



**ЕдуEm – сервис № 1 в России
по доставке еды и продуктов
прямо к вагону поезда за 5 минут!**

Маркетплейс для
пассажиров
дальнего следования



Проблема питания в поездах была и остаётся!



2020

2016

1980

1984

0

0

2010

1990

Некоторые проблемы, с которыми сталкиваются ЦА



1

Проблема

Вы купили билет на поезд, нужно идти в магазин и думать какие продукты взять в дорогу.
Итог: тяжелые сумки и много потраченного времени.

2

Проблема

Если вы едете с детьми, для них нужно готовить отдельно, и следить, чтобы еда не пропала, но в вагонах отсутствуют условия для хранения еды.

3

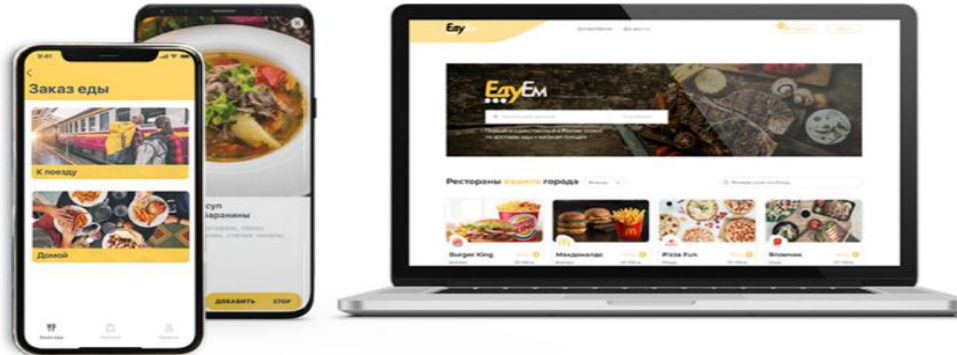
Проблема

Еда все-таки пропала, в вагоне ресторана нет нормальной еды и всё очень дорого, остаётся перебиваться тем, что продают на перронах бабушки или в киосках.



- Большой ассортимент блюд, более 1000 позиций.
- Питание по предпочтениям для взрослых и детей.
- Приготовлено из свежих продуктов из под ножа.
- Качественная упаковка и доставка в термосумках.
- Доставка с 7-00 утра до 23-00 вечера.

Мы создали сервис, который раз и навсегда решает проблему питания в поездах России, и меняет культуру питания пассажиров!



Просто и удобно

4 шага для решения проблемы питания в поезде

Скачай приложение

25%

Заполнить место отправления и место назначения

50%

Выбрать свой поезд

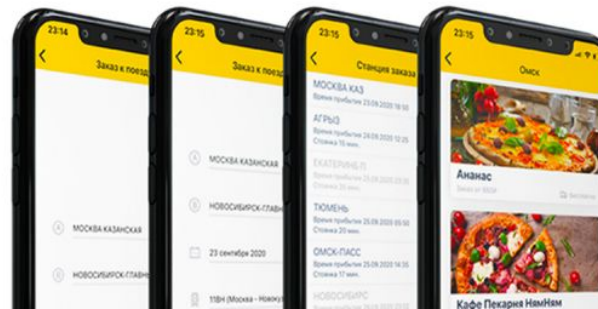
75%

Выбрать города/станции/время где хотите получить заказ

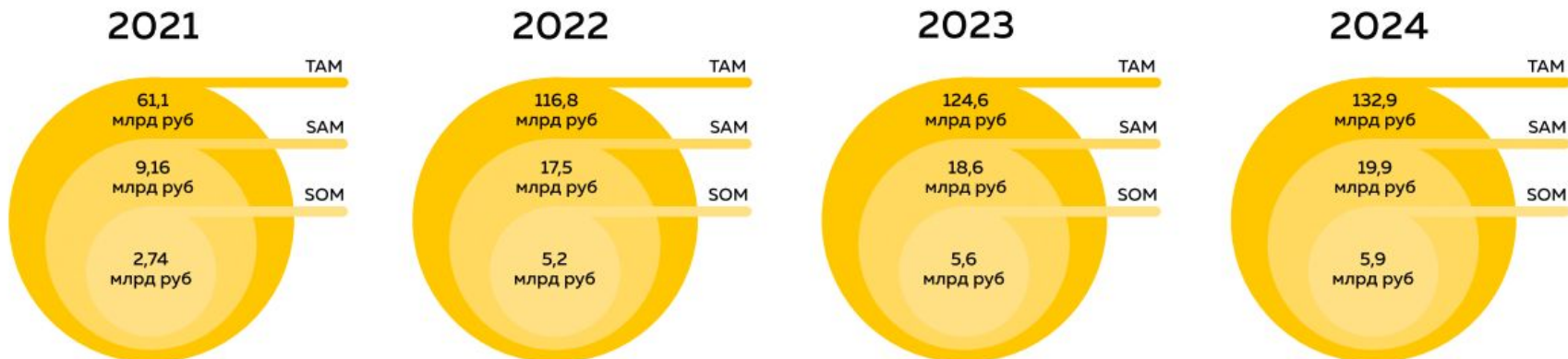
100%

Сделать заказ в понравившимся кафе и ресторане

Получи свой заказ Возле



Overview



45

2022

* По данным с официального сайта РЖД - company.rzd.ru/ru/9377#pass

Сколько пассажиры тратят денег на питание в поезде



2021

75 000 000 пассажиров

3 приема пищи*350

руб.

= 78,7 млрд. руб.

2022

110 000 000

пассажиров

3 приема пищи*350

руб.

= 116,8 млрд. руб.

2023

120 000 000

пассажиров

3 приема пищи*350

руб.

= 125 млрд. руб.

Traction

Pre-seed 2021 дек – 12 млн руб.



~~Текущий 2020 – 2021~~
2021-2022

100+
~~143~~

города
и станций

1050+

рублей
средний чек

160

проводников
по программе
лояльности

250+

ресторанов
и кафе

x4

рост заказов
за 3 месяца

10 000+
~~5000+~~

скачиваний приложения
в iOS и Android

Целевой 2025

200+
~~320~~

городов
и станций

1K

рублей
средний чек

5K+
~~12K~~

проводников
по программе
лояльности

3K+
~~5,1K~~

ресторанов
и кафе

10K+
~~42K~~

заказов в день

10млн+
~~35 млн~~

клиентов

ЗАЧЕМ НАМ УЧАСТВОВАТЬ В АКСЕЛЕРАТОРЕ

Найти новые драйверы роста

Улучшить основные метрики эффективности и рентабельности
бизнеса

Получить инструменты для кратного роста и масштабирования
проекта

Готовы к разным формам сотрудничества и
калобараций



Founders



Часто ли нам в жизни выпадает шанс сделать, что-то достойное и уникальное?!

Думаю всего несколько раз в жизни.

Дорогой инвестор, я приглашаю тебя стать частью достойного и уникального проекта **ЕдуЕм**, социальный феномен которого только набирает обороты с каждым днем!

Уже сегодня мы создаем новый тренд, новый рынок, новую нишу. Мы меняем культуру питания в поездах, создавая новый клиентский опыт, формируем новые и полезные привычки.

Сердюков Владимир, 38 лет, родился в г. Нерюнгри (Саха Якутия), 2 высших образования.

- Основатель и CEO ЕдуЕм.
- Более 10 лет успешного ведения бизнеса, построил с нуля 5 компаний с их дальнейшей продажей.
- Член кластера Шеринг Экономика РАЭК/ Эксперт в области Sharing Economy.
- Эксперт кластера Digital РАЭК / Эксперт в области Digital Marketing.
- Высокие компетенции в развитии и управлении бизнеса, IT проектов.
- Спикер Tech Week 2019.
- Автор статей в рейтинговых СМИ (РБК, Эксперт, IT-World и др) по темам – цифровизация, Uber технологии, digital технологии, it-бизнес, маркетинг и др.

Контакты для связи со мной:

тел.: +7 926 610 04 38 почта: director@eduem.ru



Хроленко Андрей
Сооснователь и CTO

- Более 10 лет опыта в управление IT проектами.
- Высокие компетенции в ведение по методологии Agile.
- Использование JIRA/Confluence.
- Подбор и собеседование команды разработчиков.
- 2 высших образования.



Егоров Антон
Сооснователь и CFO

- Более 10 лет опыта в бизнесе.
- Серийный предприниматель.
- Высокие компетенции в энергетике, производстве товаров народного потребления, международном бизнесе.
- 4 высших образования.

Team



Пивных Кирилл
Инвестиционный директор

- Опыт работы в аудите и инвестиционном консалтинге более 5 лет.
- Мастер финансов РЭУ им. Г.В. Плеханова.
- Эксперт в построении финансовых моделей инвестиционных проектов, управлении бюджетом и разработке управленческого учёта.
- 2 высших образования.
- Соискатель научной степени кандидата экономических наук.

Development



Хрептун Артур
Project-manager



Милахин Алексей
iOS developer



Фатеев Евгений
Back-end developer



Шубин Петр
Android developer



Даулбаев Асан
QA



Старков Ярослав
UI/UX

New business development



Габидуллин Тахир
Руководитель отдела по работе с ключевыми клиентами



Поздеев Сергей
Руководитель отдела развития



Ашихмина Наталья
Руководитель отдела маркетинга



Лекишвили Тимур
Руководитель отдела качества



Данилова Елизавета
Менеджер отдела развития



Марьяна Дарья
Менеджер отдела развития



Ефимов Павел
Менеджер по модерации



Владыкина Полина
Менеджер отдела развития



Баташев Михаил
Менеджер отдела развития



Данилова Галина
Менеджер отдела развития

Себя
ВПИШИ





2022

Вехи развития 2021

Направления	Переговоры Подписание договора/согласовано	2021 потенциальные партнёры
Доставка еды в поезд	<u>Партнёрская сеть 80 городов</u>	Курьерская служба Master Delivery 132 г. покрытия + прямые контракты с большой тройкой по всей РФ   
Доставка еды из вагона ресторана	<u>НТС 250 ваг/рест. + ТДМ 170 ваг/рест.</u>	
Доставка продуктов	<u>ВкусВилл</u>	  
Доставка лекарств и средств личной гигиены		   
Доставка мелкой электронной техники	<u>Связной</u>	  
Комплексные обеды – ланчбоксы/комбо-наборы под брендом EduEm	<u>Пилотный проект согласован с рестораном Пиццерия Тарантелла (Балашов)</u>	Более 50 городов и 90 партнёров подтвердили готовность
Встраиваемый модуль заказа еды для агрегаторов	<u>Связной</u> 	   
Цветы		
Товары для детей		  

Инвестиционная стратегия

Инвестиционные раунды	 +9 мес	 +16 мес	 +12 мес	 +12 мес	2025 Exit
	Seed	Round A	Round B	Round C	
Вехи развития	<ul style="list-style-type: none"> Усиление продукта Развитие каналов продаж Формирование команды Маркетинг и IT 	<ul style="list-style-type: none"> Рост оборота Запуск нового продукта Агрессивный маркетинг Развитие каналов продаж Усиление команды Масштабирование 	<ul style="list-style-type: none"> Выход на международный рынок Кратный рост оборота Международный маркетинг Развитие каналов продаж Экспансия и масштабирование команды Масштабирование бизнеса 	<ul style="list-style-type: none"> Фокус на доходность Новые рынки масштабирования Подготовка к продаже Маркетинг и IT 	     
Капитализация	300 000 000	800 000 000	2 500 000 000	9 000 000 000	
Прирост		x2,7	x3,1	x3,6	

Контакт

ы

Сердюков

Владимир

Контакты для связи со мной:

тел.:+79266100438

почта:director@eduem.ru

Скачивай приложение прямо
сейчас