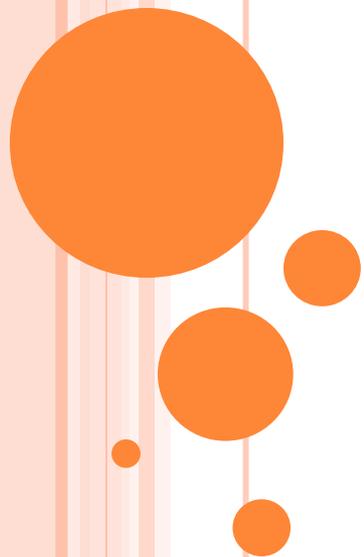


# ФОРФЕЙТИНГ, ЕГО РОЛЬ И ОСОБЕННОСТИ



**Форфейтинг** — это форма кредитования внешнеторговых операций. Суть услуги — покупка специализированной компанией (форфейтером) у экспортера кредитных обязательств импортера. Такие обязательства, как правило, оформляются в виде векселей.

То есть форфейтеру переходят финансовые требования продавца (экспортера) к покупателю (импортеру). Однако он несет и риски: если долги по векселям взыскать не удастся, форфейтер запишет это себе в убытки. **Плата за услуги форфейтера** — дисконт, который предоставляется ему при покупке векселей.

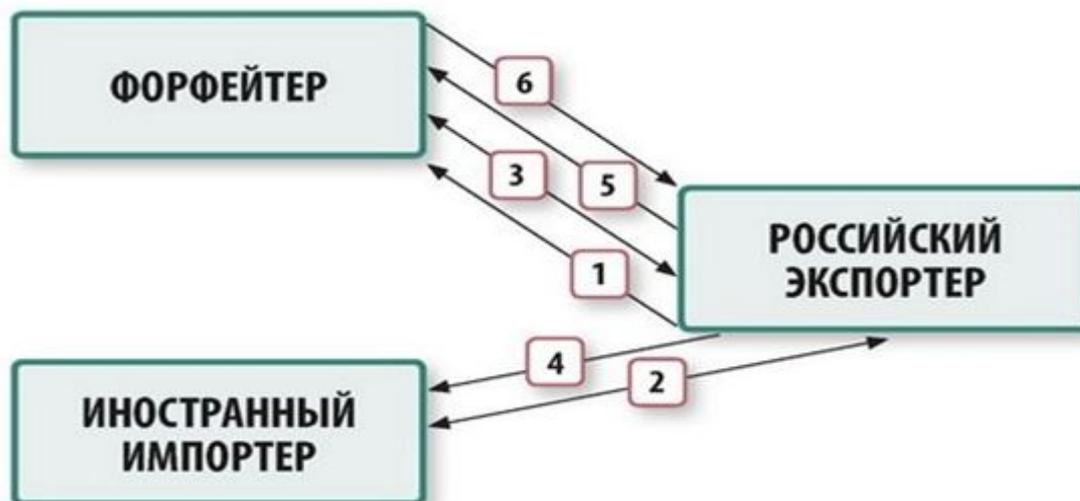


## УЧАСТНИКИ СДЕЛКИ ФОРФЕЙТИНГА

- **Кредитор (эскпортер)** предоставляет товар и принимает от дебитора долговые векселя в качестве гарантии оплаты поставок. Впоследствии он продает данные бумаги форфейтеру, получает 100% стоимости поставок за вычетом стоимости услуг последнего (дисконта).
- **Дебитор (импортер)** получает необходимый товар, для оплаты которого берет займ в виде векселей, направляет их поставщику товара как обязательство оплаты поставок.
- **Форфейтор** выкупает дебиторскую задолженность у поставщика товара, получает векселя (с правом последующей перепродажи).



## СХЕМА ФОРФЕЙТИНГА



- Экспортер запрашивает у форфейтера данные о стоимости его услуг.
- Между экспортером и импортером заключается контракт на поставку.
- Экспортер и форфейтер заключают соглашение о выкупе платежного обязательства импортера.
- Отгрузка продукции.
- Предоставление форфейтеру документов, подтверждающих факт отгрузки товара.
- Форфейтер оплачивает экспортеру стоимость отгруженного товара.



# ОТЛИЧИЯ ФОРФЕЙТИНГА ОТ ФАКТОРИНГА

- При факторинге выкупается **краткосрочная задолженность**, при форфейтинге — **долгосрочная задолженность**.
- При факторинге риски ложатся на фактора или на продавца. А при форфейтинге продавец после уступки требований форфейтеру **не несет никаких рисков**.
- При форфейтинге **наличие дебиторской задолженности подтверждается векселем**. При факторинге — документом об отгрузке товара (счет-фактурой).
- Форфейтер выплачивает поставщику товара **сумму долга полностью за вычетом дисконта**. Фактор — только часть задолженности, оставшаяся часть будет переведена поставщику лишь после погашения долга покупателем.
- Факторинг подразумевает комплексное обслуживание. Форфейтинг **не включает в себя предоставление дополнительных операций**.
- При форфейтинге есть возможность **перепродажи дебиторской задолженности**, при факторинге — такой вариант не предусмотрен.
- Форфейтинг **подразумевает гарантию третьего лица**. Факторинг — без поручительства.



# Плюсы и минусы форфейтинга

- переплата за пользование кредитными средствами;
  - отсутствие регресса не позволяет продавцу отслеживать в постоянном режиме платежеспособность покупателей для корректировки торговой политики.
- 
- + снижение рисков продавца;
  - + оформление векселя можно осуществить по частям (например, 2 векселя на каждую поставку) и продавать дебиторскую задолженность поэтапно или по частям;
  - + для покупателя возможно предоставление гибкого графика оплаты, различных отсрочек и льгот;
  - + продавец продает долг полностью, имея возможность сократить кассовые разрывы и получать дополнительную прибыль на эти средства уже в текущий момент.
- 

**Рефинансирование дебиторской задолженности** - это система финансовых операций, обеспечивающих ускоренную конверсию дебиторской задолженности в денежные активы. Основными формами рефинансирования дебиторской задолженности, применяемыми в настоящее время, являются:

- факторинг;
- учет векселей;
- форфейтинг.

**Дебиторская задолженность** – основной объект форфейтинга. Для того, чтобы форфетировать дебиторскую задолженность, применяются специализированные финансовые форфейтинговые инструменты с использованием бумаг – векселей или аккредитивов.

