Типы и виды экономических систем

- •Виды экономических систем
 - •Традиционная
 - •Рыночная
 - •Рыночная экономика свободной конкуренции
 - •Современный капитализм
 - •Административно-командная
 - •Смешанная

Рыночная экономика — это экономическая система, основанная на принципах:

- свободного предпринимательства,
- многообразия форм собственности на средства производства,
 - рыночного ценообразования,
- договорных отношений между хозяйствующими субъектами,
- ограниченного вмешательства государства в хозяйственную деятельность.

Она присуща социально-экономическим системам, где имеются товарно-денежные отношения.

Рыночная экономика свободной конкуренции сложилась в XVIII в., но значительная часть ее элементов вошла в современную рыночную экономику. Основные черты рыночной экономики свободной конкуренции:

- 1) частная собственность на экономические ресурсы;
- 2) рыночный механизм регулирования экономики, основанной на свободной конкуренции;
- 3) большое число самостоятельно действующих продавцов и покупателей каждого товара.

Современная рыночная экономика (современный капитализм) оказалась наиболее гибкой, она способна перестраиваться, приспосабливаться к изменяющимся внутренним и внешним условиям.

Ее основные черты:

- 1) многообразие форм собственности;
- 2) развитие научно-технического прогресса;
- 3) активное воздействие государства на развитие национальной экономики.

Традиционная экономика — это экономическая система, в которую научнотехнический прогресс проникает с большими трудностями, т.к. вступает в противоречие с традициями.

Она базируется на отсталой технологии, широком распространении ручного труда, многоукладной экономике. Все экономические проблемы решаются в соответствии с обычаями и традициями.

Основные черты традиционной экономики:

- 1) частная собственность на средства производства и личный труд их владельцев;
- 2) крайне примитивная технология, связанная с первичной обработкой природных ресурсов;
- 3) общинное ведение хозяйства, натуральный обмен;
 - 4) преобладание ручного труда.

Административно-командная экономика

(централизованно-плановая экономика) — это экономическая система, в которой основные экономические решения принимаются государством, берущим на себя функции организатора хозяйственной деятельности общества.

Все экономические и природные ресурсы находятся в собственности государства. Для административно-командной экономики характерно централизованное директивное планирование, предприятия действуют в соответствии с доводимыми им из «центра» управления плановыми заданиями.

Основные черты административно-командной экономики:

- 1) основа государственная собственность;
- 2) абсолютизация государственной собственности на экономические и природные ресурсы;
- 3) жесткая централизация в распределении экономических ресурсов и результатов хозяйственной деятельности;
- 4) существенные ограничения или запрещения частного предпринимательства.

Положительные стороны административнокомандной экономики.

- жоманонои экономики. 1. Путем концентра
- 1. Путем концентрации ресурсов она может обеспечить достижение самых передовых позиций в науке и технике (достижения СССР в области космонавтики, ядерного вооружения и т.п.).
- 2. Административно-командная экономика в состоянии обеспечить экономическую и социальную стабильность. Каждому человеку гарантированы работа, стабильная и постоянно возрастающая заработная плата, бесплатное образование и медицинские услуги, уверенность людей в будущем и т. д.
- 3. Административно-командная экономика доказала свою жизненность в критические периоды человеческой истории (война, ликвидация разрухи и т.

Отрицательные стороны административно-командной экономики.

- 1. Исключает частную собственность на экономические ресурсы.
- 2. Оставляет очень узкие рамки для свободной хозяйственной инициативы, исключает свободное предпринимательство.
- 3. Государство полностью контролирует производство и распределение продукции, в результате чего исключаются свободные рыночные взаимосвязи между отдельными предприятиями.

Смешанная экономика органично соединяет в себе пре имущества рыночной, административно-командной и даже традиционной экономики и тем самым в определенной степени устраняет недостатки каждой из них или смягчает их отрицательные последствия.

Смешанная экономика — тип современной социально-экономической системы, складывающийся в развитых странах Запада и некоторых развивающихся странах на стадии перехода к постиндустриальному обществу. Смешанная экономика носит многоукладный характер; ее основу составляет частная собственность, взаимодействующая с государственной собственностью (20-25%).

Россия практически первая в мире применила опыт административно-командной экономики в форме государственного социализма.

На современном этапе Россия начинает использовать основные элементы смешанной экономики.

Американская модель построена на системе поощрения предпринимательской активности, развития образования и культуры, обогащения наиболее активной части населения.

Малообеспеченным слоям населения предоставляются различные льготы и пособия для поддержания минимального уровня жизни.

Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха.

Проблема социального равенства здесь вообще не стоит.

Американская модель построена на системе поощрения предпринимательской активности, развития образования и культуры, обогащения наиболее активной части населения.

Малообеспеченным слоям населения предоставляются различные льготы и пособия для поддержания минимального уровня жизни.

Эта модель основана на высоком уровне производительности труда и массовой ориентации на достижение личного успеха.

Проблема социального равенства здесь вообще не стоит.

Шведская модель отличается сильной социальной направленностью, ориентированной на сокращение имущественного неравенства за счет перераспределения национального дохода в пользу наименее обеспеченных слоев населения. Эта модель означает, что функция производства ложится на частные предприятия, действующие на конкурентной рыночной основе, а функция обеспечения высокого уровня жизни (включая занятость, образование, социальное страхование) и многих элементов инфраструктуры (транспорт, НИОКР) — на государство.

Главной для шведской модели является социальная направленность за счет высокого налогообложения (более 50% ВНП).

Достоинство шведской модели — сочетание относительно высоких темпов экономического роста с высоким уровнем полной занятости, обеспечения благосостояния населения.

В стране к минимуму сведена безработица, невелики различия в доходах населения, высок уровень социального обеспечения граждан.

Японская модель характеризуется некоторым отставанием уровня жизни населения (в т.ч. уровня заработной платы) от роста производительности труда.

За счет этого достигают снижения себестоимости продукции и резкого повышения ее конкурентоспособности на мировом рынке.

Такая модель возможна только при исключительно высоком развитии национального самосознания, приоритете интересов общества в ущерб интересам конкретного человека, готовности населения идти на определенные жертвы ради процветания страны.

Еще одна особенность японской модели развития связана с активной ролью государства в модернизации экономики.

Японская модель экономики отличается развитым планированием и координацией деятельности правительства и частного сектора.

Экономическое планирование государства носит рекомендательный характер.

Планы представляют собой государственные программы, ориентирующие и мобилизующие отдельные звенья экономики на выполнение общенациональных задач.

Японской модели свойственно сохранение своих традиций и при этом активное заимствование из других стран всего, что нужно для развития страны.

СОВЕТСКАЯ ЭКОНОМИКА — командная экономика индустриального общества, сформировавшаяся под влиянием идей марксизма и решавшая задачи догоняющего развития, провозглашая одновременно лозунги строительства социализма.

Развивалась в период с 1917 по 1991 сначала на территории Советской России, а потом и других политических сателлитов и союзников СССР.

Советская экономическая модель стала самым значительным мировым экспериментом социальной инженерии – построения научно обоснованной плановой социалистической экономики.

Неизменной чертой всего советского периода, начиная с эпохи военного коммунизма, являлась «ведущая роль» Коммунистической партии.

При гегемонии КПСС советская экономическая система должна была соответствовать основным провозглашенным ею ценностям:

- однопартийное руководство,
- плановая экономика,
- государственная собственность,
- высокие темпы накопления, ради достижения которых возможно применение методов внеэкономического принуждения

При всех своих несомненных недостатках административно-командная система в 1930–1950-е была, как считают многие историки-экономисты, вполне жизнеспособна и достаточно эффективна. Показателем ее эффективности является тот несомненный факт, что с началом Отечественной войны удалось без существенных изменений в хозяйственном механизме очень быстро подчинить развитие экономики нуждам фронта и обеспечить его потребности.

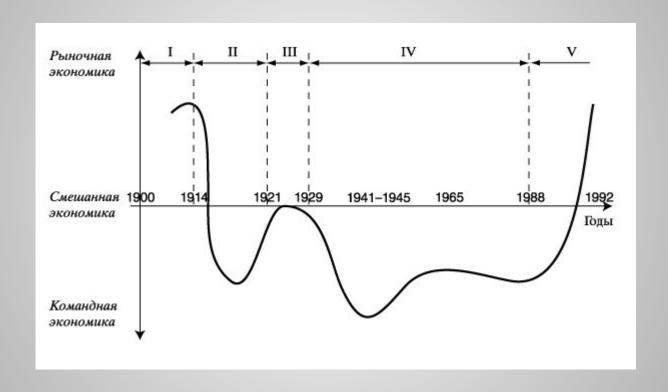
Однако уже в 1950-х начинается новая полоса реформ, основанных в той или иной степени на идее ослабления командных начал. Достаточно популярными среди экономистов становятся концепции «рыночного социализма».

Если при «ортодоксально-плановом социализме» планировался прежде всего объем производства и его ассортимент, то при «рыночном», как предполагалось, планироваться будут только цены, в то время как объем и ассортимент останутся на усмотрение руководителей государственных предприятий.

Косыгинские хозяйственные реформы 1965 уже практически предполагали сокращение числа обязательных показателей отчетности, повышение самостоятельности предприятий в распоряжении полученной ими за свою продукцию прибыли.

Но идеям хозрасчета (самоокупаемости, самофинансирования и самоуправления государственных предприятий) не было суждено реализоваться.

В конце 1960-х, под влиянием событий в Чехословакии, советское руководство испугалось того, что либерализация общества приведет к подрыву социализма, и начало «завинчивать гайки».



Советская экономика стала достоянием прошлого, однако по поводу причин ее возникновения, механизмов развития, степени эффективности и причин гибели еще долго будут идти дискуссии.

Для одних обществоведов советская модель – это тупик, 70 потерянных лет, унесшие жизнь миллионов людей.

Их оппоненты указывают на то, что именно в Советской России завершилась индустриализация и был накоплен огромный экономический потенциал, позволивший нашей стране играть какое-то время роль одного из мировых лидеров.

Те, кто далек от крайностей, признают определенные положительные эффекты советской модели и одновременно ее органическую неспособность к самоподдерживающемуся экономическому росту.

3. Основные экономические проблемы общества. Что производить? Как производить? Для кого производить?

Любое общество независимо от того, насколько оно богато или бедно, решает три основных вопроса экономики:

- какие товары и услуги необходимо производить,
- как
- и для кого.

Эти три основополагающих вопроса экономики являются решающими

3. Основные экономические проблемы общества.

Что производить? Как производить?

Для кого производить?

Что?

Как?

Для кого?

- •Какие из возможных товаров и услуг должны быть произведены в данном районе и в фринкакыремя?
- комбинации производственных ресурсов, с использованием какой технологии должны быть произведены выбранные из
- выбранные из
 выбранные покупать
 выбранные токупать
 услуги, оплачивать
 их, извлекая при
 этом пользу?
- •Как должен быть распределен валовой доход общества от производства данных товаров и

3. Основные экономические проблемы общества. Что производить? Как производить? Для кого производить?

Что из товаров и услуг должно быть произведено и в каком количестве?

Общество в целом не может получить все и немедленно. В силу этого оно должно определиться, что хо-

тело бы иметь немедленно, с получением чего можно было бы

подождать, а от чего вообще отказаться.

3. Основные экономические проблемы общества.

Что производить? Как производить?

Для кого производить?

Для кого должен быть произведен продукт? Кто сможет воспользоваться товарами и услугами, произведенными в стране?

Поскольку количество произведенных товаров и услуг ограничено, возникает проблема их распределения.

Чтобы удовлетворить все потребности, необходимо понять механизм распределения продукта.

Кто должен пользоваться этими продуктами и услугами, извлекать пользу?

Должны все члены общества получать одинаковую долю или нет?

Чему должен быть отдан приоритет — интеллекту или физической силе?

Будут ли больные и старики есть досыта или их бросят на произвол судьбы?

Решения данных проблем определяют цели общества, стимулы его развития.

3. Основные экономические проблемы общества. Что производить? Как производить? Для кого производить?

Основные экономические проблемы в различных социальноэкономических системах решаются по-разному.

В рыночной экономике все ответы на основные экономические вопросы (что, как, для кого) определяет рынок: спрос, предложение, цена, прибыль, конкуренция.

≪Что≫ решается платежеспособным спросом, голосованием денег. Потребитель сам решает, за что он готов платить деньги. Производитель же будет сам стремиться удовлетворять желания потребителя.

≪Как≫ решается производителем, который стремится получить большую прибыль. Поскольку установление цен зависит не только от него, то для достижения своей цели в условиях конкуренции производитель должен произвести и продать как можно больше товаров и по более низкой цене, чем его конкуренты.

≪Для кого≫ решается в пользу различных групп потребителей с учетом их доходов.