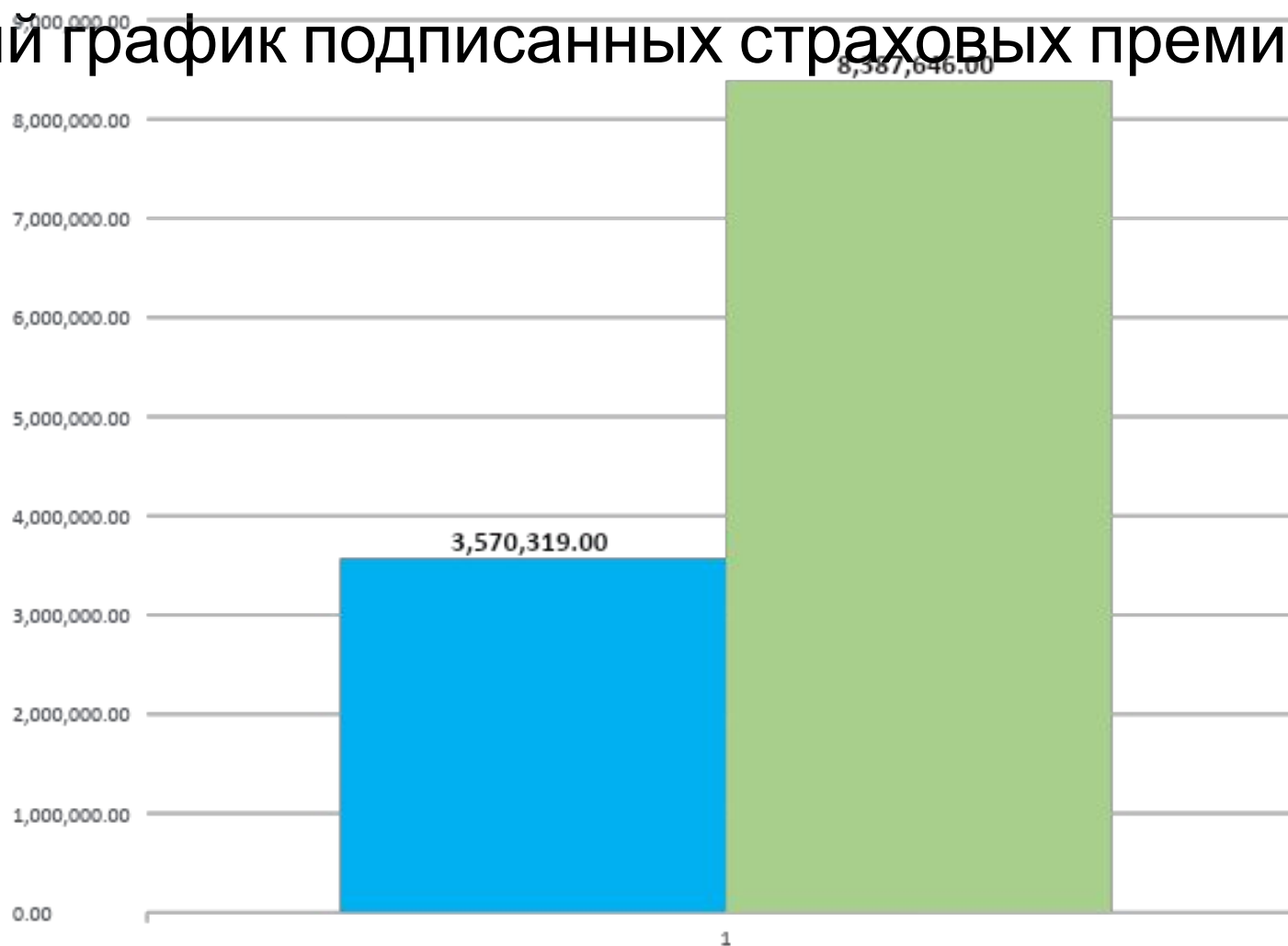


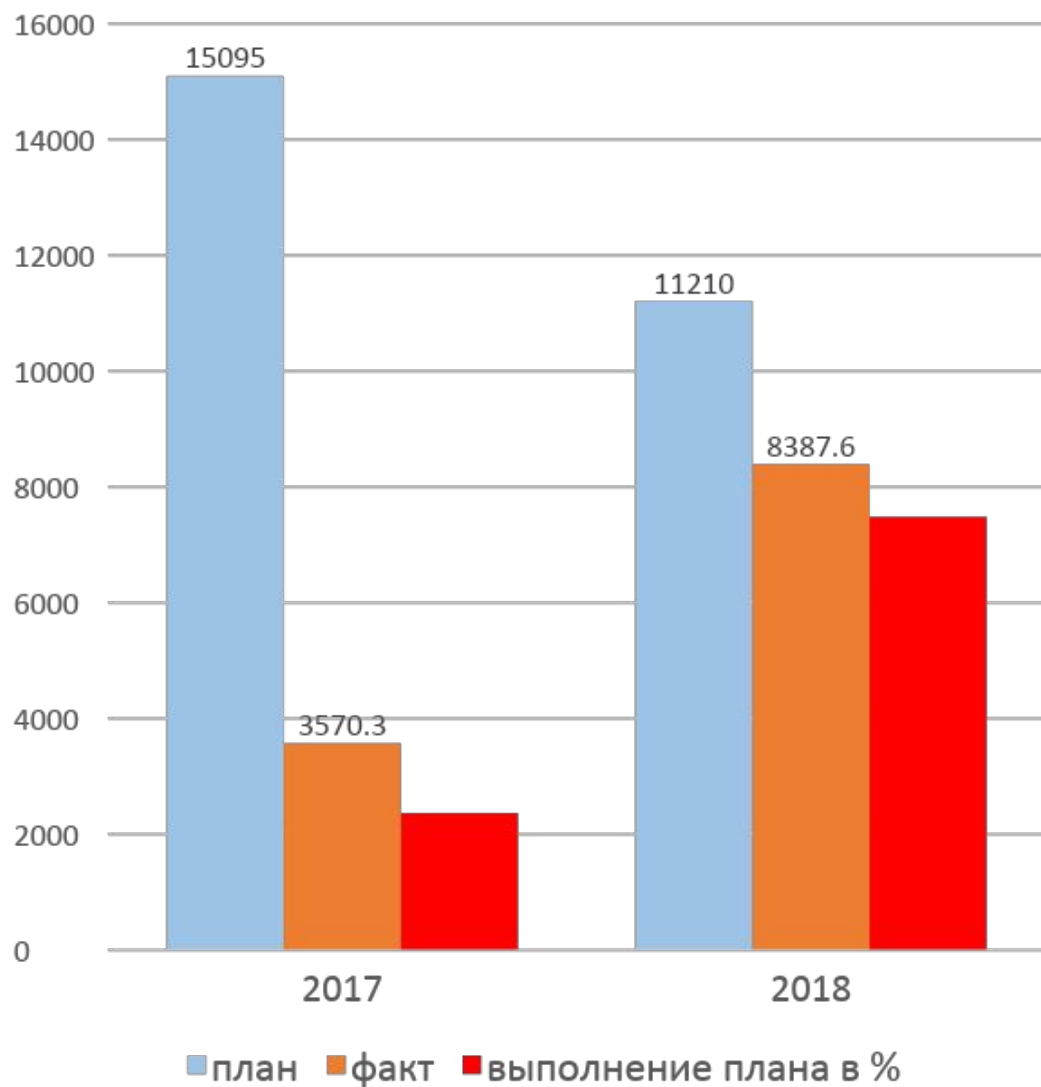
Итоги работы Новгородского отделения за 1-е полугодие 2018 года.

Сравнительный анализ, итоги деятельности, план развития
отделения.

Выполнение плановых показателей за отчетный период 2017 и 2018 годы.

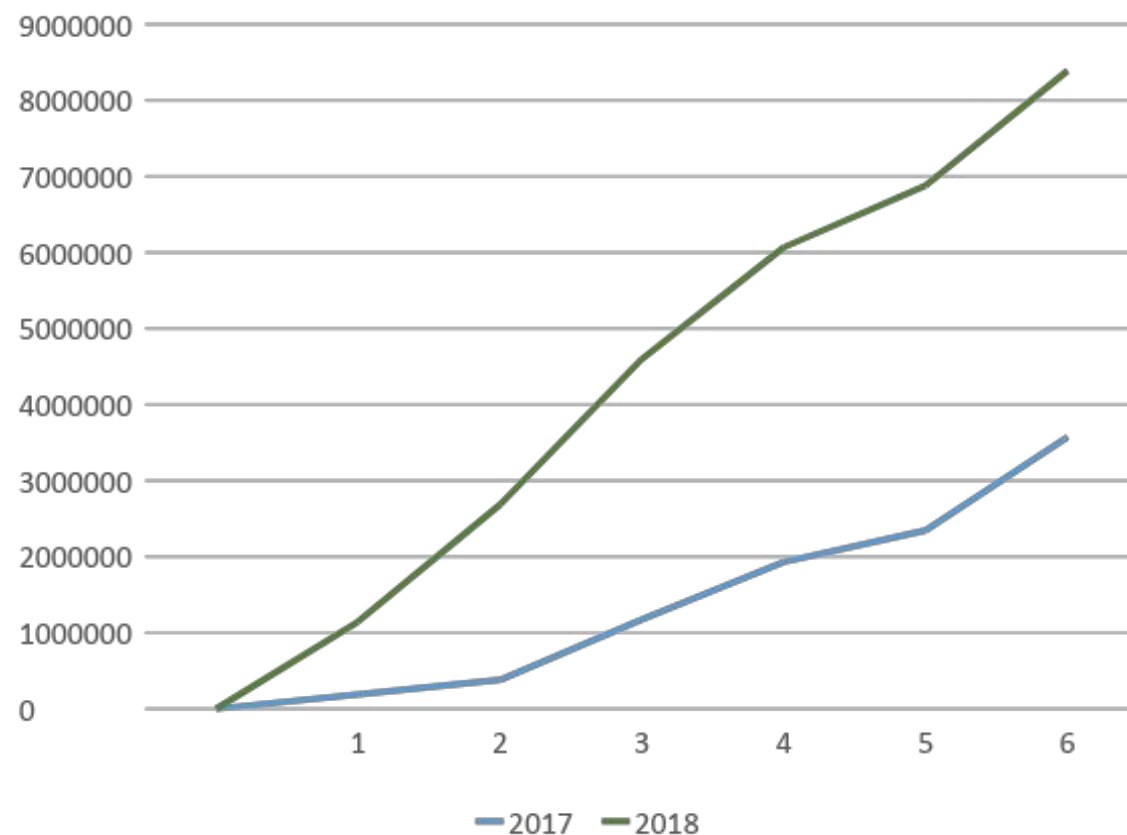
- Сравнительный график подписанных страховых премий за 2017 и 2018 годы.





В 2017 году, плановые показатели по подписанной премии составляли 15,1 млн. руб. Выполнение плана составляло 3,5 млн, т.е. 23.7% от плана. После корректировки плана, в связи с уменьшением количества сотрудников план на первое полугодие 2018 года составил 11,2 млн. руб. – собрано 8,4 млн., что составило 75%

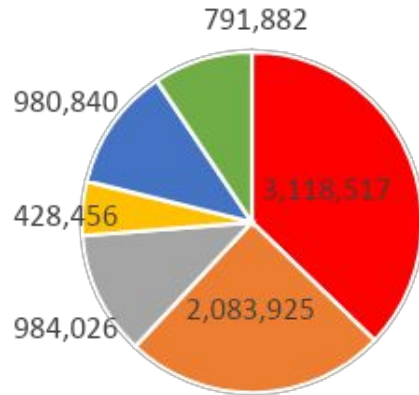
Динамика роста страховых сборов



Динамика роста страховых сборов в 2018 году составила 235%, и показывает устойчивый рост по сравнению с 2017 годом. Уровень пролонгации договоров (КАСКО, ИЮЛ, ДМС, ответственность и прочие виды) составил более 85%. По сравнению с 2017 годом появились новые ключевые клиенты, партнеры и каналы продаж. (Сбербанк брокер, КАБОШ, ВМД, Уралсиб Банк, ВТБ).

Структура страхового портфеля Новгородского отделения в 2018 году

Виды страхования



■ ОСАГО

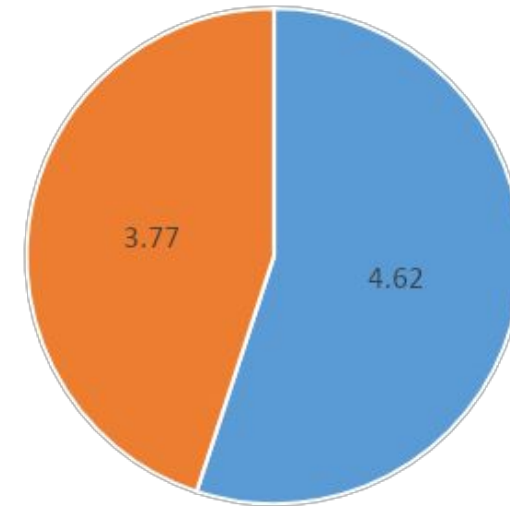
■ КАСКО

■ ИЮЛ

■ ДРОСТАВИДЫ

В новгородском отделении складывается относительно сбалансированный страховой портфель, состоящий из различных видов страхования. Перекос в сторону ОСАГО вызван большим количеством клиентов – приходящих непосредственно за оформлением полиса в офис компании, так как сказывается удачное место расположение офиса.

клиенты



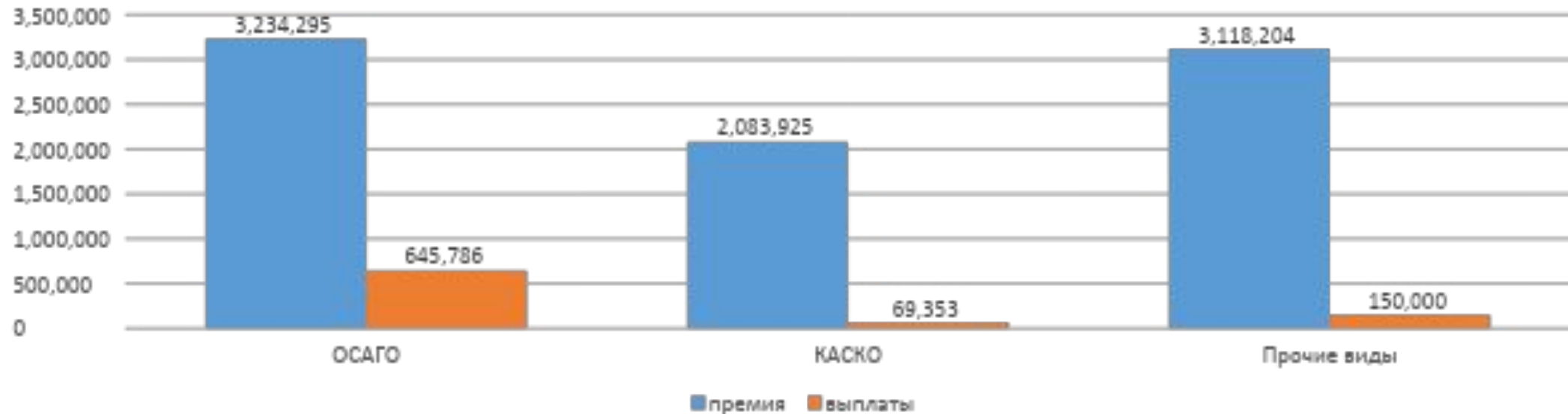
■ Ю.Л. ■ Физ. Л.

Объем страховой премии, подписанной в Новгородском отделении распределился следующим образом:
55% - премия по договорам юридических лиц
45% - премия по договорам физических лиц.

Убыточность по ОСАГО за I полугодие 2018 года.

№ п/п	Ф/Ю	Тип	Кол-во объектов	Премия начисленная	ЗСП (премия-комиссия)	Тариф%%	Аквизиционные расходы%	Нетто-тариф%%	Количество убытков, всего	В т.ч. по риску угон	Выплаты+РЗУ	Убыточность по суброгации начисленной	Убыточность по суброгации начисленной с учетом дельты ПВУ
Ф		Автобусы	3	13 539	3 722	1,69	0	1,69			0	0	0
Ф		Легковые автомобили	586	2 688 907	821 162	1,32	1	1,31	11	0	502 886	63	56
Ф		Грузовые автомобили	11	54 143	24 111	1,35	1	1,34			0	0	0
Ф		Колесные тракторы и дорожные машины	1	187	116		0				0	0	0
Ф		Итого	601	2 756 776	849 111	1,32	1	1,31	11	0	502 886	61	54
Ю		Автобусы	19	166 449	70 119	2,19	7	2,04	1	0	142 900	204	204
Ю		Легковые автомобили	28	196 609	55 602	1,76	10	1,57			0	0	0
Ю		Грузовые автомобили	7	112 519	22 273	4,02	10	3,62			0	0	0
Ю		Колесные тракторы и дорожные машины	1	809	260	0,20	10	0,18			0	0	0
Ю		Вездеходы, ратраки	1	1 133	402	0,28	10	0,25			0	0	0
Ю		Итого	56	477 519	148 656	2,13	9	1,94	1	0	142 900	96	96
		Общий итог	657	3 234 295	997 767	1,40	2	1,37	12	0	645 786	66	60

Соотношение сборов и выплат



Планы развития Новгородского отделения на 2018 год.

- В 2017 году планировалось развивать сборы за счёт таких видов страхования как: страхование животных, ОСГОП, КАСКО, ДМС, Ипотечное страхование и различных видов ответственности.
- Так как не было аккредитации в Сбербанке мы не могли предоставить страховую защиту такому предприятию как Великоновгородский мясной двор и Новгородский бекон.
- При заключении агентских договоров с автосалонами Великого Новгорода были достигнуты предварительные договоренности по продаже наших полисов - в связи с отсутствием загрузки рем. зоны автосалонов продажи так и не начались.
- Страхование ответственности автобусных парков – принесло убыточность по ОСАГО, в связи с чем было приостановлено сотрудничество с ними и по ОСГОП и другим видам страхования.
- Из за финансовых трудностей на предприятии партнере – Новгородоблэлектро не состоялся договор ДМС
- В 2018 году сложились качественные партнерские отношения с Сбербанк Брокером в СПб и Пскове и мы приобрели нового большого клиента – группу компаний КАБОШ, которые заключили с нами договоры по страхованию залогового имущества, сельхоз животных, ОПО, страхование спецтехники на общую сумму более 800 тыс. руб. (Особая благодарность за участие в переговорах директору филиала Кривцову Михаилу Анатольевичу и заместителю директора Остапчуку Алексею Николаевичу). На данный момент с ними ведутся переговоры по заключению договоров ОСАГО (планируемая премия более 1 млн. руб.)
- По ДМС заключен новый договор с ООО «ТемпТранс» на сумму 500 тыс. руб., пролонгирован договор с ООО «Бентелер автотехника Новгород» на сумму 387 тыс. руб., а общая сумма по заключенным договорам ДМС составила более 900 тыс. руб. По информации от руководства Новгородоблэлектро – до конца 2018 года, они планируют заключить с нашей компанией договор ДМС на сумму не менее 2 млн. руб. также проведены переговоры с ООО «Кнапер», которые в 3-м квартале 2018 года также планируют заключить с нами договор ДМС на сумму 500 тыс. руб.
- До конца 2018 года компания ООО «ТемпТранс» планирует закупить в лизинг новые автомобили (обновление парка) и застраховать их по КАСКО на сумму более 2,5 млн. руб. в нашей компании.
- Ведутся активные переговоры с Новгородским филиалом Балтийского лизинга, уже предоставляются первые котировки на страхование транспорта и оборудования. (Применяется спец. Тариф)
- Так как активно развивается страхование имущества физических и юридических лиц – планируется заключение новых агентских договоров. (Агентства недвижимости, брокер «Новобанка»)
- Планируется активнее развивать ипотечный вид страхования, путем сотрудничества с лояльными банками (УралСиб, Новобанк, Россельхозбанк)
- Провести рекламную акцию в честь 25-летия компании, направленную на узнаваемость бренда и разместить билборд непосредственно вблизи центрального отделения Сбербанка с рекламой добровольного и ипотечного страхования имущества граждан.

Андеррайтерский результат																			
Период начала действия договоров: с 01.01.2017 по 31.12.2017										Отчетная дата: 25.07.2018									
Куратор (подразделение/сотрудник): Множественный выбор																			
Вид страхования <Все>																			
Страховой риск (причина убытка): <Все>																			
Страховой продукт: <Все>																			
Тип договора страхования <Все>																			
Вид сумм: Начисления																			
Юр/Физ: <Все>																			
Договор страхования <Все>																			
Инициатор (подразделение/сотрудник): <Все>																			
Инициатор Re : (подразделение/сотрудник): <Все>																			
№ п/п Договора	Вн. номер	Дата начала	Дата окончания	прекраще-	Срок (дней)	Дней на 25	Лимит отъ., руб	Премия начисл	ЗПБ	Комиссия нач	Отчисления в б	Нетто-премия	Возврат прем	ЗПН	Состоявшиеся	Страховые вып	Закрытие деби	Списание кред	РЗУ
1	1592						2539 076 572,00	13 075 919,68	10 211 033,12	2 418 316,86	175 719,13	10 481 883,69	0,00	8 450 539,21	3 507 772,46	3 007 553,50	235 121,49	498 589,53	763 687,00
					ИТОГО:		2539 076 572,00	13 075 919,68	10 211 033,12	2 418 316,86	175 719,13	10 481 883,69	0,00	8 450 539,21	3 507 772,46	3 007 553,50	235 121,49	498 589,53	763 687,00
							С учётом доп. Расходов	Комиссия + доп. Расходы		2 418 316,86		10 481 883,69		8 450 539,21					
										18,49 %	1,34%			80,62%					
										18,49%									
								В % от ЗПН							41,51 %	35,59%			9,04%
								В % от ЗПН + ДР							41,51 %	35,59%			9,04%
								В % от ЗПБ							34,35 %	29,45%			7,48%
								В % от ЗПБ + ДР											
Комбинированная убыточность (без учёта перестрахованных)					42,34%					Комбинированная убыточность без учета суброгации (без учёта перестрахованных):					42,34%				
Комбинированная убыточность (с учётом перестрахованных)					42,82%					Комбинированная убыточность без учета суброгации (с учётом перестрахованных):					42,82%				
Рентабельность по нетто премии (без учёта перестрахованных)					57,66%														
Рентабельность по нетто премии (с учётом перестрахованных)					57,18%														
Рентабельность по брутто-премии (без учёта перестрахованных)					47,72%														
Рентабельность по брутто-премии (с учётом перестрахованных)					47,36%														
Комбинированная убыточность + доп. расходы (без учёта перестрахованных)					42,34%														
Комбинированная убыточность (с учётом перестрахованных)					42,82%														
Рентабельность по нетто премии + доп. расходы (без учёта перестрахованных)					57,66%														
Рентабельность по нетто премии + доп. расходы (с учётом перестрахованных)					57,18%														
Рентабельность по брутто-премии + доп. расходы (без учёта перестрахованных)					47,72%														
Рентабельность по брутто-премии + доп. расходы (с учётом перестрахованных)					47,36%														

На основании андеррайтерского результата по итогам деятельности в 2017 году – Новгородское отделение было на пределе окупаемости

[illegible]

При сохранении темпов роста сборов страховой премии и сбалансированности портфеля, отделение может давать устойчивую прибыль.