



Будь У.М.Н.И.К.ом !



Что это?
0_0

пример

Структура презентации

1. Актуальность идеи (проблематика)
2. Предлагаемое решение (Конечный продукт)
3. Обоснование научной новизны проекта
4. Техническая значимость (преимущества перед существующими аналогами)
5. Перспектива коммерциализации результата **НИОКР** (Сферы применения и конкретный потребитель)
6. План реализации проекта
7. Защита прав на **интеллектуальную собственность**
8. Партнеры, заинтересованные организации
9. **Смета** на закупку материалов и оборудования за счет средств бюджета Пензенской области
10. Команда проекта

АКТУАЛЬНОСТЬ





А. А. Чернов

**ПРОБЛЕМА СБРОСА
АНТИЧНЫХ СТАТУЙ
ИЗ КОСМОСА**

Проблема?

очевидно

наглядно

убедительно

Хороший совет:

Приведите статистику и Покажите минусы других решений

Ваше предложение



быстро
просто

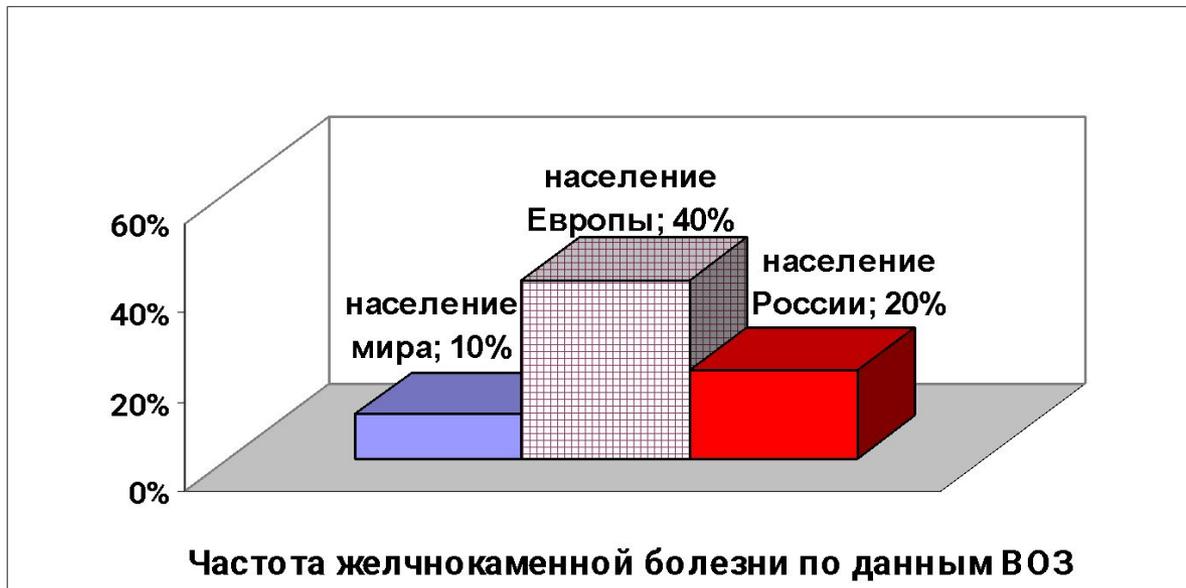
Другие решения



сложно
долго

пример

Актуальность идеи



Смертность – 30%;
Распространенность
– 3 место.

В год в России проводится **110 тыс. операций** по поводу удаления желчного пузыря.

Недостатки современной диагностики желчнокаменной болезни :

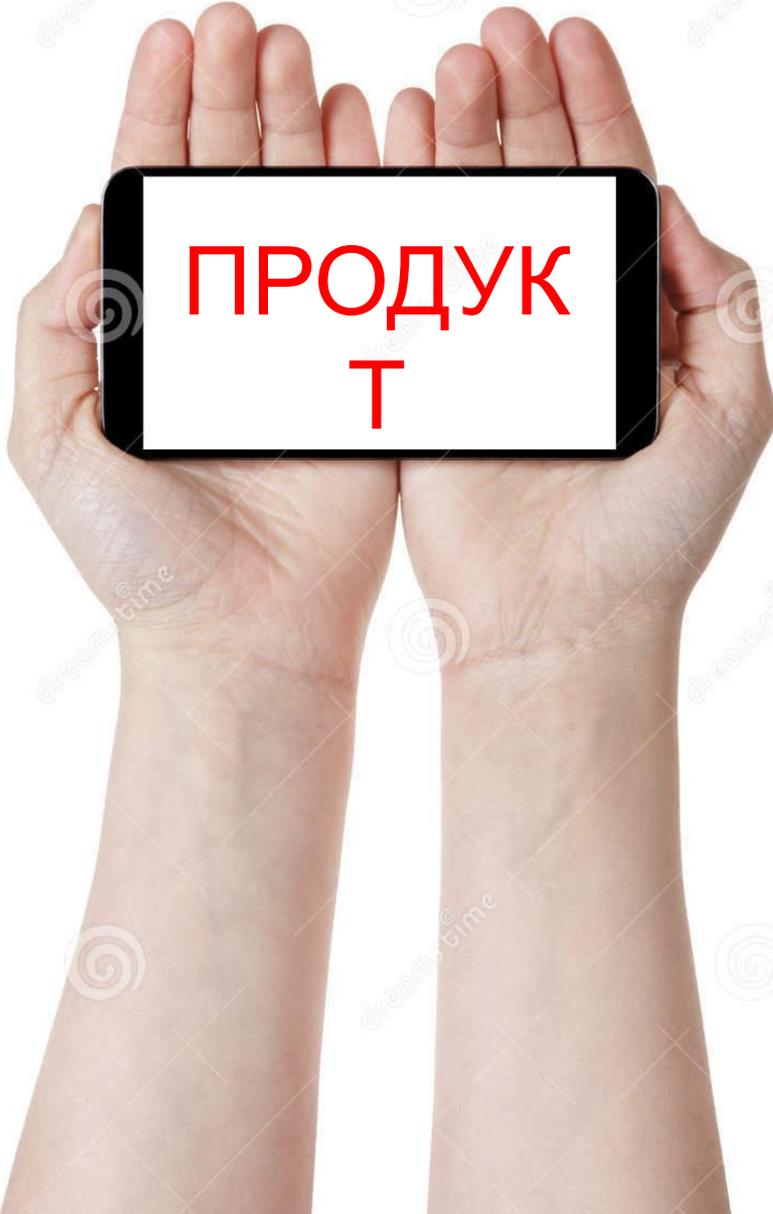
- высокая стоимость оборудования;
- малая информативность;
- длительность;
- ограниченность применения.



**Предлагаемое решение
(Конечный продукт)**



Что будет в итоге?

A pair of hands is shown from the wrists up, holding a black smartphone horizontally. The screen of the phone is white and displays the word 'ПРОДУКТ' in red, bold, uppercase letters. The word is split across two lines: 'ПРОДУК' on the top line and 'Т' on the bottom line. The background is plain white.

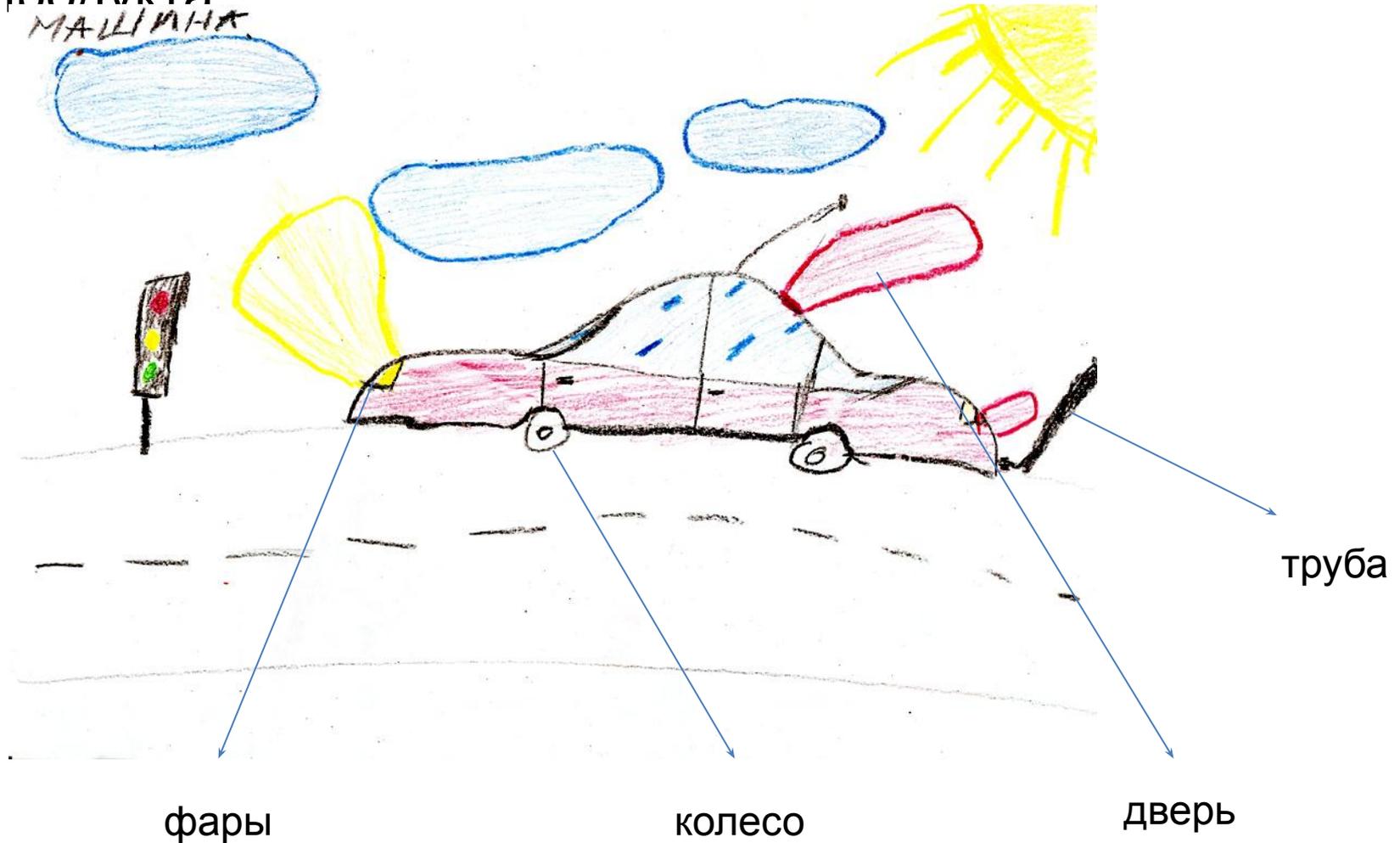
ПРОДУК
Т

- прибор
- методика
- ЛС
- технология
- программа

Хороший совет:

Нарисуйте макет или схему, приведите картинку

продукта
МАШИНА



пример

Предлагаемое решение

Этапы приёма больных с механической желтухой:

1. Сбор анамнеза
2. **Диагностические исследования**
3. Постановка диагноза
4. Формирование и дальнейшее выполнение терапевтических процедур.

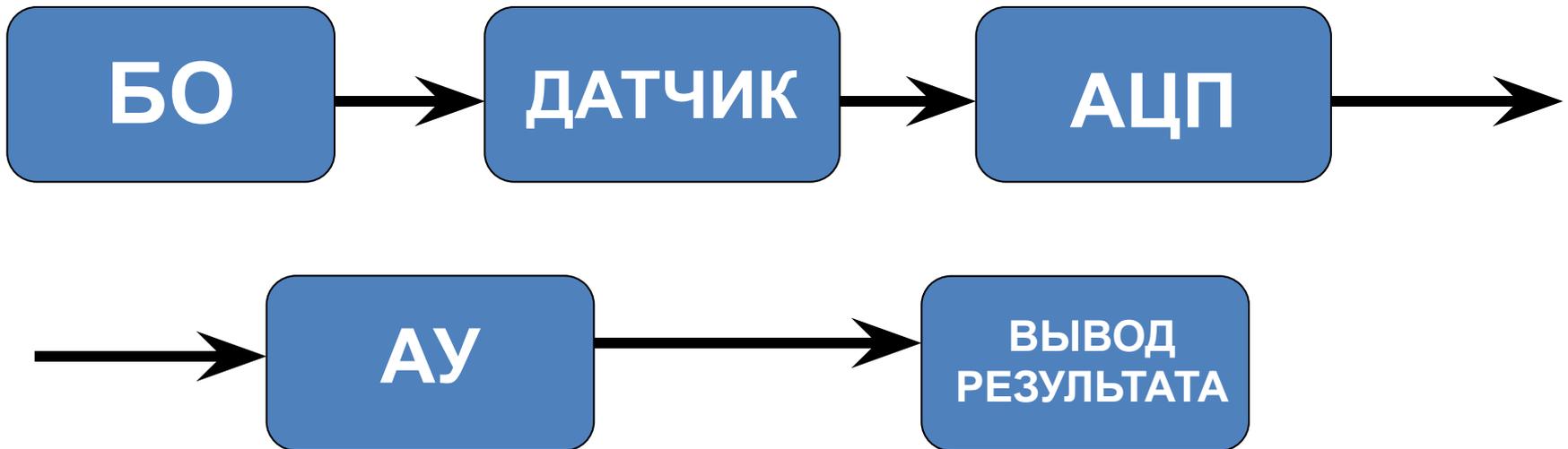
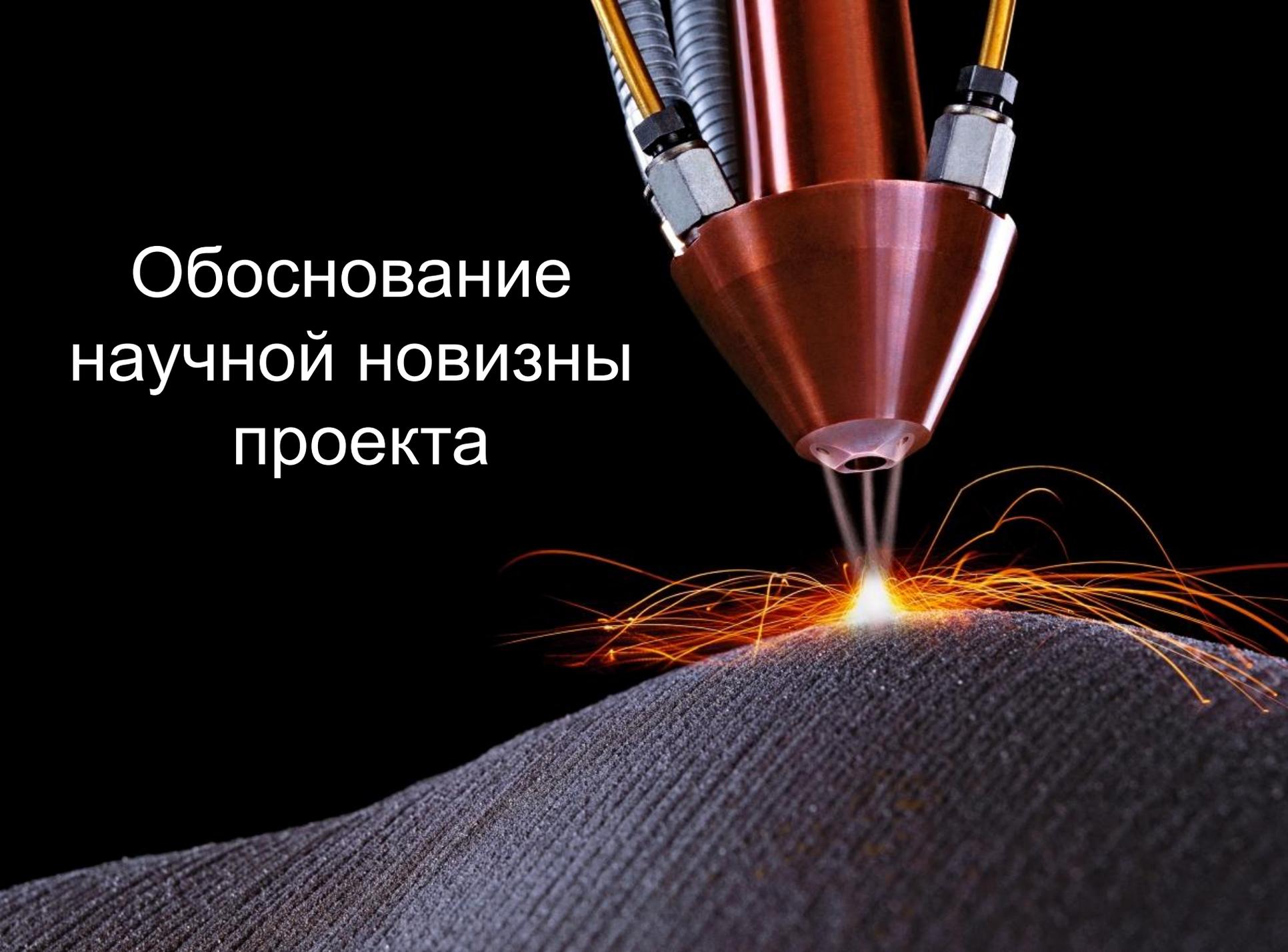


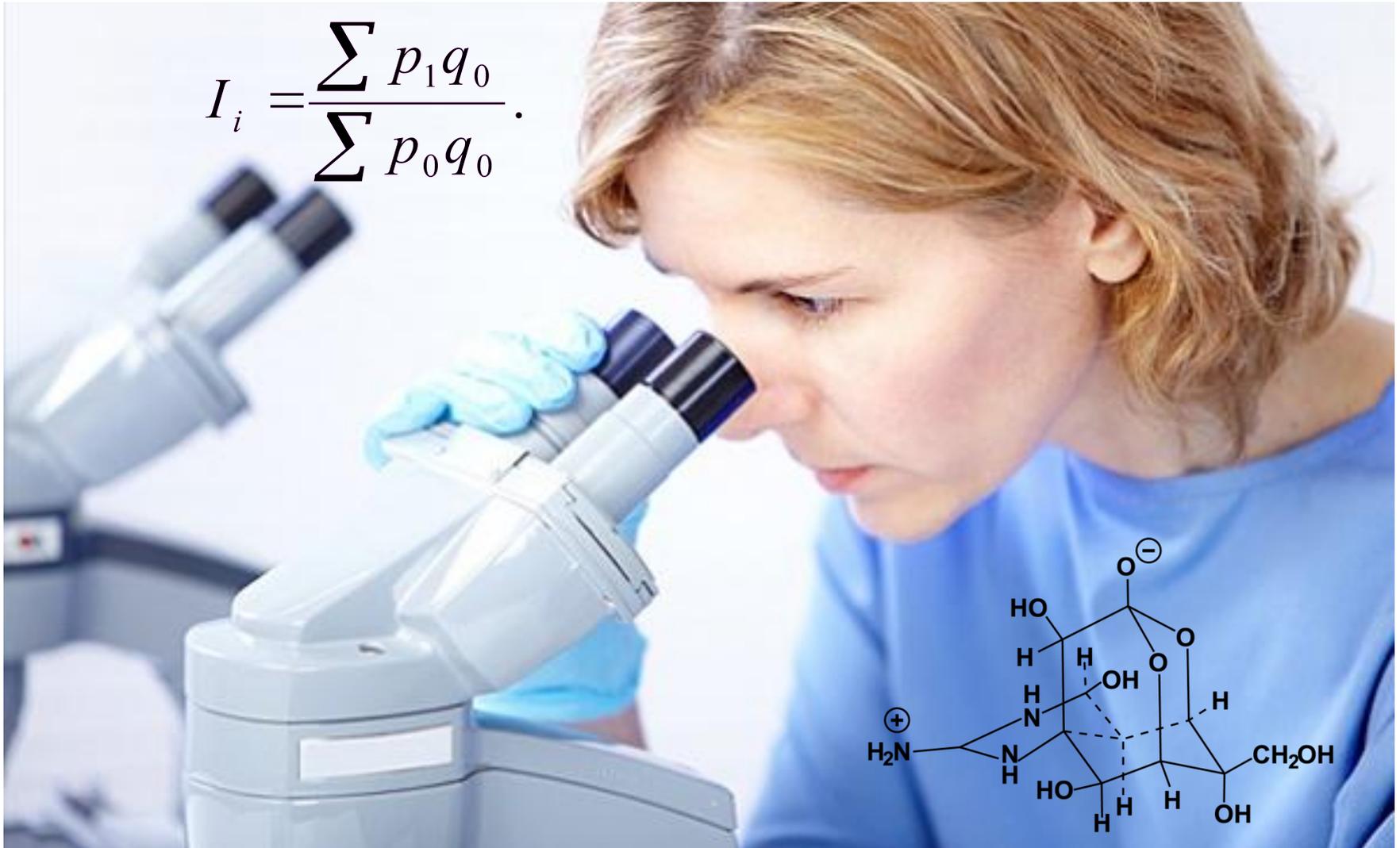
Схема работы диагностического устройства

Обоснование
научной новизны
проекта



Что и где делали?

$$I_i = \frac{\sum p_1 q_0}{\sum p_0 q_0}.$$



пример Обоснование научной новизны проекта

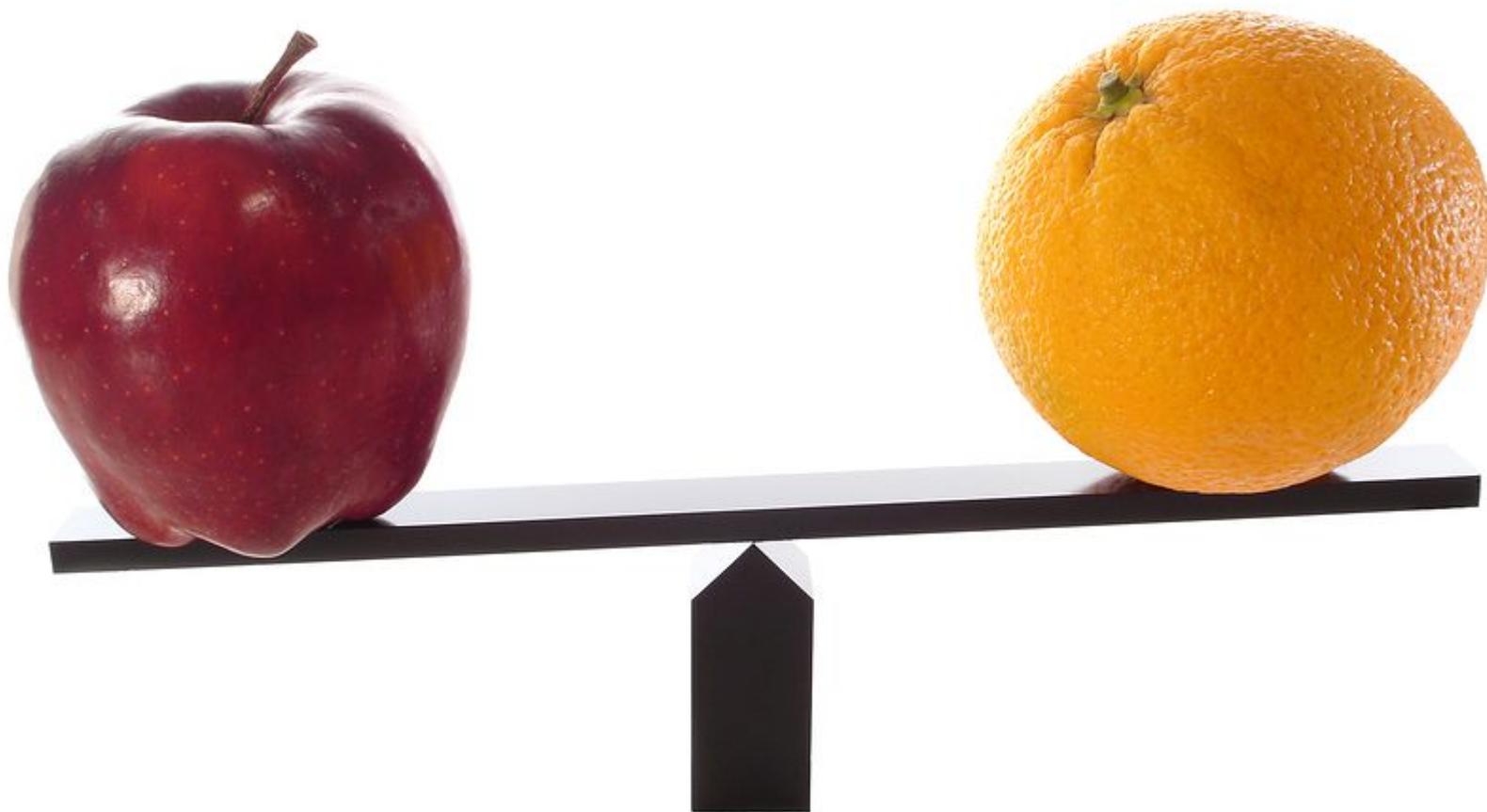
Этапы приёма больных с механической желтухой:

1. Сбор анамнеза
- 2. Диагностические исследования**
3. Постановка диагноза
4. Формирование и дальнейшее выполнение терапевтических процедур.

Основа – специфический **датчик** и **анализирующее устройство**, построенное на основе **джоульметрического метода**



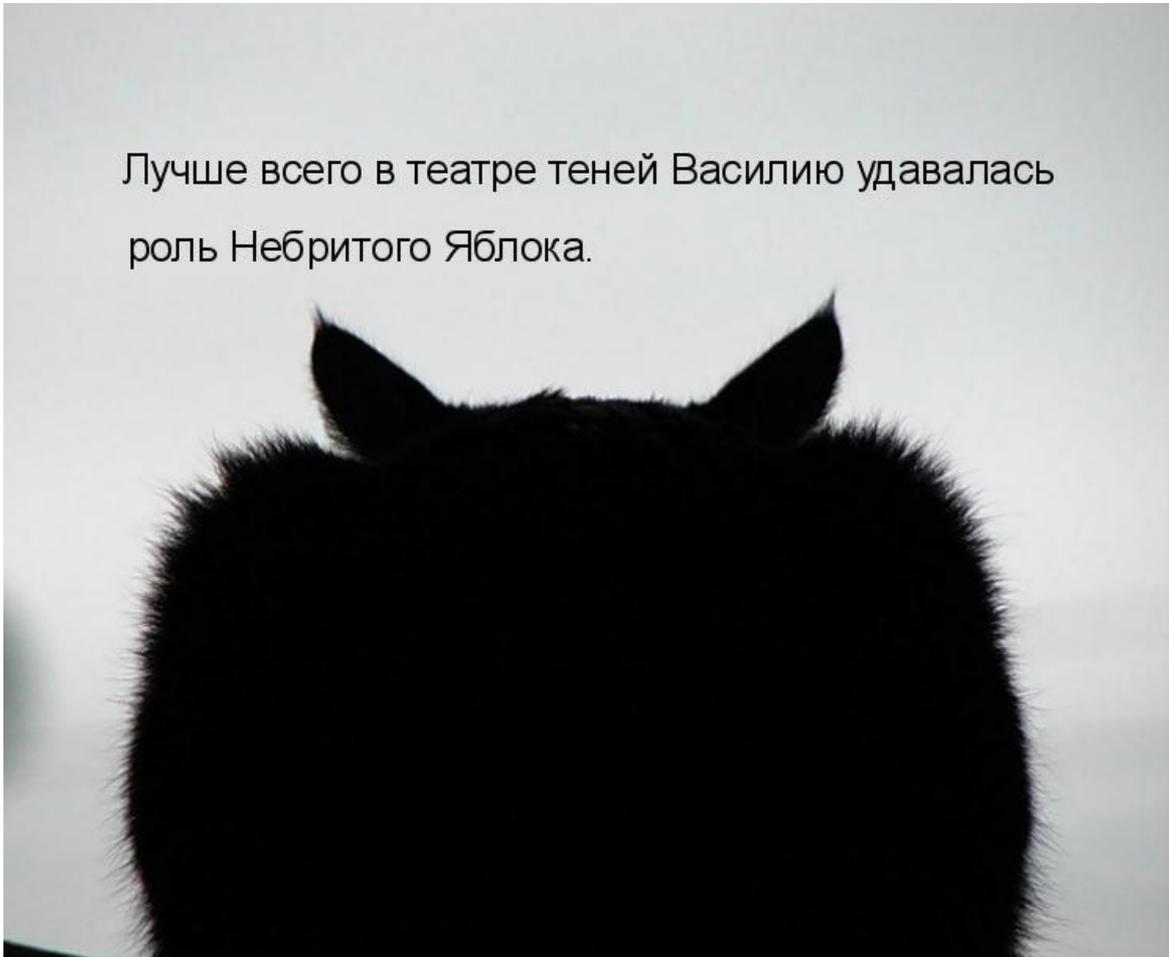
Техническая значимость
(преимущества перед
существующими аналогами)



Хороший совет:

Сравните «масштабно», покажите больше плюсов.

Лучше всего в театре теней Василию удавалась
роль Небритого Яблока.



пример

Техническая значимость

Аналоги / Сравнимые параметры	Рентген-аппарат	Биохимические анализы	Цифровой УЗИ сканер Mindray CD3	Предлагаемый диагностический прибор
1. Время проведения процедуры	10-15 мин	1-2 дня	20-30 мин	1,5 мин
2. Размеры оборудования	лабораторные	лабораторные	лабораторные	портативные
3. Стоимость прибора (др. средства)	350тыс.-2,5 млн. руб.	Микроскоп (4-5тыс.руб.)+ центрифуга (175-205тыс. руб.)	1,5-2млн. руб	100 тыс. руб.

Преимущества предлагаемого прибора:

- мгновенная оценка;
- мобильность и портативность;
- удобство при использовании в экстренных случаях;
- низкая стоимость при более высоких качественных характеристиках.



Перспектива коммерциализации результата НИОКР



Что важно?



РЫНОК

Потребитель

СТОИМОСТЬ

РИСКИ

РЫНОК

1. Кто купит Ваш продукт?

Частные клиники, ЛПУ, санатории, магазины, фарм. компании и пр.

2. Количество покупателей (шт.)

В городе, стране, мире.

Потребитель

1. Кто это?

(Пациенты, покупатели)= люди!

2. Как посчитать?

Статистика по количеству больных в год.

Стоимость

Цена на сырье для партии (штуки) +
оплата труда + цена активного компонента

=

Себестоимость

Стоимость = себестоимость + 20-30%.

20-30% - это издержки производства, лицензии,
сертификация и пр.

Риски

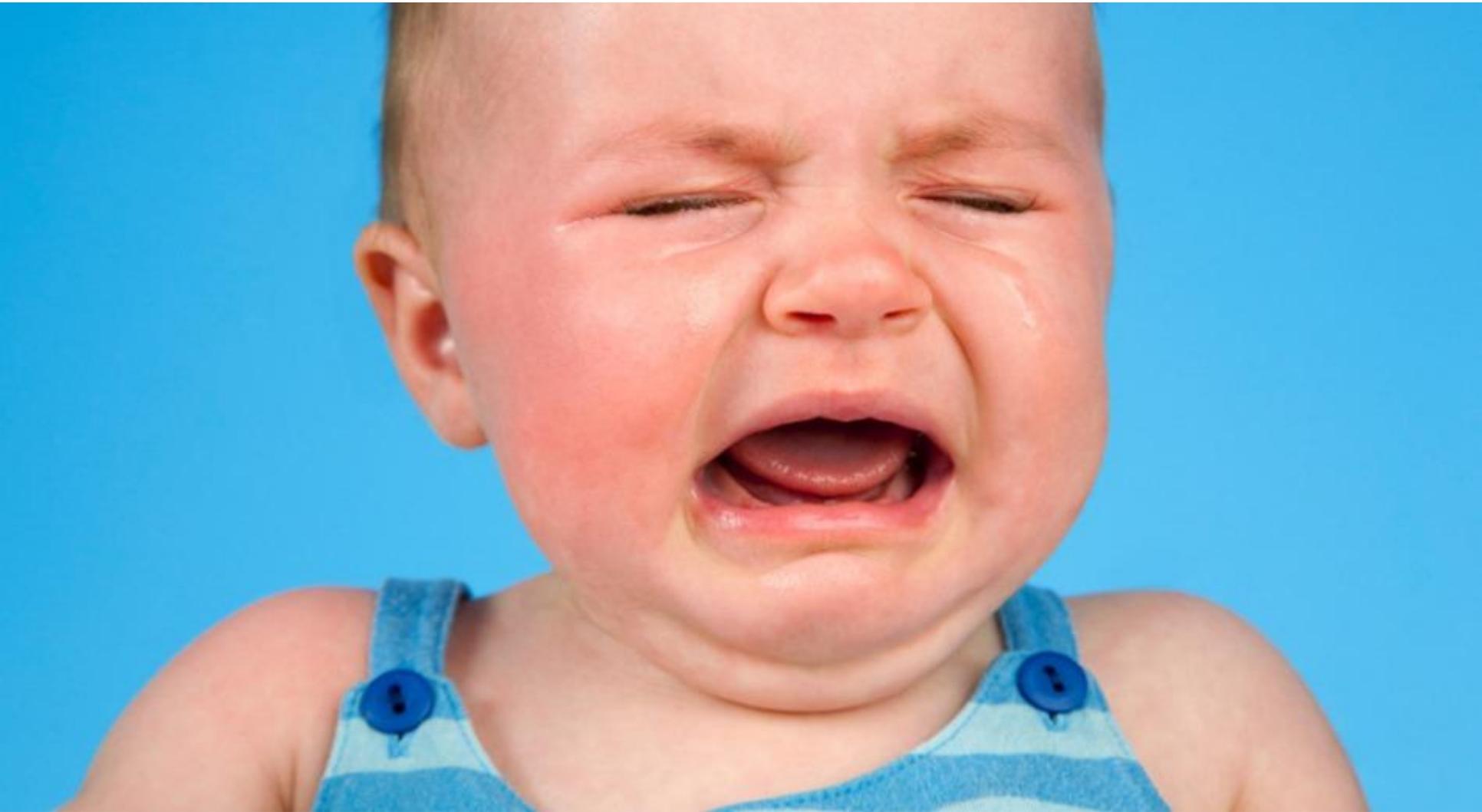
- Есть ли риски?

- Есть!

- правовой риск (не успели получить ИС)
- научно-исследовательский риск (не удался эксперимент)
- коммерческий риск (нет инвестора, не продали)

И поэтому может и не получиться!

Не получилось?



Пробуй еще!

пример

Перспектива коммерциализации результата НИОКР

- В России 20 000 ЛПУ. В Пензе 29 ЛПУ.
- Количество больных с механической желтухой в год в среднем 7 – 8 тыс. человек.
- Стоимость 1 прибора – 100тыс.рублей (при себестоимости 50 тыс.рублей).
- При 3% охвате рынка minV продаж = 600 приборов (60млн.рублей) за 1 год.
- Прибыль – 30млн. рублей за 1 год.

Возможные риски:

Правовой, научно-исследовательский, коммерческий.

PLAN:

План реализации проекта





Хороший
совет:

Смотрите
риски!

Покажите
их
устранение!

Что будете делать дальше?

пример

План реализации

	1 год	2 год	3 год	4 год
Развитие научно-технической основы	1. Отработка метода и его статистический анализ. 2. Разработка специфического датчика. 3. Поиск ПО и математическое моделирование метода.	1. Сбор микросхемной установки. 2. Создание опытного образца прибора	Доработка прибора.	Разработка модификаций прибора
Охрана ИС	Патент РФ на метод диагностики	Патент РФ на ПМ	Международный патент	Патент РФ
Производственная база	Поиск партнера		Лицензирование	Выпуск опытной партии
Финансирование	По прогр. У.М.Н.И.К (200тыс.р.+140тыс.р)	По прогр. У.М.Н.И.К (200тыс.р)	«СТАРТ»	«СТАРТ» +инвестор

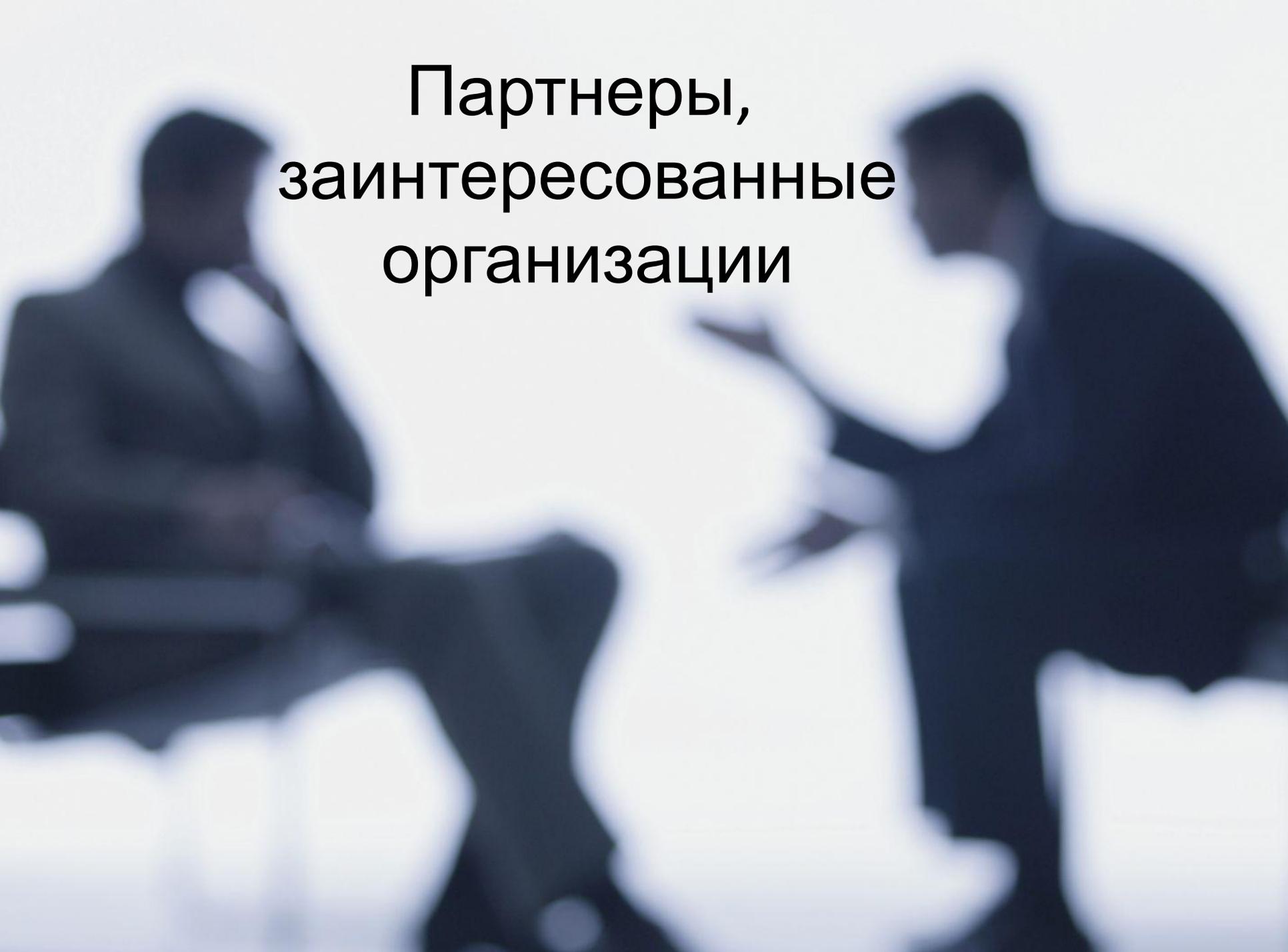
Защита прав на ИС



Защита прав на ИС

- Патент на ПМ РФ №86431 «Диагностический датчик»
- Патент на изобретение РФ №2013107385/15 «Способ определения литогенности желчи»



A blurred, high-contrast black and white photograph of two people in business attire shaking hands. The image is out of focus, with the subjects appearing as dark shapes against a lighter background. The text is centered over the image.

Партнеры, заинтересованные организации

Партнёры проекта

- ФГБОУ ВПО «Пензенский государственный университет»
- ОКБ им. Бурденко
- ОАО ПНИЭИ
- ОАО НИИЭМП



Смета



пример Смета на закупку материалов и оборудования за счет средств бюджета Пензенской области

- ПО «IPC 2000»– 5 тыс.руб.;
- микро IPC потенциостат (С.- Петербург) – 78 300 тыс.руб.;
- 3 микросхемы (Китай) – 2 тыс.руб.;
- паяльное устройство – 150 руб.;
- программатор микросхем PL-USB-BLASTER-RCN (Москва)– 28 тыс.руб.;

Итого: 88 тыс.450 руб.





Команда проекта

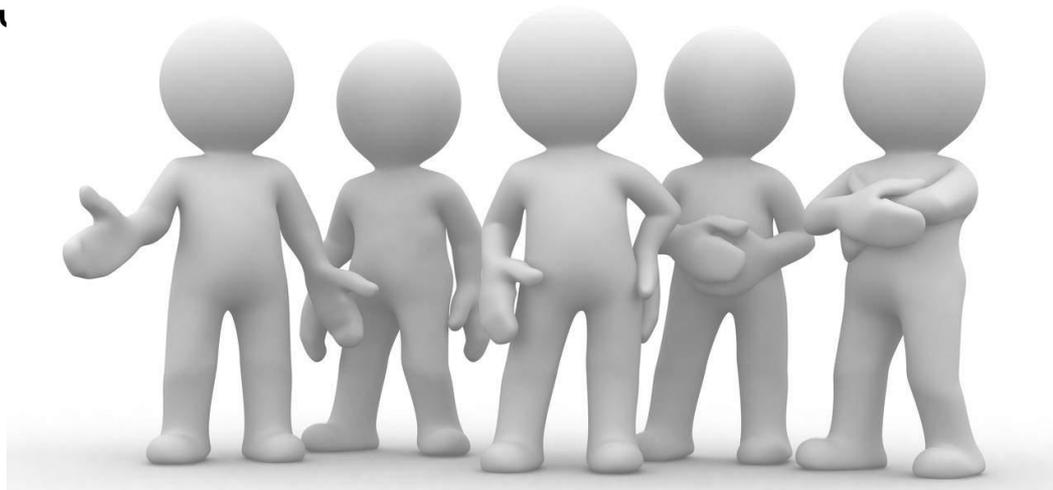


Хороший совет:

- 1. Руководитель:** ученый, врач, директор организации;
- 2. Экономист:** студент, выпускник, консультант
- 3. Инженер-конструктор/химик:** реализатор идеи
- 4. Кто вы? Что вы делаете?**

Команда проекта

- ПАНЮШКИНА Л.И. 3 курс, специальность «Медицинская кибернетика»: проведение экспериментальных исследований, их анализ, разработка и корректировка метода воздействия на изучаемый объект;
- КАЛАЧЁВ А. В. 3 курс, специальность «Применение и эксплуатация автоматизированных систем специального назначения»: программирование микросхем и проектирование устройства;
- ГЕРАЩЕНКО С.И. д.т.н., профессор, заведующий кафедры МИСиТ: разработка датчика и микросхемной установки;
- ГЕРАСИМОВ А.В. врач-абдоминальный хирург: организация и проведение эксперимента в ЛПУ;
- МАЙСТРОВА О.Е. 3 курс, специальность «Экономика и управление в области экономики»



пример

Спасибо за внимание

ПАНЮШКИНА Лилия Игоревна

тел. : 8 - 937- 405 - 47- 67 ;

e-mail: lilya.panyuschkina@yandex.ru

uyri94@gmail.com



~~Negative~~
T H I N K

Positive