



**easybizzi**

Easy Business Community

# МАРКЕТИНГ-ПЛАН

Easy Business Community

Дата последней редакции: 15 августа  
2019 г.

# Содержание

Основные положения Маркетинг-плана Сообщества.....	2
Термины и определения.....	3
Стоимость Пакетов .....	5
Возможности Пакетов .....	7
Начисления и выплаты .....	8
Динамическая компрессия.....	11
Ранги .....	12
Бонус Быстрого Старта .....	15
Накопительный Ранговый Бонус .....	16
Матчинг-бонус .....	18
Бонусный Пул .....	20

# Основные положения Маркетинг-плана Сообщества

**Настоящий Маркетинг-план разработан с целью выплаты вознаграждения Партнерам, участвующим в продвижении Сообщества.**

Партнер имеет возможность получать вознаграждение согласно текущему и актуальному Маркетинг-плану Easy Business Community.

Все начисления Партнерам по настоящему Маркетинг-плану производятся Партнеру с даты принятия им настоящего Маркетинг-плана, а также Условий использования в редакции от 15 марта 2019 г. и Условий участия в Дистрибьюторской программе Сообщества в редакции от 15 марта 2019 г.

Настоящий документ был составлен на английском языке. Если какой-либо перевод настоящего документа вступает в противоречие с его английской версией, то приоритетное значение сохраняется за версией на английском языке.

---

Настоящий документ может быть изменен в любое время.

Партнер получает уведомление о внесении изменений.

Продолжение использования Сайта после получения уведомления об изменениях настоящего документа считается автоматическим принятием изменения.

## Термины и определения

**Для целей настоящего Маркетинг - плана, если из контекста не следует иное, следующие термины имеют следующие значения:**

**“Партнер”** - это Член Сообщества, являющийся участником Дистрибьюторской программы Сообщества.

**“Пакет”** - это продукт Сообщества Easybizzi, который позволяет получить доступ к Образовательным программам Сообщества и Дистрибьюторской программе Сообщества.

**“Товар”** - это товар или услуга третьих лиц в каталоге Маркетплейса Easybizzi.

**“Маркетплейс”** - это каталог товаров и услуг партнерских программ Easybizzi.

**“Линейный маркетинг”** - это модель структуры Партнера, при которой Члены Сообщества, которых Партнер пригласил лично, становятся под ним в первый уровень, а новые Члены Сообщества, приглашенные лично Членами Сообщества первого уровня, становятся под Партнером во второй уровень и так далее.

**Динамическая компрессия** - это исключение из расчета глубины уровней тех аккаунтов, которые не соответствуют заданным условиям в рамках расчетного периода.

## Термины и определения

**Товарооборот** - это экономический показатель, отражающий совокупную стоимость продаж Пакетов и/или Коэффициент Прибыли от реализованных товаров на Маркетплейс, который отображается в Баллах на Балловом Счете.

**“Баллы”** - это условные единицы, по которым рассчитывается товарная активность Партнера и в которых отображаются накопления на Ранги и Бонусы.

**“Pool”** - это специальный фонд, сформированный из Товарооборота Сообщества и предназначенный для поощрения лидеров продаж, выполняющих установленные нормы.

**“Бонус быстрого старта” (Fast Start Bonus)** - это бонус за покупку Пакетов или Товаров на Маркетплейсе Партнеров личной партнерской группы (первой линии) в размере 10% Товарооборота, который выплачивается единовременно в установленном компанией порядке.

**“Матчинг-бонус”**- это процент от дохода Партнеров вашей структуры, который выплачивается в установленном компанией порядке партнерам в Ранге Gold и выше.

**Генерация** - это партнеры каждой ветки до квалификации в Ранге Gold и выше.

**“AirDrops”** - это бесплатное распределение токенов или криптовалютных монет третьими лицами.

В настоящем Маркетинг плане также используются термины, согласованные в Условиях использования.

# Стоимость Пакетов

	“Free”	бесплатно
	“Basic”	58€
	“Business”	168€
	“Profi”	368€
	“VIP”	768€



✓ При апгрейде Пакета оплачивается разница в цене Пакетов.

(1) - Все транзакции осуществляются исключительно в биткоинах по курсу <https://www.coinbase.com/> на момент транзакции. Цены указаны в долларовом эквиваленте исключительно для удобства.

# Стоимость Пакетов

Таблица №1. Возможности Пакетов.

ПАКЕТ	Free	Basic	Business	Profi	VIP
Цена Пакета	€0	€58	€168	€368	€768
Доступ к Образовательной программе Сообщества согласно своему Пакету	★	★	★	★	★
2 уровня линейного маркетинга продаж		★	★	★	★
4 уровня линейного маркетинга продаж			★	★	★
6 уровней линейного маркетинга продаж				★	★
8 уровней линейного маркетинга продаж					★
Ранговые бонусы					★
Возможность получения AirDrops			★	★	★

## Возможности пакетов:

### Пакет “Free”:

- Данный Пакет не участвует в Дистрибьюторской программе Сообщества.

### Пакет “Basic”:

- Доход с 2 уровней по линейному маркетингу продаж.<sup>2</sup>

### Пакет “Business”:

- доход с 4 уровней по линейному маркетингу продаж;
- возможность получения AirDrops.

### Пакет “Profi”:

- доход с 6 уровней по линейному маркетингу продаж;
- возможность получения AirDrops.

### Пакет “VIP”:

- Доход с 8 уровней по линейному маркетингу продаж;
- возможность получения AirDrops;
- ранговые бонусы.

---

(2) - Под “доходами по линейному маркетингу” имеется в виду суммарная комиссия от продажи Пакетов и реализации товаров с Маркетплейса.



## Начисления и выплаты

**В соответствии с регламентом оплаченного Пакета и согласно Ранговой квалификации, Партнеру начисляется вознаграждение в процентах от Товарооборота, созданного им и его партнерской группой. При начислении Вознаграждений включается динамическая компрессия. Вознаграждение начисляется в биткоинах (BTC) на баланс его кошелька в бэк-офисе Easy Business Community, а сам Товарооборот отображается в Баллах на Балловом Счете.**

- ✓ При оплате Пакета Партнеру открывается возможность получения дохода с Товарооборота с 1 до 8 уровня линейного маркетинга, в соответствии с регламентом его Пакета.
- ✓ При достижении Партнером Ранга ему открываются до 20 уровней линейного маркетинга относительно его Ранга (таблица 2).
- ✓ Под Товарооборотом подразумевается экономический показатель, отражающий совокупную стоимость продаж Пакетов и/или Коэффициент Прибыли от реализованных товаров на Маркетплейс.
- ✓ Коэффициент Прибыли от реализованных товаров на Маркетплейс - это экономический показатель, который отражает эквивалент денежных средств, что заходят на баланс Сообщества Easybizzi в результате продаж партнерами Товаров на Маркетплейс. *Коэффициент Прибыли конкретного Товара рассчитывается относительно присвоенному ему Баллового Коэффициента (согласованного с уполномоченным лицом, представляющим Товар Сообществу).*

# Начисления и выплаты

- ✓ Под Балловым Коэффициентом подразумевается процентное соотношение стоимости товара на сайте и суммы, которую производитель выделил для распределения по сети . Баллы введены исключительно для упрощения вычислений и для отображения показателей товарной активности для Бонусных и Ранговых накоплений.

**КОЭФФИЦИЕНТ ПРИБЫЛИ** =  $\frac{\text{ЦЕНА ДЛЯ ПРОДАЖИ} \times \text{БАЛЛОВЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ}}{100\%}$

Например

**МАРКЕТПЛЕЙС**












*Рассмотрим на примере как рассчитывается Коэффициент Прибыли:*

*Цена товара для продажи по сети € 600 - 100%. Производитель выделил на распределение по сети 40%, которые и являются Коэффициентом прибыли от реализованных товаров и участвуют в линейном распределении.*

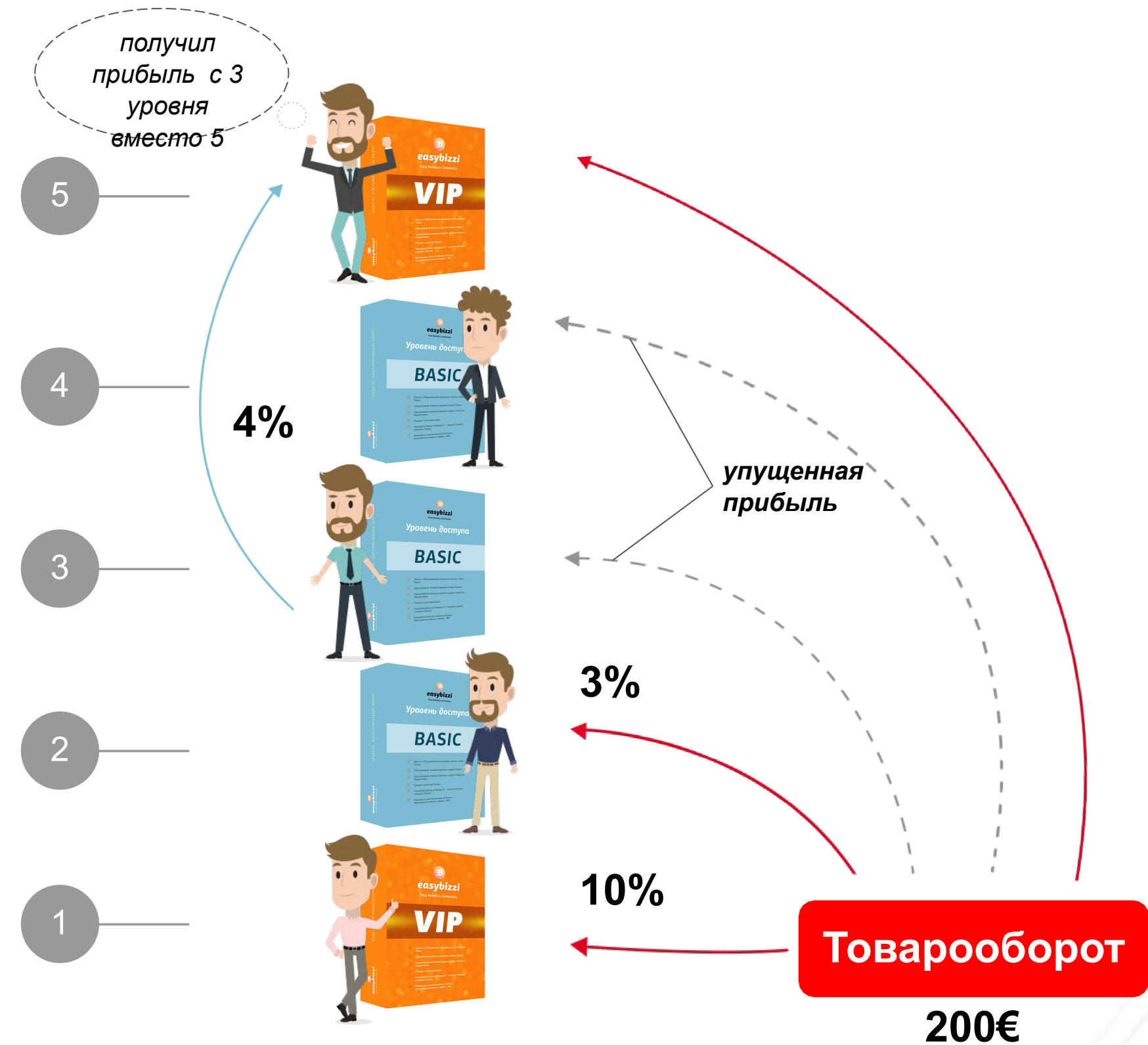
# Уровни начислений по линейному маркетингу продаж

Таблица  
№2

Пакет	Вознаграждение	Глубина
 Free	0	0
 Basic	10%	1
	3%	2
 Business	4%	3
	5%	4
 Profi	6%	5
	4%	6
 VIP	2%	7
	1%	8
 Bronze	1%	9
	1%	10
	0.5%	11
 Silver	0.5%	12
	0.5%	13
	0.5%	14
 Gold	0.5%	15
	0.5%	16
	0.5%	17
 Platin	0.5%	18
	0.5%	19
	0.5%	20

# Динамическая компрессия

**Динамическая компрессия** - механизм, который поднимает вверх по уровням объем вознаграждений под Партнерами, которым еще не доступен определенный уровень линейного маркетинга продаж к вышестоящим Партнерам, которые имеют квалификацию на этот уровень.



## Ранги

**Ранг** - это статус, характеризующийся особыми правами и привилегиями, который получает Партнер при достижении критериев и условий, указанных в таблице №3. От Ранга Партнера зависит глубина уровня Линейного Маркетинга, участие в Фондах Накопительного Бонуса, Бонусного Пула и Матчинг-бонуса.

Объем продаж структуры Партнера определяется как суммарный Товарооборот его структуры за все время и отображается в Баллах.

***Получение Ранга зависит от Товарооборота структуры Партнера согласно Таблице №3.***

Для достижения Рангов засчитывается весь Товарооборот структуры, но из основной структурной ветки засчитывается не более 70% от Рангового Товарооборота команды партнёров, а с остальных веток обязательно должно быть не менее 30% Рангового Товарооборота.



# Ранги

Таблица  
№3

	Ранг Партнера	Условие	Товарооборот структуры Партнера
1	Bronze	лично приглашенные: 2 VIP	---
2	Silver	лично приглашенные: 2 Bronze	---
3	Gold	лично приглашенные: 2 Bronze 1 Silver	---
4	Platinum	лично приглашенные: 1 Bronze 1 Silver 1 Gold	---
5	Ruby	1 Platinum	50 000 баллов
6	Emerald	2 Platinum, находящихся в разных ветках	150 000 баллов
7	Diamond	2 Ruby, находящихся в разных ветках	500 000 баллов
8	Green Diamond	1 Diamond	1 000 000 баллов
9	Red Diamond	2 Diamond, находящихся в разных ветках	2 000 000 баллов
10	Black Diamond	3 Diamond, находящихся в разных ветках	5 000 000 баллов
11	Ambassador	3 Diamond, находящихся в разных ветках и 10 Diamond в команде	10 000 000 баллов

# Бонусы

**Бонусы - это выражение нашей благодарности лидерам Easy Business Community за активность и достижения.**



## Бонус быстрого старта

“Бонус быстрого старта” (Fast Start Bonus) - это бонус в размере 10% от каждой продажи, на который могут претендовать все новые Партнеры Сообщества.

### *Условия Бонуса Быстрого Старта:*

- ✓ В начислении “Бонуса Быстрого Старта” могут участвовать все новые Партнеры сообщества с Пакета Basic и выше;
- ✓ “Бонус быстрого старта” начисляется в размере 10% от сделанного Партнером Товарооборота через 30 дней после оплаты пакета;
- ✓ “Бонус быстрого старта” начисляется Партнерам, которые сделали Товарооборот от 1500 баллов в данный календарный период;
- ✓ По истечении 30 дней с момента оплаты пакета Партнером возможность на участие аннулируется и начисления происходят в обычном порядке.





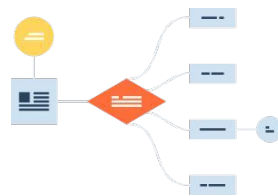
# Накопительный ранговый бонус

За достижение Рангов выплачиваются Бонусы согласно Таблице №4. Выплаты Бонусов осуществляются согласно Бонусным накоплениям Партнера по условиям формирования Бонусного Фонда.

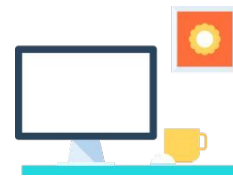
## Условия формирования Накопительного Бонусного фонда Рангов



3% от Товарооборота всей компании идет в Бонусный фонд Рангов.



Накопления на Бонусы начинаются для Партнеров при достижении ими Ранга Platinum.






Для получения выплаты согласно Таблице №4 Партнеру необходимо направить соответствующий запрос через свой Easybizzi Аккаунт.



Выплаты Бонусов осуществляются в биткоинах в эквиваленте стоимости Бонусов и согласно Таблице №4.

# Накопительный ранговый бонус

Таблица  
№1

	Ранг	Процент от Бонусного фонда Рангов	Накопительный Ранговый Бонус, эквивалент в биткоинах
1	Platinum	25%	Открытие накопительного рангового счёта
2	Ruby	20%	€1 340 
3	Emerald	10%	€1 785 
4	Diamond	10%	€4 400 
5	Green Diamond	10%	€8 900 
6	Red Diamond	10%	€22 300 
7	Black Diamond	10%	€58 000 
8	Ambassador	5%	€133 900 

Изображения и фотографии, используемые в настоящем документе, а также изображенные на них товарные знаки, добавлены только в целях идентификации владельца товарного знака для вашего удобства (эти изображения используются в качестве эквивалента стоимости бонусов, продукта или услуги), и ничто из содержащегося в данном документе не может предполагать спонсорство или участие владельцев товарных знаков.

# Матчинг-бонус

**Матчинг-бонус** - это бонус, который ещё можно назвать “чек от чека”.

Под термином “Матчинг-бонус” следует понимать процент от суммарного дохода партнеров вашей структуры. Размер процента вознаграждения рассчитывается по ранговым поколениям (таблица №5) до 10 уровня, в зависимости от рангового статуса партнера. При начислении Вознаграждений включается динамическая компрессия.

**Генерация** - партнеры каждой ветки до квалификации в Ранге Gold и выше (см. рис. 1).

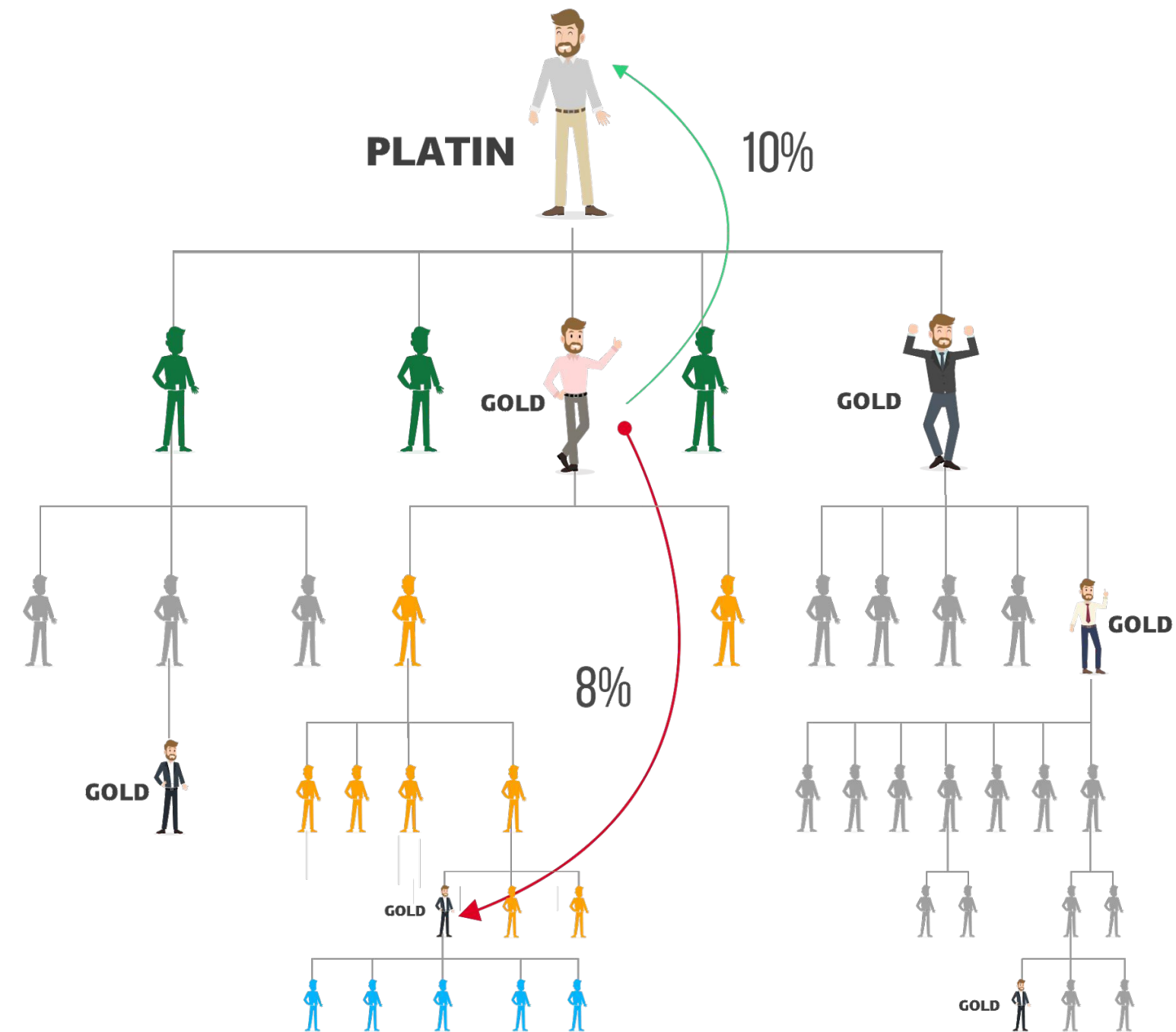


Рис.\_1.  
Генерация

# Матчинг-бонус

## Условия формирования Фонда Матчинг-бонуса:

- ✓ Участвовать в распределении Фонда Матчинг-бонуса имеют право Партнеры при достижении ими Ранга Gold и выше
- ✓ Матчинг - бонус начисляется Партнерам соответствующего Ранга относительно суммарного дохода их структурной генерации сразу же после поступления вознаграждения на баланс Партнеров в структурной генерации. Процент доходности для каждого Ранга можно увидеть в Таблице №5

Таблица №5

Уровень ранговой генерации	Ранг	Процент вознаграждения
1	<i>Gold</i>	<b>10%</b>
2	<i>Gold</i>	<b>8%</b>
3	<i>Platin</i>	<b>6%</b>
4	<i>Platin</i>	<b>4%</b>
5	<i>Ruby</i>	<b>2%</b>
6	<i>Ruby</i>	<b>1%</b>
7	<i>Emerald</i>	<b>1%</b>
8	<i>Emerald</i>	<b>1%</b>
9	<i>Diamond</i>	<b>1%</b>
10	<i>Diamond</i>	<b>1%</b>

# Бонусные Пулы

“Бонусный Пул” - специальный Фонд, сформированный из оборота Сообщества и предназначенный для поощрения лидеров продаж.

## Условия формирования Фонда Бонусного Пула

- ✓ 5% от всего Товарооборота идет в Бонусный фонд Пулов.
- ✓ Фонд Бонусного Пула еженедельно распределяется между 4 классами Бонусных Пулов пропорционально Рангу Партнеров (таблица 6).
- ✓ В распределении Бонусных Пулов могут участвовать Партнеры, достигшие Ранга Gold и выполнившие календарную квалификацию.
- ✓ Календарная квалификация Бонусных Пулов (цикл - 4 недели) открывается для Партнера с Товарооборотом в первой линии (от прямых продаж) от 189 баллов.
- ✓ Партнёры с рангом Diamond и выше участвуют в распределении Бонусного Пула без выполнения календарной квалификации.




# Бонусные Пулы

Классификация Пулов и распределение:

**POOL 1**


GOLD  
PLATINUM



**2%**

**POOL 2**

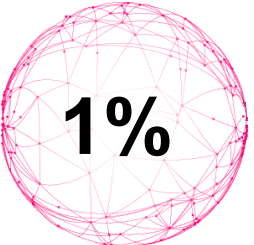
RUBI  
EMERALD



**1.5%**

**POOL 3**

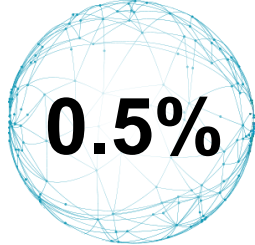
DIAMOND



**1%**

**POOL 4**

AMBASSADOR



**0.5%**

Пулы разделяются между Рангами в следующем порядке:

**POOL 1**

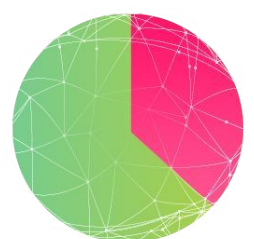
**POOL 2**

**POOL 3**

**POOL 4**



GOLD - 1 доля  
PLATIN - 2 доли



RUBI - 1 доля  
EMERALD - 2 доли



DIAMOND - 1 доля  
Green - 3 доли  
Red - 5 долей  
Black - 7 долей



AMBASSADOR