The background is a dark blue gradient with a network of glowing blue and cyan dots connected by thin lines, creating a digital or molecular structure. The text is centered and white.

VEGA

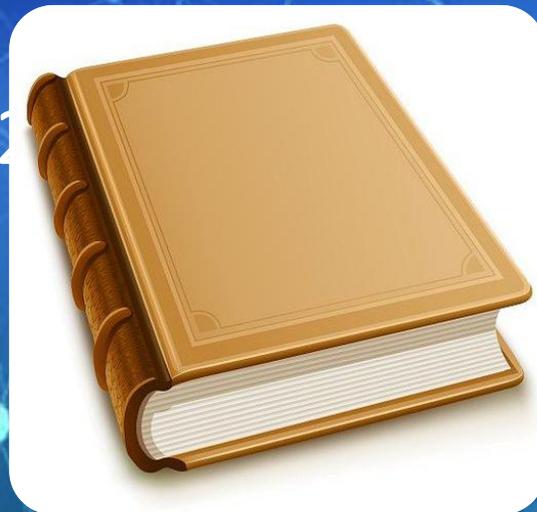
Подарочные наборы

Наша продуктовая линейка

Подарок в коробке, состоящий из
светильника и книги, дизайн и состав
которых

обговаривается индивидуально
клиентом

Цена: 1600 - 2000



Наш оффер

- Гарантируем возврат средств при браке товара
- Мы работаем без посредников - сами изготавливаем товар, в следствие чего цена становится ниже аналогов
- Быстро и бесплатно доставляем по г. Челябинску
- Возможна доставка по всему миру
- Мы делаем товар качественно и быстро
- Изготовление товара индивидуально обговаривается с покупателем

Ресурсы

- Станок по вырезке дерева и оргстекла
- Индивидуальный поставщик

Члены нашей

команды:

- Вовлечены в работу
- Мотивированны
- Коммуникабельны
- Организованны
- Пунктуальны
- Клиентоориентированы
- Поддерживают друг друга

наше фото, которого нет

Что мешает нашему развитию на данный момент

- Недостаток финансов
- Недостаток свободного времени
- Недостаток опыта

Что мешает нашему развитию инновационной идеи

- Недостаток опыта
- Проект не находится на должном этапе развития

В чём слабость проекта на ранних этапах

- Отсутствие СММ
- Средняя цена на товар
- Отсутствие практики

Как мы можем использовать свои сильные стороны

- Увеличение разнообразия продукции благодаря многофункциональному станку
- Грамотное введение переговоров с клиентами за счёт минимального опыта ведения продаж
- снижение цен на товар за счет индивидуальных поставщиков

Наши отличия от конкурентов

- Низкая цена относительно аналогов
- Уникальный состав продукта
- Индивидуальный подход к созданию продукта
- Высокая скорость выполнения заказов

Какие возможности мы ещё не использовали

- СММ
- Производство
- Инвестиции

Перевод рисков в возможности

- Инвестиция → преобладание дохода над расходом
- Производство качественного продукта → отсутствие брака и удачная продажа

Что может помешать развитию

- Нерентабельность
- Невостребованность
товара

Барьеры на нашем пути

- Низкая производительность труда
- Конкуренты

Мы полностью готовы к возможным:

- Неокупаемости товара
- Конфликтам внутри коллектива
- Браку производства
- Неадекватным клиентам