

# Вводная встреча

- Вводная встреча начнется в 17.00
- Продолжительность 30 – 40 минут
- Переведите телефоны в беззвучный режим
- Достаньте блокноты и ручки

Wi-Fi: Activesalegroup

Пароль: lifeisverygood



**Чернокова**  
**Анжелика**  
**Директор**

**Работаю: 5 лет**

**Вконтакте: <http://vk.com/id152928454>**

**Телефон: 988-16-19**

# Сегодня мы с вами

1. **Заклучим договор**
2. **Разберем обязанности по договору**
3. **Запланируем объем работы**
4. **Выдадим все инструменты работы**
5. **Сделаем график работы на первую неделю**

# Обязанности по Договору

## 1. Ежедневно звонить руководителю

- Исходящие звонки с вашего мобильного на мобильный руководителя.

## 2. Справляться с планом по раздаче/сбору

- 120 каталогов в неделю раздавать/собирать для частичной занятости 25 часов в неделю
- 200 каталогов в неделю раздавать/собирать для полной занятости 36 часов в неделю

## 3. Вести отчетность по раздаче/сбору в рабочей тетради

№	Дата	Имя	Название	Адрес
1	31.01.2045	Иван (Кассир)	Радуга	Балтийская д. 5
2	31.01.2045	Виктор (Официант)	Кофе Хауз	Измайловский проспект д.1

## 4. Вести отчетность по раздаче/сбору на форуме

Для этого:

- А. Зарегистрироваться на форуме: **[forum.activesalegroup.com](http://forum.activesalegroup.com)**
- В. Изучить в разделе *«Рабочие дневники»* тему *«Инструкция по работе в данном разделе»*
- С. Скопировать *шаблон отчета* из темы *«Инструкция по работе в данном разделе»*
- Д. Создать свой дневник, нажав на *кнопку Новая тема.*
- Е. В описание темы *вставить скопированный шаблон.*
- Ф. Добавить *в друзья* руководителя в ВК
- Г. Скинуть *ссылку* на свой дневник руководителю
- Н. Начинаешь *отписываться* в дневнике с 1 дня работы

## 5. Посещение тренингов.

### 1) Базовый тренинг

Среда в 20-00 / Суббота в 10-00.

### 2) Бизнес тренинг

Среда в 20-00 в офисе №1 (Наб.кан/ Грибоедова, 93)

Четверг в 20-00 в офисе №3 (Свечной, 17)

### 3) Сбор группы

1 раз в неделю. Уточнить у руководителя

# Заработная Плата

□ Заработок = Торговая прибыль +  
Премия

- Торговая прибыль – 20% от продаж, еженедельно
- Премия – от 14% до 26% от продаж, раз в месяц.

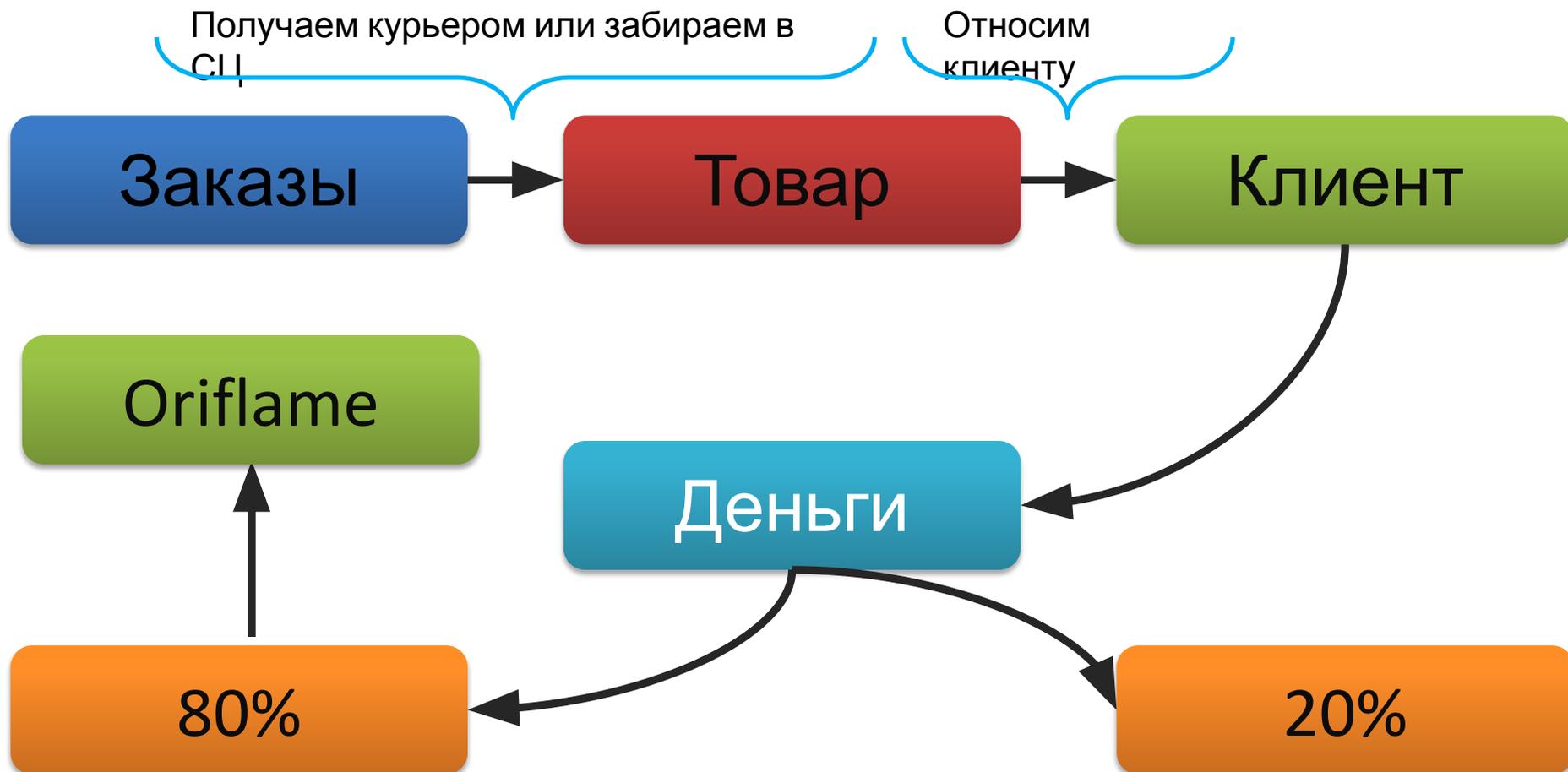
Заказ 10000 руб. НП=2000 руб. сразу.

Премия 1400 руб. В конце месяца

# Товарный

# лимит/кредит

это возможность брать товар без предоплаты с отсрочкой в платеже.

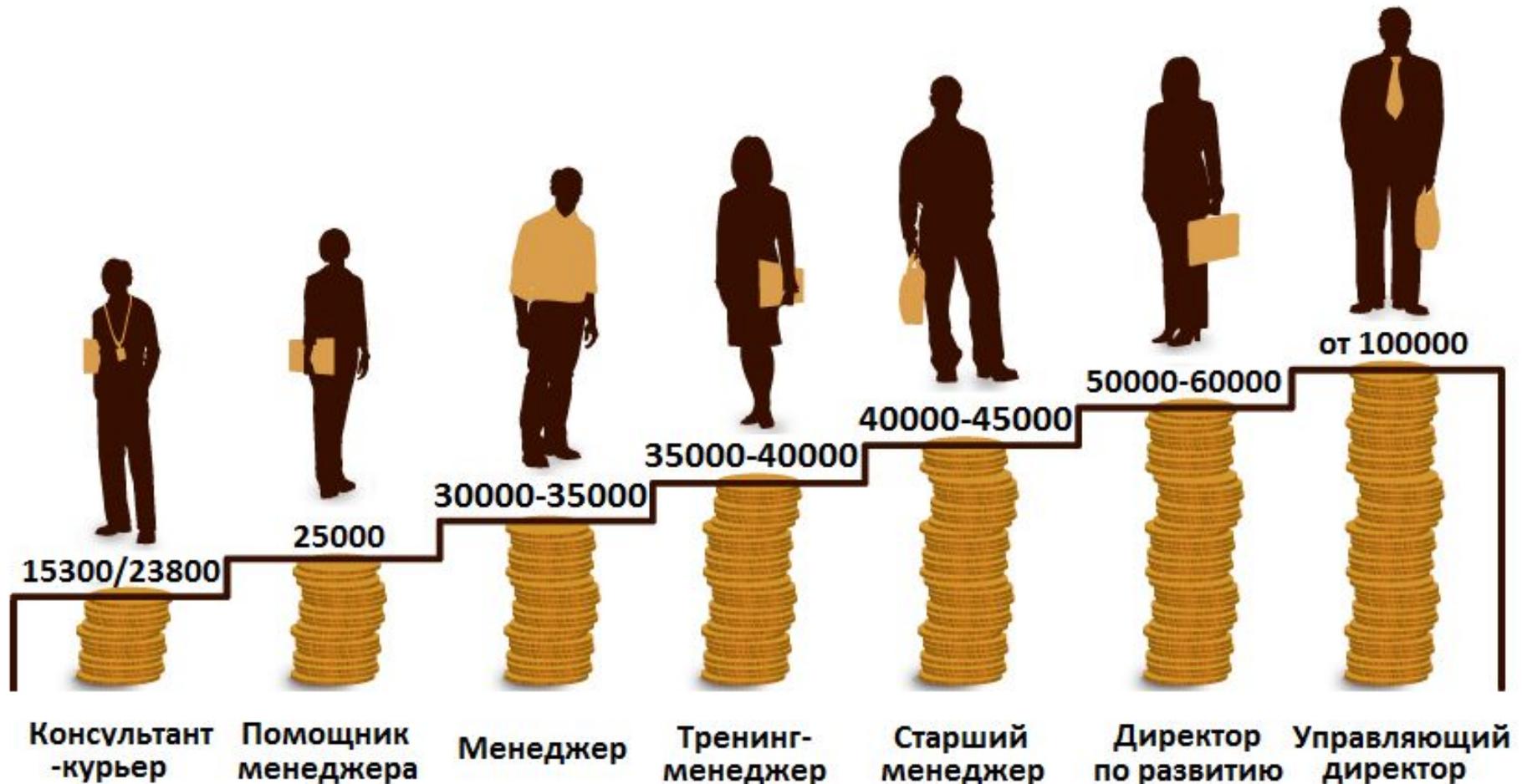


# Сроки возврата:

- деньги - 14 дней с момента оформления заказа
- не востребоваанный товар - 7 дней с момента его получения



# Карьера – наше преимущество



# Помощник менеджера (Инструктор)

## Преимущества данной квалификации:

- Выше з/п
- Возможность тусить с ASG
- Возможность проходить бесплатное обучение
- Возможность создавать свою команду

□ **КАК СДЕЛАТЬ?**

# ЛЕГКО!

- Выполнить план по объему работы.  
Автоматическая квалификация.

## 1500 ББ

1 ББ = 50р

# Заполнение Договора. Стр 1.

## 1. Впишите сегодняшнюю дату

« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г. Санкт-Петербург

Пример заполнения: «15» декабря 2045 г.

## 2. Впишите Ваши ФИО в Именительном падеже

\_\_\_\_\_, именуемый в дальнейшем «Консультант»

Пример заполнения: Иванов Иван Иванович

## 3. Впишите Оклад соответствующий вашей занятости

\_\_\_\_\_ ( \_\_\_\_\_ ) рублей

Пишем: для частичной занятости 17700 (Семнадцать тысяч семьсот)

для полной занятости 25600 (Двадцать пять тысяч шестьсот)

## 4. Впишите срок действия договора

Договор начинает действие с дня подписания обеими сторонами. Договор заканчивает действие через 35 дней с момента своего начала. Потом перезаключается.

с « \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г. по « \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

Пример заполнения: с «1» декабря 2045 г. по «16» января 2046 г.

# Заполнение договора. Стр

## 1-4.

5. Впишите количество каталогов, которые вы будете раздавать за неделю  
\_\_\_\_\_ ( \_\_\_\_\_ ) Ознакомленных Клиентов

Вписываем: для частичной занятости 120 (Ста двадцати)

для полной занятости 200 (Двухсот)

6. Поставьте подпись внизу каждой страницы на всех страницах договора

Консультант \_\_\_\_\_

7. Впишите сумму затрат

\_\_\_\_\_ ( \_\_\_\_\_ ) рублей

Пишем: для частичной занятости 2900 (Две тысячи девятьсот)

для полной занятости 3100 (Три тысячи сто)

8. Внесите ваши данные

Консультант

Ф.И.О: \_\_\_\_\_

Серия и Номер Паспорта: \_\_\_\_\_

Дата выдачи: \_\_\_\_\_

Кем выдан паспорт: \_\_\_\_\_

Адрес по прописке: \_\_\_\_\_

Телефон: \_\_\_\_\_

9. Поставьте подпись, фамилию и сегодняшнюю дату

\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/ « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.  
Пример заполнения: ЛЮБ/ ЛЮБАЛЕВА/ «13» СЕНАБРЯ 2045г.

**Заполните второй  
экземпляр Договора**

# О Книге

- **Написано практиком**, лично раздавшим более 5000 каталогов
- **10 Переизданий** с 2008 года
- **Содержит уникальную информацию по продажам** и лучшие фразы для работы с клиентами
- Позволяет зарабатывать 30 – 80 т.р. в **первый месяц**
- **Раскрывает секреты** создания и работы с клиентской базой для выхода на заработки в 150 – 250 т.р. в месяц через полгода работы
- **Лучшее руководство по продажам** из когда -

# О Тренингах

- Обучение организовано в соответствии с требованиями Международной Ассоциации NLP
- Сертификаты выдает ООО «Meta Consulting» – действительный член ассоциации NLP с 2007 года
- Мы научили продавать более 30.000 человек по всему миру
- Тренинги ведут только те тренеры, которые знают теорию и показали хорошие результаты по теме тренинга на практике
- Обучение и получение сертификата полностью бесплатно

По отзывам огромного количества людей, самый простой сертификат, полученный у нас, помогает при устройстве на другую работу **гораздо лучше, чем хороший диплом о высшем образовании!**

За каждым сертификатом, стоят реальные навыки. **Навыки продаж являются самыми ценными навыком для представителя почти любой профессии: от инженера до ТОП-менеджера.**

# Расходы перед началом работы

1. Доступ к системе обучения Active Sale Group
2. Доступ ко всем сервисам ORIFLAME
3. Книга «Руководство по продажам 7.0»
4. 30/40 каталогов продукции Oriflame
5. Полный набор пробников продукции

Стоимость 2900/3100 рублей:

- Оплачиваете только залоговую часть - 1200 рублей
- Оставшиеся 1700/1900 рублей вычитаются из заработка за первую неделю

**ВОЗВРАЩАЮТСЯ ПРЕМИАЛЬНЫМИ В КОНЦЕ МЕСЯЦА  
ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ УСЛОВИЙ ДОГОВОРА  
ПЛЮС К ОКЛАДУ**

# Расходы перед началом работы

## 1200 рублей

- Залог за первый месяц работы.
- Доступ к системе обучения.
- Руководство по профессиональным продажам
- Бланки заказов.
- Анкеты постоянных клиентов.
- Визитки

## 1700 рублей

- Регистрация в Компании Орифлэйм
- 30 каталогов текущего периода
- Большой набор пробников на 1 год вперёд
- Берутся в товарный кредит
- Заплатить через 2 недели из 1-й торговой прибыли

# Заполнение приложения к Договору

## 9. Количество каталогов

□ Для частичной занятости 30

□ Для полной 40

## 10. Номер периода

□ Записан на доске

## Оформление договора с компанией ORIFLAME

Ваш Руководитель: \_\_\_\_\_ тел: \_\_\_\_\_ vk \_\_\_\_\_

Ваш Директор: \_\_\_\_\_ тел: \_\_\_\_\_ vk \_\_\_\_\_

### Сервисный центр ORIFLAME в Санкт-Петербурге

Адрес: Ст. м. «Площадь Восстания», Лиговский проспект дом 15.

График работы. С понедельника по субботу, с 11 до 20.

Круглосуточная телефонная служба (Заказ продукции. Информация об отсутствующих товарах. Информация о баллах бонусах). Тел.: 8-800-775-44-44

Курьерская служба. Тел.: +79111019881, +79111019882



### Как добраться

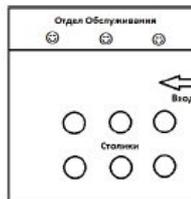
Приезжаете на ст. м. «Площадь Восстания», обходите метро, выходите на Лиговский проспект, идете от метро налево по Лиговскому проспекту до дома 15. Расстояние от метро до офиса ORIFLAME 600 метров – это 5-10 минут пешком. Зайдите в здание с надписью ORIFLAME. Поднимитесь по лестнице на 2й этаж. Это отдел обслуживания ORIFLAME.

### Заполните регистрационную форму

Подойдите в отдел обслуживания и попросите у оператора регистрационную форму и поручительство на кредит (если необходимо). Подойдите к свободному столику и заполните регистрационную форму и поручительство на кредит (заполняется одним из родителей):

Регистрационная форма (заполняется Вами):

1. В поле «Номер спонсора» впишите \_\_\_\_\_
2. В поле «Фамилия спонсора» впишите \_\_\_\_\_
3. В остальные поля внесите все свои данные
4. Поставьте подпись в \_\_\_\_\_ формы.



### Зарегистрируйтесь и возьмите каталоги и набор пробников

1. Подойдите к оператору отдела обслуживания.
2. Отдайте оператору заполненную вами регистрационную форму, 150 рублей, свой паспорт, поручительство на кредит (если необходимо) и паспорт родителя. Скажите оператору:  
- Я хочу зарегистрироваться в компании и открыть товарный кредит.  
Оператор регистрирует Вас в международной компьютерной системе консультантов ORIFLAME и отдаст Вам ваш экземпляр регистрационной формы.
3. Сразу после того, как Вас зарегистрировали и поздравили, скажите оператору:  
- Я хочу взять в кредит набор пробников и **9** каталогов **10** периода.  
Оператор выдаст Вам каталоги и набор пробников.
4. Подойдите к свободному столику. Перепишите свой регистрационный номер и пароль, для входа в Ваш электронный офис на сайте [Oriflame.ru](http://Oriflame.ru), из желтой регистрационной формы в тетрадку.
5. Поздравляем Вас, теперь у Вас есть все необходимые инструменты, для получения тех результатов, которые Вы планировали с Вашим руководителем. Теперь можно ехать домой, делать домашнее задание №1 из Книги. После позвоните вашему руководителю для того чтобы познакомиться.

# Что дальше?

1. Едем домой и регистрируемся на сайте Oriflame
2. Подтверждаем договор с компанией
3. Оформляем товарный кредит
4. Забираем каталоги и пробники
5. Едем домой
6. Делаем домашнее задание №1 из книги
  - Учим фразы на обложке книги
  - Готовим каталоги к работе
  - Готовим рабочую тетрадь
  - Читаем несколько глав книги
7. Звоним Руководителю

# ВАЖНО!

- Позвонить руководителю сегодня до 20:



**Спасибо за внимание**

**Ждем Вас на вашем  
первом  
Тренинге!**

**При себе:**

**□ Книга «Руководство по продажам»**

**□ Чек**

**□ Ручка**