



TERRA ELECTRO

www.terravelobike.com

Первый блокчейн проект производства,
проката и обслуживания электромобилей

The First blockchain Project for the production,
carsharing and repair of electric vehicles

EVM S3

TERRA ELECTRO

МОТОР-КОЛЕСА
3 К.ВТ



ЗАМЕТНОСТЬ НА ДОРОГЕ



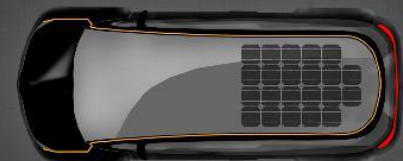
80 КМ/Ч

УЛЬТРАЗВУКОВАЯ СИСТЕМА
ОБНАРУЖЕНИЯ
ПРЕПЯТСТВИЙ

-ОПЦИЯ-



СОЛНЕЧНАЯ БАТАРЕЯ
ПИТАЕТ КОНДИЦИОНЕР



УЛЬТРАПРОЧНЫЕ И ЛЕГКИЕ
ПОЛИМЕРНЫЕ МАТЕРИАЛЫ



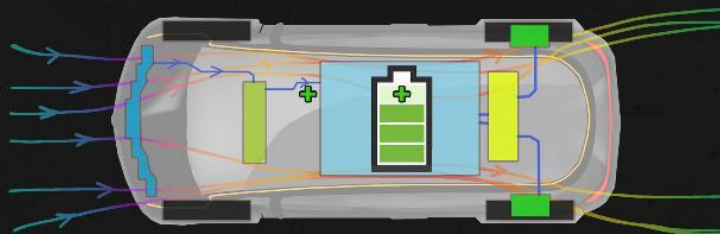
СРОК СЛУЖБЫ 25 ЛЕТ
ЛОБОВОЕ ОСТЕКЛЕНИЕ
ВЫДЕРЖИВАЕТ ВЫСТРЕЛ

22 СМ
КЛИРЕНС

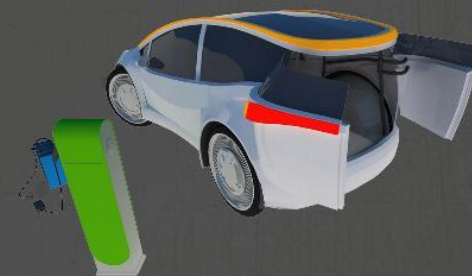
АЛЮМИНИЕВАЯ РАМА

Т
0,25

ВОЗМЕЩАЕТ ДО 30%
ЗАРЯДА БАТАРЕЙ
УВЕЛИЧИВАЯ ПРОБЕГ
ДО 500 КМ



ВМЕСТИМОСТЬ 2+ ЧЕЛ.
(+2 ДЕТСКИХ КРЕСЛА.)



Концепт

ПРОБЛЕМА И РЕШЕНИЕ

THE PROBLEM AND THE SOLUTION

Сегодня более **40 МЛН.** людей хотели бы приобрести электромобиль, НО их останавливает его высокая стоимость (более 22 000 евро) и неразвитая заправочная инфраструктура

Средняя пиццерия тратит на закупку и содержание автопарка для доставки более 150 000 \$ в год с учетом закупки машин и расходов на топливо и расходники

РЕШЕНИЕ создание дешевого электровеломобиля (велорикша) и электроскутера по цене 7000 EU - 8000 EU с быстросъемной носимой батареей, заряжаемой от 220 В. Токенизация транспорта.

ЭЛЕКТРОСКУТЕР / ЭЛЕКТРОВЕЛОРИКША electric scooter / electric rickshaw



1600 mm



2580 mm

ЭЛЕКТРОРИКША ВМЕЩАЕТ 3 ПАССАЖИРОВ

Price: 8 000 EU

RICKSHAW accommodates 3 passengers



**Два типа кузова на одном шасси.
passenger and cargo**



Беспилотный коммунальный транспорт. Сельхозтехника Autopilot electric transport / off road



Сервис электротакси и каршеринга taxi & carsharing



4 пассажира / скорость 80 км/ч / запас хода 80 км.
(пробег 160 км при дополнительной съемной батарее)

Быстросъемная батарея (вес -10кг., 220В)



Станции экспресс-замены батарей в городе



Меняйте батарею за 1 минуту



Карта пунктов обмена батарей в Москве

pickpoint.ru

Россия Москва Метро поиск...

Постаматы 338

- 24 часа 19
- Оплата картой 225
- Установлен в помещении 338
- Установлен на улице 0
- С возвратом товара 217

[Сброс](#)

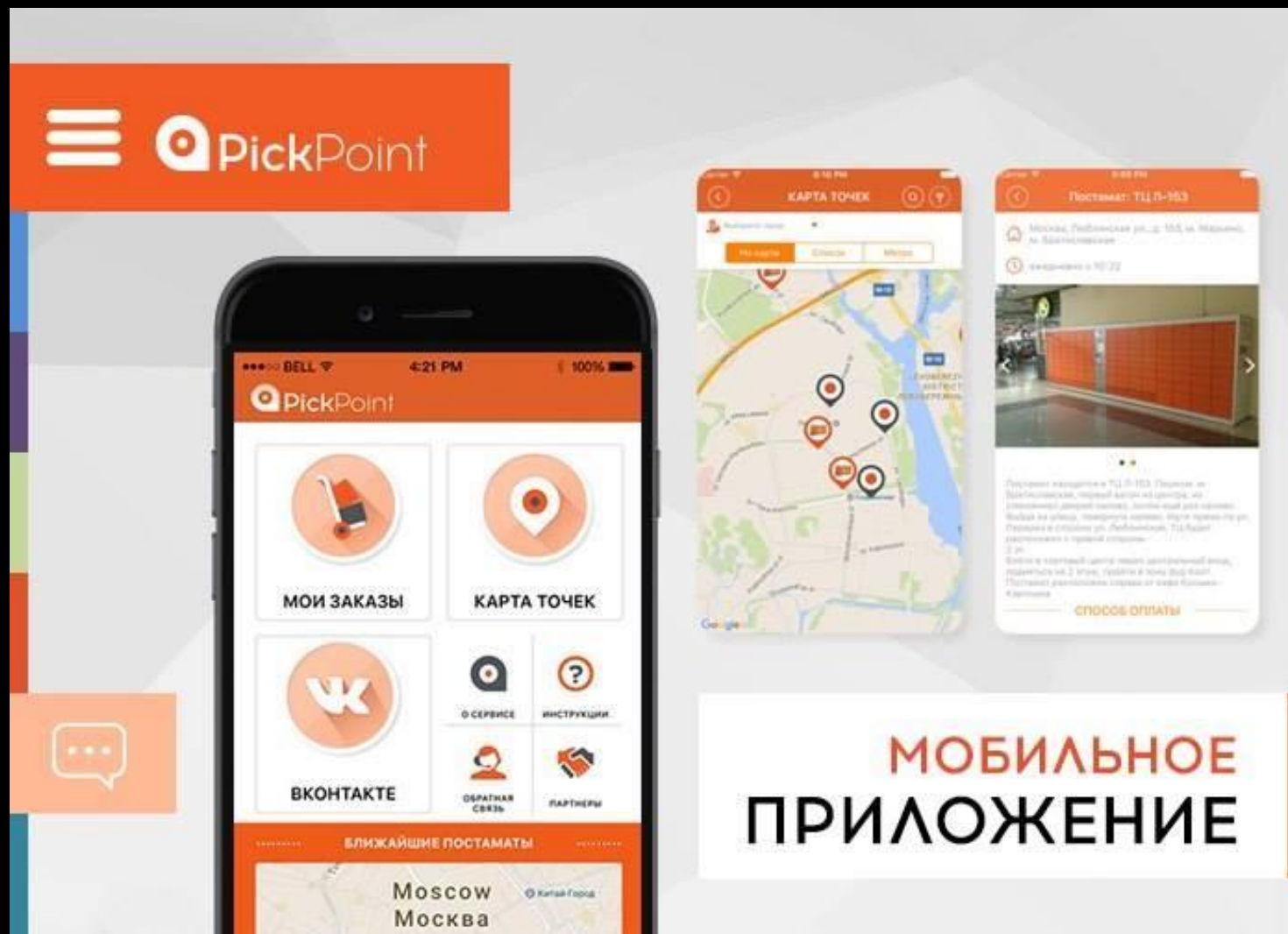
Пункты выдачи 153

- Проверка товара 148
- Возможна примерка 31
- С возвратом товара 53
- Оплата картой 90

[Сброс](#)

Скачать список постаматов: в Excel, в XML

Мобильное приложение для поиска батареи



Электрорикша для Азии: ZERO liter of gasoline / ZERO CO2 emissions



ТОКЕНИЗАЦИЯ ТРАНСПОРТА

- Внедрение BLOCKCHAIN в производство электротранспорта для:
- Идентификация всех комплектующих частей устройства
- Контроль сроков замены расходников, самодиагностика автотранспорта
- Контроль состояния контроллера и батареи, степень износа
- Фиксация в блокчейн всех юридически значимых действий с транспортом (ДТП, страховые случаи, купля-продажа, залог)
- Формирование полной истории транспортного средства
- Формирование реальной цены на подержанный электромобиль
- **Самообслуживаемый беспилотный электромобиль с ИИ**

Беспилотный Электромобиль. Умный Город

Программа ООН «Устойчивое развитие»

Autopilot electric car / Smart City



Автопилот в каждом электромобиле спасет 1 500 000 жизней в год



Автомобиль с ИИ на блокчейне – верный слуга вас и вашей семьи



08



UTILITY TOKEN ERC20 TerraElectroCoin {TEC}



Выгода Токенхолдеров ТЕС

benefits of tokenholders ТЕС

1. Скидка 5% при покупке за токены электротранспорта, услуг такси и доставки по всему миру
2. Многоуровневая реферальная программа для токенхолдеров
3. Бесплатное распределение 50% токенов для граждан Децентуриона
4. Доход от инвестиций токенов в коллективные закупки транспорта
5. Доход от инвестиций токенов в Сервисы каршеринга, доставки
6. Доход за счёт роста биржевой стоимости токена
7. Рост спроса на токен за счёт выкупа компанией токенов на 25% от прибыли
8. Возможность стать франчайзи в своем городе

Выгода Токенхолдеров ТЕС

benefits of tokenholders ТЕС

Граждане DC как пользователи:

- Бесплатно получают токены на личный счёт
- Оплачивают токенами покупку, прокат, такси, сервис электротранспорта

Граждане DC как реселлеры:

- Перепродают токены и электромобили с высокой доходностью
- Становятся он-лайн автодилерами и сервисами каршеринга

Граждане DC как партнеры:

- Участвуют в программе лояльности, голосуют за дизайн новых моделей

HARD CAP 10 000 000 \$ 1 token=0,1\$

размер эмиссии 100 000 000 ТЕС

Продажа 50% токенов за 10 000 000 \$

Передача 50% токенов гражданам DC за 0 \$

На что расходуются привлеченные инвестиции%

1. Создание трех производств (СНГ, ЕС, Азия) 3 млн.\$
2. Закупка комплектующих и таможенная очистка 3 млн\$
3. Инжиниринговое проектирование новых моделей 1 млн\$
4. Создание дилерской сети и франшизы (СНГ, ЕС, Азия) 1 млн\$
5. Маркетинг и реклама 1 млн\$
6. Команда 1 млн\$

Спрос на токены обеспечен:

- Обеспечен электротранспортом и услугами проката и такси
- 25% от прибыли ежеквартально тратится на выкуп токенов
- Токен используется при расчётах за услуги такси и каршеринга
- Токен используется при покупках электромобилей
- Программа лояльности (накопительный кэшбэк)

На чем зарабатывает проект?

Монетизация

1. Продажи электротранспорта
2. Продажи дополнительных батарей
3. Продажа станций экспресс-замены батарей
4. Сервис экспресс-замены батарей и техобслуживание
5. Каршеринг на электромобилях
6. Курьерская доставка на электротранспорте
7. Реклама на борту электротранспорта
8. Ремонт и тюнинг электротранспорта

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ И ДОХОДНОСТЬ

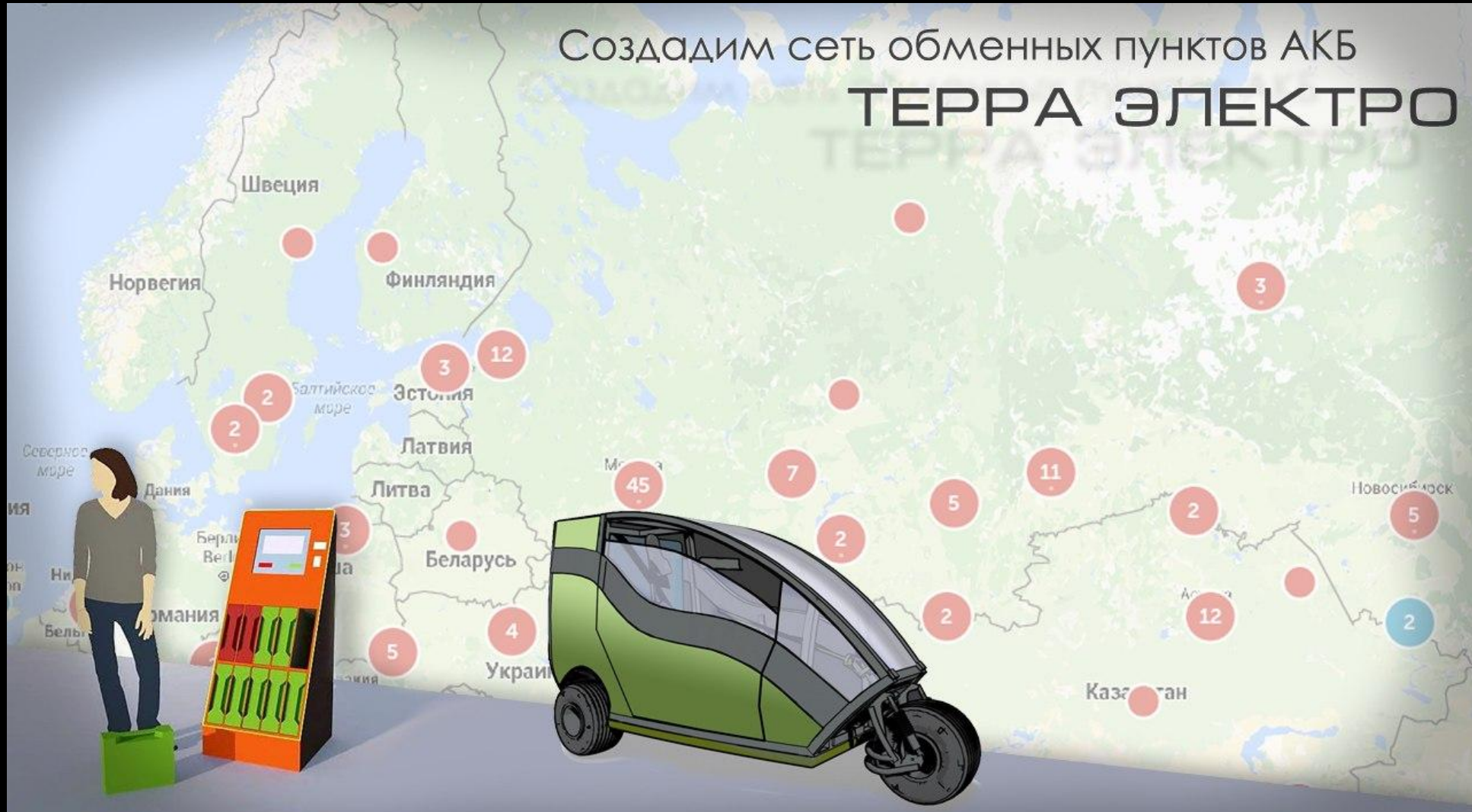
- **Электровелорикша** (3 пассажира, прогулки по велодорожкам и тротуарам, сервис вело-такси)
 - - юридически велосипед
 - - стоимость от 6.000 евро
 - - себестоимость 3.000 евро (**доходность 50%**)

- **Электромобиль мини** (3-4 пассажира, поездки по дорогам общего пользования, сервис доставки и такси)
 - - юридически скутер
 - - стоимость от 8.000 евро
 - - себестоимость 4.000 евро (**доходность 50%**)

- **Литий-ионная батарея** (регламентная замена каждые в 2 года)
 - - стоимость от 700 евро для вело (**доходность 50%**) и 1200 евро для скутера (**доходность 50%**)
 - - себестоимость 300 евро для вело и 700 евро для скутера

- **Зарядная станция экспресс-замены батарей**
 - - стоимость 1400 евро (**доходность 50%**)
 - - себестоимость 700 евро

Сеть пунктов экспресс-замены батарей network of express battery replacement points

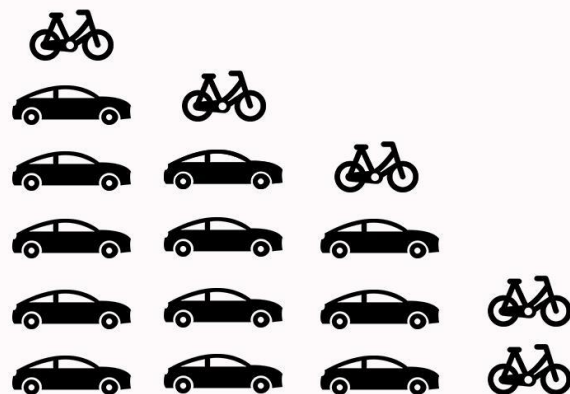




РЫНОК ЭЛЕКТРОТРАНСПОРТА

Потенциал рынка

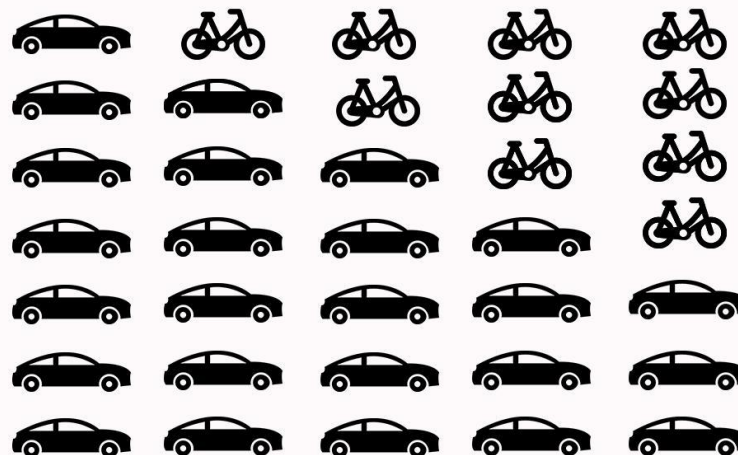
2017



ПРОДАНО В МИРЕ

35 000 000 ШТ.

2018



ПЛАНИРУЕМЫЕ ПРОДАЖИ

42 500 000 ШТ.

СРАВНЕНИЕ С КОНКУРЕНТАМИ

УТП: съемные батареи и сеть их экспресс-замены + всепогодность

производитель	страна	цена	Доставка + растаможка + НДС	батарея
YOKLER	Англия	От 8 000 EU в Англии	2 700 EU	Литий-ион/ только лето
CICLOPOLITAIN	Франция	От 7 000 EU во Франции	2 600 EU	Литий-ион/только лето
PU	Китай	От 2 600 EU в Китае	2 500 EU	Свинцовая/только лето
ZBEE	Швеция	От 9 500 EU в Швеции	3 000 EU	Литий-ион/только лето
TERRA ELECTRO	Беларусь	От 6 000 EU в СНГ	0 EU	Литий-ион/ зима -лето

ПРОДАЖИ: 2 500 000 EU в 2019 (0,01% рынка)

ЦА: службы доставки и каршеринга, B2B

стран СНГ

- 1) поставка 50 электроскутеров крупнейшему в СНГ ресторанному холдингу «Росинтер» (Москва, приглашены на тендер в 2018)
- 2) поставка 200 электроскутеров в службу доставки «Евроопт»
- 3) поставка 10 электроскутеров в такси (Витебск)
- 4) поставка 50 электроскутеров в такси (Минск)
- 5) поставка 50 электровелорикш для благотворительной организации FREE BIKE (СНГ, ЕС, США)
- 6) поставка 100 электровелорикш Мингорисполкому (к Евро 2019)
- 7) собственный сервис доставки на электротранспорте - 50 рикш

СТАДИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

- **ИДЕЯ** подтвердила свою востребованность за первый год
- **ПРОТОТИП** протестирован и принёс предзаказ на 50 ед.
- **ПРОДАЖА** первого образца в Москву
- **ПАТЕНТ** получен в Беларуси
- **ТУ** на производство получены
- **СЕРТИФИКАЦИЯ** начата (в РФ)
- **СМИ** поддержали в РБ и РФ

• ЧТО НУЖНО?

- Инвестиции за долю в компании от 1% до 49% для закупки оптом комплектующих
- Стратегический Инвестор из сферы автомобильной промышленности, каршеринга, курьерской доставки

ВОЗВРАТ ИНВЕСТИЦИЙ И ПРИБЫЛЬ

- Полный возврат тела инвестиций в течении **24** месяцев
- Ожидаемый доход Инвестора за 36 месяцев (**X3**)
- **Совокупная емкость мирового рынка:**
 - более **380 000** электровелорикш и скутеров (50% из них обновляются каждые 5 лет),
 - Выручка более **2 млрд.** Евро
 - выручка от реализации батарей **190 млн.** Евро

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ МИКРОИНВЕСТОРОВ

- УЧАСТИЕ В КОЛЛЕКТИВНЫХ ЗАКУПКАХ ЭЛЕКТРОРИКШ
- (не являются совладельцами, являются заёмщиками)
 - **ИНВЕСТИЦИИ ОТ 1000 ЕВРО**
 - СРОК ВОЗВРАТА **4** МЕСЯЦА
 - **ДОХОДНОСТЬ до 38% В КВАРТАЛ** (до **9,5%** в месяц)
- ГАРАНТИЯ ВОЗВРАТА ИНВЕСТИЦИЙ
- ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛЬНЫМ ТОВАРОМ
- ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРЕДЗАКАЗАМИ
- ОБЕСПЕЧЕНИЕ СОБСТВЕННЫМ СЕРВИСОМ КАРШЕРИНГА

АУДИТ ПРОЕКТА

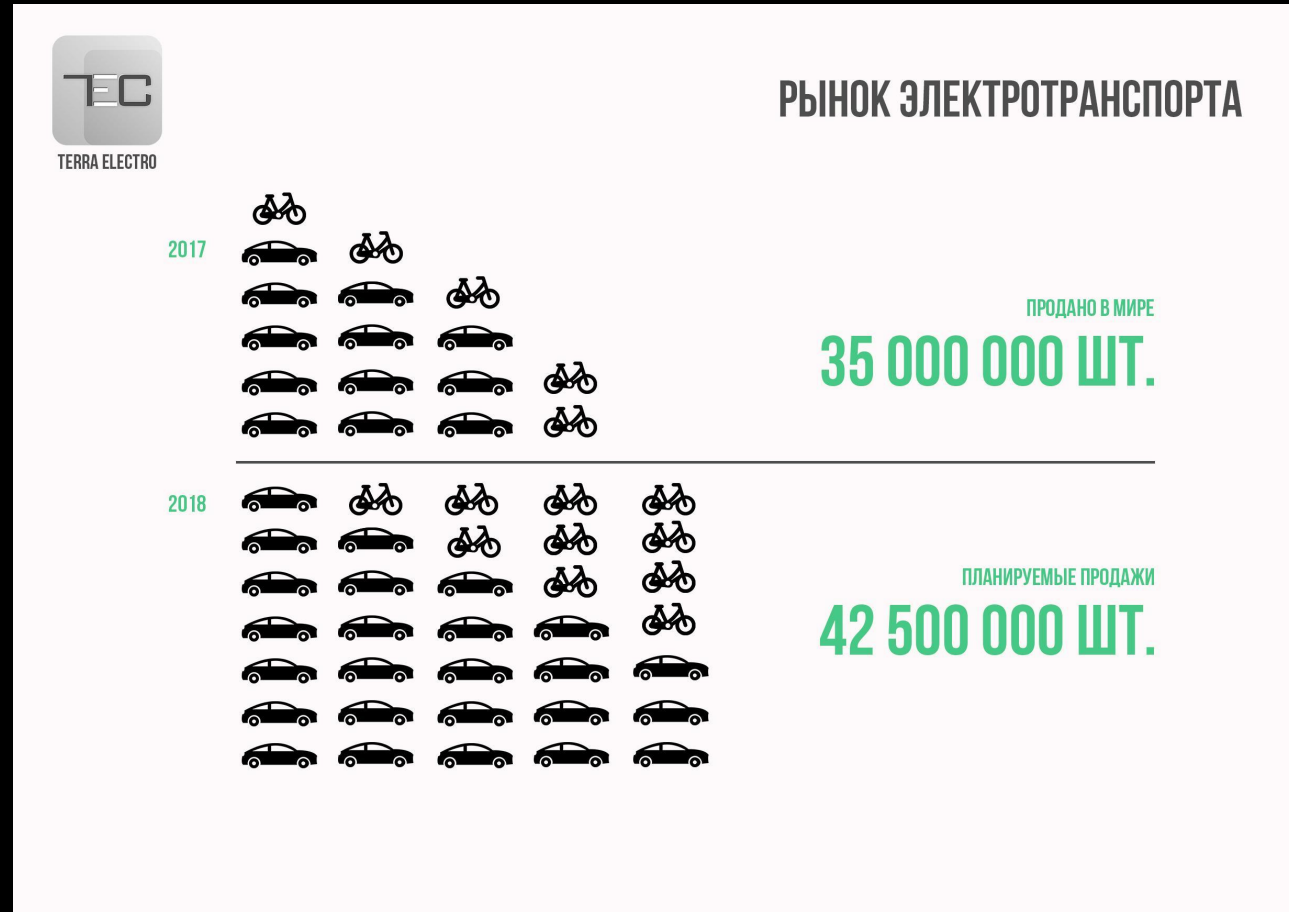
- Аудит построен на основе алгоритма проведения Du Dilidgens инвестиционных проектов экспертами и бизнес-ангелами
- 10 ключевых показателей инвестиционно привлекательного Проекта
- B2B и B2C клиенты. Адаптивность проекта
- Оценка инвестиционных рисков

1. Объем рынка > 500 000 000 \$

- Динамика мировых продаж электробайков более 18% в год
- В 2017 в мире продано 35 000 000 электровелосипедов и скутеров
- В 2018 прогнозируется 42 500 000 продаж электротранспорта
- 40 000 000 человек приобретут электротранспорт до 2022 года
- Рынок электрорикш оценивается в **25,5 млрд. \$** в год (это 10% от всех продаж электротранспорта)

Потенциал рынка. 2018

Рост на 59% в



2. Легко масштабируемая бизнес модель

- Организация мобильных сборочных производств в таможенных зонах
- Отверточная сборка машинокомплектов из Китая, изготовление батарей
- Реализация станций экспресс-замены батарей по франшизе
- Реализация франшиз сборочных производств электротранспорта
- Продажи запчастей и тюнинга
- Продажи новых батарей каждые 2-3 года
- Продажи электротранспорта по модели фандрайзинга (фонды покупают для инвалидов и пожилых людей из домов престарелых)

3. У основателей есть опыт в этой сфере

- Основатель 1: **Андрей Селюков**, опыт работы директором по маркетингу и инвестициям в краудинвестиционном проекте SkyWay, привлечшем более 100 000 000 \$ для создания технопарка надземного метро в Беларуси. Лично подписано предзаказов на строительство трасс SkyWay с европейскими и арабскими партнерами на 16,2 млрд. \$.
- Основатель 2. **Николай Быков**, опыт работы в создании прототипов электротранспорта (электроскутер, электровеломобиль), 3D-моделирования (Solid Works), промышленного дизайна.
- Получен патент на промышленный образец электровеломобиля и ТУ на производство
- 3. **Юрий Евстратчик**, СIO, опыт реализации блокчейн проектов «DAO smart city», «Fintech», SBC platform.

4. Минимум 1 основатель посвящает всё свое рабочее время реализации проекта

- Андрей Селюков -председатель Совета «Терра Электро» (СЕО) ведет ежедневную работу в соответствии с бизнес-планом.
- Николай Быков (СТО) ежедневно уделяет проекту около 50% рабочего времени как инженер-конструктор
- Юрий Евстратчик (CIO) уделяет 100% рабочего времени проекту
- Внесено в уставной капитал компании более 1500 человеко-часов (проектирование, дизайн, моделирование, тестирование, сертификация, рекламная кампания, презентации и переговоры).

5. Создан MVP. Прорабатываются клиенты.

- **ИДЕЯ** подтвердила свою востребованность за первый год
- **ПРОТОТИП** создан и протестирован, принёс предзаказ на 50 ед.
- **ПРОДАЖА** первого образца в Москву (2018г.) + предзаказы
- **ПАТЕНТ** получен в Беларуси
- **ТУ** на производство получены в БЕЛГИС
- **СЕРТИФИКАЦИЯ** начата (в РФ)
- **СМИ** поддержали в РБ и РФ (5 публикаций в ведущих СМИ, интервью на ТВ)
- **РИСКИ** снижены за счёт собственной службы доставки и каршеринга

6. Подписано важное индустриальное партнерство

- Контракт на продажу первого прототипа электровеломобиля для доставки готовой еды ресторанному холдингу «Росинтер».
- Переговоры о закупке «Росинтером» 50 единиц электрорикш.
- Размещение заказа на производство электровелорикш и его финансирования ЦНИИТУ Министерства промышленности Беларуси.
- Начато прототипирование 4-х колесного электровеломобиля на базе ОАО «Приборостроительный завод Оптрон».
- Создан собственный оператор доставки и каршеринга «In Delivery» основу автопарка составляют электрорикши, электросамокаты.

7. Проверена бизнес модель

- Аналогичные по бизнес модели проекты создания электрорикши реализованы во Франции, Великобритании, Бельгии
- Продажи каждого из брендов более 1 500 ед. в год (выр. 13,5 млн.\$)
- Китайские заводы реализуют в ЕС электрорикши по 500 ед. в месяц
- По модели фандрайзинга приобретается донорами > 1500 ед. в

8. Утвержден и выполняется Бизнес план



ТОКЕНИЗАЦИЯ ТРАНСПОРТА

Программа развития до 2022 года

2018

- создание опытно-конструкторского бюро в Минске (промышленный образец);
- привлечение инвестиций в ходе размещения на бирже собственной криптовалюты компании Терра Электро (30 млн. евро).
- создание серийного производства в России 100-500 машин в месяц (три модели);
- создание производства аккумуляторов для электромобилей;
- создание серийного производства в ЕС 100-500 машин в месяц (три модели).

2019:

- внедрение смарт-контрактов блокчейн в закупки комплектующих, производство и сервисное обслуживание электромобилей;
- создание собственного сервиса электро-такси;
- создание сервиса аренды и проката электромобилей (каршеринг);
- создание сети экспресс-замены батарей.

2020:

- выпуск серийного автопилотируемого электромобиля;
- выпуск новой модели грузо-пассажирского микроавтобуса;
- выпуск модели городского маршрутного такси;
- выпуск модели коммунального транспорта (уборка улиц).

2021:

- строительство первого кластера Умного Города (образовательного) с инновационной транспортной инфраструктурой (надземный/ уличный/подземный/ автопилотируемый).

2022:

- заселение Умного города;
- реализация целевых программ по: образованию, оздоровлению, обеспечению эко-продуктами, доступному жилью, доступному транспорту, профориентации, самоуправлению.

9. Защищены интеллектуальные права

- Получен патент на промышленный образец электровеломобиля
- Получены Технические Условия на производство
- Подана заявка на Сертификацию электровеломобиля
- Подана заявка на регистрацию Товарного знака
- В собственности доменное имя сайта www.terravelobike.com , тестируем ПО для собственного сервиса доставки и каршеринга

10. Благоприятная конкурентная среда

- 1. В свободной продаже в СНГ и ЕС нет подобных моделей
- 2. Китайские производители не используют съемные батареи
- 3. Нет производителей станций экспресс-зарядки батарей
- 4. Правительства стран ЕС, США, Азии выплачивают гражданам субсидии на покупку электротранспорта от 4000 \$ до 10 000 \$
- 5. Налоговые льготы для производителей электротранспорта

Кто наш покупатель?

B2B:

1. Пицерии и рестораны с доставкой еды на дом (продан 1, заказ на 50 ед.)
2. Гипермаркеты, имеющие службу доставки («Евроопт» заявка, ждет тест-драйв)
3. Интернет-магазины, предлагающие доставку (не прорабатывали)
4. Гостиницы в крупных городах (есть заявка, ждет тест-драйв)
5. Санатории и дома отдыха (есть заявка, ждет тест-драйв)
6. Пункты проката транспорта (есть заявка, ждет тест-драйв)
7. Передвижные лотки Мороженого (есть заявка, ждет тест-драйв)
8. Передвижные кофе-бары (есть заявка, ждет тест-драйв)
9. Каршеринги и таксопарки (есть 3 заявки, ждут тест-драйв)
10. Макдональдс (рикша включена в стратегию развития доставки)

Кто наш покупатель?

•B2C:

- 1. Фермеры (возят продукцию на районные рынки)
- 2. Агроусадьбы (привлекают и развлекают туристов)
- 3. Жители эко-поселений (покупают электротранспорт по мировоззрению)
- 4. Жители коттеджных поселков в пригороде (ежедневно ездят в магазин 3-5 км)
- 5. Частные таксисты (тратят на бензин 40% выручки)
- 6. Сельские жители (юг и средняя полоса, зарядка от сети 220 В)
- 7. Городские жители (короткие дистанции, плата за парковки)

СТАТЬ СОВЛАДЕЛЬЦЕМ

1. Зарегистрируйтесь по ссылке, которую вам предоставил, пригласивший на вебинар человек
2. Выберите комфортный для себя инвестиционный пакет
3. Сканируйте QR – код рядом с ним
4. Подтвердите платеж
5. После верификации бухгалтером транзакции в личный кабинет начисляется соответствующее число долей
6. На ваши доли начисляются дивиденды