

# коробочный продукт

страхования гражданской ответственности изготовителя (исполнителя, продавца) товаров (работ, услуг)





# КОРОБОЧНЫЙ ПРОДУКТ

АО «АльфаСтрахование» предлагает страховой продукт, специально разработанный для производителей и продавцов продуктов питания в сегменте Малого и среднего бизнеса.

### Что такое коробочный страховой продукт?

 Коробочный страховой продукт – это продукт с уже определенным объемом страхового покрытия и фиксированной стоимостью;

Коробочный страховой продукт не требует расчета страховой премии для каждого клиента;

Продукт с уникальной технологией страхования, требующей минимального заполнения полиса при продаже;



# О ПРОДУКТЕ

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ и ПРОДАВЕЦ обязаны возместить вред, причиненный потребителям недостатками своих товаров (Закон о защите прав потребителей).

Продукт АльфаСтрахования избавит нашего клиента от финансовых расходов при возникновении непредвиденной ситуации, выраженной в причинении вреда в результате:



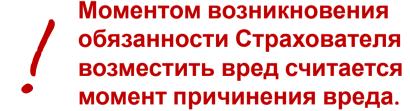


# О ПРОДУКТЕ

#### Условия признания случая страховым:



- ✓ Дата реализации товара потребителям, повлекшего причинение вреда, попадает в период страхования, указанный в договоре страхования;
- Имеется наличие прямой причинно-следственной связи между застрахованной деятельностью / застрахованным товаром и вредом, о возмещении которого предъявлена претензия;
- ✓ Требование о возмещении вреда впервые заявлено пострадавшей стороной страхователю в течение 3-х лет после окончания действия договора страхования.



Застрахованная деятельность: производство и реализация пищевых продуктов (Раздел С группировка 10 Общероссийского классификатора видов экономической деятельности).

Территория страхования: Российская Федерация

Срок страхования: 1 год



# СТРАХОВОЕ ВОЗМЕЩЕНИЕ

# В покрытие входит возмещение:



- ✓ расходов на восстановление здоровья потерпевшего физического лица;
- ✓ расходов в случае смерти потерпевшего физического лица;
- ✓ расходов в случае причинения вреда имуществу потерпевших лиц;
- ✓ расходов Страхователя, произведенных в целях уменьшения убытков, подлежащих возмещению Страховщиком, если такие расходы были необходимы или были согласованы со Страховщиком;
- ✓ целесообразные расходы Выгодоприобретателя на выяснение обстоятельств страхового случая и степени виновности Страхователя.



#### УСЛОВИЯ СТРАХОВАНИЯ

# Условия разработаны с учетом реальных потребностей и интересов наших клиентов:

- ✓Возможность выбора размера страховой суммы позволяет выбрать лимит страхования исходя из объемов производства
- ✔Возможность выбора стока страхования позволяет учесть сезонность производства
- ✓Низкий размер страховой премии не увеличивает текущих расходов клиента

Страховая сумма, руб.	Страховая премия		
	Срок страхования	Срок страхования	Срок страхования 12
	6 мес.	9 мес.	мес.
150 000,00	□ 3 675,00 руб.	□ 4 465,00 руб.	□ 5 250,00 руб.
300 000,00	□ 5 040,00 руб.	□ 6 120,00 руб.	□ 7 200,00 руб.
500 000,00	□ 7 000,00 руб.	□ 8 500,00 руб.	□ 10 000,00 руб.
750 000,00	□ 8 925,00 руб.	□ 10 840,00 руб.	□ 12 750,00 руб.
1 000 000,00	□ 10 500,00 руб.	□ 12 750,00 руб.	□ 15 000,00 руб.



#### ДЛЯ ПАРТНЕРА

- Предусматривает V вознаграждение с каждой проданной «коробки»;
- V Продажа коробочного продукта быстро и без лишних операций;
- Технология продаж не требует специальных знаний в области страхования;
- Простота в оформлении
- У Уникальность продукта

# ПРЕИМУЩЕСТВА

#### ДЛЯ КЛИЕНТА

- Наличие договора страхования за качество продукции повышает доверие и привлекательность к производимой продукции;
- У подходящего варианта;
- Оптимальное страховое покрытие по минимальной цене;
- V страхования с учетом сезонности производства;
- Простота приобретения коробочного продукта.



#### НАШИ КЛИЕНТЫ

Основой настоящего коробочного страхового продукт послужили потребности производителей и продавцов продуктов питания в сегменте Малого и среднего бизнеса

#### Каков наш клиент?

- «КОМПАКТНЫЙ», т.к. бизнес, выживающий в условиях жесткой конкуренции нельзя назвать «маленьким» (это ИП или ЮЛ, производящее пищевые продукты не в промышленных масштабах, и/или реализующие их)
- НАДЕЖНЫЙ мы доверяем ему, зная, что его продукция полезна, т.к. при приготовлении используются только натуральные экологически чистые компоненты (хотя бы потому, что для небольшого объема бизнеса покупать химические добавки нерентабельно)
- ВЕРНЫЙ он всегда рядом с нами (арендует

   «островок» в ближайшем торговом центре,
   поставляет свежие продукты собственного
   производства в магазин за углом) и мы уже
   знаем, когда можно прийти за свежим молоком и в какое время подвозится хлеб



Кто наш клиент?

## НАШИ КЛИЕНТЫ

Фермерские хозяйства, производящие молочную и мясную продукцию, яйца, овощи и проч.

Продавцы, реализующие фермерскую продукцию

Пекарни

Кондитерские

Пасеки

Продавцы мороженого



#### СТРАХОВАНИЕ КАЧЕСТВА



#### подходит

- Розничные магазины-продавцы фермерской и эко-продукции
- ✓ фермерские «островки» в ТЦ
- Пекарни и мини-пекарни
- ✓ Кондитерские/кофейни (специализация «на вынос», возможно, 2-3 столика)
- Организации мелкого производства
- ✓ «Палатки» и «ларьки», в т. ч. на территориях рынков, торговые павильоны в том случае, если реализуется продукция собственного производства

## НЕ ПОДХОДИТ



- ✓ Крупные промышленные производства:
  - Мясокомбинаты
  - Птицефабрики
  - Молокозаводы
  - Хлебозаводы
  - И проч.
- Организации крупного и мелкого производства, не связанные с выпуском пищевой продукции
- Физические лица



#### ПРИМЕРЫ СТРАХОВЫХ СЛУЧАЕВ

#1

ПРИ УПОТРЕБЛЕНИИ СЛОЙКИ, КУПЛЕННОЙ В КАФЕТЕРИИ, ПОКУПАТЕЛЬ СЛОМАЛ ЗУБ

#2

ПРИ УПОТРЕБЛЕНИИ ПРИОБРЕТЕННОГО САЛАТА, ПОКУПАТЕЛЬ ПОЛУЧИЛ ПИЩЕВОЕ ОТРАВЛЕНИЕ

#3

В РЕЗУЛЬТАТЕ НЕКАЧЕСТВЕННОЙ УПАКОВКИ, ПРИОБРЕТЕННАЯ МОЛОЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ ПРОЛИЛАСЬ В САЛОНЕ АВТОМОБИЛЯ. ПРИЧИНЕН УЩЕРБ ОБИВКЕ СИДЕНИЙ – ТРЕБУЕТСЯ ХИМЧИСТКА САЛОНА АВТОМОБИЛЯ

E SERVICE DE LA COMPANION DE L

#4

ПОКУПАТЕЛЬНИЦА ПРОЛИЛА КОФЕ, КУПЛЕННЫЙ НА ВЫНОС, НА ШУБУ ИЗ-ЗА БРАКОВАННОГО СТАКАНА. ТРЕБУЕТСЯ ХИМЧИТСКА МЕХОВОГО ИЗДЕЛИЯ



