

Образовательная программа

Faberlic PRO



ПРЕЖДЕ ЧЕМ НАЧАТЬ. НАЧИНАЙ СНАЧАЛА!

- Узнай о бизнесе. Пойми ПРЕИМУЩЕСТВА.
- Узнай о компании. Пойми и прими ПРЕИМУЩЕСТВА.
- Будь внимателен к ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНОСТИ действий.
- Найди НАСТАВНИКА, а может и не одного, у которых ты будешь учиться .
- Прими то, что УЧИТЬСЯ нужно ОБЯЗАТЕЛЬНО.
- Выделяй ВРЕМЯ для ОБУЧЕНИЯ и для РАБОТЫ
- Знай, что бизнес ОДИН, а люди разные.
- Каждую систему тебе НУЖНО ПРИМЕНИТЬ для СЕБЯ.
- Учись УПРАВЛЯТЬ СОБОЙ и СВОИМИ ЭМОЦИЯМИ.
- Настраивай СЕБЯ и ОКРУЖАЮЩИХ на УЛУЧШЕНИЕ ЖИЗНИ.
- Пункт, которого могло не быть , если бы все были ИДЕАЛЬНЫМИ)))

10 систем сетевого бизнеса.

- НЕ НОЙ
 - НЕ ЖАЛУЙСЯ
 - НЕ СТЕСНЯЙСЯ
 - НЕ ОБИЖАЙСЯ
ЗАЧЕМ?
 - НЕ ЛЕНИСЬ
 - НЕ ОБВИНЯЙ
СОТРУДНИЧЕСТВО
 - НЕ ИЩИ ВИНОВАТЫХ
 - НЕ СТЫДИСЬ
ТЕБЯ?
 - НЕ ПРЕДЪЯВЛЯЙ ПРЕТЕНЗИИ
СЛЕДСТВИЯ
НЕ ГОРДИСЬ
ПРИЗНАВАЙ
 - НЕ ЗЛИСЬ
 - НЕ БОЙСЯ
 - НЕ ОТКЛАДЫВАЙ
ПЛАН
 - НЕ ПОТОМ И НЕ ЗАВТРА
ПОСЛЕДСТВИЯ
 - НЕ БОЙСЯ ОШИБИТЬСЯ
- антивирусы:
- ИЩИ РЕСУРСЫ
ИДИ ЗА ПОМОЩЬЮ
ИЩИ СВОЙ ИНТЕРЕС
СПРОСИ СЕБЯ –
- ДУМАЙ О ЦЕЛИ
ИЩИ
- ГДЕ ТВОИ 50% ?
ЧТО ВАЖНЕЕ ДЛЯ
- ЗАКОН ПРИЧИНЫ И
ЗАМЕЧАЙ И
- ВОЗЬМИ ПАУЗУ
ДЕЙСТВУЙ – 5 СЕКУНД
ВЫПОЛНЯЙ СВОЙ
- ПРИМИ
- ОШИБКА = ОПЫТ

10 систем сетевого бизнеса.

- *Это присказка, сказка ВПЕРЕДИ)))*
- Договаривайся с самим собой и с людьми НА БЕРЕГУ,
- ПОМНИ !
- НИЧЕГО НЕ РАЗУМЕЕТСЯ САМО СОБОЙ!!!

10 систем сетевого бизнеса.

ПРЕИМУЩЕСТВА СЕТЕВОГО БИЗНЕСА

- НЕМНОГО ИСТОРИИ И ВЫДЕЛИ
ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ТЕБЯ:

Знай, именно они будут удерживать тебя
в этом бизнесе.

10 систем сетевого бизнеса.

- Уже сейчас он преподается в Гарвардском университете как отдельный предмет.
- В Америке уже более половины товаров и услуг продается через сети МЛМ, в Японии – более 90 %.
- Число дистрибьютеров в мире приближается к отметке 40 000 000 человек. Общий оборот индустрии около 300 000 000 000 долларов в год. Когда я начинала, эти цифры были гораздо скромнее.
- Сегодня вы можете получить диплом по специальности «Менеджер сетевого бизнеса» и в России.

10 систем сетевого бизнеса.

- Ассортимент товаров, продающихся через сетевой рынок невероятно широк.
- Компания Faberlic сегодня уникальная компания с очень широким выбором товаров от шампуня, обуви, колготок до аппарата –домашнего доктора по очень доступным демократичным ценам и при этом неизменно достойном качестве. И поэтому я очень рада, что волей судьбы оказалась именно здесь.

10 систем сетевого бизнеса.

- Есть еще один удивительный для нашего непростого времени фактор сетевого бизнеса : здесь можно заработать в разы больше, чем в наемном труде.
- Вот, смотрите, средняя зарплата в наемном труде сейчас 15-20 000 руб. и она постепенно снижается(а инфляция и доллар растет))). В сетевом же бизнесе картина обратная :
- В статусе Директора ваш доход составит от 40000руб и выше,
- в статусе Серебрянного Директора – уже около 80000,
- а в статусе Золотого уже 120 000 и выше.

10 систем сетевого бизнеса.

КОГДА Я ПРИШЛА В СЕТЕВОЙ С
ОСОЗНАННЫМ РЕШЕНИЕМ ЗДЕСЬ
РАБОТАТЬ И ЗАРАБАТЫВАТЬ , УЖЕ ЧЕРЕЗ
ПОЛГОДА МОЙ ДОХОД ПРЕВЫСИЛ МОЮ
ЗАРПЛАТУ В ШКОЛЕ В СЕМЬ РАЗ!!!

10 систем сетевого бизнеса.

- Что касается занятости – сетевой бизнес – это **НЕИСТОЩИМЫЙ ЗАПАС РАБОЧИХ МЕСТ!!!** Здесь шанс получить высокооплачиваемую работу – 100% из 100% !!!!
- Задумайтесь над этими цифрами и порадитесь им , как я порадовалась в свое время)))

10 систем сетевого бизнеса.

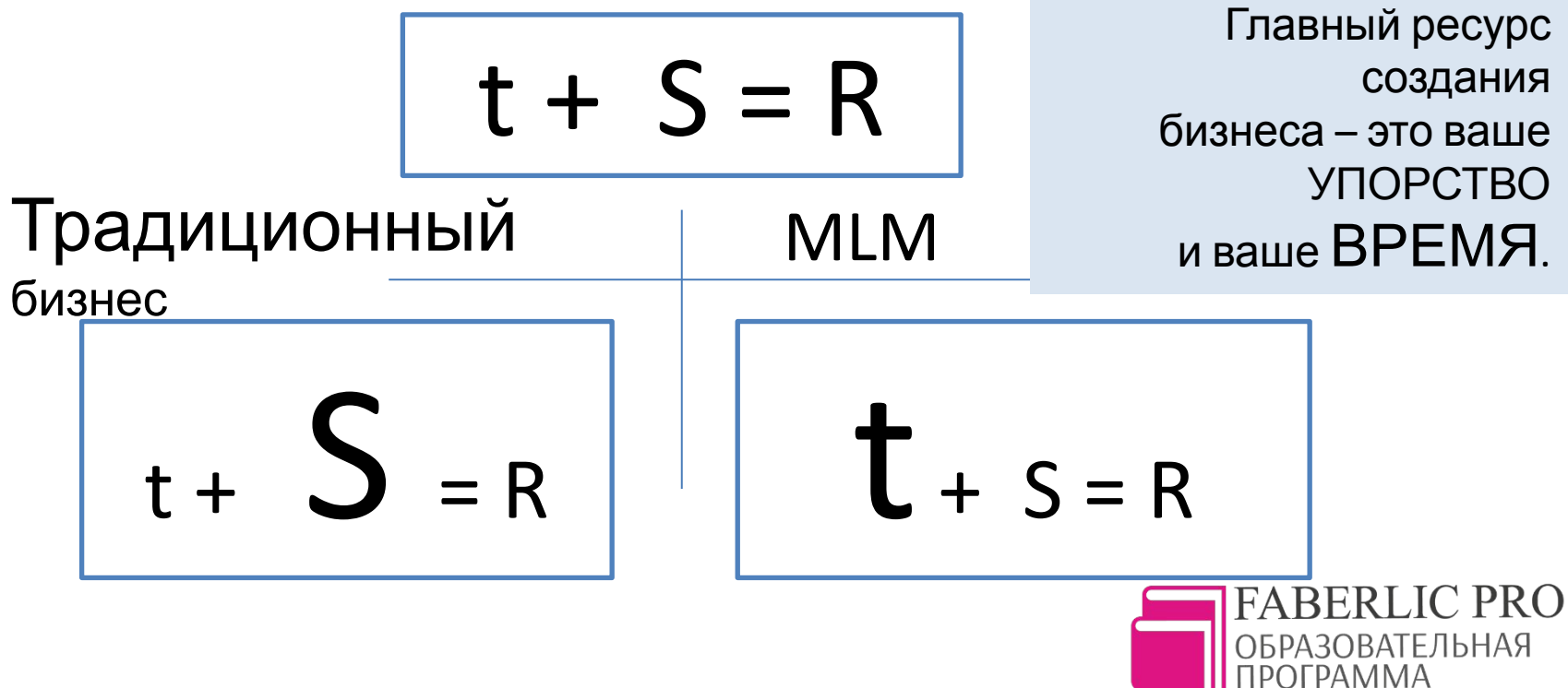


Начать работать и
подняться здесь можно
с « НУЛЯ »



10 систем сетевого бизнеса.

- СХЕМА ДОХОДОВ В ТРАДИЦИОННОМ БИЗНЕСЕ И В СЕТЕВОМ БИЗНЕСЕ !!!!!



10 систем сетевого бизнеса.

- У вас есть СВОБОДА ВЫБОРА компании, графика и места работы



FABERLIC СЕГОДНЯ

ЛЕГАЛЬНЫЙ БИЗНЕС -
ДЕНЬГИ НА ВАШ ЛИЦЕВОЙ СЧЕТ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС -
ПРИСУТСТВИЕ В 42 СТРАНАХ

РОССИЙСКАЯ КОМПАНИЯ -
ПРОИЗВОДИТЕЛЬ БОЛЕЕ 20 ЛЕТ НА РЫНКЕ

ШИРОЧАЙШИЙ
АССОРТИМЕНТ
ПРОДУКЦИИ

СВОЕ ДЕЛО С НУЛЯ,
БЕЗ ВЛОЖЕНИЙ И РИСКОВ

ВСЕ АВТОМАТИЗИРОВАНО -
ОТ ПРИЕМА ЗАКАЗА ДО ДЕТАЛЬНОГО
ОТЧЕТА ВАШЕЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА
В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ

FABERLIC.COM

Вы становитесь
сотрудником
ГОТОВОЙ
СИСТЕМЫ
БИЗНЕСА



FABERLIC PRO
ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ПРОГРАММА

10 систем сетевого бизнеса.

- Вашим партнерам платите НЕ ВЫ, а КОМПАНИЯ

Обучение персонала осуществляет компания, ВЫ и ВАШИ ПАРТНЕРЫ. ВАС обучает НАСТАВНИК. И это САМЫЙ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫЙ В ВАШЕМ УСПЕХЕ человек.

Детализация по новичкам и ГО 1ой линии консультанта

Информация по личной группе

Итоговые показатели

Консультанты в первом уровне

ЛО по неоплаченным заказам консультантов первой линии

Лицевой счет консультанта

Мои новички



10 систем сетевого бизнеса.

- Вы создаете постоянно **РАСТУЩИЙ** пассивный доход такого размера, какого хотите.



Вы можете в рамках компании приглашать на рабочие места круглый год и даже 24 часа в сутки

10 систем сетевого бизнеса.

- Отпуск – это ЧАСТЬ БИЗНЕСА, которая часто является ЭКСКЛЮЗИВНЫМ ПОДАРКОМ от компании . Как правило-это путешествие в экзотическую страну, где вы , возможно, и не побывали бы никогда, если бы не этот бизнес



10 систем сетевого бизнеса.

- Вы всегда общаетесь здесь с **ЕДИНОМЫШЛЕННИКАМ** И, людьми, с которыми вы говорите на одном языке , **ЦЕННОСТИ** которых совпадают с



- Все, что вы создали, вы можете оставить **В НАСЛЕДИЕ** детям , своей семье



10 систем сетевого бизнеса.

Вознаграждение в сетевом бизнесе можно по праву считать одним из самых удобных способов **ЗАПЛАТИТЬ СЕБЕ ЗА СДЕЛАННУЮ РАБОТУ**. Так как , кроме налогов (а в России он самый низкий) , все остальные деньги –это **ЧИСТЫЙ ВАШ ЗАРАБОТОК**

Чего нельзя сказать о традиционном бизнесе, где высокий доход часто иллюзия больше, чем реальность.



10 систем сетевого бизнеса.

- Сейчас в Фаберлик 18 зарплат в год – считаю этот факт неоспоримым преимуществом компании.



- Занимаясь сетевым бизнесом вы РАЗВИВАЕТЕСЬ постоянно. Личностный рост- неотъемлемая часть успеха в нашем деле . Чем лучше вы становитесь, тем больше вы зарабатываете!!!

10 систем сетевого бизнеса.

- Считаю сетевой бизнес одним из САМЫХ БЕЗОПАСНЫХ занятий . И в плане потери работы и в плане перспектив на будущее.
- Уйти из бизнеса вы можете только сами, если примете такое решение.
- И ваше будущее будет зависеть ТОЛЬКО ОТ ВАШИХ УСИЛИЙ по достижению тех результатов, которых вы хотите САМИ.

10 систем сетевого бизнеса.

- Риски сведены к нулю. Вы покупаете то, чем пользуетесь сами.



FABERLIC PRO
ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ
ПРОГРАММА



10 систем сетевого бизнеса.

- ЗАЧЕМ ЭТО ВСЕ?
- ЭТО ВСЕ ФОРМИРУ
- ВАШУ
- СИЛУ
- И ВАШУ
- ПРЕДАННОСТЬ
- КОМПАНИИ,
- КОМАНДЕ,
- БИЗНЕСУ ,
- СВОЕЙ МЕЧТЕ
- И СВОЕМУ ВЫБОРУ!!!



10 систем сетевого бизнеса.

- ОБЯЗАТЕЛЬНО ПРОПИСЫВАЕМ ОТЛИЧИЯ И ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИИ ФАБЕРЛИК, КОТОРЫЕ ВАЖНЫ ИМЕННО ДЛЯ ВАС !!! (ОСТАВЛЯЕМ ДОМАШНИМ ЗАДАНИЕМ)
- ИСПОЛЬЗУЕМ СЛАЙДОВУЮ ПРЕЗЕНТАЦИЮ ФАБЕРЛИК (ВЕБИНАРЫ, ПРЯМЫЕ ЭФИРЫ, В РАССЫЛКЕ, РАСПЕЧАТАННАЯ В ОФИСЕ)
- Что это дает?
- ОСОЗНАННЫЙ ВЫБОР И ПРЕДАННОСТЬ КОМПАНИИ ФАБЕРЛИК!!!

10 систем сетевого бизнеса.

ЛАЙФХАК ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ.

5 проверочных вопросов для принятия решения:

- Я чувствую здесь потенциал?
- Я получу новые навыки?
- Встречу ли я здесь новых интересных людей?
- Стану ли я лучше?
- Что-то во мне и в моей жизни изменится?

10 систем сетевого бизнеса.

ЗНАТЬ ТРИ ВОЗМОЖНОСТИ :

- БЫТЬ ПРИВИЛЕГИРОВАННЫМ ПОТРЕБИТЕЛЕМ
 - ИМЕТЬ ДОП ДОХОД НА ПРОДАЖАХ
 - БЫТЬ БИЗНЕС-ПАРТНЕРОМ КОМПАНИИ
-
- ПРЕДСТАВЛЯТЬ СУТЬ РАБОТЫ : СМЕНА ТРАДИЦИОННОЙ МОДЕЛИ ПОКУПКИ (разные категории товаров в разных местах , с низкими гарантиями качества, с наценкой посредникам)
 - НА НОВУЮ МОДЕЛЬ ПОКУПКИ (все в одном месте , через интернет магазин, по ценам компании-производителя) со 100 % гарантиями качества, со 100% возможностью начать зарабатывать на подключении к сайту компании других людей

СОЗДАНИЕ НАДЕЖНОГО ДОХОДНОГО БИЗНЕСА

ЧТО ВЫ СКАЖЕТЕ О ПОСТОЯННОМ ЕЖЕМЕСЯЧНОМ ДОХОДЕ БОЛЬШЕ 40 000 – 50 000 РУБЛЕЙ ?

За что faberlic платит деньги?

- ЗА ОРГАНИЗАЦИЮ ТОВАРООБОРОТА
- ЗА ИНФОРМИРОВАНИЕ О ВОЗМОЖНОСТЯХ КОМПАНИИ И ПРИВЛЕЧЕНИЕ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

FABERLIC.COM



10 систем сетевого бизнеса.

- Система постановки целей.
- Система планирования.
- Система приглашений (рекрутинга)
- Система презентаций
- Система регистраций
- Система звонков.
- Система обучения новичка.
- Система информирования, поддержки и сопровождения
- Система поощрения.
- Система мероприятий.

10 систем сетевого бизнеса.

1.СИСТЕМА ПОСТАНОВКИ ЦЕЛЕЙ.

- ВСЕГДА, ВСЕГДА , ВСЕГДА после принятия решения ДОЛЖНА СТОЯТЬ ПОСТАНОВКА ЦЕЛИ!!!
- В запасе у лидера должно быть несколько способов эту цель прояснить:
- НАПРИМЕР:
- Способ постановки целей от обратного:

10 систем сетевого бизнеса.

Я ИМЕЮ, НО НЕ ХОЧУ ИМЕТЬ	Я НЕ ИМЕЮ, НО ХОЧУ ИМЕТЬ
Я НЕ ИМЕЮ И НЕ ХОЧУ ИМЕТЬ	Я ИМЕЮ И ХОЧУ ИМЕТЬ

Я имею, но не хочу иметь

Что пишем сюда? Например, тот же больной жилищный вопрос: человек живет на съемной квартире, которая оставляет желать лучшего, а денег на новое жилье нет. Это значит, что вы **имеете квартиру**, в которой живете, но **не хотите иметь ее**, хотите новое жилье.

Запишите в этом разделе не менее 10 пунктов, которые вас раздражают: что у вас есть, а вы хотите от этого избавиться.

10 систем сетевого бизнеса.

- **СПОСОБ ВТОРОЙ:**
- **Через взгляд на достижения прошлого , их ценность . И увидеть ценность будущего, которое я могу создать таким , каким хочу.**
- **Задание:**
- **1.Написать 5 достижений последних пяти лет, которыми я могу гордиться.**
- **2. Написать 5 достижений следующих пяти лет , которыми я смогу гордиться.**

10 систем сетевого бизнеса.

СПОСОБ
ТРЕТИЙ:



10 систем сетевого бизнеса.

- **СПОСОБ ЧЕТВЕРТЫЙ:**
- ЦЕЛЬ ЖИЗНЕННО-НЕОБХОДИМАЯ, связанная со ступенькой Маркетинг-плана

- **СПОСОБ ПЯТЫЙ:**
- ЦЕЛИ ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ, ЦЕЛИ ВЫПОЛНИМЫЕ И НЕВЫПОЛНИМЫЕ.

- **СПОСОБ ШЕСТОЙ:** ОПИСАТЬ МОЙ ИДЕАЛЬНЫЙ ДЕНЬ

- **ОБЩИЕ ПРАВИЛА :**
- цели ставим не из необходимости, **НУЖДЫ** , а из **ЖЕЛАНИЯ ИЗМЕНИТЬ ЖИЗНЬ К ЛУЧШЕМУ.**
- Цели лучше всего писать каждый день . Писать все подряд. Писать , не заглядывая в предыдущие записи.
- Цели наполнять эмоционально. Переживать , как уже произошедшее. Определять и запоминать чувства, связанные с исполненной целью. Стремиться к этим чувствам.

10 систем сетевого бизнеса.

• 2.СИСТЕМА ПЛАНИРОВАНИЯ

- 10 минут планирования экономят часы ,дни и даже недели жизни.
- Правила планирования:
- Запишите 20 способов достичь свою основную цель.
- Сами действия . Из разных областей жизни.
- Используйте колесо баланса, чтобы определить направления планирования.
- Определите приоритеты.
- Выделяйте время на те действия, которые реально приближают вас к цели и те действия , за которые вам РЕАЛЬНО ПЛАТИТ компания.
- У вас должны быть определенные регулярные ежедневные, еженедельные ,ежемесячные действия, постоянно повторяющиеся изо дня в день, из недели в неделю, из месяца в месяц.
- ЭТО обязательные Рекрутинг, работа с новичками, встречи, звонки, инфо , вебинары, прямые эфиры, работа в соцсетях, мероприятия разного масштаба, личные темы, планерки и так далее.
- При заполненной сетке мероприятий – лучший способ основные ежедневные действия ПЛАНИРОВАТЬ КАЖДЫЙ ВЕЧЕР.

10 систем сетевого бизнеса.



10 систем сетевого бизнеса.

- ВОЗЬМИТЕ НА ЗАМЕТКУ:
- 1.Поставьте напоминалку на телефон на время написания целей и планов.
- Цели пишем утром. Планы вечером.
- Подберите человека из команды, который будет помогать вам дублировать напоминалки.
- Просите у участников групп обратную связь по исполнению целей и выполнению планов.
- Пишите не только дела, а и, например, списки идей, списки людей, кому позвонить, с кем встретиться, списки тем для прямых эфиров, списки тем выступлений, списки постов .
- Вычеркивайте выполненное, невыполненное переносите.

10 систем сетевого бизнеса.

3.СИСТЕМА ПРИГЛАШЕНИЙ

- **Список знакомых**
- **Теплые контакты**
- **Рекомендации**
- **Холодные контакты**
- **Анкетирование**
- **Флешмоб**
- **Мастер-класс**
- **Детский салон красоты**
- **Телемаркетинг**
- **Дни открытых дверей**
- **Соцсети**
- **Статусы**
- **Интернет**

10 систем сетевого бизнеса.

- Правила:
- 1. Выбрать для себя три метода, поработать в них и определиться с одним или двумя методами приглашений, стать в них виртуозом, выработав свою личную статистику и получить именно на этих методах РЕЗУЛЬТАТ.
- 2. При обучении новичков использовать тот же алгоритм. Обучать первым шагам и поддерживать обязательно.
- 3. Повторяй МНОГОКРАТНО И ПОСТОЯННО именно то, что получается у тебя лучше всего!!!
- 4. ОБЯЗАТЕЛЬНО ИЗУЧИ систему работы С ВОЗРАЖЕНИЯМИ.
- 5. ИЗУЧИ АЛГОРИТМ разговоров в сетевом бизнесе.

10 систем сетевого бизнеса.

- 6. Меньше говори и БОЛЬШЕ СЛУШАЙ.
- 7. Научись налаживать контакт, говорить комплименты, прояснять потребности, предлагать решение, завершать сделку (разговор) в свою пользу.
- 8. Удерживай цель в голове, что бы не происходило.
- 9. Знай и используй универсальные вопросы: Знакомы с компанией? Пользовались? Понравилось? Знаете , какой подарок идет в Фаберлик сейчас за подключение к сайту и первый заказ?

10 систем сетевого бизнеса.

4.СИСТЕМА ПРЕЗЕНТАЦИЙ

Презентация –это то, как ты представляешь себя, свою компанию, свой продукт, свой бизнес.

Составь СВОЙ текст.

Познакомься: расскажи, кто ты, как ты пришел в компанию, почему выбрал именно ее, какие свои задачи ты здесь решаешь и каковы твои цели. И как ты поможешь своему новому партнеру вырасти. Какие возможности перед ним откроются? Слушай внимательно- и предлагай то, что интересует твоего собеседника.

10 систем сетевого бизнеса.

Универсальная схема презентации такова:

1. О себе- Коротко самопрезентация 1минута
2. О компании- 2 минуты , должны быть минимум 3 самых-самых факта
3. О продукции- с практикой, демонстрацией, опытом –рассказ о самых любимых вещах- 10 минут
4. О возможностях- кратко маркетинг – какие возможности открываются.
5-8 минут
5. Мотивация – Завершение сделки. – Интересно? Нравится?
Регистрируемся? Что понравилось? Что скажете? Как вам мое предложение?

Все коротко и с уважением.

Есть универсальные схемы одноминутных презентаций. Изучите их. Постепенно у вас сформируется ваш личный стиль.

10 систем сетевого бизнеса.

5.СИСТЕМА РЕГИСТРАЦИИ В КОМПАНИЮ

Четко представляйте себе, как происходит процесс знакомства новичка

с вами,

с сайтом,

с акциями,

с программами, которые идут в компании.

Учите ориентироваться в заказах, отчетах.

Здесь главное- качественно уделенное время.

Терпение и внимание окупятся и ваш новичок также терпеливо сможет обучить уже своего новичка.

Лайфхак: Включить новичка в специальную группу, где идет обучение.

10 систем сетевого бизнеса.

6. СИСТЕМА ОБУЧЕНИЯ НОВИЧКА И ВКЛЮЧЕНИЕ ЕГО В РАБОТУ

С новичками, желающими зарабатывать, пропишите план действий и помогите на первых порах, проработав методы приглашения в деталях.

Я вместе с новичками хожу на холодные контакты, провожу первые встречи, делаю вместе звонки.

Показываю вживую или снимаю видео, как сделать лучше. Вы наставник и вы рядом.

Это важно. Учите быть хорошим наставником и своего новичка.

10 систем сетевого бизнеса.

7.СИСТЕМА ИНФОРМИРОВАНИЯ, ПОДДЕРЖКИ И СОПРОВОЖДЕНИЯ

Новичок, проявивший интерес к бизнесу, должен обязательно быть включен в группы наставника для общения и получения инфо, рекомендаций по работе, ответов на вопросы и так далее.

ПОМНИТЕ : АКТИВНОСТЬ В ГРУППЕ ЗАВИСИТ ОТ ВАШЕЙ АКТИВНОСТИ , НАСТРОЙ ОТ ВАШЕГО НАСТРОЯ, РЕЗУЛЬТАТЫ ОТ ВАШЕЙ ПОДДЕРЖКИ .

СИСТЕМА ДОЛЖНА ВКЛЮЧАТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ :

Инфо по акциям, в том числе вашим, по акциям компании ОБЯЗАТЕЛЬНО, видео и фото с продукцией и комментариями, лайфхаки и рекомендации по ведению бизнеса, объявления о мероприятиях, аудио-истории и аудио –советы и рекомендации, поделажка опытом и так далее.

10 систем сетевого бизнеса.

Начинающему лидеру очень нужна поддержка. Ваша.

- Лидер- ведущий. У него больше опыта. Он знает, куда идет сам и куда ведет другого.
- Лидер помогает увидеть путь, встать на него и идти до результата.
- Лидер помогает увидеть лучший вариант развития.
- Лидер активен и показывает пример
- Лидер направляет и вдохновляет.
- Лидер изменяет ход мысли и поднимает настроение.
- Лидер учит принимать решения.
- Лидер честно и открыто несет ответственность и помогает создавать причины успеха.

10 систем сетевого бизнеса.

8.СИСТЕМА ЗВОНКОВ

ЧТО НАДО ЗНАТЬ :

Алгоритм звонка :

- Приветствие
- Представиться
- Светская беседа или цель звонка
- Сценарий
- Суть
- Завершение
- Прощание
- У каждого звонка должна быть цель

10 систем сетевого бизнеса.

- введете разговор вы, после звонка у человека настроение должно стать лучше, чем до него.
- вашему собеседнику должно хотеться еще раз поговорить с вами
- результаты звонков - это улучшение всех показателей вашей работы

Все время держите связь с теми, кто пришел в команду зарабатывать серьезные деньги. Выделяйте специальное время для звонков. Определите для себя не только цель звонка, но и результат. Пропишите сценарий звонка и положите перед собой, когда звоните. Я пишу в столбик цифры- сколько звонков я должна сделать , - и заполняю его результатами. 5 звонков в день –это минимум. Часто получается гораздо больше. И важно: держите связь с лидерами не только первой своей линии. И учите звонить своих лидеров.

10 систем сетевого бизнеса.

9. СИСТЕМА ПООЩРЕНИЯ

- Ваши личные акции ,
- Личное признание,
- Звонок или аудио в ЛС,
- Коллаж с поздравлением в группе,
- Признание и подарок,
- Грамота или благодарность
- Чаепитие
- Денежные призы
- Чествование в момент открытия статуса.

10 систем сетевого бизнеса.

10.СИСТЕМА МЕРОПРИЯТИЙ.

- Обучение новичков
- Лидерские собрания
- Совместные праздники
- Семинары
- Крупные традиционные мероприятия
- Дни открытых дверей
- Мастер-классы
- Конкурсы
- Дни рождения
- Презентации.

10 систем сетевого бизнеса.

ПРАВИЛА:

- Определение темы,
- Цели мероприятия,
- Участников,
- Какого результата хотим достичь,
- Распределение ролей,
- Определение сценария,
- Он ответственности,
- Сроков выполнения,
- Выступающих, помощников,
- Контроль за выполнением,
- Планирование,
- Настрой,
- Коррекция в процессе.

Образовательная программа

Faberlic PRO

