

2



ЛИФТ-Интенсив 2

Занятие 3

**ОБСУЖДЕНИЕ
ВЫПОЛНЕННЫХ
ДОМАШНИХ
ЗАДАНИЙ**

ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ = 1 балл



- Составить, **ЗАПИСАТЬ** и выучить представление себя как КОНСУЛЬТАНТА
- **ВЫУЧИТЬ** и научиться это представление рассказывать
- Выложить в чат Telegram



ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ – 1 балл

- ЗАВЕСТИ ТЕТРАДЬ для списка знакомых
- Заполнить 100 строчек
- Ежедневно вспоминать и дописывать 20 знакомых в тетрадь



НАМ ЭТОТ СПИСОК НУЖЕН БУДЕТ ДЛЯ АНАЛИЗА ВАШЕГО БИЗНЕСА. В ДАЛЬНЕЙШЕМ МЫ ПОВОРОРИМО ТОМ, КАК ОБРАТИТЬСЯ К СВОИМ ЗНАКОМЫМ И НЕ ОЧЕНЬ ЗНАКОМЫМ

ДЛЯ ТЕХ, У КОГО ОН УЖЕ НАПИСАН, ОБВЕДИТЕ ТЕ ТЕЛЕФОНЫ, ПО КОТОРЫМ ВЫ УЖЕ ПОЗВОНИЛИ. И ВЫЛОЖИТЕ ЭТОТ СПИСОК В ЧАТ (КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ВАШЕЙ РАБОТЫ СО СПИСОКОМ)



ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ = 1 балл



Посчитать схему 2x2, 3x3, 5x5, 10x10 из Супервайзоров (Клубов) с объемом 2500 очков в месяц

ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ



- Провести 10 + 10 + . . . Велнесс-Тестов.

За первые 10 Велнесс-Тестов начисляется 1 балл, за следующие 10 ВТ - плюс 2 балла, за каждые 3 следующих ВТ – плюс 1 балл.



НЕЗАВИСИМЫХ ПАРТНЕРОВ = 1 балл

- **Рассказать 5 знакомым** принцип «Двойной ловушки питания» в присутствии своего наставника в Клубе или самостоятельно. И выслать 5 Селфи того, как вы это делали. **ЦЕЛЬ-ПОЗВАТЬ НА ВЕЛНЕСС-ТЕСТ.**
- ТЕКСТ И СЛАЙДЫ ПО ПОВЕДЕНИЮ «ДВОЙНОЙ ЛОВУШКИ» БУДУТ СБРОШЕНЫ В ЧАТ



РАЗГОВОР О ПРАВИЛЬНОМ ЗАВТРАКЕ

Вы чувствуете в течении дня?

- Головную боль. Головокружение
- Плохое переваривание пищи (запоры)
- Вздутие живота
- Отечность
- Аллергию
- Трудности в концентрации
- Плохой сон
- Трудно просыпаться утром
- Хроническую усталость
- Падение энергии в течении дня
- Раздражительность – Стресс
- Зависимость от сладкого



Ученые установили, что существует прямая связь между неправильным завтраком и многими проблемами со здоровьем



ТИПЫ СОВРЕМЕННЫХ ЗАВТРАКОВ

Углеводный завтрак

Отсутствие завтрака

«Сбалансированный» завтрак с избыточным количеством углеводов





ΚΤΟ-ΤΟ ΤΑΚ...



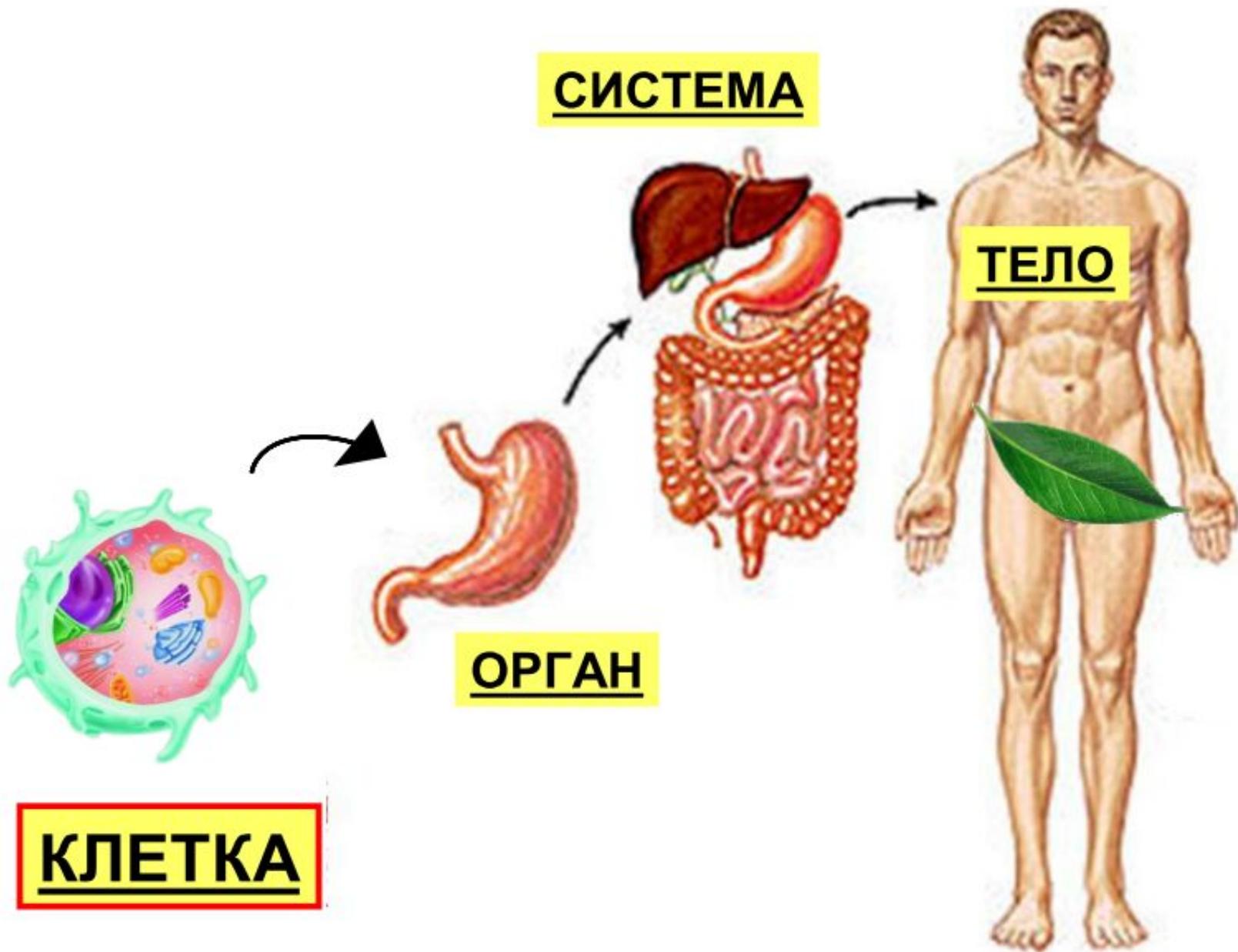
ПИТАНИЕ В ТЕЧЕНИЕ ДНЯ КАК СЛЕДСТВИЕ НЕПРАВИЛЬНОГО ЗАВТРАКА



**Хотите понять, как мы набираем вес?
Как появляются связанные с этим проблемы
здоровья?**

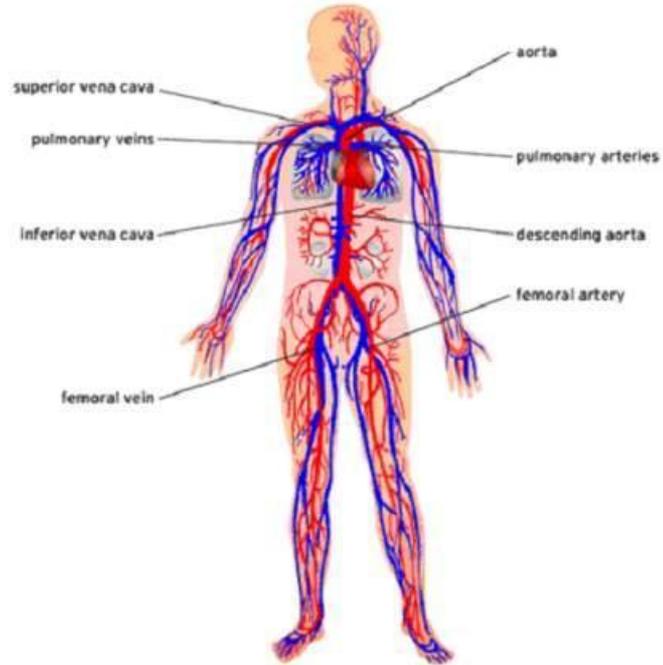
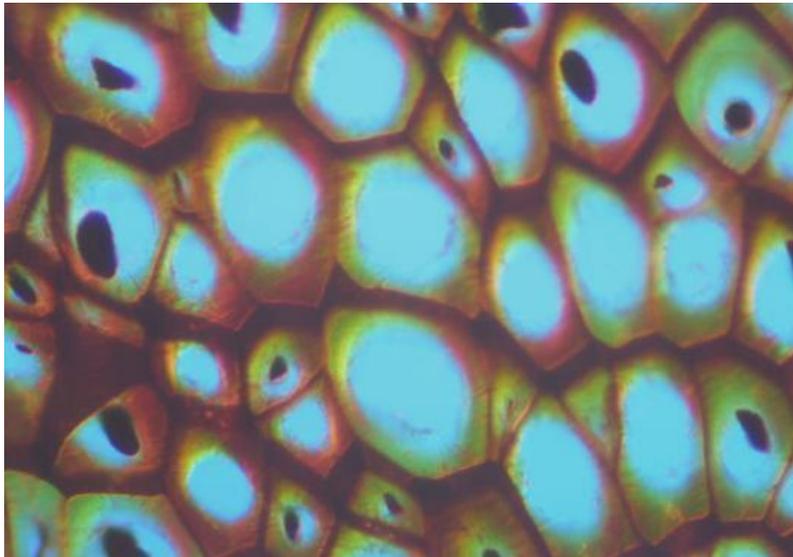
**Давайте разберемся,
как функционирует наш организм.**

ФИЗИОЛОГИЯ



Организм человека состоит из 100 триллионов
клеток

и нуждается в 114 питательных элементах
ЕЖЕДНЕВНО



Все, что мы съели **вчера**, дало нам энергию и питательные элементы для восстановления клеток и тканей организма

Как наш организм все это потратил?

ЭНЕРГИЯ



Питательные
элементы для
восстановления
клеток и тканей

???

ДЕНЬ

НОЧЬ

УТРО



И утром, когда мы проснулись...

Наши клетки:

- ✓ Сухие
- ✓ Грязные
- ✓ Токсичные
- ✓ Голодные
- ✓ Уставшие



И они кричат нам:

- ✓ Верните нам воду!
- ✓ Почистите нас от токсинов!
- ✓ Дайте нам 114 питательных элементов!
- ✓ Дайте нам энергию!

Наш организм просыпается утром и требует
114 питательных элементов, воду и энергию!

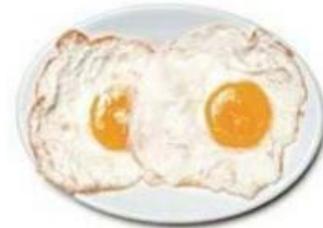


А что мы ему даем?

И ЧТО МЫ ДАЕМ?



САХАР!
(или ничего)



Все это тоже простые углеводы,
которые в организме немедленно
превращаются в сахар.

Так почему же нас так сильно тянет
на простые углеводы?

Некоторые думают, что все в
голове...

Другие говорят: мы едим глазами...

Третьи считают, что это очень
вкусно, и ничего не могут с собой
поделать



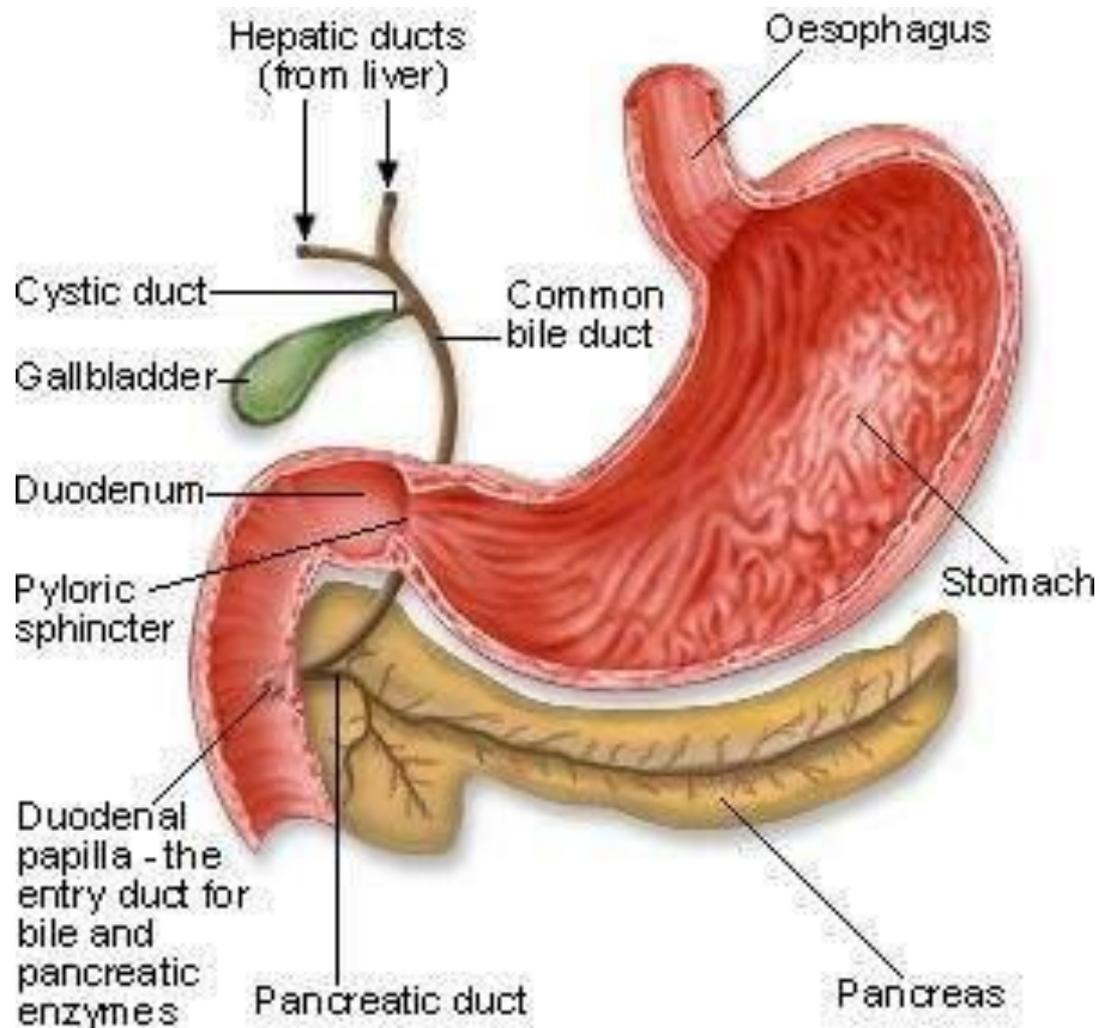


ЛЮДИ ДУМАЮТ, ЧТО ОНИ ЕДЯТ ГЛАЗАМИ...

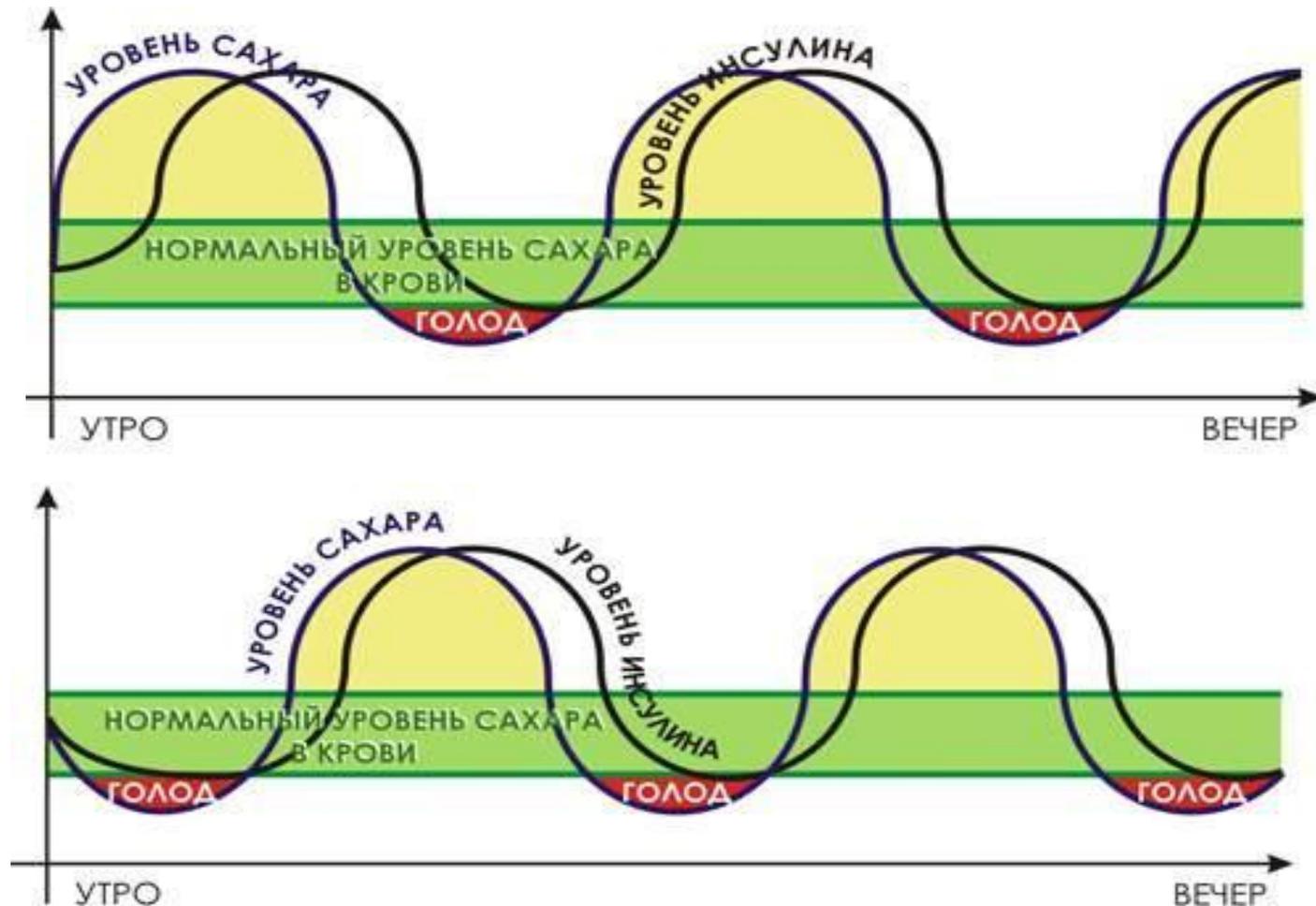
Глаза здесь ни при чем - все дело
в **поджелудочной железе!**

Поджелудочная железа – это орган нашего тела, который вырабатывает пищеварительные соки и инсулин.

НАМИ УПРАВЛЯЕТ ПОДЖЕЛУДОЧНАЯ ЖЕЛЕЗА



**Механизм обмена углеводов в случае, если день начался с простых углеводов или завтрак был пропущен:
скачки сахара и инсулина в течение дня**



Механизм обмена углеводов
при правильном завтраке:
сахар и инсулин в пределах нормы



КРИТЕРИИ ПРАВИЛЬНОГО ЗАВТРАКА

Обеспечивает
энергией



Содержит
достаточно белка



Быстро
готовится



Восполняет
запас воды



Восполняет запасы
микро и макро
нутриентов



Низкокалорийный



Низкий гликемический
индекс

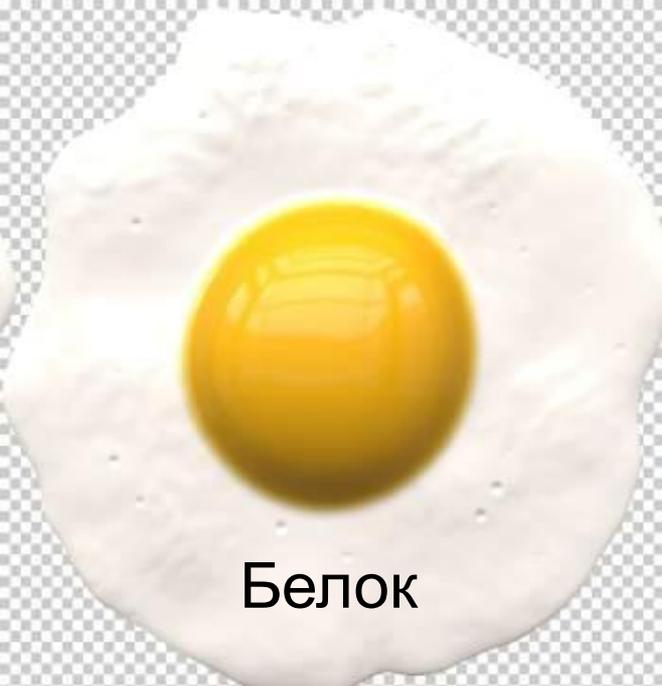
**Не повышает и
не понижает
уровень сахара в**

крови



**Завтрак должен восполнять около 25% суточной потребности
в макро и микронутриентах**

Как мог бы выглядеть
здоровый завтрак?



Белок



Кальций



Вода



Клетчатка



Соевый белок



Витамины
минералы



Масла

Для того, чтобы самим составить здоровый сбалансированный завтрак, вам придется потратить много времени и денег.

А главное,
вы получите **слишком много лишних калорий!**



Даже если вы питаетесь сбалансировано, дефицит некоторых питательных веществ может достигать 20-50%

Сбалансированный рацион должен содержать примерно 32 наименования различных продуктов питания



При сохранении калорийности рациона на уровне 2200 ккал в сутки практически невозможно обеспечить поступление всех необходимых питательных веществ в необходимом количестве **ДАЖЕ ЕСЛИ ВАШ РАЦИОН СОСТАВЛЕН ПО ВСЕМ ПРАВИЛАМ НАУКИ О СБАЛАНСИРОВАННОМ ПИТАНИИ**

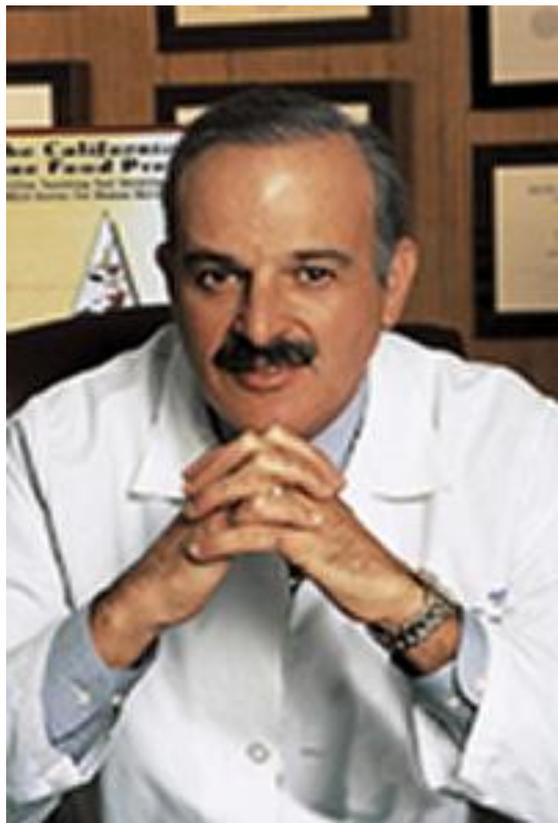
Но решение проблемы завтрака есть!

**Всемирно известные врачи и ученые
разработали новую программу идеального
завтрака для человека**

СБАЛАНСИРОВАННЫЙ ЗАВТРАК HERBALIFE

- Протеиновый коктейль Формула 1
- Протеиновая смесь Формула 3
- Растительный напиток Алоэ
- Травяной напиток



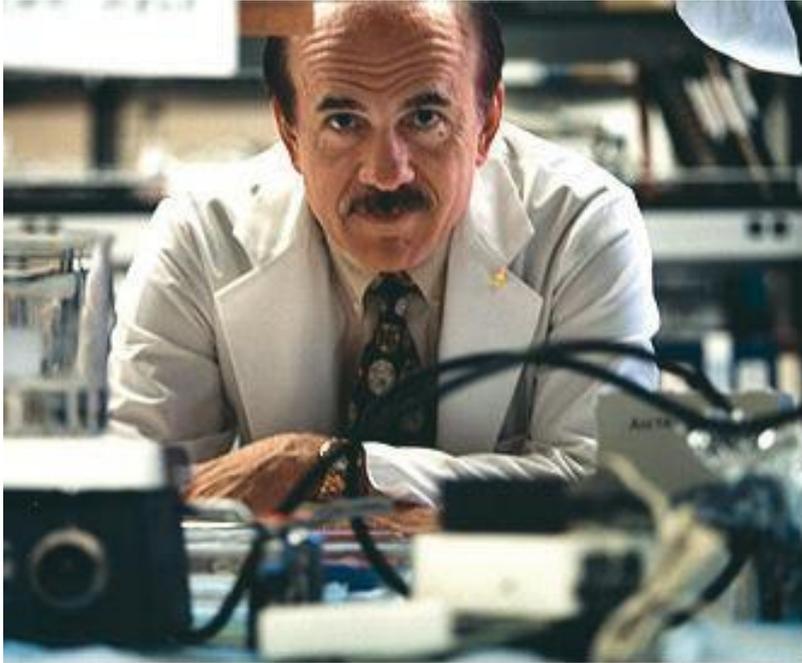


**Директор Института Питания
Человека при университете Южной
Калифорнии, Лос Анжелес**

**Руководитель национального центра
здоровья при Министерстве
здравоохранения США**

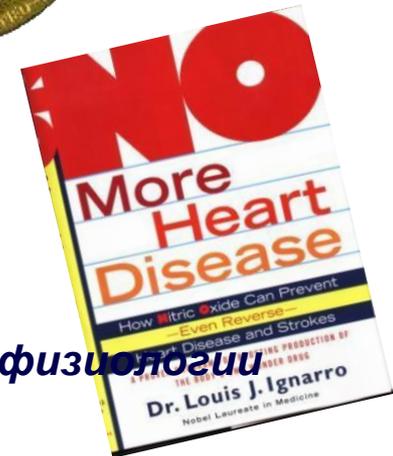
**Профессор
Дэвид Хибер**





Д-р Луи Игнарро
Член Научно-консультационного
совета Гербалайф,
разрабатывает продукты,
направленные на поддержание
сердечно-сосудистой системы

Лауреат
Нобелевской премии
года 1998
в области медицины и физиологии



Научно-консультационный совет Herbalife



ХУЛИАН
АЛЬВАРЕС
ИСПАНИЯ



ПЕДРО БАРРЕДА
МУНОЗ
ЧИЛИ



ДАРРЕН БУРГЕС
АВСТРАЛИЯ



ХОАКИМ КОЗТАНО
ПОРТУГАЛИЯ



МАУРИСИО
КАСАСКО
ИТАЛИЯ



ПАВЕЛ КОХУТ
ЧЕХИЯ,
СЛОВАКИЯ



ХОРХЕ
ДОМИНГЕС
ВЕНЕСУЭЛА



МАРИОН
ФЛЕХТЕР-МОРК
ГЕРМАНИЯ



ЮБИН ХЕ
КИТАЙ



КАРОЛИНА
КЛУССМАН
США



ФЕЛИПЕ МЕЛГАР
БОЛИВИЯ



ВАНГЖАЙ ЛИ
ЮЖНАЯ КОРЕЯ



КАРЕЛ ЛЕ РУ
ИРЛАНДИЯ,
ВЕЛИКОБРИТАНИЯ



ЖАК МАНИ
ФРАНЦИЯ



АЛЕКСАНДР
МАРТЫНЧУК
УКРАИНА



АНУП МИСРА
ИНДИЯ



ГЕОРГИОС
МОУЛИНОС
ГРЕЦИЯ



ХОСЕ РЕЙНХАРТ
ЭКВАДОР



ФРАНСИС САМОНТЕ
ФИЛИППИНЫ



СЕСИЛИЯ
СЕЛИ-РОЗЕ
ПЕРУ



ИСМЕТ ТАМЕР
ТУРЦИЯ



НАТАНИЕЛЬ ВЬЮНИСКИ
БРАЗИЛИЯ



ЧИН-КУН ВАН
ТАЙВАНЬ



ЙОНАТАН ЯРОМ
ИЗРАИЛЬ



КОРИНА ЗУГРАВУ
РУМЫНИЯ



АЛЛА ШИЛИНА
РОССИЯ

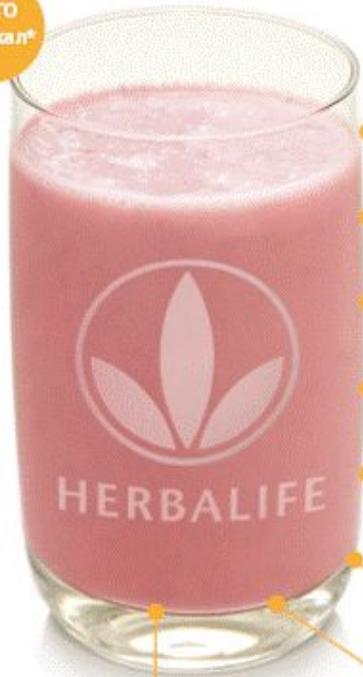
Базисная программа Правильного Завтрака



“ФОРМУЛА 1”

СБАЛАНСИРОВАННАЯ ЕДА В СТАКАНЕ

ВСЕГО
200 ккал*



ВИТАМИН А

как в 100 г сыра



ВИТАМИН С

как в 100 г свежего ананаса



КАЛЬЦИЙ

как в двух стаканчиках йогурта



БЕЛОК

как в кусочке запеченной трески



МАГНИЙ

как в 100 г свежего шпината



КАЛИЙ

как в одном банане



ВИТАМИН В5

как в 100 г соевых бобов



ВИТАМИН Е

как в столовой ложке подсолнечного масла



ФОСФОР

как в 100 г нежирного творога



ЦИНК

как в 100 г кедровых орешков



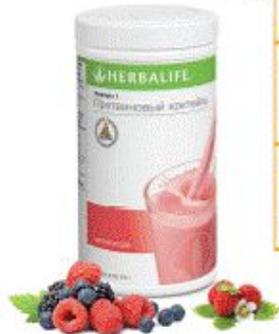
УГЛЕВОДЫ

как в 50 г овсяных хлопьев



НИАЦИН

как в 100 г тушеной баранины



- Идеальное сочетание макро- и микронутриентов, Формула 1 – продукт для снижения и контроля веса с **научно доказанной** эффективностью



* С учетом 250 мл молока 1,5%-ой жирности.

Типичный завтрак по сравнению с протеиновым коктейлем Формула 1



Черный кофе и кекс

ккал
480

ккал
200

Белок
7 г

Белок
17 г

Углеводы
41 г

Углеводы
21 г

Жиры
32 г

Жиры
6,7 г

**На 280 ккал
меньше!**



Формула 1 Французская ваниль с
учетом 250 мл молока 1,5%
жирности



100 ккал

1 г белка

1,6 г клетчатки

??? Витаминов

Сытость на 30 минут



100 ккал

10 г белка

4 г клетчатки

$\frac{1}{4}$ суточной нормы витаминов

Сытость на 2-3 часа

Травяной напиток

Польза 7 фитокомпонентов для поддержания тонуса в течение дня!

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Эффективно тонизирует
- Усиливает антиоксидантную защиту организма
- 3 великолепных освежающих вкуса
- Готовится всего за несколько секунд

ТРИ ПОТряСАЮЩИХ ВКУСА:

- классический
- малина
- ЛИМОН



В СОСТАВЕ:



Лучшие сорта
черного
и зеленого чая

- Эффективно тонизируют.
- Богатые источники полифенолов – органических соединений, являющихся мощными естественными антиоксидантами.

Антиоксиданты крайне важны для организма, так как нейтрализуют действие свободных радикалов, а значит, помогают предупреждать преждевременное старение клеток организма.



Натуральный
кофейный порошок

- Усиливает тонизирующее действие и способствует улучшению обмена веществ.



Гибискус
и мальва

- Источники антоцианинов - мощных антиоксидантов.



Кардамон
и лимон

- Придают напитку приятный, освежающий вкус.

Растительный напиток на основе Алоэ

Натуральный Алоэ для поддержки пищеварительной системы

ПРЕИМУЩЕСТВА:

Содержит натуральный Алоэ, который:

- Поддерживает естественную работу пищеварительной системы
- Стимулирует процесс пищеварения
- Оказывает смягчающее и успокаивающее действие



Расширенная программа Правильного Завтрака



ФОРМУЛА 3 - протеин

Контроль голода и индивидуализация индивидуального суточного потребления белка



- Содержит ценные виды белка – соевый и сывороточный.
- 5 г белка в одной ложке.
- 23 калорий в одной ложке
- Легко индивидуализировать свой рацион – добавляйте столько белка, сколько Вам необходимо до достижения индивидуальной нормы.
- Дает чувство сытости надолго.
- Помогает формировать и поддерживать мышечную массу.
- Легко использовать – смесь без вкуса и запаха добавляется в любую жидкую пищу, холодную или горячую.

Белок ускоряет сжигание жиров



380 ккал

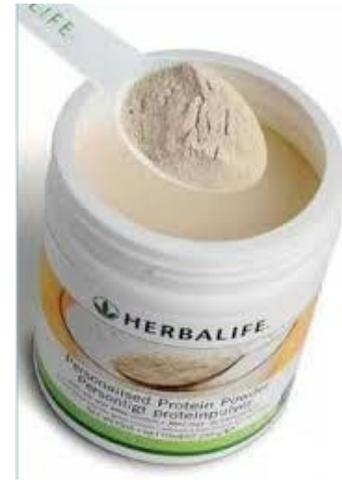
15 г белка
19 г жиров
20 г углеводов

0 г клетчатки
??? ВИТАМИНОВ



125 ккал

15 г белка
1,2 г жиров
9 г углеводов
+ 4 г клетчатки
1/4 суточной нормы ВИТАМИНОВ



Овсяно-яблочный напиток

Ежедневная поддержка пищеварительной системы!

ПРЕИМУЩЕСТВА:

Одна порция обеспечивает:

- 5 г пищевых волокон
- оптимальное сочетание растворимых и нерастворимых пищевых волокон
- менее 15 ккал
- нежный яблочный вкус



Сделайте Овсяно-Яблочный напиток частью Вашего сбалансированного завтрака – и Вы с самого утра можете быть уверены, что поддерживаете оптимальное функционирование пищеварительной системы, а значит, более эффективно контролируете свой вес в течение дня!

Овсяно-яблочный напиток

В СОСТАВЕ:



- Пищевые волокна из овса, яблока, кукурузы, цитрусовых, сои и цикория
- Оптимальное сочетание растворимых и нерастворимых пищевых волокон именно такое, как рекомендуют диетологи:

60% нерастворимых
пищевых волокон:



Способствуют поддержанию
функции естественного
очистения организма.

40% растворимых
пищевых волокон:



Способствуют росту и
жизнедеятельности полезной
микрофлоры кишечника.

Овсяно-яблочный напиток

ВКЛЮЧИТЕ ОВСЯНО-ЯБЛОЧНЫЙ НАПИТОК В
ВАШ СБАЛАНСИРОВАННЫЙ ЗАВТРАК!

Используйте Овсяно-Яблочный Напиток
самостоятельно, добавляйте в Протеиновый
коктейль Формула 1 или Растительный напиток на
основе Алоэ!



ИЛИ



КОМПЛЕКС ПИЩЕВЫХ ВОЛОКОН



Преимущества продукта:

Одна порция обеспечивает:

- 3 г пребиотиков (растворимых пищевых волокон);
- Суточная потребность в растворимых пищевых волокнах*;
- 15 ккал;
- Натуральный вкус.

В составе пребиотики

из:

- кукурузы;
- цикория;
- гуара;

Включите Комплекс Пищевых Волокон в ваш ежедневный рацион!

Натуральный вкус продукта не меняет вкус блюд и идеально подходит для использования с самыми разными продуктами. Используйте самостоятельно или добавляйте в Коктейль Формула 1, Напиток на основе Алоэ, Томатный Суп, Ваше любимое блюдо!

Диетологи рекомендуют включать в ежедневный рацион питания хотя бы 3 г растворимых пищевых волокон (пребиотиков).

Пребиотики – сложные углеводы, не перевариваются и не усваиваются в желудочно-кишечном тракте.

Они влияют на рост полезной микрофлоры кишечника, так как являются источником энергии для лакто- и бифидобактерий кишечника, которые

выполняют защитную роль, вырабатывая в организме иммуноглобулины, а также витамины группы В и никотиновую кислоту.

Всего 1 порция Комплекса пищевых волокон обеспечивает суточную потребность* в растворимых пищевых волокнах (пребиотиках) для формирования и поддержания полезной микрофлоры кишечника.

Экстракаль

Кальций и комплекс микроэлементов
для поддержания костной ткани

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- 3 таблетки ЭкстраКаль обеспечивают 100% суточной нормы потребления кальция
- Способствует поддержанию костной ткани крепкой и сильной



Экстракаль

В СОСТАВЕ:



Кальций

Является элементом, составляющим основу костной ткани, но при этом не производится организмом и может поступать только из пищи.

Кальций укрепляет структуру скелета, обеспечивает здоровье зубов и ногтей, необходим для нормальной работы нервной системы и мышц



Витамин D3

Регулирует обмен кальция в организме.



Комплекс микроэлементов (магний, медь, цинк, марганец), необходимых для поддержания здоровья костной ткани.

ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ = 1 балл



Провести с 5 людьми разговор о правильной завтраке («день-ночь» + сахарная кривая) в Клубе при спонсоре или выложить в чат Telegram фото-отчет.



ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОЧЕГО ПРОЦЕССА



**Мы сейчас на интенсиве должны ОВЛАДЕТЬ ПЕРВЫМ
НАВЫКОМ ДЕЛАТЬ ЗВОНКИ И ПРИГЛАШАТЬ НА
ВЕЛЛНЕСС-ТЕСТ**

- Первые контакты у нас есть! =
ЭТО СПИСОК ЗНАКОМЫХ
НАЧНЕМ С НИХ!

1. Теплый круг

Это все ваши знакомые и приятели,
соседи, коллеги по работе,
родственники близкие и дальние....

НО ЭТО ЕЩЕ НЕ ВСЕ!

Это весь список знакомых в вашем
телефоне

Это весь список знакомых в телефонах
мужа, сестры, брата, родителей и друзей

Мы действуем статистически. И цель
на месяц – провести 30 Веллнесс-
Тестов



**Мы работаем по «принципу Маяка». МАЯКИ
НЕ БЕГАЮТ, ВЫИСКИВАЯ, кого бы спасти,
они просто светят.**

Важное дополнение

Перед тем, как вы будете звонить, лучше сесть вместе с вашим Супервайзером и проговорить, кому и как позвонить, учитывая их индивидуальность. Это поможет сделать звонок ЭФФЕКТИВНЫМ. Мы не просто «информируем» – нам нужен Веллнесс-Тест. Нам нужна эта встреча

Список знакомых. Как позвонить? Если вы делаете первые звонки.

- Привет! Как дела?.....
- У меня все отлично. Я уже похудела на ... Чувствую себя просто замечательно, начала заниматься спортом! Я сейчас начала получаю новую специальность Консультанта ЗОЖ. Мне очень нравится. Это сейчас очень перспективно! У нас в Клубе так все хорошо худеют, до 10-12 кг в месяц!!! Все молодеют, становятся активными! Я в восторге. Сама так хочу и уже иду по плану. И у меня получатся!
- Я чего звоню. Выручи меня пожалуйста!
- Сейчас я начала ИНТЕНСИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ. За 1 месяц мне нужно провести 30 «сканирований тела и оценить результаты и дать прогноз». Еще раз, выручи пожалуйста!!!! Прийди ко мне завтра или послезавтра!!! У меня есть специальный прибор - Анализатор тела! Просто творит чудеса! Мы посмотрим, какие у тебя внутренние параметры тела: проверяем процент жира, мышцы, воду и даже биологический возраст.
- А уже по результатам сканирования я должна дать варианты решения проблем, если они есть (я просто это сделаю для обучения). Тебе наверняка это будет очень полезно.
- И кстати, заодно проверим, как твое питание влияет на параметры тела!
- **Назначьте дату и время (завтра или послезавтра). Вам надо СРОЧНО!!!**

Список знакомых. Как позвонить? Если в бизнесе давно.

- **Привет! Как дела?..... Ты же знаешь, что я открыла свой клуб «Эффективного снижения веса, правильного питания и спорта» и у меня новая специальность Консультант ЗОЖ. Я это делаю профессионально. Мне очень нравится.**
- **(Я знаю, что тебя это пока, возможно, не интересует, но помоги мне,)**
- **Сейчас я начала повышение квалификации. Это новое ИТЕНСИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ. За 1 месяц мне нужно провести 60 «сканирований тела и оценить результаты и дать прогноз».**
- **Еще раз, выручи пожалуйста!!!! Прийди ко мне завтра или послезавтра!!! У меня есть специальный прибор - Анализатор тела! Мы проверим, какие у тебя внутренние параметры тела: проверяем процент жира, мышцы, воду и даже биологический возраст.**
- **А уже исходя из него при необходимости (я просто это сделаю для плана) разрабатываем программу или снижения веса или правильного питания , учитывая твой обмен веществ . Заодно проверим, как твое питание влияет на твое здоровье и параметры тела!**
- **Назначьте дату и время (завтра или послезавтра) . Вам надо СРОЧНО!!!**

Важное дополнение



- В ДЕНЬ ВСТРЕЧИ – САМОЕ ЭФФЕКТИВНОЕ ПОЗВОНИТЬ И НАПОМНИТЬ О ВСТРЕЧЕ!
- ПОШЛИТЕ СМС! Или Viber или Whats App
- НА ОДНО ВРЕМЯ МОЖНО НАЗНАЧИТЬ НЕСКОЛЬКО ВЕЛЛНЕСС-ТЕСТОВ (2-3). ЕСЛИ КТО-ТО ПЕРЕНЕСЕТ ВСТРЕЧУ, ТО У ВАС НЕ ПРОПАДЕТ ВРЕМЯ!!!!

Что важнее всего?

- Ни за кого не решать
- Написать список из 100 человек
- Сделать 20 звонков в день!
- Цель – 30 Веллнесс- Тестов в месяц.



Планирование:

- Посмотреть свои планы на неделю и **ВЫДЕЛИТЬ ТЕ ДНИ, КОГДА ВЫ БУДЕТЕ ДЕЛАТЬ ЗВОНКИ.**
- На звонки выделяется 2-3 часа
- В начале вы их делаете **ЛУЧШЕ ВМЕСТЕ СО СВОИМ СУПЕРВАЙЗЕРОМ И ЛУЧШЕ ВСЕГО ДЕЛАТЬ ЗВОНКИ В КЛУБЕ.**

2. Для Супервайзеров и Независимых Партнеров, которые в бизнесе давно. Нужно сделать звонки всем клиентам, которых вы давно не видели. Которые давно были в Клубе

Кто считается Клиентом?

- Все, кто когда-то у вас пользовался нашими продуктами (не важно когда это было, 1 месяц назад или 10 лет назад). Все кто был вашим клиентом!
- Просто они не очень активны!
- Вы должны обратиться ко всем!!!!

Взять свои старые списки ВСЕХ ЗА ВСЕ ВРЕМЯ!!!

- Записать в таблицу

Консультант

в ячейках указываем вес, **красный цвет – персонализация**, **зеленый цвет – встреча возможностей**

№	ФИО	НЕДЕЛИ											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12



«Старые» клиенты. Текст звонка

- Добрый день! Это звонит ваш консультант по снижению веса и правильному питанию.....
- Звоню узнать, как ваши дела? Как вес? Получается удерживать вес?
- Я звоню сказать, что для всех наших клиентов, вне зависимость от времени, мы сейчас проводим сезонную (предновогоднюю) текущую проверку параметров тела. Мы проверим, как ваше питания отразилось на ваших показателях Я хочу вас пригласить на такое сканирование. Посмотрим, какой сейчас процент жира , внутренний жир и заодно метаболический возраст. Я приглашаю завтра или послезавтра на такое сканирование.
- У нас тем более много нового, мы сейчас используем новые методы эффективного и быстрого снижения веса! Я сама просто в восторге! Когда придете на сканирование все заодно и посмотрите!
- Назначьте время!!!! Завтра или послезавтра!!!
- Вы не против, я позвоню и напомню о нашей встрече! У меня сейчас много клиентов идет на сканирование и я хочу уделить вам побольше времени!

Важное дополнение



- В ДЕНЬ ВСТРЕЧИ
ПОЗВОНИТЕ И НАПОМНИТЕ
О ВСТРЕЧЕ!
- ПОШЛИТЕ СМС!
- Или Viber или Whats App
- НА ОДНО ВРЕМЯ МОЖНО
НАЗНАЧИТЬ НЕСКОЛЬКО
ВЕЛЛНЕСС-ТЕСТОВ (2-3).
ЕСЛИ КТО-ТО ПЕРЕНЕСЕТ
ВСТРЕЧУ, ТО У ВАС НЕ
ПРОПАДЕТ ВРЕМЯ!!!!

Что важнее всего?

- Ни за кого не решать
- Написать полный список, никого не забыть
- Сделать 20 звонков в день!



3. Все ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ, КОТОРЫЕ У ВАС БЫЛИ НА ВЕЛЛНЕСС ТЕСТЕ И ПОКА НЕ ПРИНЯЛИ РЕШЕНИЕ

- В жизни все меняется
- Они интересуются вопросами правильного питания и снижения веса, раз уже были у вас на Веллнесс Тесте
- Они – потенциальные клиенты!

Взять свои старые списки ВСЕХ ВЕЛЛНЕСС ТЕСТЫ ЗА ВСЕ ВРЕМЯ!!!

- Записать в таблицу

Консультант

в ячейках указываем вес, красный цвет – персонализация, зеленый цвет – встреча возможностей

№	ФИО	НЕДЕЛИ											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12



Текст звонка

- Добрый день! Это звонит Консультант ЗОЖ..... МЫ ПРОВОДИЛИ ВАМ АНАЛИЗ СОСТАВА ТЕЛА-ВЕЛЛНЕСС ТЕСТ..... (перед вами лежит Веллнесс Тест этого человека!)
- Звоню узнать, как ваши дела? Как вес? Получается самостоятельно похудеть?
- Я звоню сказать, что для всех наших клиентов, вне зависимости от времени, мы сейчас проводим сезонную(предновогоднюю) текущую проверку параметров тела. Я хочу вас пригласить на такое сканирование. МЫ ПРОВЕРИМ, КАК ВАШЕ ПИТАНИЕ ОТРАЗИЛОСЬ НА ОСНОВНЫХ ПАРАМЕТРАХ ТЕЛА. Посмотрим, какой сейчас процент жира , внутренний жир и заодно метаболический возраст. Я приглашаю завтра или послезавтра на такое сканирование.
- У нас тем более много нового, мы сейчас используем новые методы эффективного и быстрого снижения веса и даже жиросжигающие упражнения!!! Я сама просто в восторге! Когда придете на сканирование все заодно и посмотрите!
- Назначьте время!!!! Завтра или послезавтра!!!
- Вы не против, я позвоню и напомню о нашей встрече! У меня сейчас много клиентов идет на сканирование и я хочу уделить вам побольше времени!

Важное дополнение



- В ДЕНЬ ВСТРЕЧИ
ПОЗВОНИТЕ И НАПОМНИТЕ
О ВСТРЕЧЕ!
- ПОШЛИТЕ СМС!
- Или Viber или Whats App
- НА ОДНО ВРЕМЯ МОЖНО
НАЗНАЧИТЬ НЕСКОЛЬКО
ВЕЛЛНЕСС-ТЕСТОВ (2-3).
ЕСЛИ КТО-ТО ПЕРЕНЕСЕТ
ВСТРЕЧУ, ТО У ВАС НЕ
ПРОПАДЕТ ВРЕМЯ!!!!

Что важнее всего?

- Ни за кого не решать
- Написать полный список, никого не забыть
- Сделать 20 звонков в день!



Подсказка для определения потенциальных клиентов

Кому нужны наши продукты?



**Для здоровья
мужчины**



**Для здоровья
женщины**



Для здоровья детей



**Для эффективной
работы**



**Для качественного
отдыха**

Кому нужны наши продукты?



**Для здоровья
сердца**



Для иммунитета



**Для пищеварительной
системы**

Кому нужны наши продукты?



Для здорового долголетия

Для спорта и энергии

Но что делать с остальным человечеством? Не все были в Клубе на Веллнесс-Тесте! это:

- Друзья, которые недовольны своими доходами?
- Соседи по подъезду
- Родственники?
- Одноклассники, однокурсники и сослуживцы?

Люди, с которыми вы сталкиваетесь по
Среди них много людей которые :

- Ищут возможности изменить свою жизнь
- Готовы делать любые действия прямо сейчас

**ИМ НУЖНО ПРЕДЛОЖИТЬ БИЗНЕС!
НИ ЗА КОГО НЕ РЕШАТЬ**

Практика. Работа со списком знакомых

ЕСЛИ ВАМ НУЖНА ПОМОЩЬ,
СПЛАНИРУЙТЕ С ВАШИМ СУПЕРВАЙЗЕРОМ ТОЧНОЕ ВРЕМЯ ВАШЕЙ ВСТРЕЧИ, КОГДА ВЫ СМОЖЕТЕ ОБСУДИТЬ ВАШИ СПИСКИ. И НАПИСАТЬ КОНКРЕТНЫЕ ТЕКСТЫ ДЛЯ ВАШИХ ЛЮДЕЙ В СПИСКЕ.

СДЕЛАЙТЕ ПЕРВЫЕ 10 ЗВОНКОВ
ВМЕСТЕ С ВАШИМ СУПЕРВАЙЗЕРОМ

Цель ваших звонков – пригласить
ваших знакомых в Клуб и
провести им Веллнесс-Тест.
Помочь вам в начале получить за
месяц первых 5 клиентов

- **КАК ПОЛУЧИТЬ ИМЕННО 5
КЛИЕНТОВ. А НЕ ПРОСТО
ПОЗВОНИТЬ..... Мы будем ставить
цели «от обратного»!**

ПОЧЕМУ НАМ НУЖНО 5 НОВЫХ КЛИЕНТОВ В МЕСЯЦ И ИЗ НИХ 2 НП? ПОТОМУ ЧТО У ЛЮДЕЙ РАЗНЫЕ ЦЕЛИ

- **К ВАМ** придут люди, которых будет интересовать **ПОЛУЧЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТА**: правильный завтрак, снижение и дальнейшее удержание веса, улучшение здоровья и самочувствия, продление жизни, улучшение состояния кожи и.т.д.). = **ЭТО КЛУБНИКИ - КЛИЕНТЫ**
- **К ВАМ** в бизнес придут люди, **которых будет интересовать подработка на частичную занятость** : это Консультанты по правильному питанию и снижению веса. Они работают в клубе **как Младшие Партнеры**
- **В** ваш бизнес придут люди, которых будет интересовать **Возможность открыть Свой Клуб и потом Сеть Клубов**: Люди, которые хотят построить серьезный бизнес. Они хотят финансовой свободы.

**Нам нужны все эти люди! Но чтобы
были все эти люди, нам нужна
СТАТИСТИКА!**

Зачем нам нужно много встреч? Правильный ответ – статистика!

Как работать статистически. Цифры

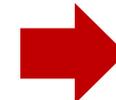
Чтобы получить 5 клиентов в месяц- нам нужно
провести 30 Веллнесс-Тестов. Что это даст?

1. Доход.

2. Достаточную статистику для поиска Независимых Партнеров

- 5 клиентов в месяц
- 5 клиентов в месяц
- 5 клиентов в месяц

За 3 месяца у
нас должно
быть 6-9 новых
Независимых
партнера



**100% - на
СОК пойдут
3
Независимы
х Партнера**

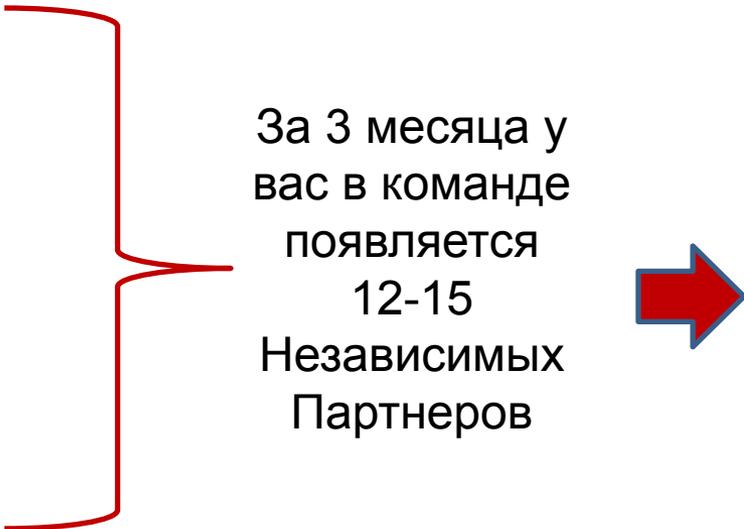
Почему нам нужны Независимые Партнеры?

У вас ежемесячно

- 5 клиентов в месяц
- 5 клиентов в месяц
- 5 клиентов в месяц

У вашего Независимого Партнера

- 5 клиентов в месяц
- 5 клиентов в месяц
- 5 клиентов в месяц



За 3 месяца у
вас в команде
появляется
12-15
Независимых
Партнеров

**100% - на СОК
пойдут 6
Независимых
Партнеров
ЭТО В 2 РАЗА
БОЛЬШЕ**

5 клиентов – это 30 Веллнесс-Тестов проведенных вместе с вашим наставником

- Что это за 30 Веллнесс-Тестов? И как их проводить?
- 1 ЭТАП – ВЫ ОВЛАДЕВАЕТЕ НАВЫКОМ ДЕЛАТЬ ЗВОНКИ И ПРИГЛАШАТЬ НА ВЕЛЛНЕСС-ТЕСТ
- 2 ЭТАП: В НАЧАЛЕ - Вы их можете проводить с вашим Супервайзером (проводит в основном ваш Супервайзер) – ВЫ СМОТРИТЕ, СЛУШАЕТЕ И УЧИТЕСЬ.
- 3 ЭТАП: - Вы проводите Веллнесс-Тест «50 на 50» (половину вы и самую сложную часть ваш Супервайзер) – ВЫ СМОТРИТЕ, СЛУШАЕТИ И УЧИТЕСЬ. После Веллнесс-Теста, вместе с Супервайзером вы анализируете, что было сделано правильно, а что нет. Можно записать на диктофон
- 4 ЭТАП: Вы проводите сами, а ваш Супервайзер слушает, как вы его проводите. Записываете на диктофон.

**НО ВАШИ КЛИЕНТЫ ЗНАЮТ
ВАС ЛИЧНО!**

ВАМ НЕОБХОДИМА

**Личная история успеха по
продуктам**

С кого начать? С себя! Что это значит – использовать все продукты Гербалайф!

- Дохудейте до идеального веса!**
- Пользуйтесь всеми продуктами Гербалайф и имейте свои истории успеха!**
- Сделайте фото «до и после», напишите свою историю успеха**
- Воодушевите своих знакомых своими РЕЗУЛЬТАТАМИ!**

ПОЛУЧИТЬ СВОЙ
РЕЗУЛЬТАТ – достигнуть
своего максимума!

ЭТО ПЕРВЫЙ И ОЧЕНЬ ВАЖНЫЙ
ШАГ К УСПЕХУ!!!

ЛИЧНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

- Это даст вам ЗДОРОВЬЕ
- УВЕРЕННОСТЬ в продуктах Гербалайф
- МНОГО историй успеха по всем нашим продуктам

«ПОКУПАЮТ» ВАШ РЕЗУЛЬТАТ

Самое главное - ВЫ В КЛУБЕ!!!



Вы получили РЕЗУЛЬТАТ



**Это сделает ВАС привлекательным для вашего круга знакомых.
В начале покупают ваш результат ГЛАЗАМИ!**

От того, какой у **Вас** РЕЗУЛЬТАТ, зависит, ПРИДУТ
ЛИ ВАШИ ЗНАКОМЫЕ В КЛУБ. В ДАЛЬНЕЙШЕМ,
дадут ли ваши клиенты МНОГО рекомендаций или
нет!



Вам очень важно сделать фото
«ДО» и «ПОСЛЕ»

40 лет

Ермолаева Юлия

163рост (см)

г. Тихвин

За 6
месяце
-17 кг



91.5 кг

Талия:

87 см

Бедра:

114 см



74.5 кг

Талия:

75 см (- 12 см)

Бедра:

101 см (- 13 см)

Клуб
Здоровог
о
Образа
Жизни

69 лет

164 рост (см)

Имя

г. Санкт-Петербург

За 6
месяцев
-32 кг



98 кг

Талия:
см
Бедра:
см



66 кг

Талия:
см (- см)
Бедра:
см (- см)

Клуб
Импульс
САД

ИТОГ:

- Выделить и запланировать для себя время для НАЗНАЧЕНИЯ ВСТРЕЧ!!!
- ЭТО – ДИСЦИПЛИНА!
- ТОГДА у вас будет 5 клиентов в месяц!



ПЛАНИРОВАНИЕ ДНЯ, НЕДЕЛИ, МЕСЯЦА

ОРГАНИЗАЦИЯ ВРЕМЕНИ



□ Камни

События – Клубные и Городские мероприятия отмеченные в календаре

□ Гравий

Назначение встреч. Проведение Веллнесс – тестов. Домашние кружки. Когда они отмечены,они становятся обязательствами .

□ Песок

Активности в течение дня, не имеющие назначенного времени

□ Вода

Активности, которые можно делать в “мертвое” время, с 20:00 - 22:00 (электронная почта, чат, интернет и т.д.).



У ВАС ДОЛЖЕН БЫТЬ
ПЛАН НА 3 МЕСЯЦА!
СЛЕДОВАТЬ ПЛАНУ

Декабрь 2017

пн	вт	ср	чт	пт	сб	вос
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
						23
						24
						25
						26
						27
						28
						29
						30
						31

Ноябрь 2017

пн	вт	ср	чт	пт	сб	вос
						1
						2
3	4	5	6	7	8	9
						10
						11
						12
						13
						14
						15
						16
						17
						18
						19
						20
						21
						22
						23
						24
						25
						26
						27
						28
						29
						30

Октябрь 2017

пн	вт	ср	чт	пт	сб	вос
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

ОТТАЛКИВАЙТЕСЬ ОТ ЕЖЕМЕСЯЧНОГО ПЛАНА МЕРОПРИЯТИЙ

ТРЕНИНГ Б

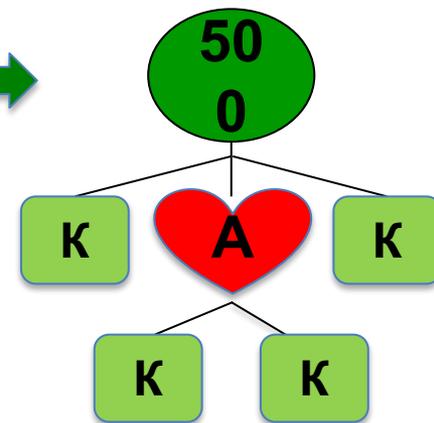
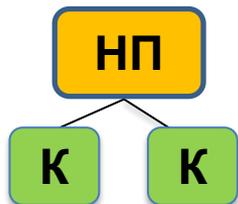
Клуб. День Клиента.
ВДВ
Академия Успеха

ТРЕНИНГ А



Приглашаются НП и СВ с регистрацией клиентов в ПРК:
5 кл - 500 очков минимум за ПРОШЛЫЙ МЕСЯЦ

На стартовый тренинг приглашаются все СВ и НП без квалификации



Расписание работы Клуба

ВРЕМЯ	понедельник	вторник	среда	четверг	пятница	суббота	воскресенье	
9.00 - 10.00		Утренний Клуб	Утренний Клуб	Утренний Клуб	Утренний Клуб	Утренний Клуб	ВЫХОДНОЙ	
10.00 - 11.00						Клубный час		
11.00 - 12.00						Тематическая Встреча		
12.00 - 13.00	Персональная работа							
13.00 - 14.00								
14.00 - 15.00								
15.00 - 16.00								
16.00 - 17.00								
17.30 - 18.00	Вечерний Клуб	Вечерний Клуб	Вечерний Клуб	Вечерний Клуб				
18.00 - 19.00			Фит Клуб					
19.00 - 20.00	Академия Успеха	Группа Поддержки	Вечерний Клуб					
20.00 - 21.00								

Утренний Клуб/Вечерний Клуб - правильный завтрак, разбор питания, общение, новые велнесс-тесты и тест-драйвы

Клубный Час - подведение итогов недели, вручение поощрений, признание, соревнования, призы

Группа Поддержки - обучение для клиентов

Академия Успеха - обучение для Независимых Партнеров и Амбассадоров

Фит Клуб - физическая активность со спортивным питанием

ОРГАНИЗАЦИЯ ЦЕЛЕЙ И ВРЕМЕНИ (МЕСЯЦ)

1. Запланируйте минимум 5 новых клубников в месяц и 1 нового НП
2. Отметьте Клубные мероприятия и Городские, на которых вам нужно быть с гостями. **ВАЖНО ПЛАНИРОВАТЬ – СКОЛЬКО ГОСТЕЙ, СКОЛЬКО БУДЕТ ТАМ ВАШИХ НП**, чтобы у вас в месяц было минимум 5 новых клубников и 1 НП

ОРГАНИЗАЦИЯ ЦЕЛЕЙ И ВРЕМЕНИ (НЕДЕЛЯ)

- Запланируйте, сколько Веллнесс-тестов вы будете делать в день
- Запланируйте, сколько нужно для этого сделать звонков
- Выделите время для обзвона

ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ = 1 балл



- Завести еженедельник или простой школьный дневник, чтобы видеть НЕДЕЛЮ на одном развороте
- Заполнить план месяца, расставить приоритеты по времени



ПУТЬ ДО СУПЕРВАЙЗОРА

ШАГИ К УСПЕХУ

Накапливая очки,
Вы сможете достичь
высшего уровня первой
части Маркетинг плана
– ступени
Супервайзора.



- Супервайзор**
Квалифицированный Продюсер
- **Строитель Успеха**
 - **Старший Консультант**
 - **Независимый Партнер**



25%

НЕЗАВИСИМЫЙ ПАРТНЕР



25%



Независимый
Партнер

Старший
Консультант

Строитель
Успеха

Квалифицированный
Продюсер

Супервайзор

НЕЗАВИСИМЫЙ ПАРТНЕР

- Скидка на приобретение продуктов Herbalife – **25%**
- Подписывать новых НП
- Розничный доход от продаж Клиентам – **25%**.
- Право на обучение у компании и у наставника
- Необходимо ежегодно оплачивать компьютерное обслуживание 479,93 руб.

**Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.*

НЕЗАВИСИМЫЙ ПАРТНЕР. ПРИВИЛЕГИИ



*Сумма в долларах указана для удобства понимания

РОЗНИЧНЫЙ ДОХОД НЕЗАВИСИМОГО ПАРТНЕРА



*Сумма в долларах указана для удобства понимания

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ



35%



Независимый
Партнер

Старший
Консультант

Строитель
Успеха

Квалифицированный
Продюсер

Супервайзор

РОЗНИЧНЫЙ ДОХОД СТАРШЕГО КОНСУЛЬТАНТА



*Сумма в долларах указана для удобства понимания

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ. КВАЛИФИКАЦИЯ

Старший Консультант

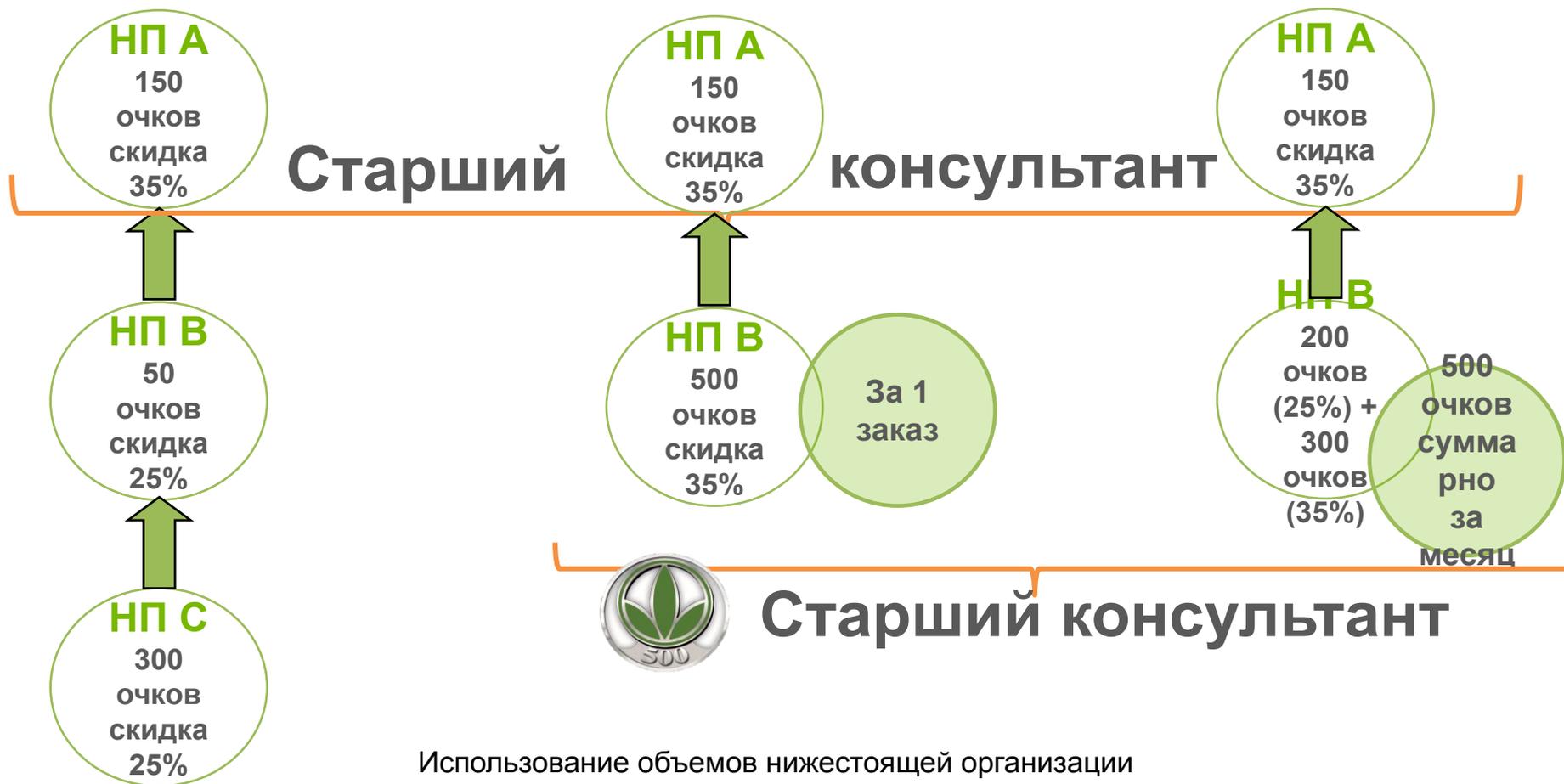
Скидка и розничный доход 35%

Единовременный
Заказ на
500 очков
(скидка 35%
по этому заказу
и далее)

2 способа
квалификации

500 очков
в течение месяца
(скидка 35% на
последний заказ и
последующие)

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ. ПРИМЕРЫ КВАЛИФИКАЦИЙ



**Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.*

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ. ПРИМЕРЫ ЧЕТЫРЕХ КЛИЕНТОВ*



Создайте круг из четырех Клиентов.

Это поможет Вам получить первый доход и окупить Вашу собственную программу

**Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.*

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ. ПРОГРАММА ЧЕТЫРЕХ КЛИЕНТОВ*

Программа	Продукт	Очки	Скидка 35%	Цена для Клиента	Розничный доход*
Моя	Формула 1 – 2 Травяной напиток Классический 100 г – 1 Концентрат Гербал Алоэ – 1	107.80	4 718,91 руб.		
Клиент 1	Формула 1 – 2 Травяной напиток Классический 100 г – 1 Концентрат Гербал Алоэ – 1	107.80	4 718,91 руб.	6 921,45 руб.	2 202,54 руб.
Клиент 2	Формула 1 – 2 Травяной напиток Классический 100 г – 1 Концентрат Гербал Алоэ – 1	107.80	4 718,91 руб.	6 921,45 руб.	2 202,54 руб.
Клиент 3	Формула 1 – 2 Травяной напиток Классический 100 г – 1 Концентрат Гербал Алоэ – 1	107.80	4 718,91 руб.	6 921,45 руб.	2 202,54 руб.
Клиент 4	Формула 1 – 2 Травяной напиток Классический 100 г – 1 Концентрат Гербал Алоэ – 1	107.80	4 718,91 руб.	6 921,45 руб.	2 202,54 руб.
ИТОГО	Формула 1 – 2 Травяной напиток Классический 100 г – 1 Концентрат Гербал Алоэ – 1	539.00	23 594,55 руб.	27 685,8 руб.	8 810,16 руб.

*Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ. ПРИВИЛЕГИИ



Скидка на приобретение
35%

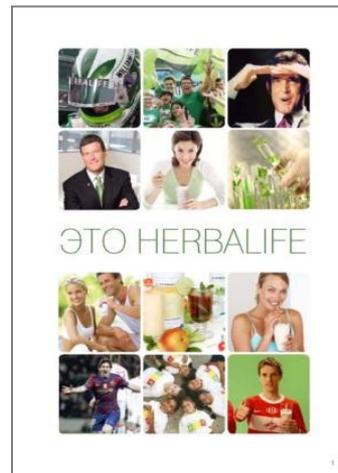
Комиссионное
Вознаграждение
от Нижестоящих
НП до 10%

Розничный
доход от
продажи
клиентам 35%

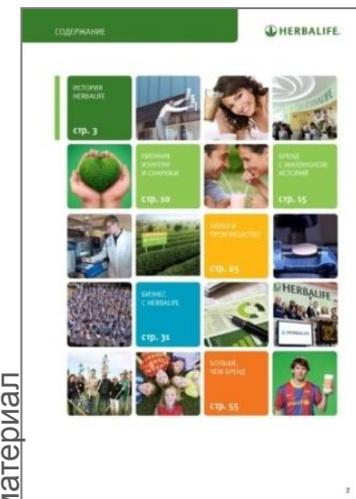
Право на участие
в Школе Старших
Консультантов

Набор
официального
признания

Папка Старший
Консультант



Презентационный
материал

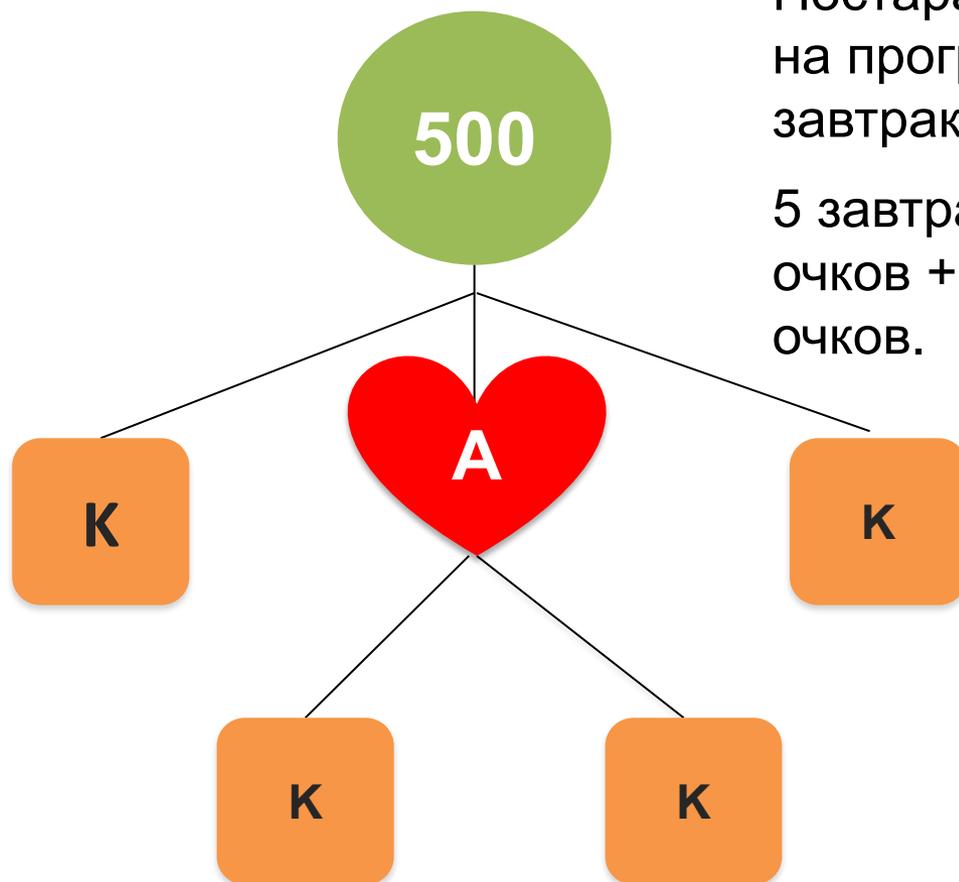


ДИПЛОМ



СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ 35%

Программа пяти Клиентов*



Постарайтесь найти 5 Клиентов на программу сбалансированного завтрака:

5 завтраков по 70 очков=350 очков + ваше потребление 150 очков.

Итого 500

**Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.*

СТАРШИЙ КОНСУЛЬТАНТ. ПРИВИЛЕГИИ

- Скидка на приобретение продуктов Herbalife – **35%**.
- Розничный доход от продаж Клиентам – **35%**.
- Комиссионное Вознаграждение от нижестоящих Независимых Партнеров – **10%**.
- Право на участие в Школах Старших Консультантов

**Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.*

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПРОДЮСЕР



42%

Супервайзор

Квалифицированный
Продюсер

Строитель
Успеха

Старший
Консультант

Независимый
Партнер



КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПРОДЮСЕР

КВАЛИФИКАЦИЯ

Квалифицированный Продюсер

- Скидка 42% на полный финансовый год
 - Розничный доход – 42%
 - Оптовая прибыль – до 17%

2 500 очков в течение 1-3 месяцев

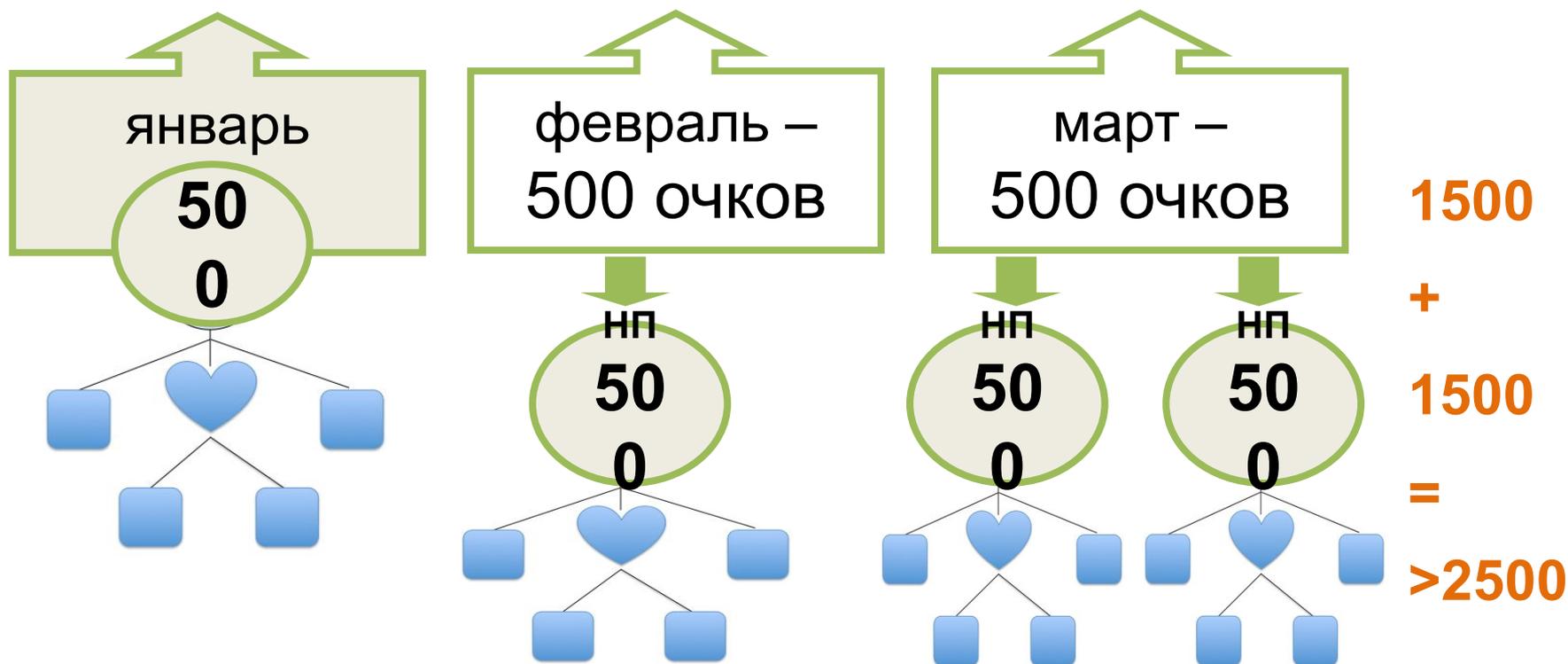
из них не менее **1 000 очков** лично выкупленные
(заказы напрямую размещены в Herbalife)

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПРОДЮСЕР

ПРИМЕРЫ КВАЛИФИКАЦИИ

Пример квалификации с использованием 1000 очков лично выкупленного объема и Объема нижестоящих Независимых Партнеров

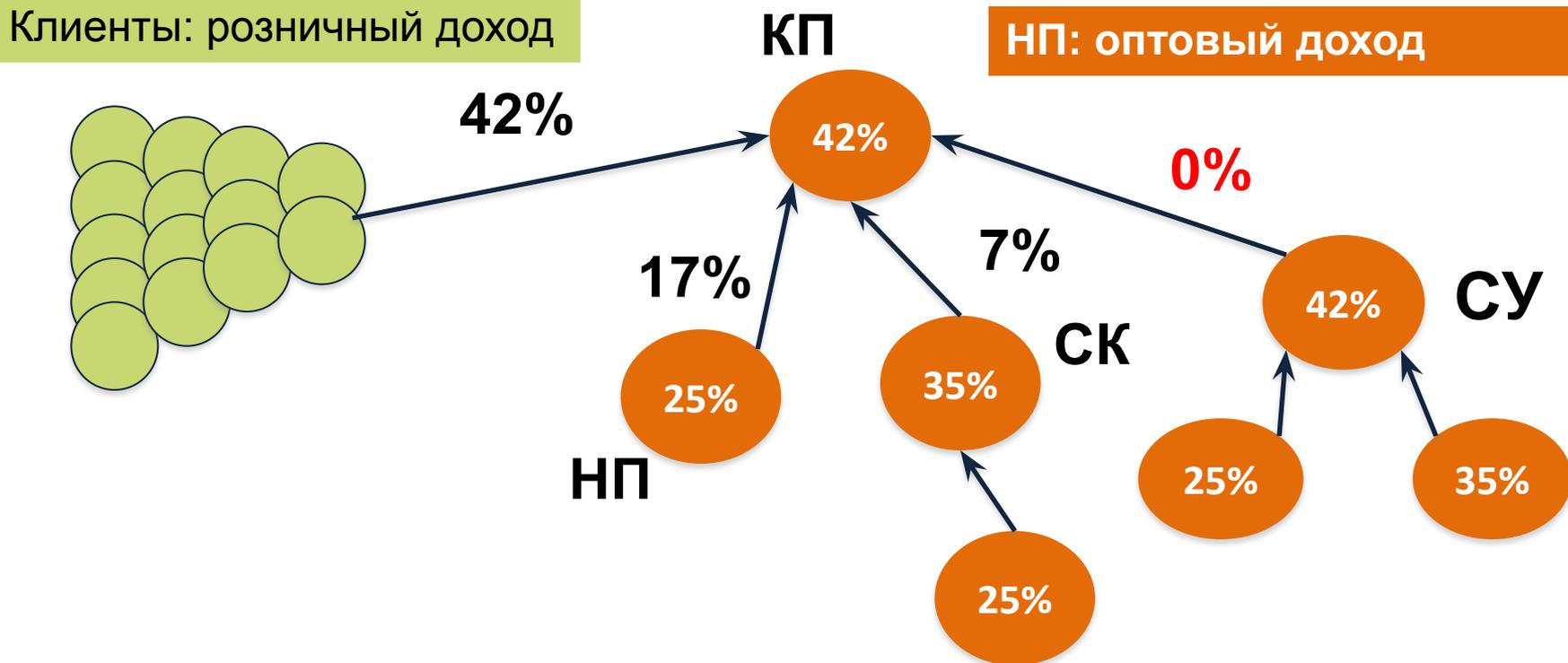
Квалифицированный Продюсер



КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПРОДЮСЕР

СХЕМА ДОХОДОВ*

Клиенты: розничный доход



Независимые Партнеры: Комиссионное Вознаграждение 7-17%

НП – Независимый Партнер, СК – Старший Консультант, СУ – строитель успеха, КП – Квалифицированный продюсер

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПРОДЮСЕР

ПРИВИЛЕГИИ

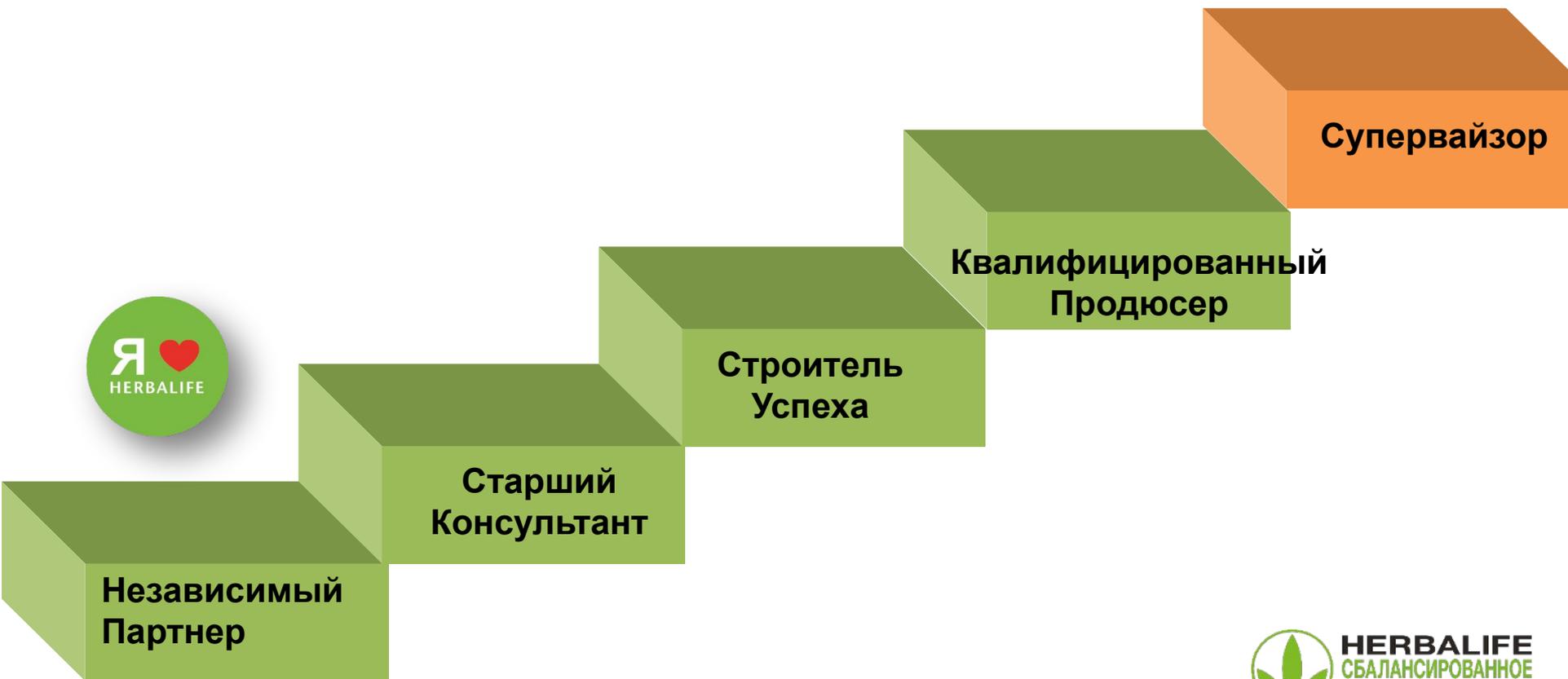
- Скидка на приобретение продуктов Herbalife – **42%**.
- Розничный доход от продаж Клиентам – **42%**.
- Комиссионное Вознаграждение от нижестоящих Независимых Партнеров – **до 17%**.

**Приведенные доходы и примеры продвижения бизнеса индивидуальны и не являются типичными.*

СУПЕРВАЙЗОР



50%



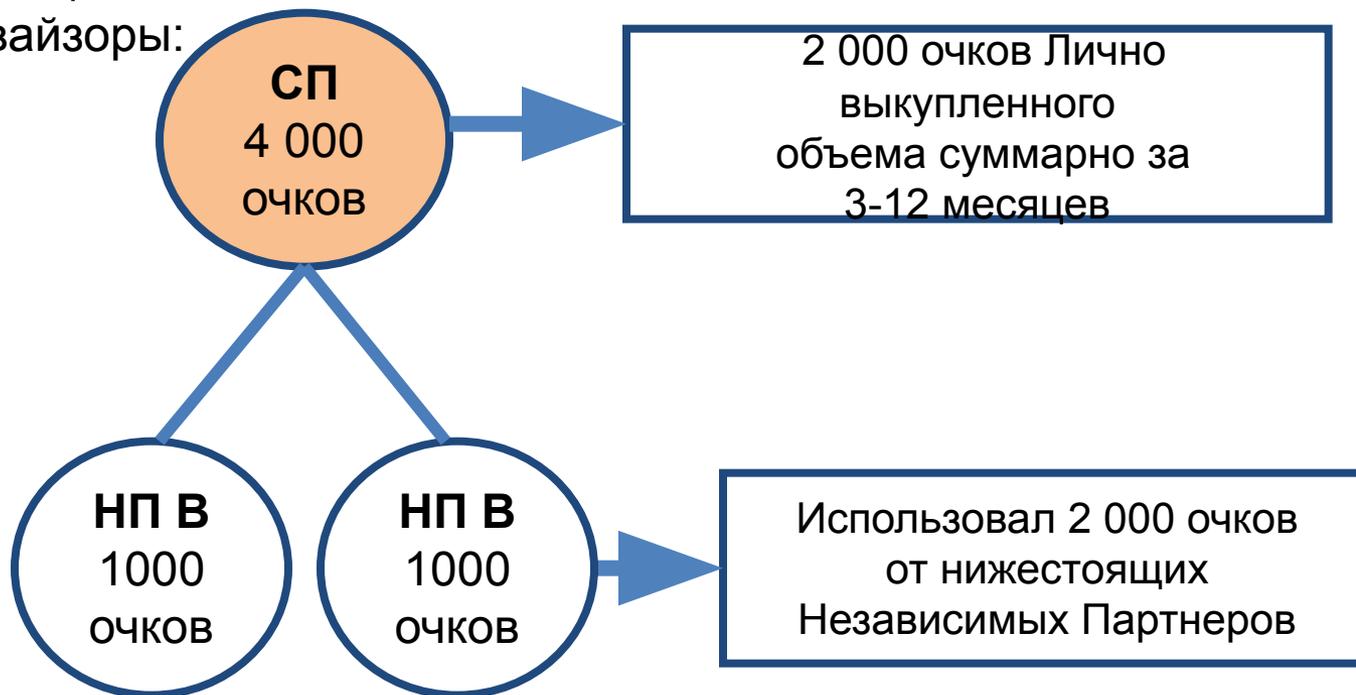
СУПЕРВАЙЗОР. КВАЛИФИКАЦИЯ



Квалификация накопительным способом

4 000 очков в период от 3-х до 12-ти месяцев, из них не менее 2 000 лично выкупленные

Выполнил
квалификацию
в Супервайзоры:



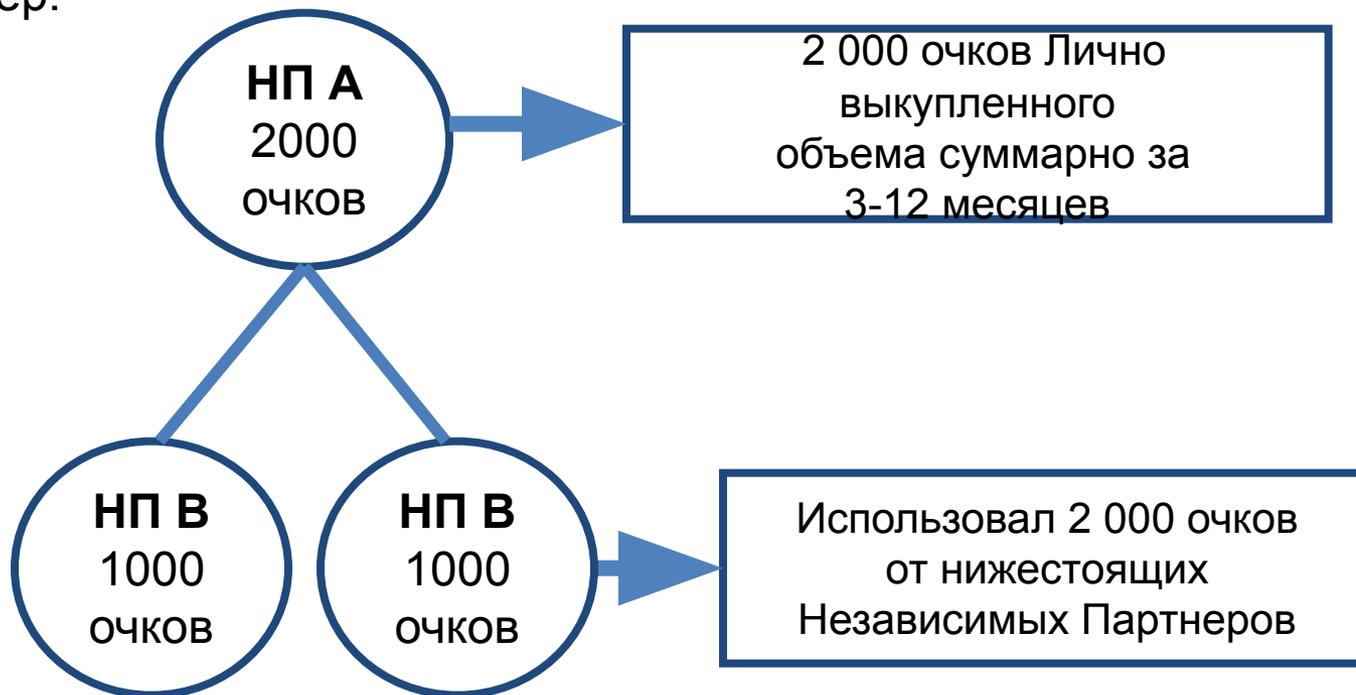
СУПЕРВАЙЗОР. КВАЛИФИКАЦИЯ



Квалификация накопительным способом

4 000 очков в период от 3-х до 12-ти месяцев, из них не менее 2 000 лично выкупленные

Например:



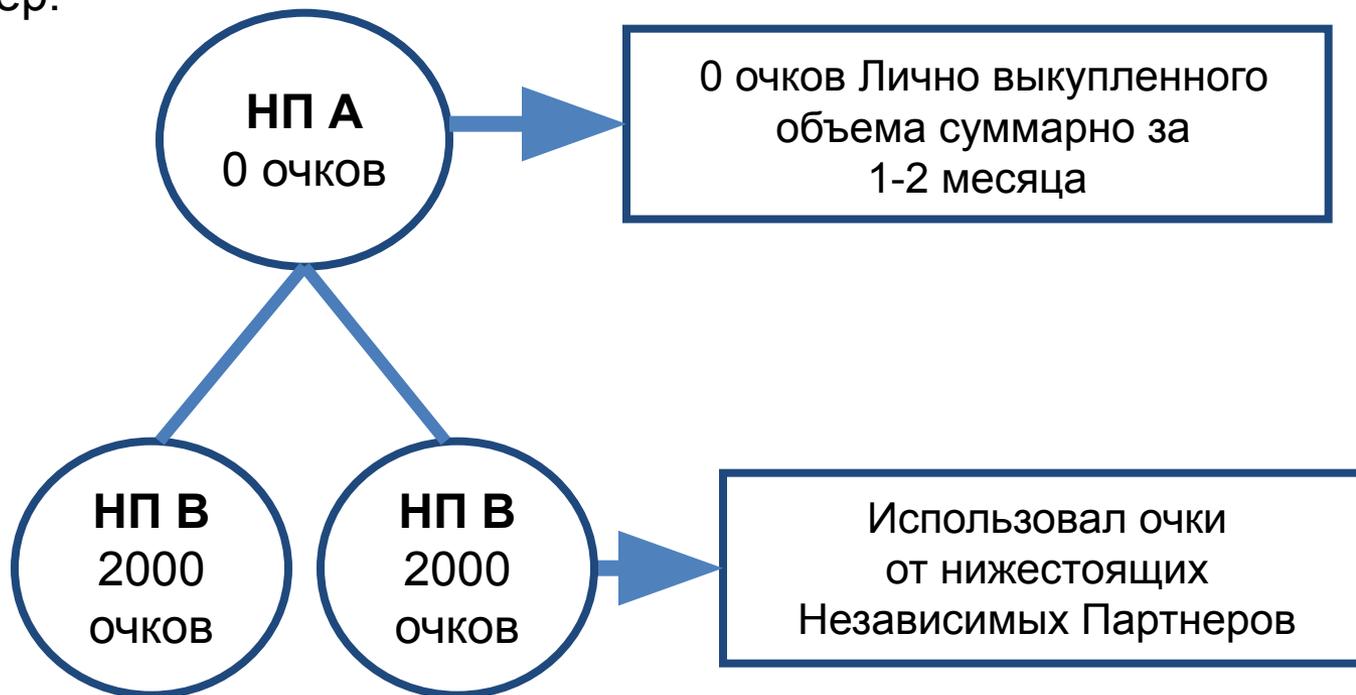
СУПЕРВАЙЗОР. КВАЛИФИКАЦИЯ



Квалификация 1-2-х месячным способом

4 000 очков в период 1-2-месяца, из них не менее 1 000 свободных, т.е. не пошедших на чью-либо 1-2-х месячную квалификацию нижестоящих НП

Например:

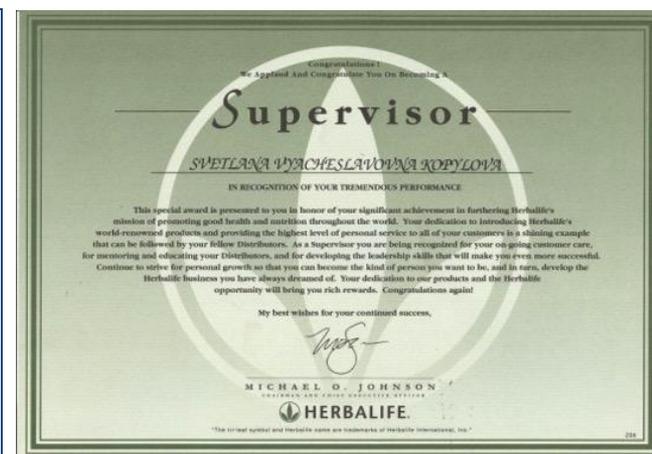


СУПЕРВАЙЗОР. ПРИВИЛЕГИИ



- Скидка на приобретение продукта Herbalife – **50%**.
- Розничный доход от продаж Клиентам – **50%**.
- Комиссионное Вознаграждение от нижестоящих Независимых Партнеров – **до 25%**.
- Возможность получения Вознаграждения за услуги – **до 5%**.
- Участие в Школах Супервайзоров и Школах Лидеров Herbalife.
- Участие в Экстраваганзах Herbalife.
- Набор официального признания:

- Значок Супервайзора
- Диплом
- Поздравительное письмо

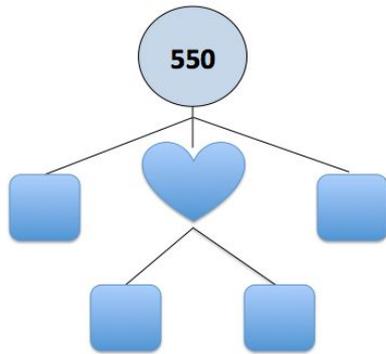


ПЛАН КВАЛИФИКАЦИИ ЗА 90 ДНЕЙ

Первый месяц

**Личное
потребление
150 вр**

5 потребителей
(WT, Клубный час, Фиеста)
5 x 70 = 350 вр

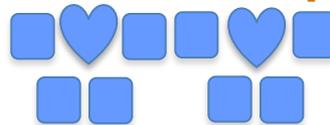


Итого: ~500 вр

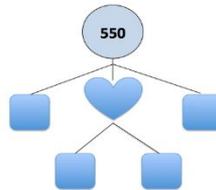
Второй месяц

**Личное
потребление
150 вр**

**5 клиентов прошлого
месяца
и 5 новых**
10 x 70 = 700 вр



VIP 500 вр

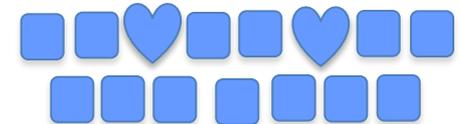


Итого: ~1350 вр

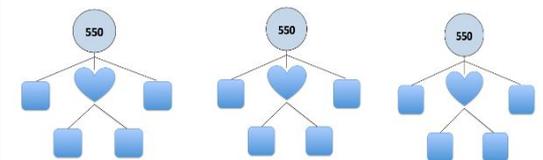
Третий месяц

**Личное
потребление
150 вр**

**10 клиентов прошлого
месяца
и 5 новых**
15 x 70 = 1050 вр



VIP + VIP + VIP
500 вр 500 вр 500 вр



Итого: ~2700 вр

За 3 месяца >4000 вр

ВАЖНОЕ ПРАВИЛО ПЛАНА ПРОДАЖ И МАРКЕТИНГА

ВНИМАНИЕ!

Все Объемы для квалификации необходимо размещать напрямую в Herbalife (как лично выкупленный Объем, так и Объем нижестоящей Организации).

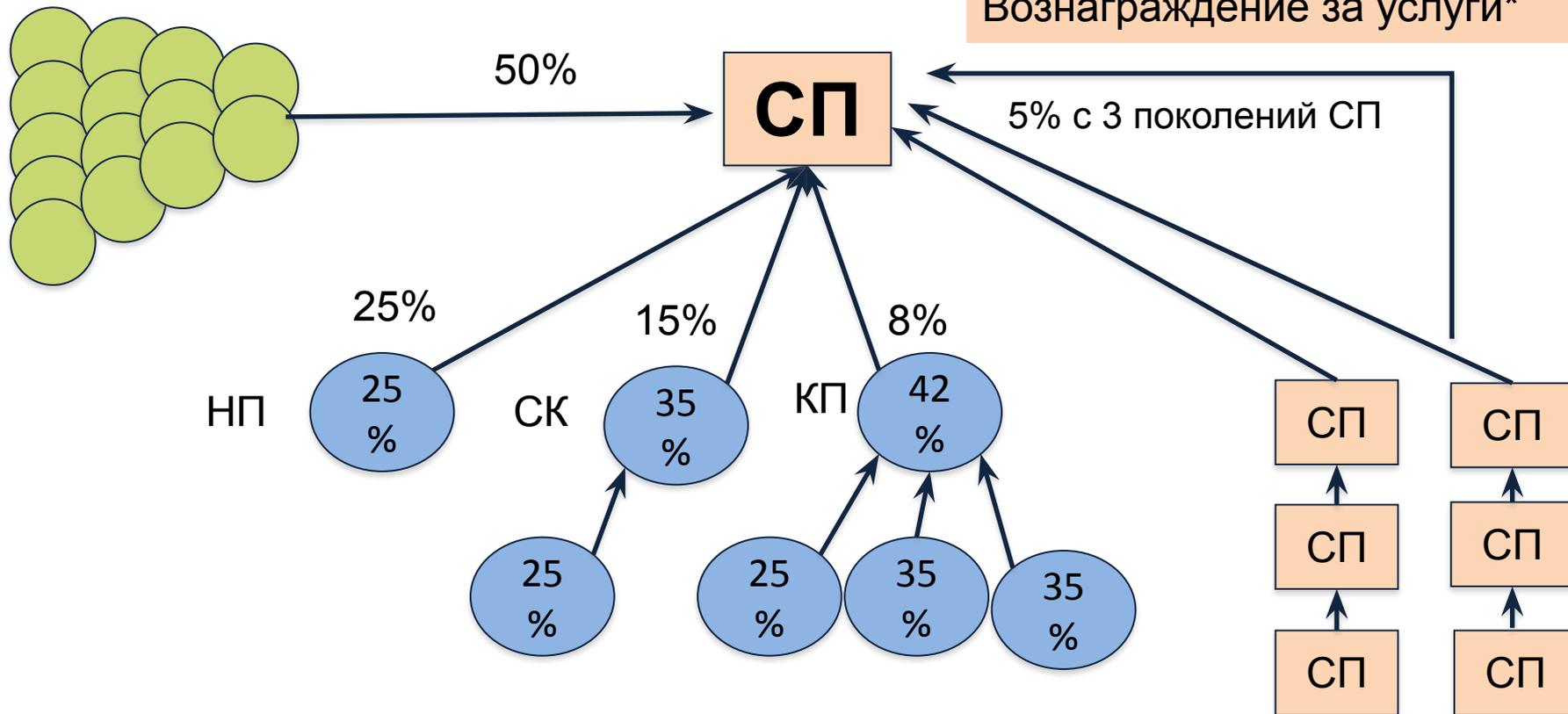
Очки Объема, выкупленные у Спонсора или Супервайзора, не будут учитываться для квалификации.

СУПЕРВАЙЗОР. СХЕМА ДОХОДОВ*



Клиенты: розничный доход*

Супервайзоры: Вознаграждение за услуги*



Независимые Партнеры:
Комиссионное Вознаграждение 8-25%

ОТ НП ДО СВ



ГЛАВНАЯ ЦЕЛЬ ПЕРИОДА КВАЛИФИКАЦИИ В СУПЕРВАЙЗОРЫ

- Выполнить квалификацию за 90 дней
- Накопить более 25 клиентов и
- Минимум 3 Независимых Партнера
с клиентами



**В ваш первый супервайзорский месяц
ваш объем составит минимум 2500 очков**

**Создание организации Активных
Независимых Партнеров, идущий к
ступени Супервайзора**

НАЧИНАЕТСЯ лично с ВАС

ИТОГИ ДНЯ

ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ = 1 балл



Провести с 5 людьми разговор о правильной завтраке («день-ночь» + сахарная кривая) в Клубе при спонсоре или выложить в чат Telegram фото-отчет.



ДОМАШНЕЕ ЗАДАНИЕ = 1 балл



- Завести еженедельник или простой школьный дневник, чтобы видеть НЕДЕЛЮ на одном развороте
- Заполнить план месяца, расставить приоритеты по времени



Будущее - это не то, куда мы идем, а то, что мы создаем. Дороги следует не искать, а строить. Сам процесс строительства меняет как самого творца, так и его судьбу.

