

ТЕМА : РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ

- **План**
- Доходы населения: их структура и динамика
- Уровень жизни и его составляющие
- Показатели уровня жизни
- Кривая Лоренца, коэффициент Джинни

Основные понятия

- Функциональные доходы, чистый личный доход, сбережения, потребление, номинальный доход, реальный доход, трансфертные платежи, перераспределение доходов, индексация, регулирование цен, прогрессивное налогообложение, обязательный минимум зарплаты, уровень жизни, условия быта, личные потребности, интеллектуальные потребности, социальные потребности, распределение населения по уровню среднедушевых доходов, распределение общего объема денежных доходов по различным группам населения, децильный коэффициент дифференциации доходов, коэффициент дифференциации доходов населения по субъектам РФ, коэффициент дифференциации заработной платы РФ, кривая Лоренца, коэффициент Джинни.

I. Доходы населения: их структура и динамика

Все расходы на производство несут собственники факторов производства. Поэтому доходы первоначально сосредотачиваются в их руках. А поскольку собственник каждого фактора производства выполняет определенную функцию в рыночном производстве, то и первичное формирование доходов получило название «функциональное распределение доходов».

«Функциональные» доходы, зависящие от соотношения спроса и предложения на данный фактор производства, представлены следующими видами:

Зарплата наемных работников в рыночном сектора;

Жалование служащих в государственном секторе;

Прибыль крупных предпринимателей и компаний;

Рента земельных собственников и домовладельцев;


Доходы мелких собственников (комбинация зарплаты, прибыли, ренты, процента и дивидендов).

- Доход, получаемый физическими лицами, делится на три части – оплата налогов, текущее потребление и личные сбережения.
- Доход, оставшийся после уплаты налогов, называется «чистым личным доходом». Именно по отношению к нему каждый доходополучатель решает одну и ту же проблему: как распределить его между «потреблением» (расходами на текущий спрос) и «сбережением»?
- Соотношение между «сбережением» и «потреблением» чистого личного дохода зависит, прежде всего, от его величины и уровня процента.

- Выделяют три основных направления потребительских расходов:
- 1) товары кратковременного пользования;
- 2) товары длительного пользования;
- 3) услуги (жилье, медицина, туризм).
- Удельный вес расходов на продукты питания в структуре личного дохода - объективный показатель уровня жизни в данной стране: чем меньше эти расходы, тем выше уровень благосостояния.
- Динамика объема каждого из трех направлений потребительских расходов – своего рода барометр экономической конъюнктуры. В период экономического подъема происходит «бум» на товары длительного пользования и услуги. Но именно они испытывают, и первые удары при ухудшении экономической ситуации – не случайно же многие кризисы в рыночном хозяйстве начинаются, как раз с трудности сбыта товаров длительного пользования (срок службы которых превышает год).

- *Номинальный доход* – это сумма денег, поступающая в личное распоряжение получателя.
- *Реальный доход* – то количество товаров и услуг, которое можно приобрести на данный номинальный доход. В индивидуальном потребительском наборе всегда представлены три группы товаров: незаменимые (неэластичные), взаимозаменяемые (эластичные) и взаимодополняющие.
- Возможность маневрирования статьями расходов определяется удельным весом высокоэластичных товаров в потребительском наборе. Прогрессивная тенденция динамики товарооборота состоит в том, что в его структуре постоянно возрастает доля эластичных товаров («субституты»). При таком условии один и тот же номинальный доход может иметь различную рыночную эффективность (наполняемость)

- Для расчета динамики абсолютной величины реального дохода в условиях инфляции номинальный доход относят к индексу цен.
- Наибольший убыток инфляция наносит получателям сезонного и фиксированного номинального дохода (работникам аграрной и бюджетной сфер, лицам, существующим за счет трансфертных платежей, а также мелким рантье). Следовательно, инфляция становится фактором перераспределения доходов, усиливая имущественную дифференциацию.
- Это делает неизбежным вмешательство государства в сферу доходов с целью удовлетворения общих потребностей (оборона, экономия, развитие производственной и социальной инфраструктуры), поддержки временно незанятых в производстве, нетрудоспособных, а также малообеспеченных.

- 
- Перераспределение доходов осуществляется прямым и косвенным способами:
 - – «трансфертные платежи», т.е. пособия, выплачиваемые малообеспеченным группам, пенсионерам и безработным;
 - – «регулирование цен» на социально важную продукцию;
 - – «индексация» фиксированных доходов и трансфертных платежей при определенном законе проценте инфляции;
 - – «обязательный минимум зарплаты» как база оплаты труда во всех сферах экономики;
 - – «прогрессивное налогообложение», при котором налоговая ставка увеличивается по мере роста размеров номинального дохода.

2. Уровень жизни населения

- уровень жизни — это взаимосвязанный комплекс экономических, социальных, культурных, природных, экономических и других условий жизни людей. Он характеризуется всей системой социально-экономической статистики. В узком смысле слова уровень жизни — это степень удовлетворения личных потребностей людей в условиях существования. Он характеризуется обширной системой показателей: обобщающие показатели; доходы населения; расходы и потребление; сбережения, накопленное имущество и жилье; социальная дифференциация населения; положение малообеспеченных слоев населения.
- К обобщающим показателям уровня жизни относятся: объем валового внутреннего продукта, валового национального дохода, фонда потребления, в том числе личного в расчете на душу населения; прирост доходов, сбережений, имущества и услуг на душу населения в динамике; степень роста стоимости жизни, характеризующейся величиной индекса потребительских цен.

- Можно выделить четыре уровня жизни населения: достаток (пользование благами, обеспечивающими всестороннее развитие человека); нормальный уровень (рациональное потребление по научно обоснованным нормам, обеспечивающее человеку восстановление его физических и интеллектуальных сил); бедность (потребление благ на уровне сохранения работоспособности как нижней границы воспроизводства рабочей силы); нищета (минимально допустимый по биологическим критериям набор благ и услуг, потребление которых лишь позволяет поддерживать жизнеспособность человека).
- Важнейшими составляющими уровня жизни выступают доходы населения и его социальное обеспечение, потребление им материальных благ и услуг, условия жизни, свободное время.
- Важную роль в изучении уровня жизни населения играют социальные нормативы как научно обоснованные ориентиры направленности социальных процессов в обществе. Различаются социальные нормативы: развития материальной базы социальной сферы, доходов и расходов населения, социального обеспечения и обслуживания, потребления населением материальных благ и платных услуг, условий жизни, состояния и охраны окружающей среды, потребительского бюджета и др.

- Непосредственное отношение к уровню жизни имеет потребительский бюджет, суммирующий нормативы (нормы) потребления населением материальных благ и услуг, дифференцированные по социальным и половозрастным группам населения, климатическим зонам, условиям и тяжести труда, месту проживания и т.д. Различают минимальный и рациональный потребительские бюджеты.
- К другим основным социальным нормативам относятся: минимальная заработная плата и пособие по временной нетрудоспособности, пособие по безработице для трудоспособных лиц, минимальные трудовые и социальные пенсии для пожилых и нетрудоспособных граждан, инвалидов; минимальные стипендии учащимся, регулярные или разовые целевые пособия наиболее уязвимым в материальном отношении группам населения (многодетным и малообеспеченным семьям, матерям-одиночкам и др.).


3. Показатели уровня

ЖИЗНИ

- В перечень интегральных индикаторов уровня жизни входят: реальные доходы на душу населения; реальная заработная плата; доходы от вторичной занятости и от реализации продукции личного подсобного хозяйства; дивиденды (по акциям и облигациям); проценты по вкладам населения; пенсии, пособия, стипендии. С их помощью изучаются и прогнозируются уровень, динамика и структура доходов из различных источников.
- Реальные доходы населения (D_r) определяются путем деления общей суммы денежных доходов (D_d) на индекс потребительских цен (I).
- Реальная заработная плата работников (Z_{Pr}) – составная часть реальных доходов (с учетом услуг). Она определяется путем деления номинальной (начисленной) заработной платы (Z_{Pn}) на индекс потребительских цен на товары и услуги (I):

В политике доходов и заработной платы важное место занимают также индикаторы, характеризующие их дифференциацию

- Индикаторами дифференциации доходов и заработной платы являются:
- распределение населения по уровню среднедушевых доходов – показатель удельного веса или процента населения в тех или иных заданных интервалах среднедушевых денежных доходов;
- распределение общего объема денежных доходов по различным группам населения – показатель в процентах доли общего объема денежных доходов, которой обладает каждая из 20-процентных (10-процентных) групп населения;
- децильный коэффициент дифференциации доходов – соотношение среднедушевых денежных доходов, выше и ниже которых находятся десятые доли наиболее и наименее обеспеченного населения;
- коэффициент дифференциации доходов населения по субъектам РФ – соотношение наибольшего и наименьшего уровней среднедушевых доходов в субъектах РФ;
- коэффициент дифференциации заработной платы РФ – соотношение наибольшего и наименьшего ее уровней (по отраслям, регионам, профессиям, внутри отраслей и предприятий, и т.д.).

- 
- К частным индикаторам уровня жизни относятся показатели потребления отдельных товаров и услуг (на душу населения, на семью, по социальным группам, регионам), обеспеченности товарами длительного пользования, жильем, коммунально-бытовыми удобствами. Среди них выделяют натуральные и стоимостные индикаторы.
 - Доходы населения, выражаемые в стоимостной форме, бывают совокупные, личные, располагаемые, номинальные и реальные, денежные и натуральные. Наиболее общим является показатель совокупных доходов в стоимостном выражении всего и на душу населения. Он включает личные доходы, а также льготные и бесплатные услуги со стороны государства и некоммерческих общественных организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

- Личные — включают все виды денежных и натуральных доходов за труд, от личного подсобного хозяйства, индивидуальной трудовой деятельности, предпринимательства, из общественных фондов, финансово-кредитной системы и др. Располагаемые доходы получают после вычета из них налогов, обязательных платежей и взносов. Номинальные доходы выражаются в текущих ценах, а реальные учитывают уровень инфляции. Реальные доходы получают делением номинальных на сводный индекс потребительских цен на продовольственные, непродовольственные товары и услуги.
- Основную часть доходов составляют денежные доходы, которые также бывают номинальные и реальные. Эти доходы характеризуются группой абсолютных и средних показателей.

- Абсолютные показатели отражаются на всех уровнях государственного управления в балансе денежных доходов и расходов населения. Он составляется на федеральном и местном уровнях и отражает движение части валового национального дохода, поступающего в распоряжение населения в денежной форме. Доходная часть баланса детально дифференцируется по источникам: оплата труда; другие доходы от предприятий и организаций; дивиденды; поступления от продаж продуктов сельского хозяйства; пенсии, пособия, стипендии; поступления из финансовой системы (ссуды, проценты по вкладам, страховые возмещения, выигрыши и погашения по займам и пр.); переводы полученные; прочие доходы.

4. «Кривая Лоренца».

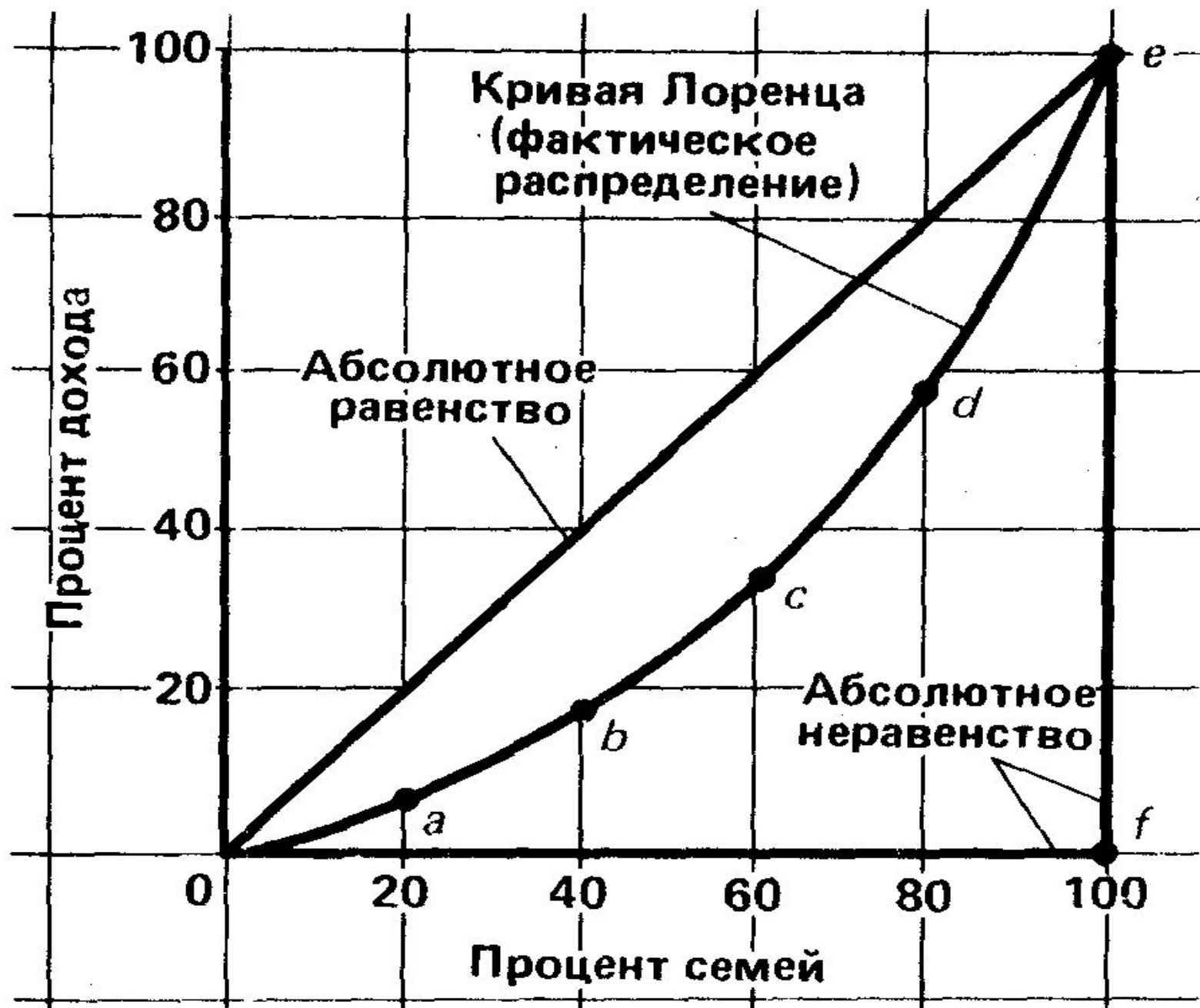
Коэффициент Джинни

- Кривая Лоренца позволяет увидеть насколько реальной распределение доходов страны между семьями отличается от абсолютного равенства и абсолютного неравенства. Для ее построения нужны данные о том, сколько семей в процентном соотношении получили ту или иную долю общего дохода страны. Для примера, возьмем данные о распределении доходов американских и российских семей в конце 80-х годов.

Кривая Лоренца

| Сумма годового дохода, долл. | Доля семей, получающих доход не выше данной суммы, % | Доля общей суммы доходов, полученная семьями с доходами не выше данной суммы, % |
|------------------------------|--|---|
| Менее 10000 | 12 | 2 |
| 10000-14999 | 22 | 6 |
| 15000-24999 | 41 | 17 |
| 35000-349000 | 59 | 33 |
| 35000-49990 | 79 | 55 |
| 50000-74999 | 93 | 79 |
| 75000 и более | 100 | 100 |

- Эти кривые несколько напоминают лук, где прямая линия – это корпус, а лежащая ниже кривая (кривая Лоренца) – это слегка натянутая тетива. Корпус такого «лука Лоренца» – это вариант абсолютного равенства, очевидно, что 20% семей получали бы 20% общей суммы семейных доходов, 40% семей – 40% доходов и так далее. Прямые линии, ограничивающие поле графика снизу и справа, показывают ситуацию абсолютного неравенства в распределении доходов. Так бы выглядела кривая Лоренца в случае, когда 1% семей получал бы 100% всех доходов



- Для нормального развития экономики определенное неравенство доходов следует признать нормальным, более того – жизненно важным элементом поощрения трудовой активности людей.
- Чрезмерное натяжение «лука Лоренца» обычно вызывает в обществе резкое недовольство. А такое настроение больших социальных групп может в свою очередь подтолкнуть людей к хорошо известным по учебникам истории попыткам отобрать у богатых часть (а то и все) имущество для передачи его беднейшим слоям общества.
- Предел натяжения «лука Лоренца» наступает в тот момент, когда беднейшие 40% населения начинают все вместе получать менее 12-13% общей суммы доходов семей страны. Такой перекося в расширении благ экономики вызывает резкие политические встряски и может привести к совершенно нежелательным для страны последствиям.

$$G = \frac{T}{OEF}$$

Коэффициент Джинни.

- Если площадь не заштрихованного участка графика обозначить буквой T , то можно получить следующее отношение:

$$G = \frac{T}{OEF}$$

- где G – показатель, измеряющий степень неравенства в доходах.

- Этот показатель в экономической теории называется коэффициентом Джинн, по имени итальянского экономиста и статистика Коррадо Джини (1884-1965). Очевидно, чем больше отклонение кривой Лоренца от биссектрисы, тем больше площадь фигуры T, и, следовательно, тем больше коэффициент Джини будет приближаться к 1. Надо отметить, что этот коэффициент не может равняться ни единице, ни нулю, т.к. цивилизованная рыночная экономика исключает подобные крайности благодаря целенаправленному перераспределению доходов. Интересно сравнить величину этого коэффициента в странах с развитой рыночной экономикой и в России. Так, в начале 80-х годов коэффициент составлял: в Японии - 0,270, Швеции - 0,291, ФРГ - 0,295, США - 0,329, Бразилии - 0,565.