082.1%	5 190.3%	5 286.2%
Срок погашения КЗ	36	36	36	36	36	36
<--Другие метрики-->						
Свободный денежный поток	224 101 539	273 471 808	296 613 094	327 339 359	363 914 216	404 974 992
Коэф. текущей ликвидности	307.7%	704.5%	840.4%	851.6%	832.1%	873.8%
Коэф. быстрой ликвидности	317.3%	722.6%	857.8%	869.0%	848.9%	891.4%
ROE	212.0%	136.6%	102.7%	95.4%	89.8%	84.9%
Прибыль на акцию	31 623.2%	-112 848.3%	-65 953.1%	-45 218.1%	-39 800.0%	-37 179.5%

Выручка

Настройки карточки

FCF и EPS прогноз

Планирование акционерного капитала | Управление долгом | Отчет о прибылях и убытках | KPI

Сумма:0 | Среднее:0 | Ячеек:1 | Заполненных ячеек:0

Интерфейс Optimacros (IV)

The screenshot displays the Optimacros software interface. The main window shows a financial report titled "Отчет о прибылях и убытках" (Income Statement) for "Продукт D" (Product D). The report includes columns for quarters (Q1_20, Q2_20, Q3_20) and rows for various financial metrics such as revenue, costs, and profit.

Overlaid on the report are two dialog boxes:

- Детали экспорта (Export Details):** A dialog for configuring export options. It includes tabs for "Основные" (Basic), "Расширенные" (Advanced), "ETL", "При Загрузке" (On Load), and "Параметры" (Parameters). Under "Основные", several checkboxes are visible: "Исключить пустые строки" (unchecked), "Исключить итоговые строки" (checked), "Включить коды" (unchecked), "Мэппинг для Настраиваемого Импорта" (unchecked), "Мэппинг для Расширенного Импорта" (checked), and "Применить Зависимый Контекст" (checked). A file format dropdown is set to "XLSX".
- Расположение измерений (Measurement Location):** A dialog for mapping dimensions to rows or columns. It features a "Колонки" (Columns) list with "Quarters" and a "Строки" (Rows) list with "Кубы" (Cubes), "Версии" (Versions), "Регион L2", and "Юр.лица" (Legal Entities). A central grid is provided for mapping these dimensions.

On the right side of the interface, there is a "Комментарии" (Comments) panel showing a comment by "David Vanin" dated "2020.10.20 13:01:02" with the message "Данные не совпадают" (Data does not match). Below this, there is a button labeled "Отправить" (Send).

The bottom status bar shows the following information: "Сумма: 10 965 000.49", "Среднее: 10 965 000.49", "Ячеек: 1", "Заполненных ячеек: 1".

Интерфейс Optimacros (V)

The screenshot displays the Optimacros (V) software interface. At the top, a green navigation bar contains menu items: "Операционное планиров...", "Оптимизация", "Макросы", "Магазин Приложений", "Измерения", "Данные", "Визуализация", "Доступ к модели", and "Справка". Below this, a sub-header shows "Стратегический прогноз" and "Режим редактирования".

The main workspace features a map titled "Карта продаж РФ" (Russia Sales Map). A "Map Chart" dialog box is open, showing a color gradient legend and a map where the Kostroma region is highlighted in red. A tooltip for "Костромская Область" shows a value of 24 973. The dialog includes checkboxes for "Исключить итогов...", a color selection tool with hex (7ED321), R (126), G (211), and B (33) values, and buttons for "ОТМЕНА" and "ОК".

On the right, a sidebar menu lists various planning and reporting modules, including "Demand Planning", "Aggregate Supply Planning", "Sales & Operations Planning", "Reporting", "Exec Summary", "Demand Planning Calculations", "Statistical Forecasting", "Statistical Best Fit", "Sales Forecasting Calculations", "Bill Of Materials Calculations", "Supply Planning Calculations", and "Перетащите файл в эту область" (Drag file to this area). A "Move" button is visible next to the "Перетащите файл" item.

At the bottom, a status bar shows "©Copyright Optimacros 2018" on the left and summary statistics: "Сумма: 7 802 968.95", "Среднее: 90 732.20", "Ячеек: 86", and "Заполненных ячеек: 51" on the right.

Интерфейс Optimacros (VI)

The screenshot displays the Optimacros (VI) interface. At the top, a green navigation bar contains the following menu items: Гаражи и Парковки БЮД..., Оптимизация, Макросы, Магазин Приложений, Измерения, Данные, Визуализация, Доступ к модели, and Справка. Below this, a secondary bar shows the current view: ИМПОРТ_поступления от клиентов, with a 'Режим редактир...' dropdown and a search field containing 'POS: [11:2]. KEY:'. A table with columns 'Клиент', 'Дата поступления', and 'Тип парковки' is visible. A dropdown menu for 'Макросы' is open, listing options like 'Скрипты', 'Пользовательские Макросы', 'Пользовательские Процес...', and 'Интеграции: Получить/Отп...'. A second dropdown menu, 'Модели Optimacros', is also open, listing various data sources such as 'Optimacros OLTP', 'mySQL', 'MS SQL', 'PostgreSQL', 'Oracle Database', 'Mongo DB', 'Redis', 'Anaplan', 'Corplan', 'Другие базы данных', and 'Файла(ов) на FTP/SMB'. A third dropdown menu, 'Другие базы данных', is further expanded, listing specific databases like 'Elasticsearch', 'Hadoop', 'Spark', 'HP Vertica', 'ClickHouse', 'Cassandra', 'Memcached', 'EnterpriseDB', 'InterSystems Caché', 'CouchDB', 'Firebird', and 'Ред База Данных'. A small dialog box titled 'все парковки' is overlaid on the table, showing a list of parking types: 'народный гараж' and 'хозяйственное ведение'. The bottom status bar shows '©Copyright Optimacros 2018' on the left and summary statistics on the right: 'Сумма:0 Среднее:0 Ячеек:1 Заполненных ячеек:1'.

#	Клиент	Дата поступления	Тип парковки	Сумма
#1	Клиент 1	31 Jul 19	народный гараж	20 711 Jul 19
#2	Клиент 1	31 Aug 19	народный гараж	29 233 Aug 19
#3	Клиент 1	30 Sep 19	народный гараж	31 649 Sep 19
#4	Клиент 1	31 Oct 19	народный гараж	32 620 Oct 19
#5	Клиент 1	30 Nov 19	народный гараж	34 411 Nov 19
#6	Клиент 1	31 Dec 19	народный гараж	35 161 Dec 19
#7	Клиент 1	31 Jan 20	народный гараж	37 119 Jan 20
#8	Клиент 1	29 Feb 20	народный гараж	39 145 Feb 20
#9	Клиент 1	31 Mar 20	народный гараж	41 743 Mar 20
#10	Клиент 1	30 Apr 20	народный гараж	45 063 Apr 20
#11	Клиент 1	31 May 20	народный гараж	47 006 May 20
#12	Клиент 1	30 Jun 20	народный гараж	47 489 Jun 20
#13	Клиент 2	31 Jul 19	народный гараж	8 736 Jul 19
#14	Клиент 2	31 Aug 19	народный гараж	11 612 Aug 19
#15	Клиент 2	30 Sep 19	народный гараж	12 516 Sep 19
#16	Клиент 2	31 Oct 19	народный гараж	12 764 Oct 19
#17	Клиент 2	30 Nov 19	народный гараж	13 177 Nov 19
#18	Клиент 2	31 Dec 19	народный гараж	14 491 Dec 19
#19	Клиент 2	31 Jan 20	народный гараж	14 971 Jan 20
#20	Клиент 2	29 Feb 20	народный гараж	15 334 Feb 20
#21	Клиент 2	31 Mar 20	народный гараж	16 165 Mar 20
#22	Клиент 2	30 Apr 20	народный гараж	16 944 Apr 20
#23	Клиент 2	31 May 20	народный гараж	17 265 May 20
#24	Клиент 2	30 Jun 20	хозяйственное ведение	17 337 Jun 20
#25	Клиент 2	31 Jul 20	хозяйственное ведение	13 637 Jul 20
#26	Клиент 2	31 Aug 20	хозяйственное ведение	13 809 Aug 20
#27	Клиент 2	30 Sep 20	хозяйственное ведение	13 942 Sep 20
#28	Клиент 2	31 Oct 20	хозяйственное ведение	14 407 Oct 20
#29	Клиент 2	30 Nov 20	хозяйственное ведение	14 534 Nov 20
#30	Клиент 2	31 Dec 20	хозяйственное ведение	14 553 Dec 20
#31	Клиент 2	31 Jan 21	хозяйственное ведение	14 560 Jan 21
#32	Клиент 2	28 Feb 21	хозяйственное ведение	14 566 Feb 21
#33	Клиент 2	31 Mar 21	хозяйственное ведение	14 566 Mar 21
#34	Клиент 2	30 Apr 21	хозяйственное ведение	14 566 Apr 21
#35	Клиент 2	31 May 21	хозяйственное ведение	14 566 May 21
#36	Клиент 2	30 Jun 21	хозяйственное ведение	14 566 Jun 21

Интерфейс Optimacros (VII)

Операционное планиров... | Оптимизация | Макросы | Магазин Приложений | Измерения | Данные | Визуализация | Доступ к модели | Справка | David Vanin

Финансовый план | Режим редактирования

Вид | Редактировать | ↻ | 🔍

Динамика показателей финансового плана | Вся мебель ▾

Финансовый план | Все периоды ▾

Агра
 Руджери
 Лаура
 Констанция
 Сандра
 Бостон
 Малага
 Олимпия
 Терра
 Виола

Навигация
Импорт

Годовой операционный план

Годовой операционный план	134 263 076
---------------------------	-------------

Финансовый план

	Jan-20	Feb-20	Mar-20	Apr-20	May-20	Jun-20	Jul-20	Aug-20	Sep-20	Oct-20	Nov-20	Dec-20
ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН												
Прогноз выручки	6 495 812	6 668 289	7 104 875	7 665 359	7 465 852	6 643 993	5 608 862	4 219 495	3 329 844			
Прогноз себестоимости	3 207 126	3 288 126	3 526 480	3 826 480	3 826 480	3 826 480	3 826 480	3 826 480	3 826 480			
Валовая прибыль	3 288 686	3 380 163	3 578 395	3 839 373	3 639 373	2 817 517	1 782 382	422 015	503 364			
Рентабельность	51%	51%	51%	51%	51%	51%	51%	51%	51%			
Операционные расходы	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000			
Операционная прибыль	3 088 686	3 180 163	3 378 395	3 639 373	3 439 373	2 617 517	1 582 382	222 015	303 364			
Чистая прибыль	3 088 686	3 180 163	3 378 395	3 639 373	3 439 373	2 617 517	1 582 382	222 015	303 364			
Рентабельность продаж (%)	49%	48%	49%	49%	49%	50%	49%	48%	48%			
РАСЧЕТНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ												
Прогнозируемые запасы (р)	6 708 612	6 708 612	6 708 612	6 708 612	6 708 612	6 708 612	6 708 612	6 708 612	6 708 612			
Количество (шт)	4 125 071	10 240 556	9 553 539	9 340 496	9 045 801	9 192 440	8 852 428	9 941 655				
Расчетная цена продаж	14 045 812	15 023 126	14 067 126	14 081 126	14 001 126	15 007 126	14 000 126	14 086 126	15 000 126	14 071 126	14 081 126	14 046 126

Открыть мультикуб
 Скрыть
 Показать
 Перенос текста
 Добавить комментарий
 Детализация до транзакции
 Исключить пустые строки
 Изменить формат
 Визуальный формат ячеек
 Прочие действия

Навигационная панель | Статистический прогноз | Анализ алгоритмов прогнозирования | Навигационная панель - 1 | Финансовый план

©Copyright Optimacros 2018 | Сумма:4 120 | Среднее:4 120.00 | Ячеек:1 | Заполненных ячеек:1

Optimacros Interface (VII)

The screenshot displays the Optimacros interface with the following components:

- Header:** Optimization Models 1.1 Curr..., Optimization, Macros, Application Store, Dimensions, Data, Visualization, Model Access, Roman Didych
- Toolbar:** Optimizer Request #8, Edit Mode, View, Run, Save As, Copy As, and other icons.
- Optimizer Library:** A list of optimization methods including Linear, Gurobi, Simplex Method, COIN-OR CLP, Black Box, Non-Linear, Parametric Statistic, and Non-Parametric Statistic.
- Target:** Revenue.Revenue
- Variables:** Revenue.'Production Volume'
- Constraints:**
 - 'Resource Spend_total'.Remainder of Resources* > 0
 - 'test_SKU1 & SKU2'.Volume of SKU1' > 50
 - 'test_SKU1 & SKU2'.Volume of SKU1' < 72
 - 'test_SKU1 & SKU2'.Volume of SKU2' > 24
- Request Code Query Dialog:** A modal window titled "Request Code Query MDX or DAX query" with a large text area and "Cancel" and "Save" buttons.
- Bottom Panel:** Includes a checkbox for "Automatically run Optimizer Script after saving" and "CANCEL" and "SAVE" buttons.
- Sidebar:** A tree view showing a folder "Case 3.0 SKU1 & SKU2" with sub-items: Revenue, Resource Spend_total, Resource Spend_detailed, SKU1, SKU2, test_SKU1 & SKU2, SKUControl, Case 3.0, and Key Parameters 3.0.
- Taskbar:** Shows open windows for Multicubes, Optimizer Reque..., Revenue, Optimizer Reque..., test_SKU1 & SKU2, Dashboards, Folders, and Resource Spend_... with a status bar at the bottom showing Sum:-0.00, Average:-0.00, and Cell Count:1.

Преимущества перед Anaplan (I)

- Серверная (on-premise) или облачная модель установки**
Возможность установки приложения на серверах клиента или в корпоративном / публичных облаках
- Низкая цена и гибкая модель ценообразования**
Стоимость лицензий в 2-3 раза дешевле, тарифные пакеты и возможность выкупа лицензий в собственность
- Сабсеты времени, версий и матричные сабсеты**
Возможность построения оптимизированных по объему кубов данных, минимизация хранения нулей
- Встроенное хранилище данных (на основе OLTP)**
позволяет хранить любые объемы данных в SQL/noSQL СУБД и строить витрины данных для BI и EPM
- Flexible Grid и Custom View режимы**
Возможность кастомной настройки представлений таблиц без изменения элементов измерения
- Настраиваемые модальные формы ввода**
Конструктор модальных форм ввода для добавления транзакций и табличных данных
- Русскоязычный интерфейс**
Интерфейс поддерживает несколько языков
- Нелинейные методы оптимизации**
Возможность подключения внешних библиотек (COIN-OR CLP, CPLEX, GUROBI, MIPCL и т.п.) или создание собственного алгоритма или оптимизационной библиотеки
- Скрипты и пользовательские макросы**
Позволяют создавать функционал любого уровня сложности под потребности конкретной модели
- Роутинг браузерных ссылок**
Роутинг ссылок на конкретные мультикубы, представления, дэшборды, контекстные таблицы и т.п.
- Конфигурируемая панель инструментов**
Настраиваемый тулбар (панель инструментов) в гридах (таблицах) данных и настроенных таблицах
- Интеграционные запросы Get/Send Data**
Интеграционные скрипты и возможность запросов на Получение/Отправку данных (Get/Send Data)

Преимущества перед Anaplan (II)

- +** **Представления (вьюхи) гридов справочников**
Возможность создания и сохранения представлений (вьюх) таблиц (гридов) справочников
- +** **Настройка ширины колонок и высоты строк**
Удобная настройка драг&дроп-ом - тянем за границу клетки как в Excel
- +** **Перенос текста (Wrap Text)**
Перенос текста с автоматической подстройкой высоты row-/column- хедеров
- +** **Импорт и экспорт в форматах .xlsx**
Возможность импорта из .xlsx и .csv и экспорта в .xlsx, .csv и .txt. Не нужно конвертировать форматы.
- +** **Разнообразные виды Импорта**
Возможность настраивать мэппинг содержимого файла в разных форматах (Strict, Advanced, Template)
- +** **Зависимый контекст (Dependent Context)**
Наличие Зависимого контекста (Dependent Context) наряду со привычным Контекстом дэшбордов (Dashboard Context)
- +** **Контекстные таблицы**
Конструктор контекстных таблиц с возможностью публикации на них таблиц (гридов), графиков и т.п.
- +** **Комментарии к клеткам**
Комментарии и сноски
- +** **Форматы Versions и Cube Subsets**
Форматы клеток Versions и Cube Subsets и возможность их использования в формулах
- +** **Отключение автоматического пересчета**
Возможность отключить/включит автоматические пересчеты при необходимости как в Excel (F9)
- +** **Drill Down to Transactions в OLTP WH или ERP**
Возможность провалиться до транзакции (записей) напрямую в OLTP хранилище или ERP
- +** **Перемножение матриц MULTIPLY**
Формула для перемножения матриц (аллокационные модели и сложные расчеты себестоимости)

Roadmap разработки

2021

Q4

- **[Сделано]** Интерактивные графики (кликабельные зоны графиков передают контекст и изменяют значения в кубах данных)
- **[Сделано]** Вложенные папки на воркспейсе
- **[В работе]** Self-service функционал скриптов и пользовательских макросов (API и документация)
- **[В работе]** Формулы на субсетях справочников
- Виртуальные фильтры на гридах и в справочниках

Q1

- Канбан-борды на основе справочников. Позволят строить модели управления задачами
- Система согласования (workflow) с возможностью гибкой настройки параметров
- Форматы данных Файлы и Объекты. Возможность сохранять и управлять файлами (PDF, MS Office etc.)
- Новый тип хранения данных, который позволяет не хранить пустые значения (нули). Доступ к моделям ритейла, телекома и банков
- 3D Charts и новые типы графиков

Q2

- Ввод данных на любом уровне иерархии справочников
- Формат данных Время (Time) ЧЧ:ММ:СС
- Gant-графики на основе справочников. Позволят строить модели для проектного менеджмента
- Календари на основе справочников. Позволят строить модели управления ивентами
- Диапазонные справочники до 200 млн. элементов (Range Lists). Снимает ограничение на длину измерения

Q3

- Возможность создания внутренней иерархии у подчиненного справочника
- API к OLAP-базе данных для запросов внешних приложений и интеграций
- Запуск Application Store - маркетплейса встраиваемых приложений и готовых моделей
- Оптимизация дэшбордов и контекстных таблиц под мобильные устройства и планшеты
- Встроенный Risk Manager и инструменты предиктивного прогнозирования (в т.ч. эвристический анализа)

Спасибо за Ваше внимание!



Роман Дидыч

Директор по обслуживанию
И поддержке клиентов

✉ roman@optimacros.com

☎ +7 926 564 81 79

Офис Optimacros

Адрес: 121087 Москва
Береговой проезд 5 к2, оф. 563

✉ info@optimacros.com

☎ +7 499 609 56 42

Приложение (I) Параметры управления эффективностью предприятия

Параметр I

Внутренняя и внешняя финансовая отчетность

- Финансовое закрытие и сверка счетов
- Консолидация финансовой отчетности
- Управление раскрытием информации и регулирование подачи информации
- Внутренняя управленческая отчетность
- Управленческая отчетность
- Дисперсионный анализ

Параметр II

Анализ эффективности деятельности предприятия

- Ключевые показатели эффективности (KPIs)
- Прогнозный анализ
- Система показателей стратегического управления
- Инициативное обучение (например кампании, проекты)
- Удержание клиентов и анализ доходов
- Анализ рисков
- Визуальная и предписательная аналитика

Параметр III

Планирование, бюджетирование и прогнозирование

- Бюджетирование
- Совместное прогнозирование доходов
- Скользящие бюджеты и прогнозы
- Долгосрочное стратегическое планирование
- Кадровое планирование
- Капитальное планирование
- Сценарное планирование (например приобретение)