

Издержки и прибыль в рыночной экономике

Рассматриваемые вопросы

- Понятие издержек производства. Структура и виды издержек. Бухгалтерские и экономические издержки.
- Понятие прибыли. Экономическая и бухгалтерская прибыль.
- Общие, переменные и постоянные издержки. Функции общих, средних и предельных издержек. Предельная выручка производителя.
- Правило минимизации издержек. Эффект масштаба производства: постоянный, возрастающий и убывающий.

Издержки производства и прибыль

- Цена товара включает: стоимость (издержек) производства и прибыль.
- **Издержки производства** - затраты предприятия на производство товара
- **Прибыль** - разность между суммарной выручкой от реализации продукции и суммарными издержками в денежном выражении.
-

Виды издержек производства

- Издержки производства – экономические затраты на любые ресурсы.

Различают издержки:

- индивидуальные (внутренние) и общественные (внешние);
- бухгалтерские (явные) и экономические (неявные);
- общие, переменные, постоянные;
- средние и предельные.

Бухгалтерские (внешние) издержки

- Платежи за ресурсы внешним поставщикам ресурсов (фиксируются в денежной форме в бухгалтерских документах).
- Для объективной оценки состояния дел на предприятиях и для сравнения методика бухгалтерского учета стандартизирована.
- Общая сумма бухгалтерских издержек – валовые издержки производства.
- Разница между стоимостью продаж и бухгалтерскими издержками представляет собой бухгалтерскую прибыль.

Основные элементы бухгалтерских издержек

- **материальные затраты** - оплата сырья, материалов, топлива, энергии, комплектующих и полуфабрикатов;
- **затраты на оплату труда** наемных работников;
- **отчисления на социальные нужды**;
- **амортизация** - отчисления, отражающие износ оборудования, зданий;
- **прочие затраты** – комиссионные, налоговые, арендные платежи; проценты за кредит; оплата работ и услуг других фирм.

Альтернативные (внутренние, скрытые) издержки

- Ценность лучшей альтернативы использования ресурса, от которой отказались в пользу выбранного варианта.
- Издержки упущенной выгоды, упущенных возможностей.
- Неоплачиваемые (вмененные) издержки использования собственных ресурсов.

Экономические издержки и прибыль

- *Экономические издержки* =
внешние издержки +
внутренние издержки.
- *Экономическая прибыль* =
выручка от продаж –
экономические издержки.

Издержки производства и прибыль

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИЗДЕРЖКИ	ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПРИБЫЛЬ	ВАЛОВОЙ ДОХОД	
	ВНУТРЕННИЕ (СКРЫТЫЕ) ИЗДЕРЖКИ		БУХГАЛТЕРСКАЯ ПРИБЫЛЬ
	ВНЕШНИЕ (ЯВНЫЕ) ИЗДЕРЖКИ		БУХГАЛТЕРСКИЕ ИЗДЕРЖКИ (ТОЛЬКО ВНЕШНИЕ)

Постоянные и переменные издержки

- *Постоянные издержки (Fixed Cost, FC)* - затраты, не зависящие от объема производимой продукции, неизменные в рамках определенного времени.
- *Переменные издержки (Variable Cost, VC)* - затраты, величина которых меняется в зависимости от изменения объема производства.
- *Полные, валовые издержки (Total costs, TC).* **$TC = FC + VC$**

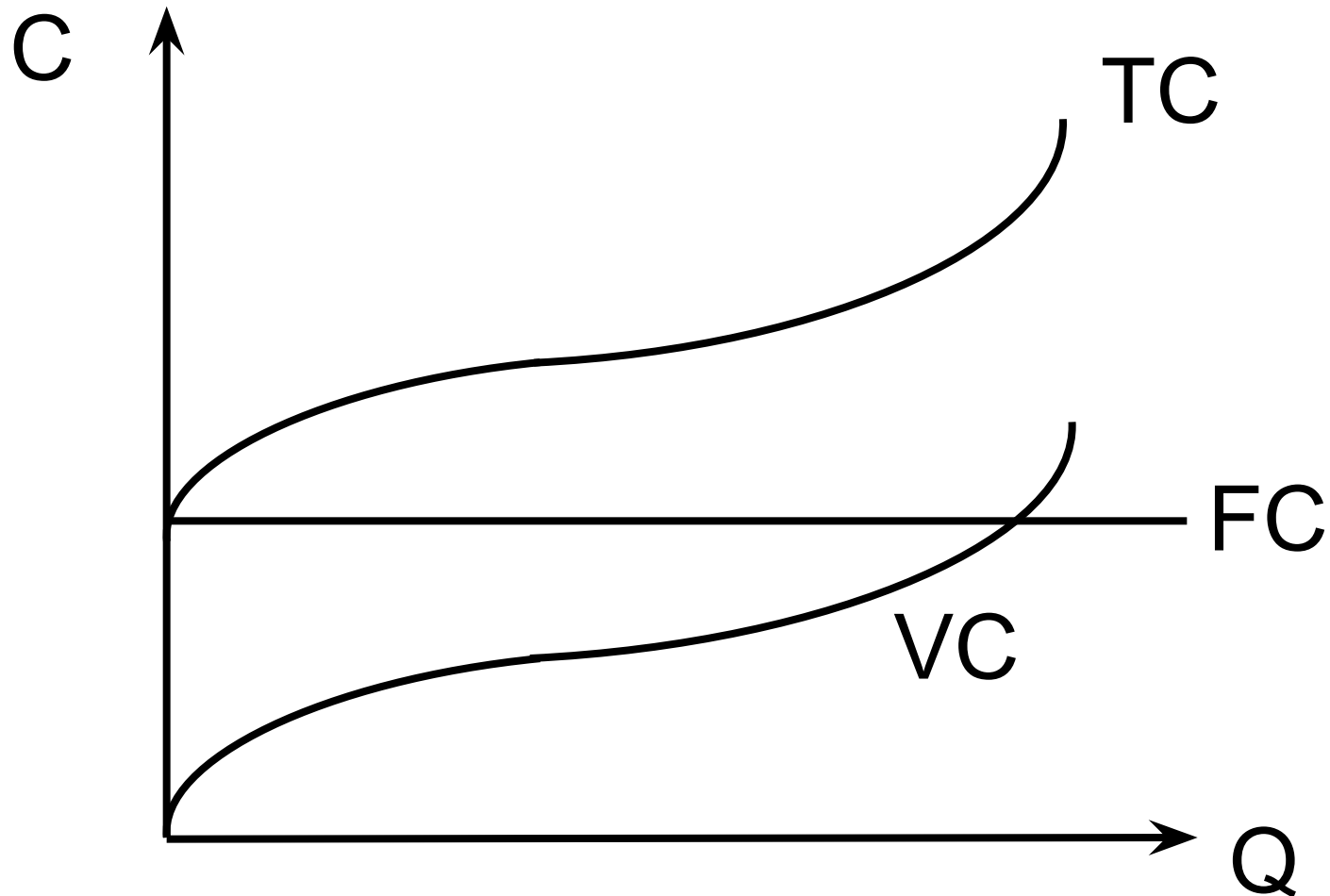


- **Постоянные издержки:** арендная плата, амортизационные отчисления, постоянная заработная плата, повышение квалификации, налог на землю, налог на собственность, затраты на теплоснабжение, связь, телефон и.... Значительная часть - административно-управленческие и сбытовые расходы (накладные расходы).
- **Переменные издержки:** на приобретение сырья, материалов, комплектующих изделий, полуфабрикатов, выплату заработной платы производственных рабочих, транспортные расходы.....

Временной период

- В течение **краткосрочного периода** технология и производственные мощности остаются постоянными, а остальные ресурсы (мобильные) являются переменными.
- В течение **долгосрочного периода** все ресурсы / издержки производства являются переменными. Достаточен для изменения производственных мощностей.

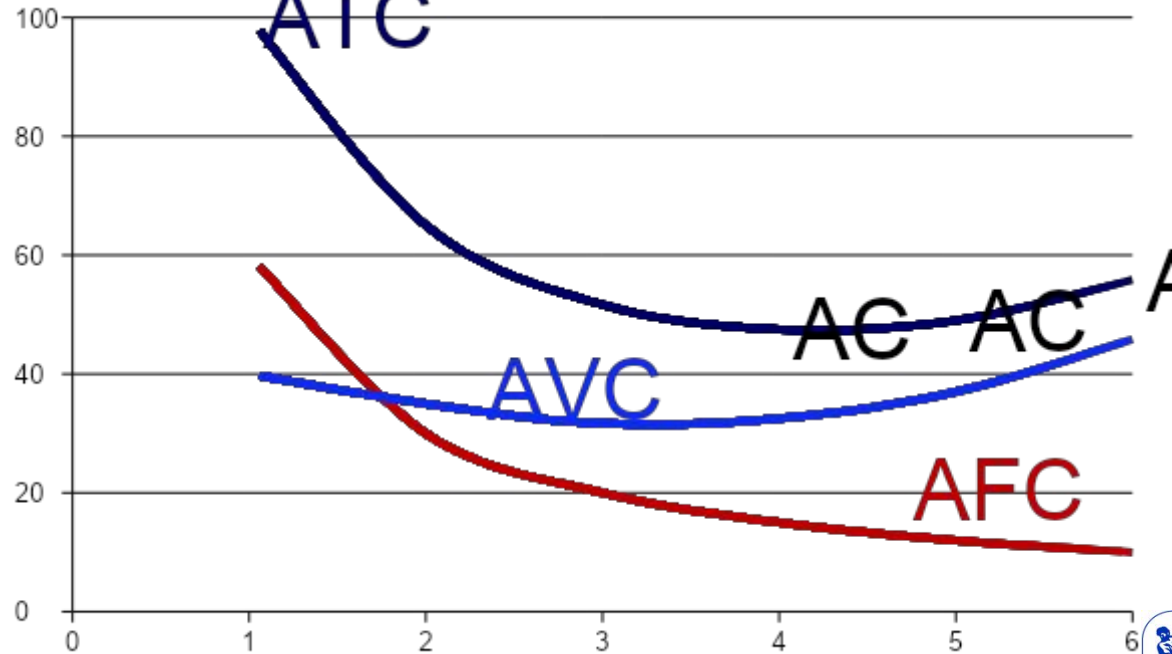
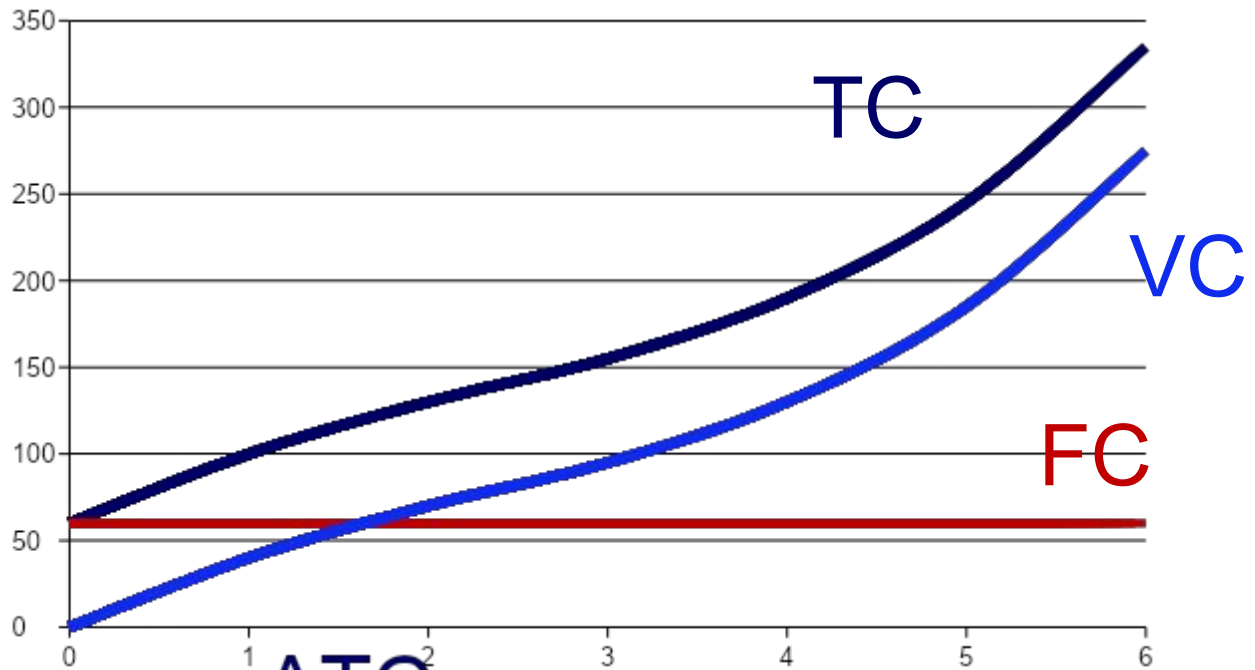
Fixed, variable, total costs в кратком периоде



Средние издержки

- Издержки **на единицу продукции**.
- Когда средний продукт труда (средняя производительность) растет, средние издержки падают, и наоборот.
- Средние общие издержки – **Average Total Costs, ATC**
- Средние постоянные издержки – **Average Fixed Costs, AFC**.
- Средние переменные издержки – **Average Variable Costs, AVC**.

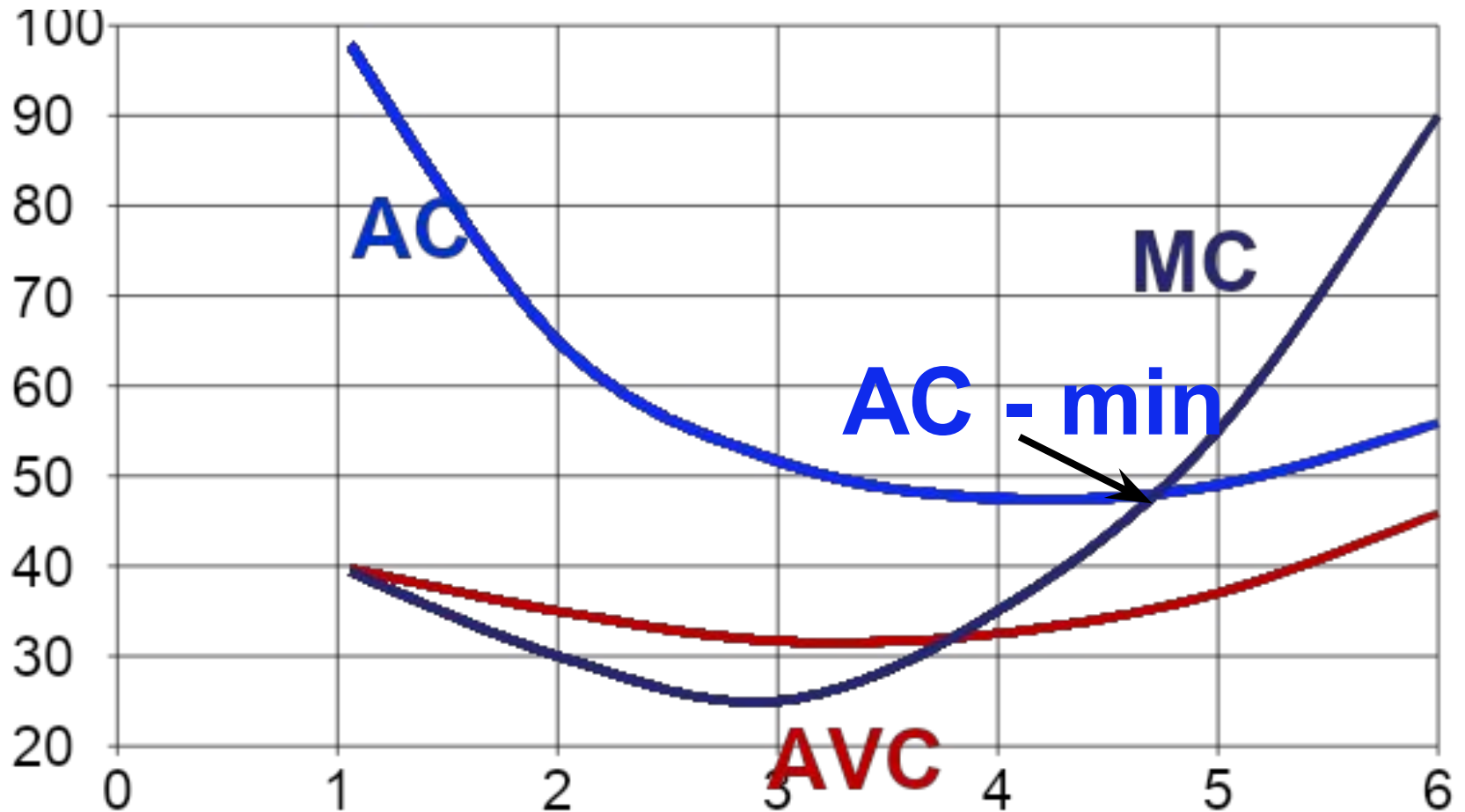
Q	0	1	2	3	4	5	6
TC	60	100	130	155	190	245	335
FC	60	60	60	60	60	60	60
VC	0	40	70	95	130	185	275
$ATC = TC/Q$		100	65	52	48	49	56
$AFC = FC/Q$		60	30	20	15	12	10
$AVC = VC/Q$		40	35	32	33	37	46



- *Предельные издержки (MC) – прирост (изменение) валовых издержек при увеличении производства на одну дополнительную единицу продукции.*
- *Предельный доход (MR) - дополнительный доход, получаемый при производстве дополнительной единицы продукции.*

Q	0	1	2	3	4	5	6
TC	60	100	130	155	190	245	335
FC	60	60	60	60	60	60	60
VC	0	40	70	95	130	185	275
$ATC = TC/Q$		100	65	52	48	49	56
$AFC = FC/Q$		60	30	20	15	12	10
$AVC = VC/Q$		40	35	32	33	37	46
$MC = \Delta TC / \Delta Q$		40	30	25	35	55	90

Правило минимизации издержек



Условие минимизации издержек – в точке $MC = AC$. Средние издержки перестали падать, но еще не начали расти

Эффект масштаба

- Изменение долгосрочных средних издержек предприятия при увеличении объемов производства.
- Эффект масштаба положителен, если при увеличении размеров предприятия средние издержки уменьшаются.
- Эффект масштаба отрицателен, если при увеличении размеров предприятия средние издержки увеличиваются.

Прибыль – разница между доходами (выручкой) и затратами на производство и продажу товаров; показатель финансовых результатов деятельности предприятия.

Прибыль является источником расширения производства; характеризует уровень использования ресурсов и рациональность их распределения; стимулирует

инвестирование в инновационные технологии.

$$\text{Прибыль} = TR - TC = P * Q - TC,$$

TR - валовой доход (выручка),

ТС – совокупные (общие издержки) издержки.



Виды прибыли

<i>Общая прибыль</i>	разница между валовым доходом и издержками
<i>Бухгалтерская прибыль</i>	разница между ценой (валовым доходом) и явными издержками производства
<i>Экономическая прибыль</i>	разница между валовым доходом и экономическими (неявными) издержками
<i>Чистая прибыль</i>	разница между общей прибылью, налогами, отчислениями, обязательными платежами
<i>Чистая экономическая прибыль</i>	разница между бухгалтерской прибылью и экономическими издержками
<i>Нормальная прибыль</i>	минимально необходимая прибыль для возмещения неучтенных издержек самого предпринимателя (при нулевой экономической прибыли)
<i>Предельная прибыль</i>	разница между предельным доходом и предельными издержками



Правило максимизации прибыли

- Максимальная прибыль фирмы достигается при таком объеме производства, при котором предельный доход равен предельным затратам.

$$MR=MC$$

- Основное требование максимизации прибыли – прибыльность (окупаемость) каждой единицы выпуска.

Показатели эффективности работы фирмы

- Общий показатель – эффективность, прибыльность, доходность:
$$\frac{\text{Прибыль}}{\text{Затраты ресурсов}}$$
- Рентабельность производства – показатель эффективности использования основных средств, производственных ресурсов:
$$\frac{\text{Прибыль}}{\text{Средняя стоимость активов}}$$
- Рентабельность продукции:
$$\frac{\text{Прибыль от реализации продукции}}{\text{Полные издержки (себестоимость)}}$$
- Рентабельность продаж:
$$\frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{выручка от продаж}}$$