

Лекция 13

Экономический рост и экономический цикл

- Экономический рост и его показатели
- Факторы и типы экономического роста
- Государственная политика и экономический рост
- Экономический цикл и его фазы
- Причины экономических циклов
- Поведение макроэкономических показателей на разных фазах цикла
- Виды циклов

Понятие экономического роста

Экономический рост представляет собой **долгосрочную тенденцию** увеличения **реального ВВП**.

- **тенденцию** \Rightarrow реальный ВВП не должен обязательно увеличиваться каждый год, а лишь оценивается *направление движения* экономики, так называемый «*тренд*»;
- **долгосрочную** \Rightarrow речь идет об увеличении реального ВВП в долгосрочном периоде, т.е. это рост *потенциального ВВП* (Y^*), увеличение производственных возможностей экономики;
- **реального ВВП** (а не номинального, рост которого может происходить за счет роста уровня цен, причем даже при сокращении реального объема производства).

Главная цель экономического роста – **рост благосостояния**. Чем больше производственный потенциал страны и выше темпы экономического роста, тем выше уровень и качество жизни.



Важность теории экономического роста

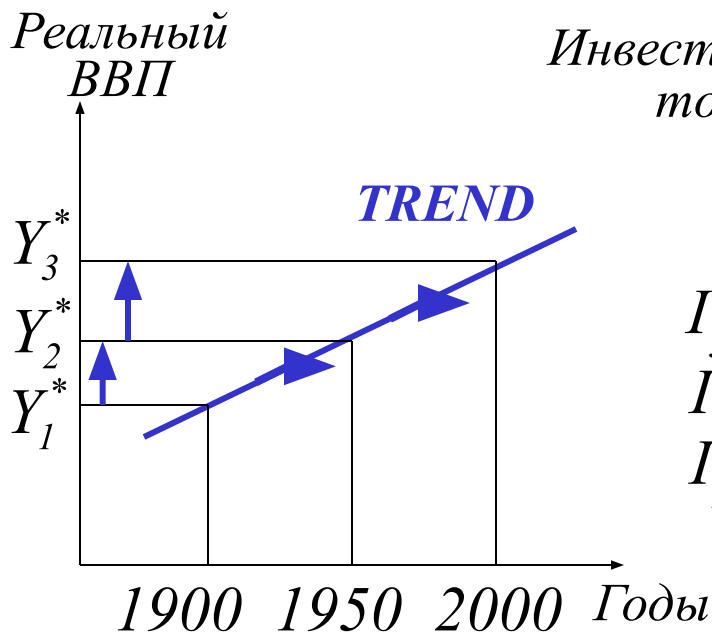
Теория экономического роста помогает:

- объяснить межстрановые и межвременные различия в уровнях экономического развития, темпах экономического роста и уровне жизни;
- изучить детерминанты и факторы экономического роста;
- проанализировать долгосрочные факторы, влияющие на уровень и темпы роста реального ВВП на душу населения;
- доказать, что производительность является ключевым детерминантом, определяющим уровень и качество жизни в стране;
- выявить факторы, влияющие на производительность;
- понять, что может сделать правительство для повышения производительности ресурсов и как экономическая политика влияет на рост производительности.

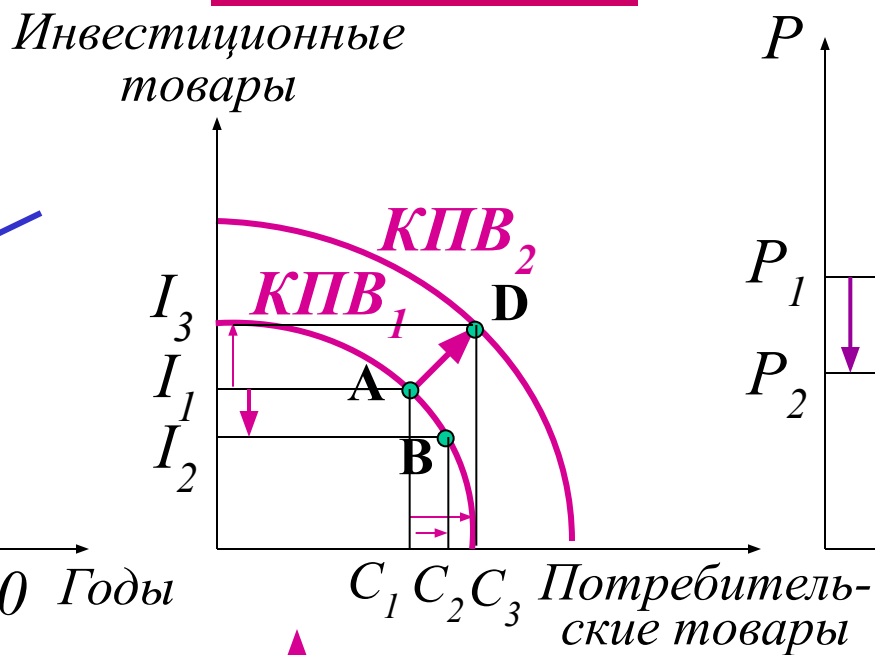
Экономический рост на графиках

Графически экономический рост может быть представлен через:

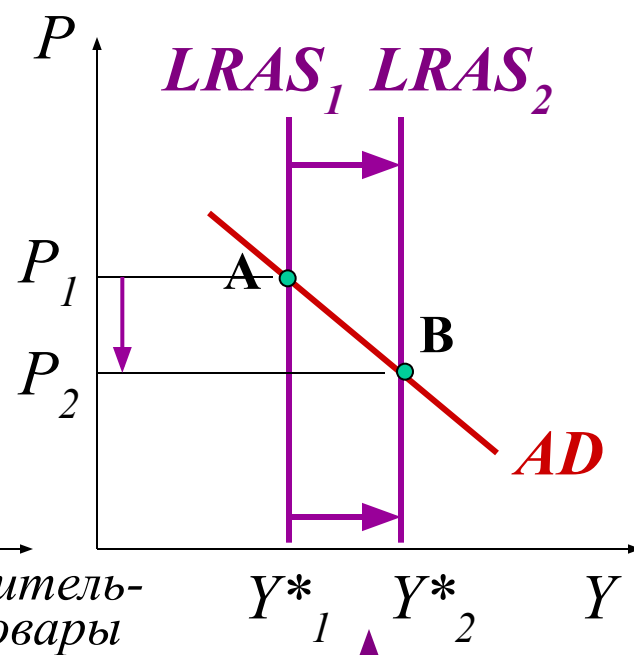
Тренд выпуска



Кривая производственных возможностей



Модель AD-AS



Движение вдоль $KПВ_1$ (из А в В) ведет к росту *альтернативных издержек* ($C \uparrow$ растет за счет снижения $I \downarrow$), которые *исчезают*, если экономика движется на более высокую $KПВ_2$ (из А в D), где растут и $C \uparrow$ и $I \uparrow$.

Двойной приятный эффект: рост выпуска сопровождается снижением цен.

Показатели экономического роста

- **Величина реального ВВП** \Rightarrow используется для оценки уровня экономического развития страны,
но ...это абсолютный показатель, который не может точно отражать уровень жизни.
- **Реальный ВВП на душу населения** - более точный показатель благополучия страны, уровня благосостояния, так как отражает стоимость того количества товаров и услуг, которое *не вообще производится* в экономике, а *приходится в среднем на одного человека*.



Измерители реального ВВП

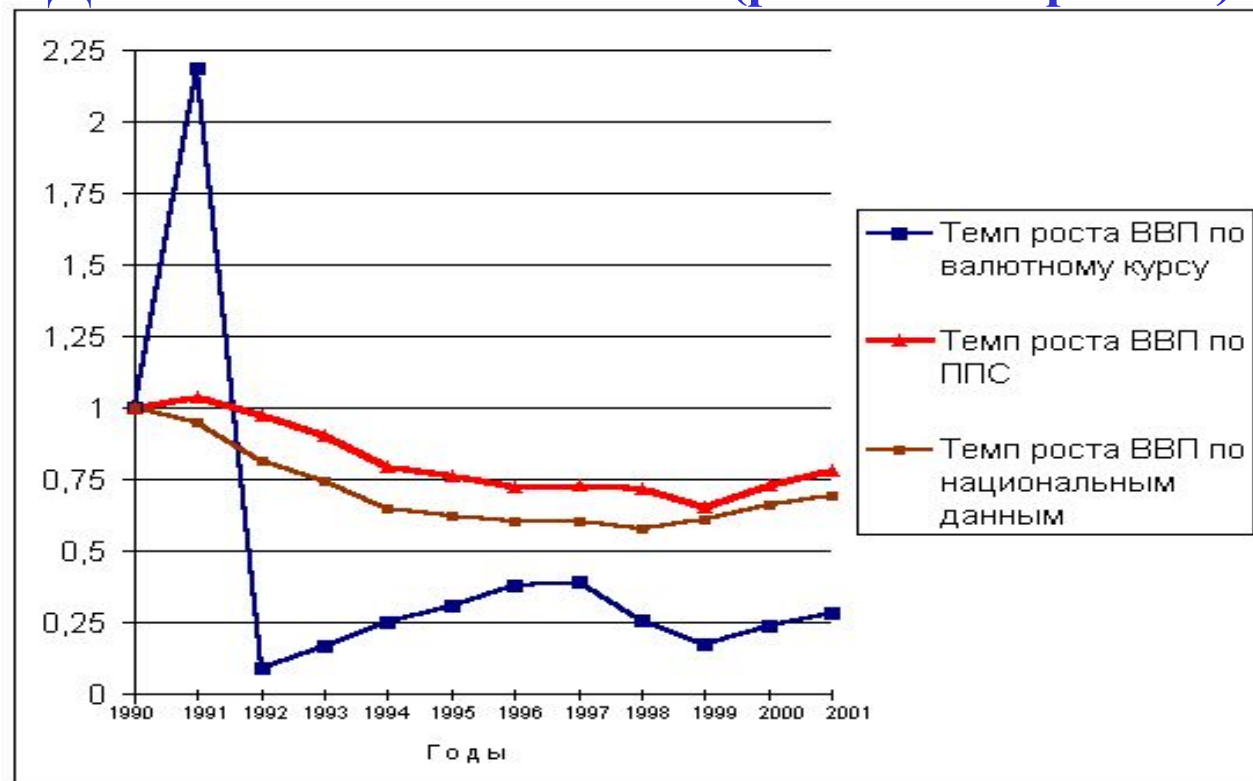
Реальный ВВП может рассчитываться:

- по национальным данным;
- по валютному курсу;
- по паритету покупательной способности

Последний способ является наиболее часто используемым для сравнений уровня экономического развития и уровня благосостояния между странами.

Для сравнения ВВП в разных странах используется общий набор цен для всех стран. Данные по скорректированному реальному ВВП в разных странах называются данными *по паритету покупательной способности (ППС)*.

Динамика ВВП России (разные измерители)



Экономический рост в разных странах

Имеются большие различия в уровне жизни между странами в один и тот же момент времени и в одной и той же стране в разные моменты времени: например, между США и Индией в настоящее время, и в США в настоящее время и 100 лет назад.

Эти различия в уровне жизни между странами объясняются большими различиями в:

- *уровне* реального ВВП на душу населения (в настоящее время уровень реального ВВП на душу населения в США в 120 раз выше чем в Зимбабве, в 50 раз выше чем в Мозамбике и Того, в 30 раз выше чем в Бангладеш, в 15 раз выше чем в Индии, в 10 раз выше чем в Боливии и Индонезии, в 6,5 раз выше чем в Китае, в 4 раза выше чем в России и почти такой же как в Австралии и Нидерландах).
- *темпе роста* реального ВВП на душу населения (например, страны Юго-Восточной Азии растут очень быстро, в то время как большинство стран Африки развиваются крайне медленно)?

Международные различия в уровне дохода на душу населения, 2011

Страна	Доход на душу населения (в долларах США) по ППС
США	48 100
Швейцария	43 400
Швеция	40 600
Канада	40 300
Германия	37 900
Великобритания	35 900
Япония	34 300
Россия	16 700
Мексика	15 100
Китай	8 400
Индия	3 700
Нигерия	2 600
Эфиопия	1 100
Зимбабве	500
Бурунди	400

Источник: *CIA – the World Factbook*

Жизненный уровень в разных странах, 2011

Страна	ВВП на душу населения (\$)	Место	Страна	ВВП на душу населения (\$)	Место
Лихтенштейн	141 100	1	Франция	35 000	35
Катар	102 700	2	Япония	34 300	37
Люксембург	84 700	3	Италия	30 100	45
Бермуды	69 900	4	Кипр	29 100	47
Сингапур	59 900	5	Греция	27 600	49
Норвегия	53 300	7	Эстония	20 200	62
США	48 100	11	Польша	20 100	63
Швейцария	42 900	14	Аргентина	17 400	69
Нидерланды	42 300	16	<u>Россия</u>	<u>16 700</u>	<u>70</u>
Австралия	40 800	18	Ботсвана	16 300	72
Швеция	40 600	20	Китай	8 400	117
Канада	40 300	21	Украина	7 200	131
Германия	37 900	28	Грузия	5 400	143
Великобритания	35 900	33	Конго	300	224

Роль темпов экономического роста

С течением времени ранжирование стран по уровню реального ВВП на душу населения меняется.

Причина: в разных странах разная **скорость экономического роста**, т.е. разные *среднегодовые темпы прироста ВВП на душу населения*.

Даже небольшие различия в темпах роста могут привести к громадным различиям в уровне дохода и выпуска между странами по прошествии ряда лет. Это происходит благодаря **кумулятивному эффекту**, который подсчитывается по формуле «сложного процента»:

$$Y_t = Y_0 (1 + g_a)^t$$

уровень ВВП на душу через T лет

исходный уровень ВВП на душу

среднегодовой темп прироста ВВП на душу

Роль темпов экономического роста

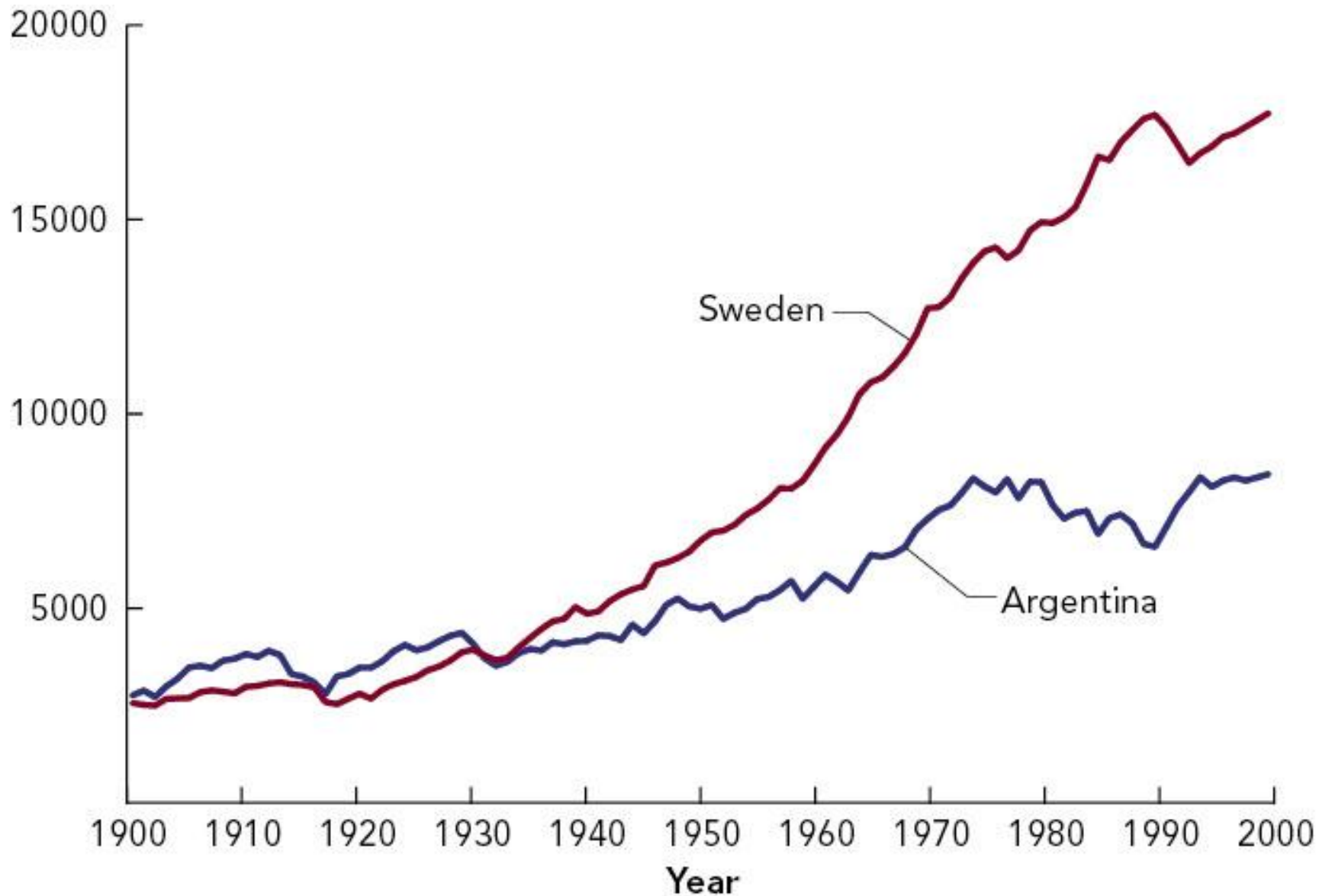
Таким образом, среднегодовые темпы экономического роста g_a представляет собой среднее геометрическое из темпов роста за определенный период времени и могут быть подсчитана как:

$$g_a = \sqrt[t]{\frac{Y_t}{Y_0}} - 1$$

Важность темпов экономического роста для уровня экономического развития и уровня благосостояния можно проиллюстрировать следующим примером:

Пример. Предположим, что экономики А и В имеют одинаковый исходный ВВП на душу населения $Y_0 = 10\,000$, но разные темпы экономического роста $g^A = 3\%$ и $g^B = 4\%$. Через 50 лет разница темпов экономического роста всего в 1% приведет к тому, что $Y_t^A \approx 44\,000$, в то время как $Y_t^B \approx 71\,000$ или в 1,6 раза больше. При этом экономика А достигнет уровня экономики В ($Y = 71\,000$) только через $\approx 66,5$ лет.

Долгосрочный экономический рост: Швеция и Аргентина



Среднегодовые темпы экономического роста в разных странах (в %%)

Страна	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-1999	2000-2008
Франция	7.5	3.2	2.2	1.7	1.7
Германия	4.4	2.6	1.8	2.1	1.5
Италия	5.3	3.8	2.4	1.4	1.2
Япония	10.9	4.3	4.0	1.3	1.4
Великобритания	2.9	2.0	2.4	2.2	2.5
США	4.3	2.8	2.5	3.3	2.3
Бразилия	5.4	8.1	3.0	3.2	3.7
Малайзия	6.5	7.9	5.8	7.8	5.5
Сингапур	8.8	8.3	6.1	8.6	6.4
Китай	-	-	9,7	10.0	10.4

Источник: *The World Bank*

Темпы роста реального ВВП в разных странах, 2010

Быстро развивающиеся страны	Темп роста	Развитые страны	Темп роста	Слаборазвитые страны	Темп роста
Катар	19.4%	Швеция	4.1%	Конго	10.5%
Сингапур	14.7%	Германия	3.6%	Мозамбик	8.3%
Тайвань	10.5%	Австралия	3.3%	Эфиопия	7.0%
Китай	10.3%	Япония	3.0%	Замбия	7.0%
Индия	8.3%	Канада	3.0%	Нигерия	6.8%
Таиланд	7.6%	Швейцария	2.7%	Ангола	5.9%
Бразилия	7.5%	США	2.7%	Зимбабве	4.1%
Филиппины	7.3%	Франция	1.6%	Кот-д-Ивуар	3.6%
Малайзия	7.2%	Великобритания	1.6%	Того	3.3%
Южная Корея	6.1%	Италия	1.1%	Мадагаскар	1.5%
Индонезия	6.0%	Испания	-0.2%	Пуэрто-Рико	-5.8%
Гонконг	5.7%	Греция	-4.8%	Гаити	-8.0%

«Правило 70»

Для облегчения расчетов обычно используется «правило 70»: *если какая-то переменная растет темпом $x\%$ в год, то ее величина удвоится приблизительно через $70/x$ лет.*

Согласно этому правилу:

$$Y_t = Y_0 \times 2^{g_a}$$

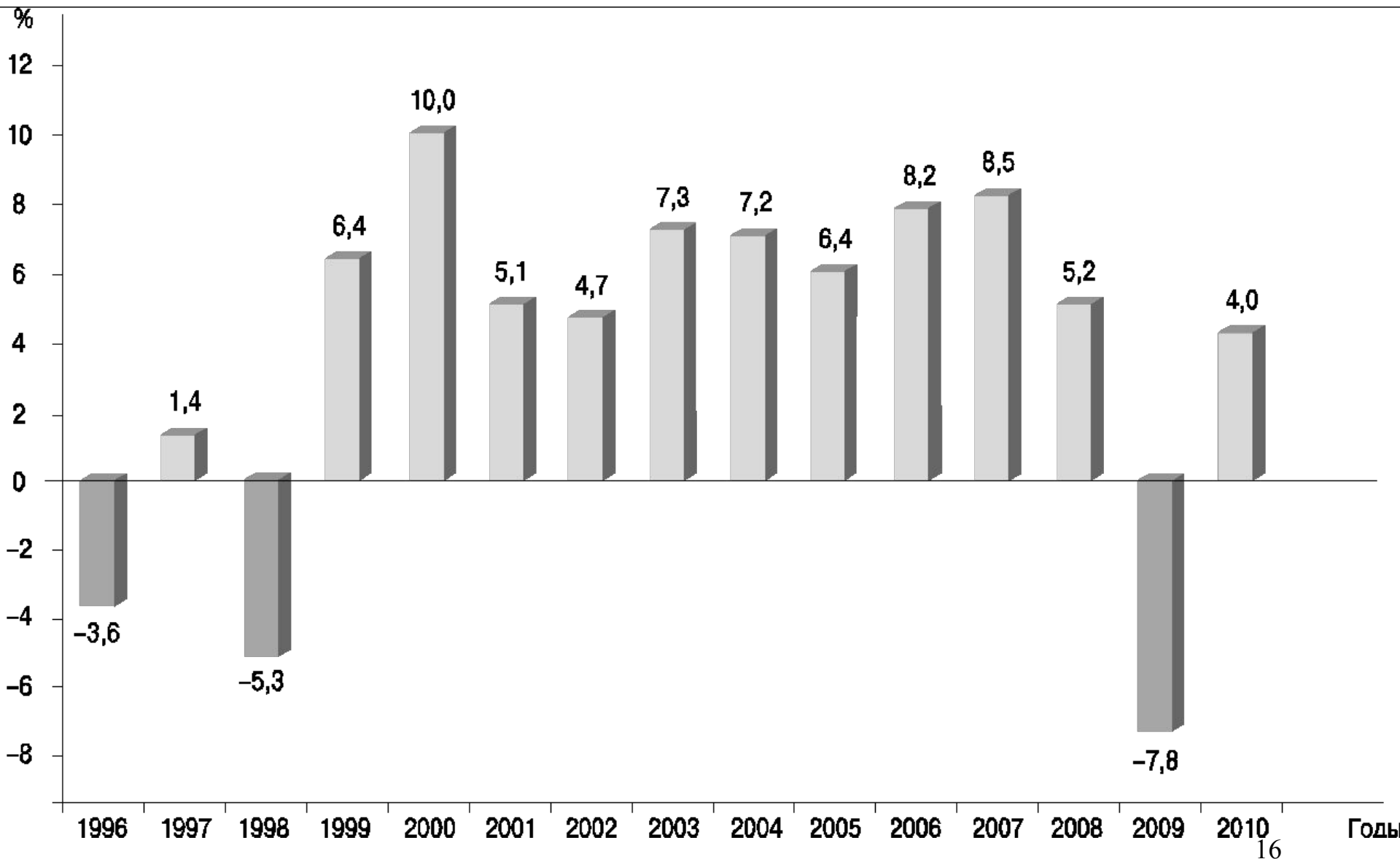
Из «правила 70» следует, что:

- выпуск увеличивается быстрее в менее развитых экономиках, поскольку они имеют первоначально более низкий производственный потенциал и уровень ВВП (эффект «быстрого старта»);
- более высокие темпы экономического роста, при прочих равных условиях, могут позволить менее развитой стране «догнать» более развитую по уровню экономического развития (идея «конвергенции»).

Примеры: Япония, четыре «дракона» Юго-Восточной Азии.

<u>Пример</u>	Темп роста	Период удвоения ВВП	ВВП через 70 лет по сравнению с Y_0
Экономика 1	1%	70 лет	больше в 2 раза
Экономика 2	4%	17,5 лет	больше в 16 раз

Темпы прироста ВВП России, 1996 – 2010 гг.



Источник: Госкомстат

Типы экономического роста

Экстенсивный

обусловлен *увеличением количества ресурсов*, простым добавлением факторов производства;

факторы роста: использование большего количества рабочей силы, оборудования, земель; строительство новых предприятий; открытие новых месторождений полезных ископаемых; внешняя торговля);

квалификация рабочих и *производительность* их труда, качество оборудования и технология *не меняются*;

отдача продукции и дохода на единицу труда и капитала

Интенсивный

связан с *совершенствованием качества ресурсов*, использованием достижений технологического прогресса;

факторы роста: повышение квалификации рабочей силы; использование более совершенного оборудования и передовых технологий; научной организации труда; наиболее эффективных методов регулирования экономики;

наиболее важную роль играют *технические и технологические нововведения*;

рост *производительности факторов*

Производственная функция

В долгосрочном периоде реальный ВВП определяется *производственной функцией*, которая показывает взаимосвязь между *количеством ресурсов*, используемых в экономике, и *объемом совокупного выпуска*:

$$Y = AF(L, K, H, N)$$

выпуск

технологический прогресс

труд

физический капитал

человеческий капитал

природные ресурсы



Факторы производства

- **Труд (L)**: количество рабочих в экономике;
- **Физический капитал (K)**: количество оборудования, зданий и сооружений, используемых в производстве товаров и услуг;
- **Человеческий капитал (H)**: знания и умения, которые приобретают рабочие в процессе обучения, переподготовки и производственного опыта;
- **Природные ресурсы (N)**: факторы производства, обеспечиваемые природой такие как земля, реки, месторождения полезных ископаемых и выступающие в двух формах: возобновляемые и невозобновляемые.
- **Технологический прогресс (A)**: понимание наилучших способов (методов) производства товаров и услуг. Отличие от человеческого капитала в том, что технологические знания – это ноу-хау («know how»), в то время как человеческий капитал – это объем знаний об этих методах, который передан рабочим.

Производственная функция

$$Y = AF(L, K, H, N)$$

- Если в экономике используется больше рабочих, т.е. увеличивается L , то Y увеличится.
- Если в экономике используется больше оборудования, т.е. увеличивается K , то Y увеличится.
- Если рабочие становятся более образованными, т.е. увеличивается H , то Y увеличится (заметим, что количество рабочих и количество оборудования не меняются).
- Если в стране более плодородная земля, то увеличивается N и поэтому увеличивается Y .
- И наконец, если обнаруживается, что более производительно использовать новую технологию, то увеличивается A , и Y увеличится.

Производственная функция с постоянной отдачей от масштаба

В макроэкономических моделях обычно используются производственные функции, обладающие свойством *постоянной отдачи от масштаба*. Это означает, что при одновременном изменении всех факторов производства на одну и ту же величину функция меняется на ту же самую величину, т.е. для любого положительного числа x выполняется условие:

$$xY = AF(xL, xK, xH, xN)$$

Роль производительности труда

Если предположить, что $x = 1/L$, получим:

$$Y/L = AF(1, K/L, H/L, N/L)$$

С одной стороны, Y/L – это выпуск на одного рабочего (количество товаров и услуг, которое может произвести один рабочий), т.е. есть *производительность труда* (которая зависит от количества физического и человеческого капитала на одного рабочего – соответственно K/L и H/L , количества природных ресурсов на одного рабочего N/L и уровня технологии A).

С другой стороны, Y/L (величина ВВП на одного работника) есть не что иное как показатель *уровня благосостояния*.

Таким образом, уровень жизни в стране непосредственно зависит от производительности ее граждан, так как совокупный доход в экономике равен совокупному выпуску. Поэтому чем выше производительность труда, тем выше благосостояние.

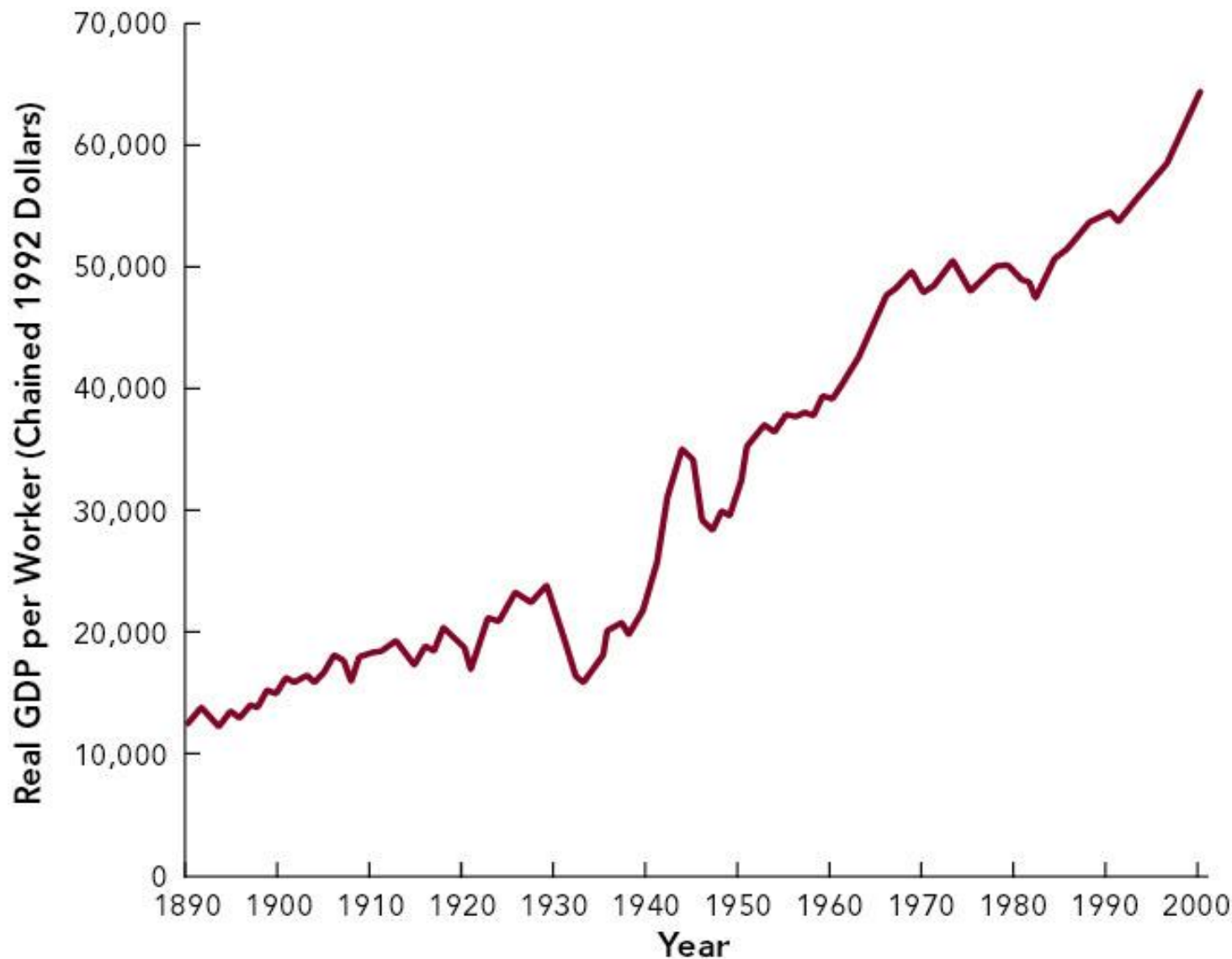
Вывод: как работаем, так и живем.

Производительность труда в разных странах (процентное изменение по сравнению с предыдущим периодом)

Страна	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Россия	7,0	6,5	5,5	7,5	7,5	4,8	-4,2	-
Германия	0,7	0,3	1,0	2,9	1,1	-0,7	-4,7	3,3
Италия	-1,4	0,9	0,2	0,1	0,1	-1,6	-3,5	1,4
Канада	-0,5	1,3	1,6	0,9	-0,1	-1,0	-0,9	1,3
Великобритания	1,8	1,9	1,1	1,9	2,0	-0,8	-3,5	1,7
США	2,5	2,5	1,4	0,9	1,1	0,7	1,6	3,3
Франция	0,9	2,1	1,4	1,4	0,9	-0,5	-1,3	1,6
Япония	1,6	2,5	1,5	1,6	1,9	-0,8	-3,7	4,1

Source: *OECD Economic Outlook & Goscomstat*

Динамика реального ВВП на душу населения в США



Источники экономического роста

Главными источниками экономического роста являются:

- *увеличение запаса капитала* благодаря чистым инвестициям;
- *технологический прогресс* благодаря научным исследованиям и разработкам;
- *повышение профессионального уровня и навыков* благодаря инвестициям в человеческий капитал, т.е. *образованию и профессиональному обучению*;
- *лучшее размещение, управление и использование ресурсов*

Экономический рост и экономическая политика правительства

С помощью экономической политики государство может влиять на величину физического и человеческого капитала. Если растет запас капитала в экономике, то увеличивается экономический потенциал страны, растет производительность, растет благосостояние, повышается уровень и качество жизни.

Если правительство хочет обеспечить долгосрочный экономический рост, оно должно:

- стимулировать *внутренние инвестиции и сбережения*
- стимулировать *инвестиции из-за границы*
- стимулировать *образование*
- стимулировать *научные исследования и разработки*
- защищать *права собственности*
- обеспечивать *политическую стабильность*
- стимулировать *свободную торговлю*
- контролировать *темпы роста населения*

Роль инвестиций и сбережений

Рост запаса капитала в экономике, что непосредственно влияет на рост производительности труда и темпы экономического роста, происходит с помощью инвестиций ($I = \Delta K$). Увеличение инвестиций - *основное условие экономического роста*.

Основу инвестиций составляют сбережения. Если общество меньше потребляет и больше сберегает, оно имеет больше ресурсов для инвестирования в производство капитала. Дополнительный капитал увеличивает производительность и уровень жизни.

$$I = S + (T - G) + (Im - Ex)$$

частные сбережения
(основа частных внутренних инвестиций)

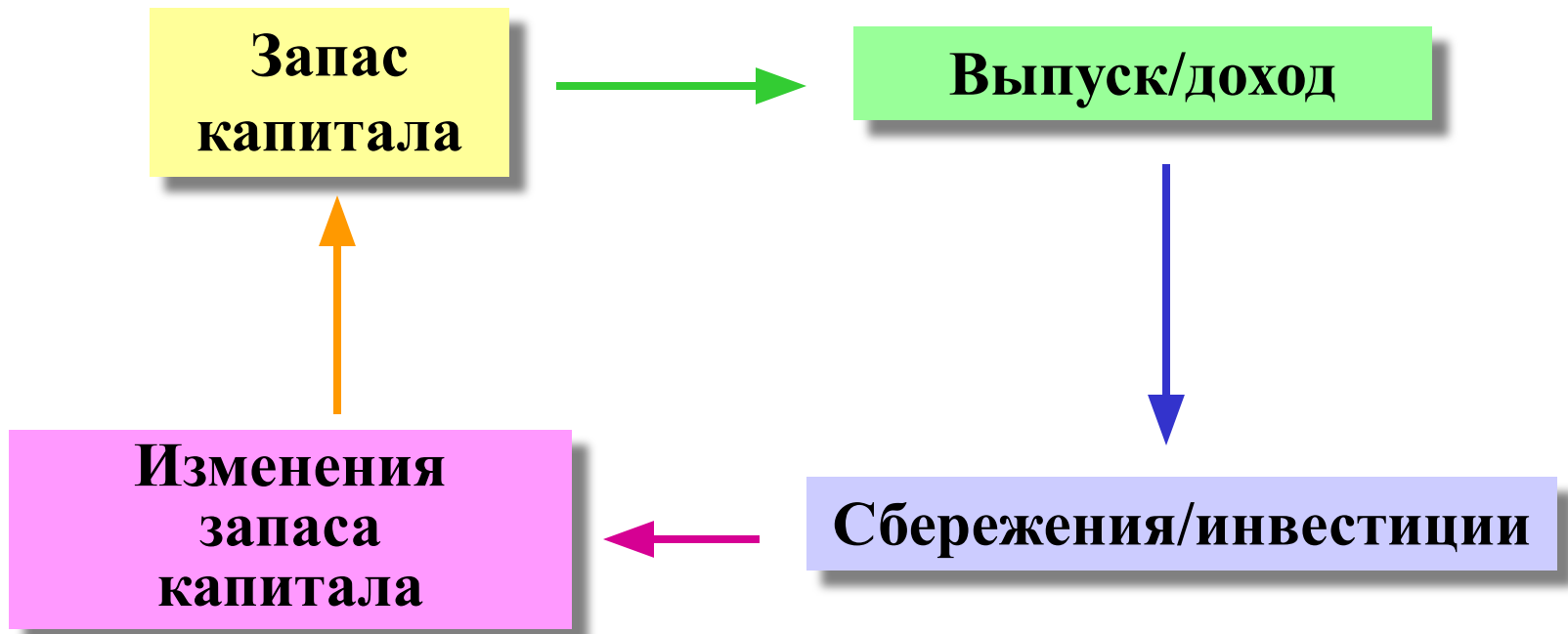
государственные сбережения
(основа государственных инвестиций)

сбережения иностранного сектора
(основа иностранных инвестиций)

В дополнение правительство может непосредственно стимулировать внутренние инвестиции (например, через инвестиционный налоговый кредит)



Роль инвестиций и сбережений



Иностранные инвестиции

Иностранные инвестиции - инвестиции, вкладываемые зарубежными инвесторами, другими государствами и иностранными банками, компаниями, предпринимателями. Иностранные инвестиции могут быть прямыми и портфельными.

Прямые инвестиции - это инвестиции в капитал, которыми владеют и распоряжаются (управляют) иностранцы, т.е. это инвестиции, достаточно крупные для того, чтобы создать у инвестора долговременную заинтересованность в успешном функционировании и развитии этого предприятия.

Портфельные инвестиции - инвестиции в ценные бумаги, формируемые в виде портфеля ценных бумаг. Портфельные инвестиции не позволяют инвестору установить эффективный контроль над предприятием. Это инвестиции в капитал, которые финансируются с помощью иностранцев, например, доход от продажи иностранцам акций и облигаций фирм данной страны, но которые находятся под управлением производителей (резидентов) данной страны.

Роль иностранных инвестиций

Хотя часть доходов фирм, созданных при участии иностранного капитала, уходит за границу (прибыль иностранных фирм от прямых инвестиций и полученные дивиденды и проценты по ценным бумагам от портфельных инвестиций), зарубежные источники финансирования:

- ✓ увеличивают *экономический потенциал* страны;
- ✓ повышают *уровень производительности* и оплаты труда;
- ✓ позволяют использовать *самые передовые технологии*.

Роль образования



Образование - это *инвестиции в человеческий капитал*. В США, по данным статистики, каждый год, затраченный на учебу, повышает зарплату работника в среднем на 10%. Образование не только повышает производительность реципиента, оно имеет *положительный внешний эффект* (экстерналию).

Внешний эффект происходит тогда, когда действие одного человека сказывается на благосостоянии другого человека или других людей. Образованный человек может выдвигать идеи, которые становятся полезными для других, всеобщим достоянием, ими имеет возможность пользоваться каждый, попавший в сферу действия положительного внешнего эффекта образования.

В этой связи особенно негативными последствиями обладает такое явление, как *“утечка умов”*.

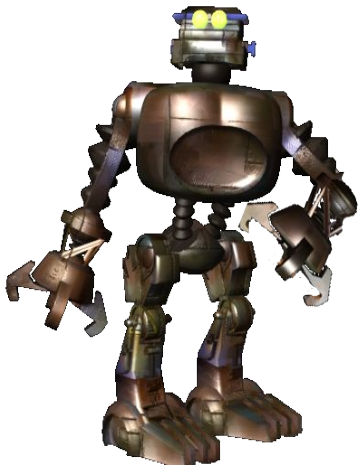


Исследования и разработки

Научные исследования и разработки обеспечивают *рост технологических знаний* и являются основой *технологического прогресса*.

Со временем знания становятся *общественным благом*, так, что все могут их использовать одновременно. Технологические знания, как и инвестиции в человеческий капитал, также обладают *положительным внешним эффектом*.

Исследования и разработки могут быть простимулированы грантами, снижением налогов и патентами для установления права собственности на изобретения.



Чтобы люди хотели вести научные исследования и изобретать, им должна быть гарантирована и обеспечена *защита интеллектуальной собственности*.



Политическая стабильность

Даже малейшая возможность политической нестабильности создает неопределенность в отношении прав собственности, потому что революционное правительство может конфисковать собственность, особенно капитал.

Это направление политики важно прежде всего как *институциональная основа* для *увеличения внутренних инвестиций* и особенно для *привлечения иностранных инвестиций*.

Чтобы люди желали работать, сберегать, инвестировать, торговать, они должны быть уверены, что результаты их труда и принадлежащая им собственность не будут украдены, и что все соглашения будут выполнены.

Иностранный капитал предпочитает страны с устойчивой экономикой, способствуя в свою очередь дальнейшему экономическому росту.

Свободная торговля

Свободная торговля подобна технологическому достижению. Она позволяет стране *не производить всю продукцию самой*, а покупать у других стран те виды продукции, которые они производят более эффективно. Расширение торговли не только позволяет странам *экономить на издержках* и не выпускать продукцию, производство которой неэффективно, но и *пользоваться новейшими* мировыми техническими и технологическими *достижениями*.

Контроль за ростом населения

Хотя рост населения ведет к росту численности рабочей силы и увеличению совокупного выпуска, однако быстрый рост населения делает остальные факторы производства более тонкими (т.е. в расчете на душу населения, например, сокращает запас капитала на одного работника), что ведет к снижению уровня выпуска на душу населения, что соответствует снижению уровня жизни.

Контроль за темпами роста населения особенно актуален для развивающихся стран.



Противоречия экономического роста

Чтобы увеличить запас капитала, необходимо увеличить инвестиции и сбережения, но

- этот дополнительный рост имеет *альтернативные издержки* – общество должно *уменьшить текущее потребление*, чтобы обеспечить более высокий долгосрочный экономический рост;
- инвестиции в физический капитал подвержены закону *убывающей отдачи*: по мере роста запаса капитала каждая дополнительная единица капитала становится менее производительной.

Таким образом, каждая дополнительная единица капитала в бедной стране дает больший прирост выпуска, чем в богатой. Это явление известно как *эффект быстрого старта*, потому что для бедной страны легче обеспечить более высокие темпы роста.

Однако из-за закона убывающей отдачи более высокие сбережения и инвестиции в бедной стране приведут к более высоким темпам роста только в течение некоторого периода времени, а затем темпы роста снизятся как только в экономике будет накоплен достаточно большой запас капитала.

Цена экономического роста

Экономический рост может:

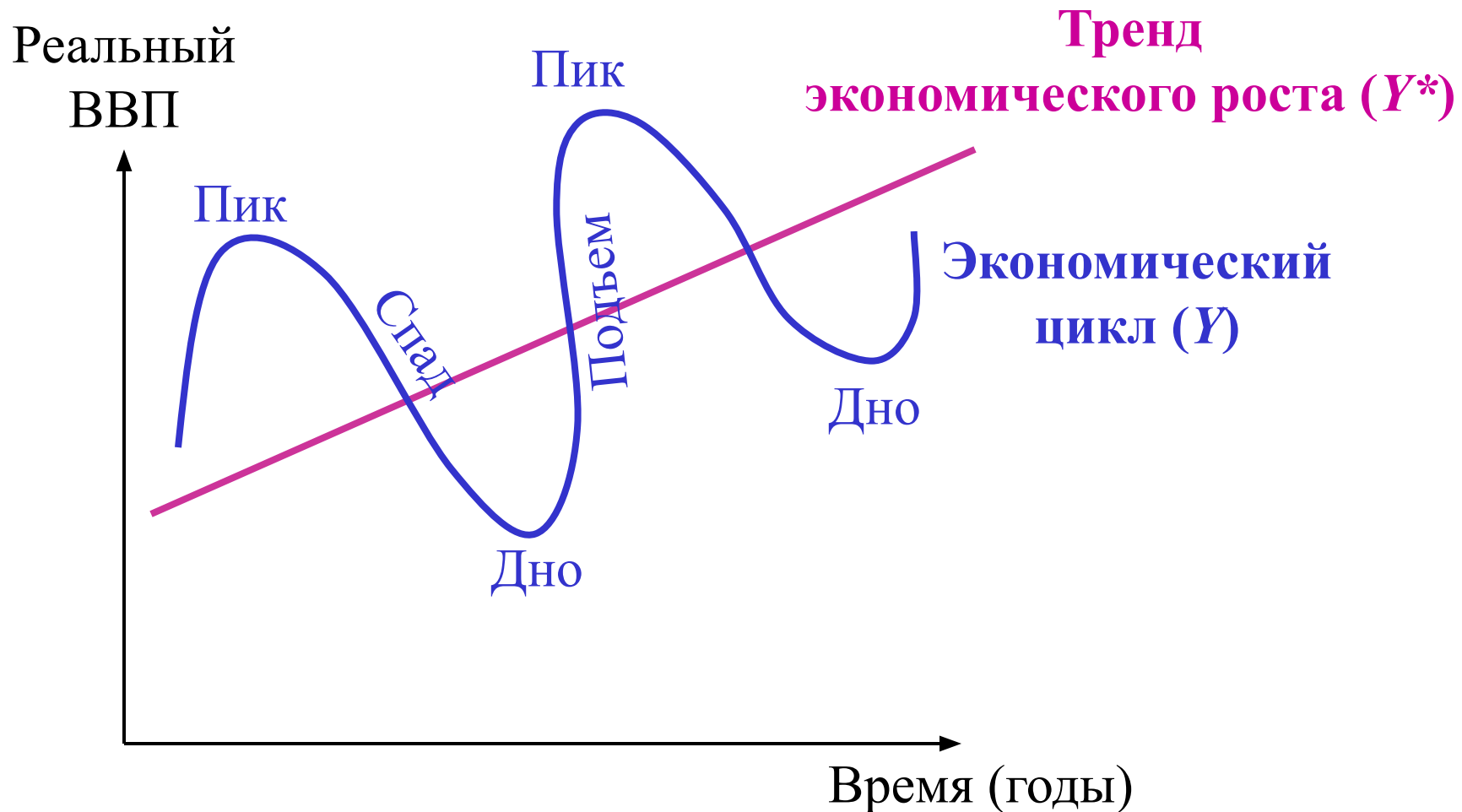
- привести к ухудшению экологической ситуации (загазованность, зашумленность) и загрязнению окружающей среды;
- вызвать перенаселенность и скученность;
- создать более лихорадочный стиль жизни и т.п.

Тем не менее, большинство людей предпочитают жить там, где реальный ВВП на душу населения высокий, а не там, где он низкий.

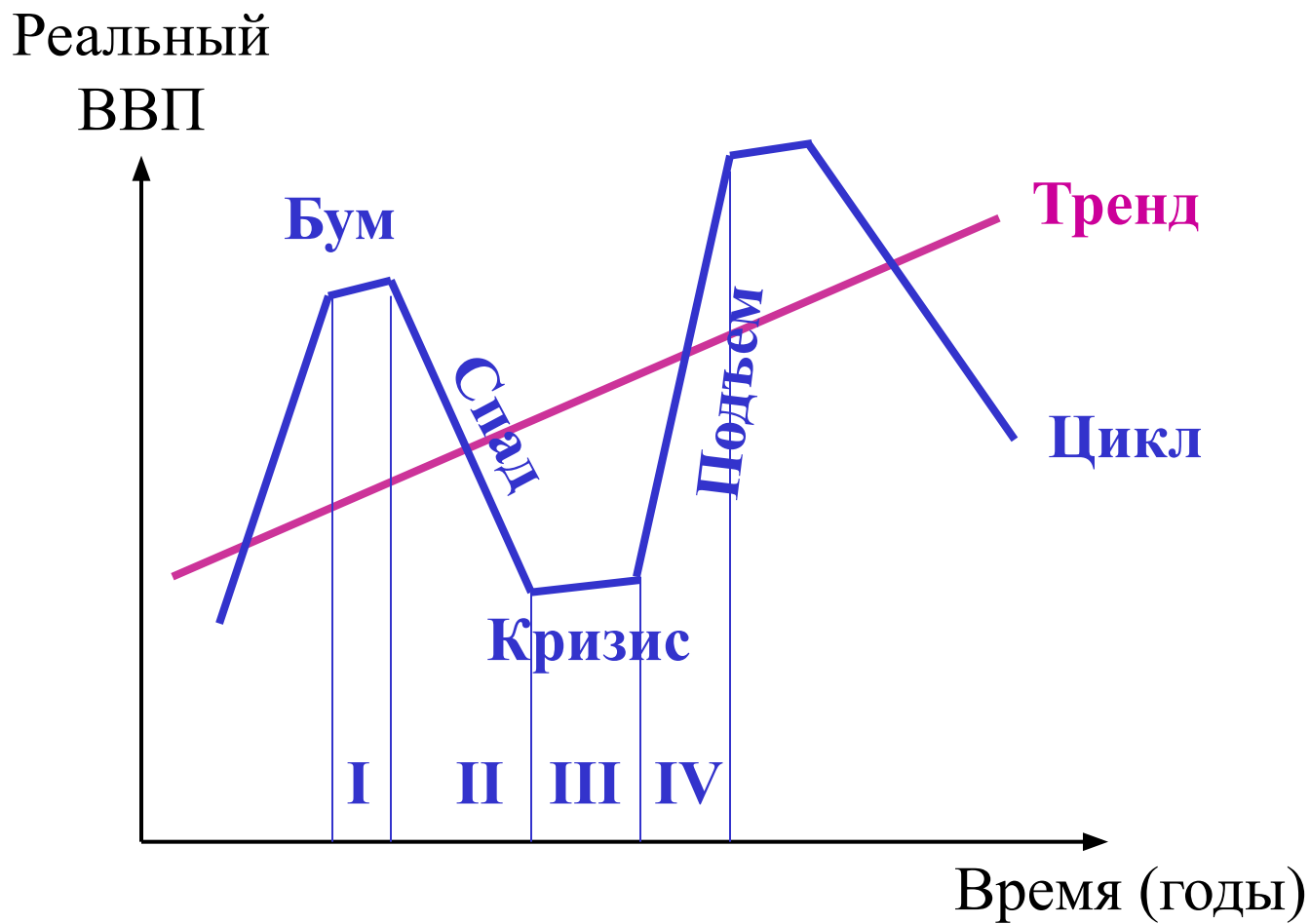


Экономический цикл

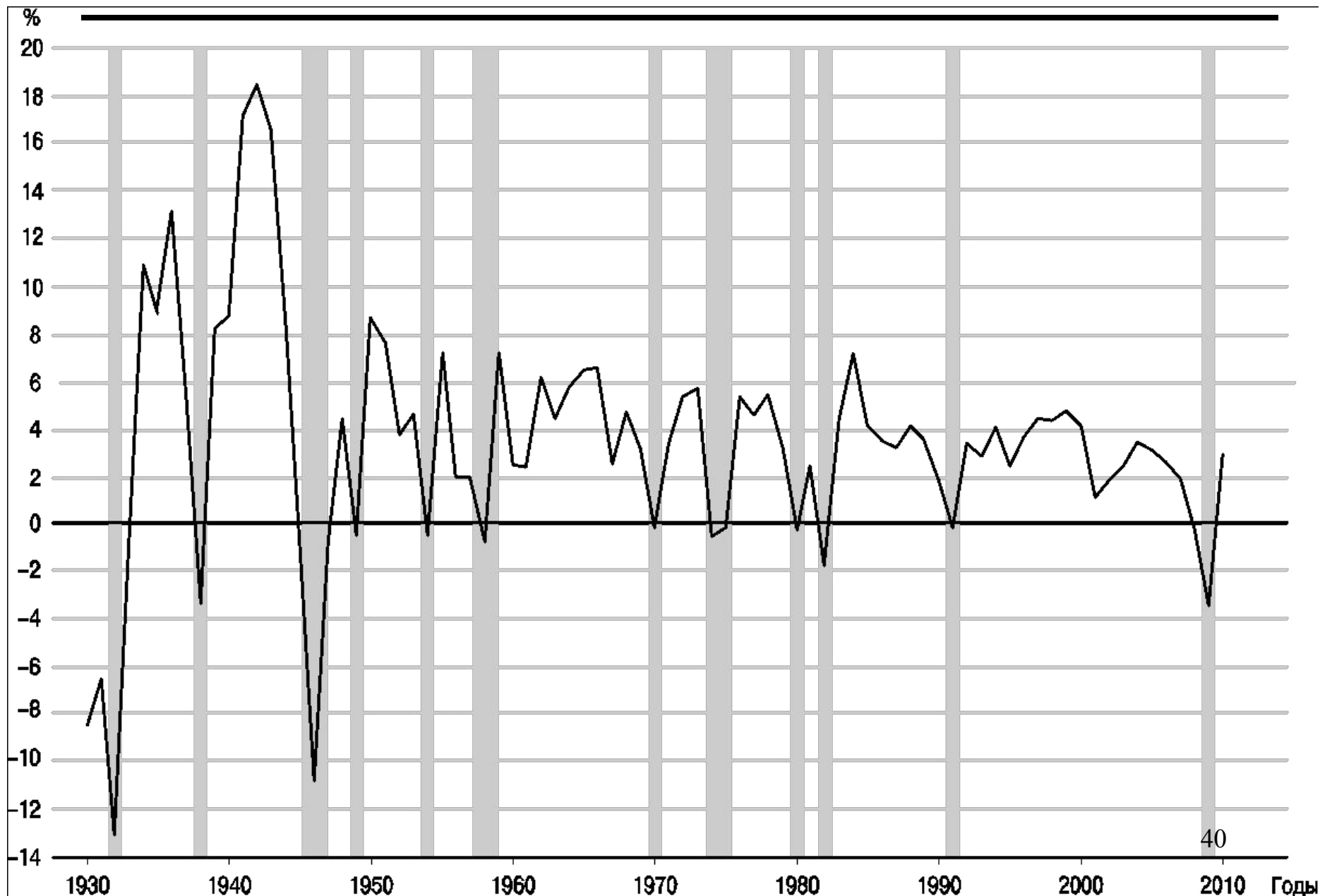
Экономический цикл представляет собой колебания деловой активности, периодические спады и подъемы в экономике.



Фазы экономического цикла



Экономический цикл в США



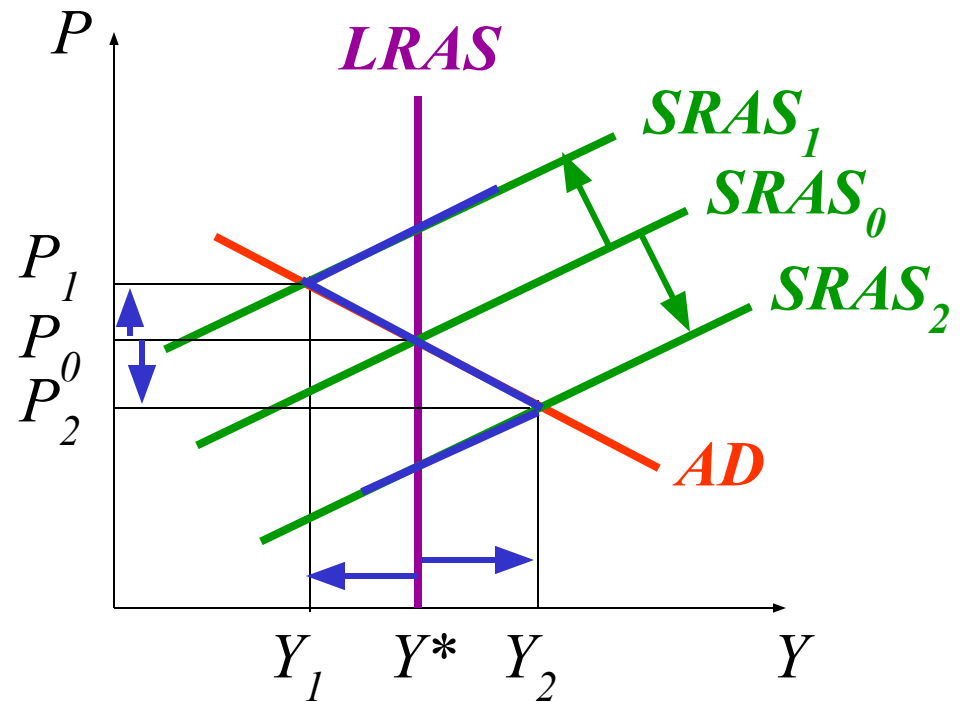
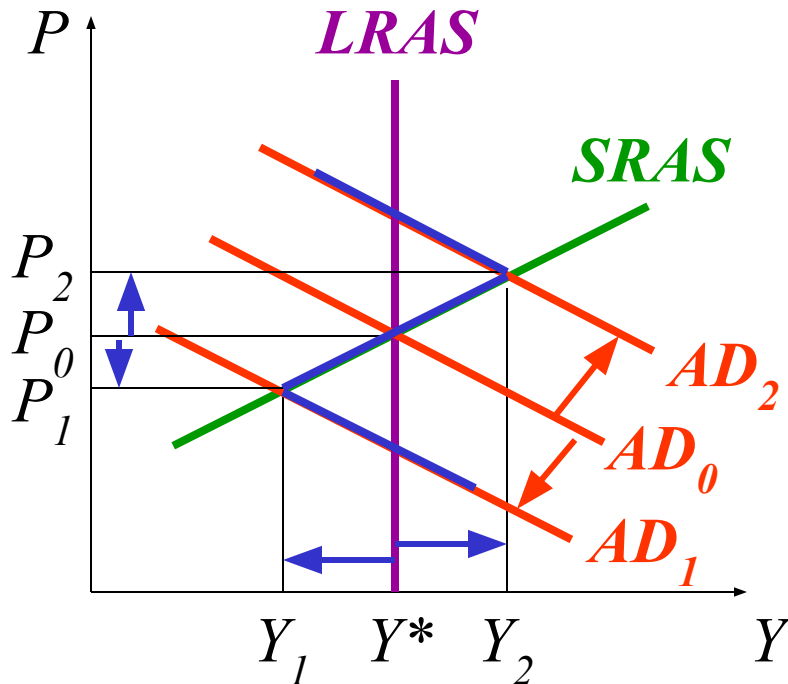
Причины экономических циклов

Основная причина – *шоки*

совокупного спроса

ИЛИ

совокупного предложения



Показатели экономического цикла

Основной показатель – *темп роста ВВП*:

$$g = \frac{Y_t - Y_{t-1}}{Y_{t-1}} \times 100\%$$

- если он положительный ($g > 0$) \Rightarrow в экономике *подъем*
- если он отрицательный ($g < 0$) \Rightarrow в экономике *спад*.

Поведение некоторых макроэкономических показателей на разных фазах цикла

Показатель	Фаза цикла	
	Спад	Подъем
Объем выпуска (реальный ВВП)	↓	↑
Доходы	↓	↑
Товарные запасы фирм	↑	↓
Инвестиционные расходы	↓	↑
Прибыли фирм	↓	↑
Уровень цен	↓ или ↑	↑ или ↓
Уровень безработицы	↑	↓
Налоговые поступления	↓	↑
Трансферты	↑	↓

Виды макроэкономических показателей

В зависимости от фазы цикла различают показатели:



проциклические

увеличиваются в
фазе подъема и
снижаются в фазе
спада

контрциклические

увеличиваются в
фазе спада и
снижаются в фазе
подъема

ациклические

не имеют циклического
характера \Rightarrow
их величина не связана
с фазами цикла

Материальная основа цикла

Основу экономического цикла составляет *изменение инвестиционных расходов.*

Столкнувшись с невозможностью продать свою продукцию даже по более низким ценам, фирмы:

- либо должны *купить более производительное оборудование*, что сократит издержки на производство товаров и позволит увеличить прибыль даже при снижении цен;
- либо если спрос на товары, производимые фирмой, насыщен и даже снижение цен не приведет к росту объема продаж, должны перейти на производство нового вида товаров, что потребует *технического переоснащения*, т.е. замены старого оборудования принципиально новым.

И в том, и в другом случае растет спрос на инвестиционные товары, что служит стимулом для расширения производства во всех отраслях экономики.

Виды экономических циклов



- *Столетние* циклы (100 и более лет);
- «циклы *Кондратьева*» (50-70 лет) ⇒ в основе теория «длинных волн экономической конъюнктуры»: наиболее разрушительные кризисы происходят тогда, когда совпадают точки максимального падения деловой активности «длинноволнового цикла» и классического (примеры: кризис 1873 г., Великая депрессия 1929-1933 гг., стагфляция 1974-1975 гг.);
- *классические циклы* (10-12 лет). Первый «классический» кризис произошел в Англии в 1825 г., а с 1856 г. такие кризисы стали мировыми. Причина: массовое **обновление основного капитала**. В современных условиях в связи с возрастающим значением морального износа основного капитала продолжительность таких циклов сократилась;
- *циклы Китчина* (2-3 года). Причина: массовое обновление домохозяйствами товаров длительного пользования.

Циклические и нециклические колебания

Экономический цикл

- характеризуется изменением *всех показателей* на разных фазах;
- охватывает *все отрасли* (или сектора экономики).

Нециклические колебания

- изменение деловой активности лишь в *некоторых отраслях*, имеющих *сезонный характер* (строительство, сельское хозяйство);
- происходит изменение лишь *некоторых экономических показателей* (пример: резкий рост объема продаж перед праздниками).

