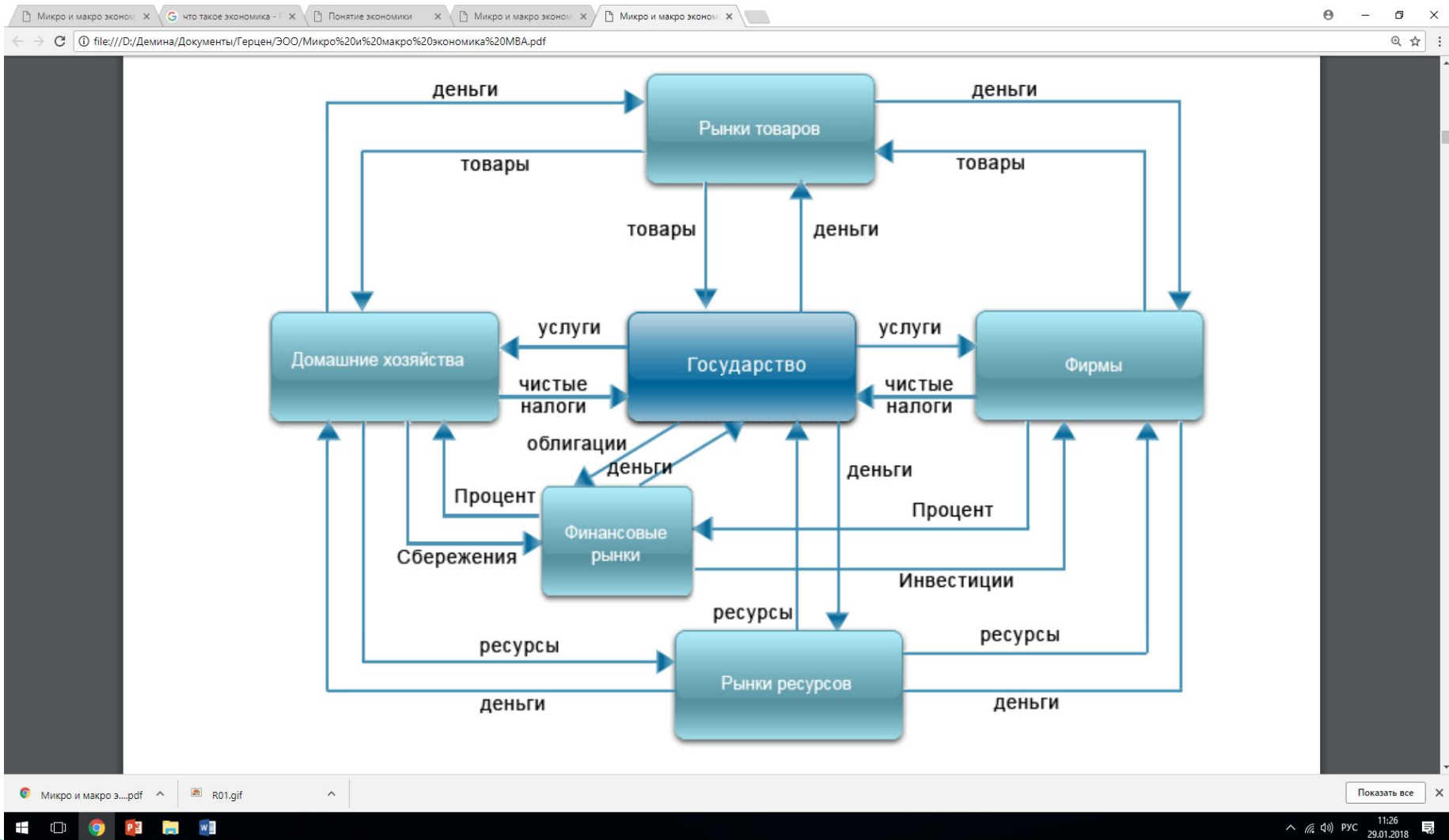


Часть 1. Основы экономики
Раздел 2. Государство и
макроэкономическая политика

Тема 4. Макроэкономические показатели



Экономический кругооборот



Виды основных макроэкономических показателей

основные макроэкономические показатели

```
graph TD; A[основные макроэкономические показатели] --> B[объем национального производства]; A --> C[уровень инфляции]; A --> D[уровень безработицы]; B --> E[ВВП и др. показатели дохода и продукта]; C --> F[темп инфляции]; D --> G[уровень безработицы];
```

объем национального производства

ВВП и др. показатели дохода и продукта

уровень инфляции

темп инфляции

уровень безработицы

уровень безработицы

Что такое ВВП?

- ▣ Валовой внутренний продукт - это совокупная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны независимо от того, находятся факторы производства собственности резидентов данной страны или являются собственностью иностранцев.
- ▣ Валовой внутренний продукт измеряет рыночную стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны в течении года, поэтому это денежный показатель.

В чем состоит разница между ВВП и ВНП?

- Валовой внутренний продукт подсчитывается по территориальному признаку. Он учитывает стоимость продукции независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны.
- Валовой национальный продукт — это стоимость национальной экономики независимо от местонахождения национального предприятия.
- То есть, ВВП учитывает все товары и услуги, произведенные на территории данной страны, а ВНП учитывает все товары и услуги, произведенные национальными предприятиями независимо от места производства.
- $\text{ВВП} = \text{ВНП}$ — (разность между поступлениями факторных доходов из-за рубежа и факторными доходами, полученными иностранными инвесторами в данной стране)

Основные особенности расчета ВВП:

- измеряется только в денежном выражении ;
- исключается промежуточное потребление;
- включаются только официальные рыночные сделки, поэтому не учитываются:
 - ◆ труд на себя;
 - ◆ труд на безвозмездной основе;
 - ◆ теневая экономика.
- учитываются только сделки, изменяющие величину совокупного выпуска, поэтому не учитываются:
 - ◆ непроизводительные сделки (перепродажи подержанных вещей, ценных бумаг);
 - ◆ государственные и частные трансфертные платежи (безвозмездные выплаты).

Какие статьи не включаются в ВВП?

- Стипендия студента, обучающегося на бюджетном отделении вуза — трансферт.
- Стоимость проданных на вторичном рынке акций — финансовая сделка.
- Расходы семьи на покупку подержанной машины — не учитывается в ВВП т.к. перепродажа, было ранее уже учтено в ВВП.
- Процент по государственным облигациям, полученный частным лицом — процент по государственным ценным бумагам.
- Доходы теневого бизнеса — не включаются, хотя эти доходы частично пытаются оценить косвенно.
- 50 рублей, полученные внуком от бабушки на покупку мороженого — трансферт.
- Покупка импортного автомобиля "БМВ" частным автотранспортным предприятием — Расходы на конечное потребление домохозяйства и государства и инвестиционные расходы включают стоимости как отечественной, так и импортной продукции (со знаком плюс), однако стоимости этих же импортных товаров учитываются при расчете чистого экспорта (со знаком минус), так что в конечном итоге величина импорта не влияет на ВВП.
- Дивиденды, выплаченные по итогам года российским акционерам американской корпорации, находящейся в Америке — не включается в ВВП, но включается в ВВП (ВНД в современной версии СНС).

Методы счета ВВП:

- по добавленной стоимости (производственный метод);
- по расходам (метод конечного использования);
- по доходам (распределительный метод).

Счет ВВП по добавленной стоимости

- ▣ **Добавленная стоимость** – стоимость, созданная в процессе производства на данном хозяйствующем субъекте и охватывающая его реальный вклад в создание стоимости конкретного товара или услуги. Добавленная стоимость включает заработную плату, прибыль и амортизацию конкретного субъекта экономики.
- ▣ Главное требование при расчете ВВП – это чтобы все товары и услуги, произведенные за год, учитывались **только один раз**, т. е. чтобы при расчете суммировался только конечный продукт и не рассматривалась промежуточная продукция, которая может покупаться и перепродаваться много раз.
- ▣ **Конечный продукт** – товары и услуги, которые покупаются потребителями для конечного использования.
- ▣ **Промежуточный продукт** – товары и услуги, не покидающие процесс производства, а переходящие от одной его стадии к другой или перепродающиеся.

Создание добавленной стоимости

Стадии производства	Стоимость продукции при продаже, руб.	Добавленная стоимость, руб.
Фирма А, овцеводческая ферма	200	200 (=200-0)
Фирма Б, шерстеперерабатывающее предприятие	350	150 (=350-200)
Фирма В, производитель костюмов	600	250 (=600-350)
Фирма Г, оптовый продавец одежды	750	150 (=750-600)
Фирма Д, розничный продавец одежды	900	150 (=900-750)
Общая стоимость продаж	2800	–
Добавленная стоимость	–	900

Совокупная стоимость конечной продукции

=

Сумма добавленных стоимостей всех фирм

Счет ВВП по расходам

Таблица 1

Структура показателей системы национальных счетов

Показатели	2011 г.		2010		Изменения
	млрд.руб.	Уд.вес,%	млрд.руб.	Уд.вес,%	
ВВП, в том числе:	54 569,1	100	45 166,0	100	+9203,1
1.Расходы на конечное потребление:	37 035,8	66,5	32 070,9	69,5	4 964,9
- домашних хозяйств	27 221,1	48,9	23 475,9	50,8	3 745,2
- государственного управления	9 570,0	17,2	8 369,0	18,2	1 201
- некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства	244,7	0,4	226,0	0,5	18,7
2. Валовое накопление	13 848,6	25,0	10 293,7	22,4	3 554,9
- валовое накопление основного капитала	11 398,0	20,6	9 829,2	21,4	1 568,8
- изменение запасов материальных оборотных средств	2 450,6	4,4	464,5	1,0	1 986,1
3. Чистый экспорт	4 737,1	8,5	3 716,1	8,1	1 021
4. Статистическое расхождение	-1 252,4		-914,7		

Задать вопрос

Счет ВВП по доходам

$$ВВП_{\text{по доходам}} = Y = A + Кн + зар. пл. + P + \% + Пк + Дс$$

$$Д + НПК + ЧПК$$

A – амортизация;

Кн – чистые косвенные налоги (за минусом субсидий);

зар. пл. – заработная плата;

P – рента;

% – процент;

Пк – прибыль корпораций:

Д – дивиденды;

НПК – налог на прибыль корпораций;

ЧПК – чистая (нераспределенная) прибыль корпораций;

Дс – доходы собственников (некорпоративных предприятий)

Принцип равенства доходов и расходов

Денежный доход,
полученный от
производства продукции
данного года

Объем расходов,
= произведенных в данном
году

или

$$Y = C + Ig + G + Xn$$

доходы, полученные в
результате производства
ВВП данного года;
ВВП по доходам

расходы, потраченные на
производство ВВП
данного года;
ВВП по расходам

Виды валового внутреннего продукта

ВВП

```
graph TD; A[ВВП] --> B[фактический]; A --> C[потенциальный]; B --> D[номинальный]; B --> E[реальный]; D --> F[ВВП в ценах текущего года]; E --> G[ВВП в ценах базового года]; C --> H[объем производства при полной занятости];
```

фактический

потенциальный

номинальный

реальный

объем производства
при полной занятости

ВВП в ценах текущего
года

ВВП в ценах базового
года

Взаимосвязь экономических показателей

- ▣ **ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ**
 - амортизация
- ▣ **ЧИСТЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ**
 - налоги на товары и услуги (косвенные налоги)
 - + субсидии
- ▣ **НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД**
 - взносы на социальное страхование
 - налоги на прибыль
 - нераспределенная прибыль
 - + трансфертные платежи
- ▣ **ЛИЧНЫЙ ДОХОД**
 - индивидуальные налоги
- ▣ **РАСПОЛАГАЕМЫЙ ЛИЧНЫЙ ДОХОД**

Понятие экономического роста

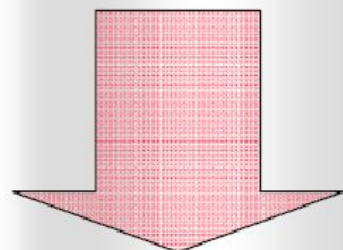
- ▣ **Экономический** рост – это увеличение объемов созданных за определенный период времени товаров и услуг (увеличение потенциального и реального ВВП), возрастание экономического потенциала страны.
- ▣ **Экономический** рост означает количественное и качественное изменение результатов производства и его факторов.

Экономический рост: понятие и факторы

Экономический рост – это увеличение реального объема производства, дохода (ВВП (ВНП), ВНД, НД) в экономике долгосрочном периоде времени:

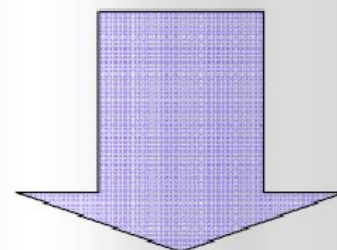
$$\Delta Y_t = Y_t - Y_{t-1} \quad \text{или} \quad Y_t = \frac{\Delta Y_t}{Y_{t-1}}$$

Факторы роста – привлечение **дополнительного объема** ресурсов капитала (K), труда (L) и земли (Z)



Экстенсивный
экономический рост

Факторы роста – **улучшение качества ресурсов** капитала (K), труда (L) и земли (Z), **технологии** их использования (A), иные условия, благоприятные для инноваций (...)



Интенсивный
экономический рост

Факторы экономического роста

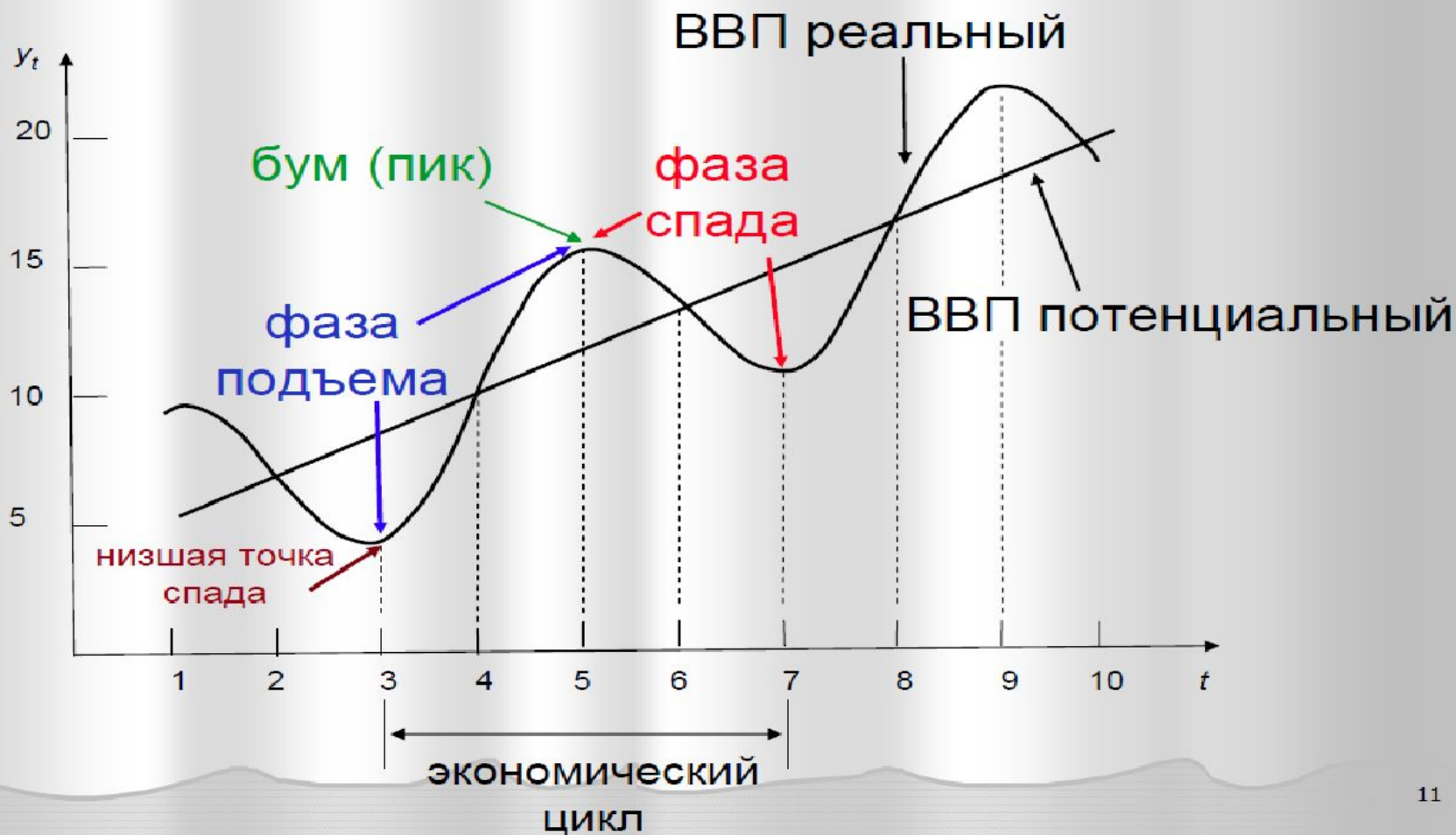
- ▣ **предложения** (наличие природных и трудовых ресурсов, наличие основного капитала, уровень технологий и т. д.);
- ▣ **спроса** (уровень цен; потребительские расходы; инвестиционные расходы; государственные расходы; чистый объем экспорта и др.);
- ▣ **распределения** (рациональность и полнота вовлечения ресурсов в хозяйственный оборот; эффективность утилизации вовлекаемых в экономический оборот ресурсов).

Тенденции роста современных экономик

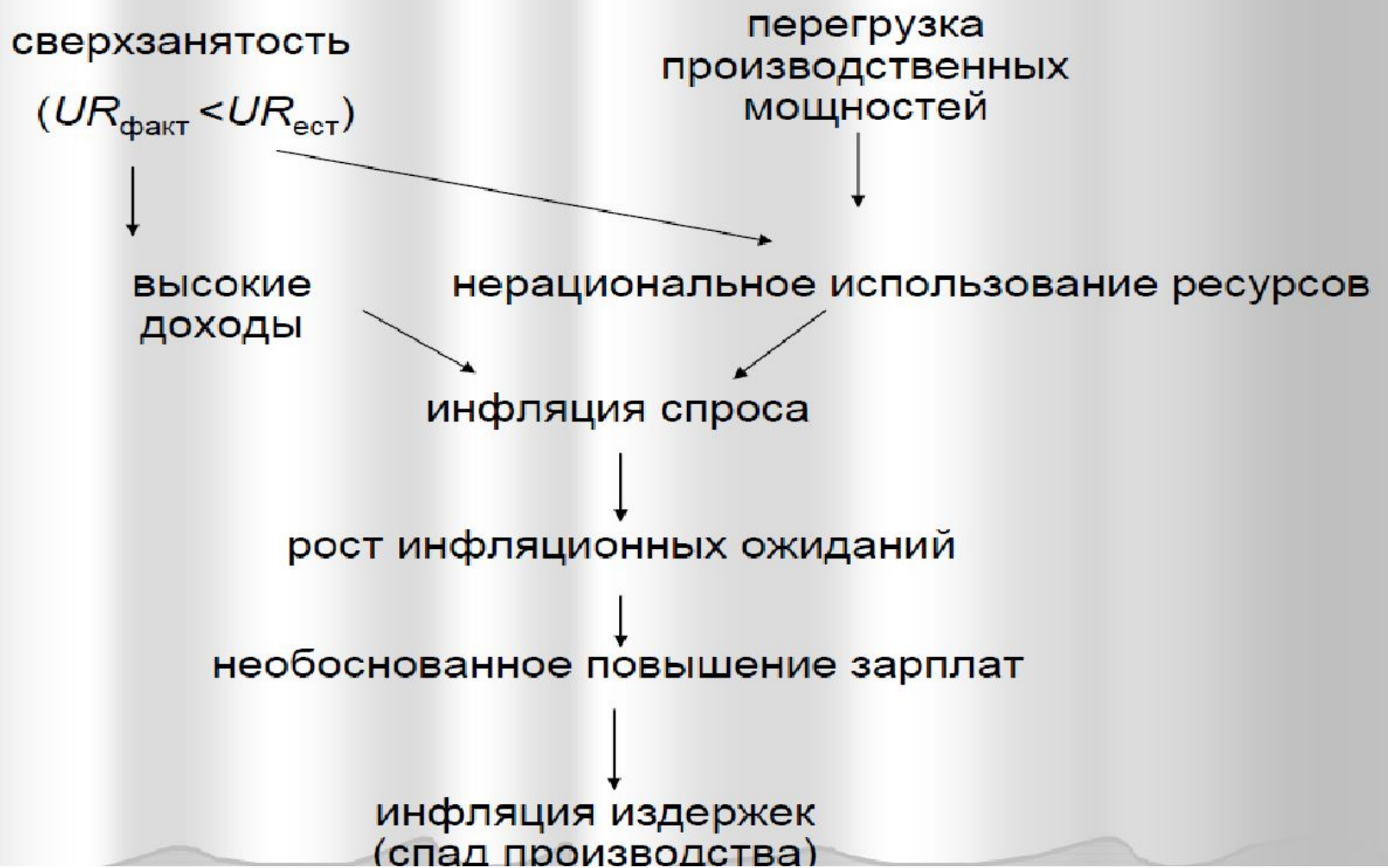
Только *интенсивный экономический рост*, изменяющий *производительность ресурсов*, повышает благосостояние населения:

1. Важность фактора научно-технического прогресса (НТП)
2. Обострение конкурентной борьбы производителей
3. Экологические ограничения роста
4. Социальная ориентация роста
 - безопасность и мотивация труда
 - инвестиции в образование
 - инвестиции в здравоохранение.

Экономический цикл



Перерастание бума в спад



Формирование условий для роста в низшей точке спада

инфляция издержек
затухает из-за глубокого
спада производства

высокая
безработица

слабая загруженность
производственных
мощностей

отсутствие причин для роста издержек с
ростом производства

спад производства сменяется
подъемом