

Новая услуга.



- Услуга предоставляется только юридическим лицам, имеющим регулярные отправления от двух раз в неделю.
- Имеющим постоянное место нахождения в соответствии с маршрутами курьеров данной территории.
- Услуга не относится к срочным отправлениям и отправлениям тяжеловесных, опасных грузов, тендерной документации и документов «лично в руки»).



- Предоставление новой услуги крупным клиентам с целью удобства и простоты забора текущей корреспонденции.
- О Финансовая выгода.
- Установление надежных партнерских отношений с клиентами.
- Удобство в построении маршрутов курьеров.



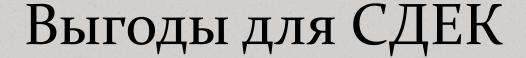
- Заключение договора с клиентом по фиксированной плате сроком на 3, 6,12 месяцев в независимости от количества отправлений в неделю.
- Города и регионы отправлений прописываются в договоре исходя из регулярных потребностей клиента.
- В случае отправлений в регионы не входящие в список отраженный в договоре – клиент оплачивает отправку по отдельной накладной.
- Либо иное оговаривается с менеджером, закрепленным за данным клиентом.



- В договоре прописываются дата и время забора корреспонденции (дважды в неделю, с до......).
- Клиентом определяется место забора корреспонденции (пост охраны, ресепшн, секретарь или иное.)
- Компанией СДЕК предоставляются фирменные лотки, либо ящики для корреспонденции с целью предотвращения утери либо хищения конвертов.



- Клиент получает четкий алгоритм забора корреспонденции, с конкретным днем и временем.
- Избавляет бухгалтерию от лишних счетов и отчетностей.
- Удобство работы делопроизводства: не надо волноваться о заборе коресподенции все прописано в договоре.



- Лояльность клиента и расширение партнерских отношений.
- Прогнозируемый поток ДС.
- О Четкое построение маршрутов курьеров.
- Увеличение позиционирования компании как поставщика качественных услуг.



Подготовил: Медведев И.А.руководитель подразделения в

г. Обнинск.