

РАЗДЕЛ III. МАКРОЭКОНОМИКА

Тема 12. Национальная экономика

УЧЕБНЫЕ ВОПРОСЫ:

- 12.1. Национальная экономика. Национальное богатство
- 12.2. Основные макроэкономические показатели
- 12.3. Система национальных счетов (СНС)
- 12.4. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен.

12.1. Национальная экономика. Национальное богатство

Макроэкономика – это отрасль экономической науки, изучающая функционирование национальной экономики в целом с точки зрения обеспечения условий устойчивого экономического роста, полной занятости ресурсов и минимизации уровня инфляции.

В отличие от микроэкономики, которая изучает экономическое поведение отдельных хозяйствующих субъектов (потребителя или производителя), макроэкономика исследует проблемы, общие для всей экономики, и оперирует совокупными величинами, такими как валовой внутренний продукт, национальный доход, совокупный спрос, совокупное предложение, совокупное потребление, инвестиции, общий уровень цен, уровень безработицы, государственный долг и др.

Основные проблемы макроэкономики:

- экономический рост и его темпы;
- экономический цикл и его причины;
- уровень занятости и проблема безработицы;
- общий уровень цен и проблема инфляции;
- уровень ставки процента и проблемы денежного обращения;
- состояние государственного бюджета и проблема финансирования дефицита;
- состояние платежного баланса и проблемы валютного курса.

12.1. Национальная экономика. Национальное богатство

Национальная экономика — это совокупность экономических субъектов и связей между ними, характеризующаяся хозяйственной целостностью, общностью в определенных временных и пространственных рамках.

Основные признаки национальной экономики:

- ❑ наличие тесных экономических связей между хозяйствующими субъектами страны на основе разделения труда;
- ❑ единая экономическая среда, в которой действуют хозяйствующие субъекты; ее образуют:
 - а) единое хозяйственное законодательство;
 - б) единая денежная система;
 - в) общая финансовая система;
- ❑ общий экономический центр, контролирующей деятельность хозяйствующих субъектов. Этим центром выступает государство;
- ❑ общая система экономической защиты. Это своего рода экономические границы в виде экспортно-импортных пошлин, квот и т.д.

Национальная экономика в условиях рынка может быть представлена в виде **совокупности рынков** (рынка товаров и услуг, рынка факторов производства и т.д.) и **субъектов рынка** (экономических агентов, хозяйствующих субъектов) в их взаимодействии

12.1. Национальная экономика. Национальное богатство

Национальное богатство — стоимость всех запасов, накопленных в данном обществе, материальных ценностей, созданных человеческим трудом для производства и потребления, запасов драгоценных металлов и камней, валюты, долгов других стран и собственности данной страны в зарубежных странах за вычетом долгов данного государства. Важные составляющие данного показателя — нематериальные ценности: уровень квалификации трудоспособного населения, достижения науки, техники, культурные ценности и прошлый опыт.

Важную роль в развитии национальной экономики играет государство.

Основные экономические функции государства:

- 1) **формирование правовой основы** экономической деятельности. С помощью законов и других нормативных актов государство устанавливает, «как можно» и «как нельзя» поступать субъектам хозяйствования;
- 2) **защита и развитие цивилизованной конкуренции;**
- 3) **организация производства товаров и услуг общественного пользования** (образования, медицинского обслуживания, обороны, внутренней безопасности);
- 4) **перераспределение доходов** (с помощью налоговой системы) через трансфертные платежи;
- 5) **осуществление макроэкономической стабильности.** Ни одна национальная экономика не обладает абсолютной стабильностью.

12.1. Национальная экономика. Национальное богатство



12.2. Основные макроэкономические показатели

Экономическая теория и статистика для измерения объема национального производства используют следующие макроэкономические показатели:

- валовая продукция (ВП);**
- валовой национальный продукт (ВНП);**
- валовой внутренний продукт (ВВП)**
- чистый национальный продукт (ЧНП);**
- национальный доход (НД);**
- личный доход (ЛД);**

12.2. Основные макроэкономические показатели

Валовая продукция (ВП) — это показатель, характеризующий объем продукции, произведенной в той или иной отрасли в стоимостном (денежном) выражении; рассчитывается в сопоставимых и текущих ценах.

Показатель ВП используется при определении размеров и темпов роста общего объема производства по стране в целом, а также по отдельным отраслям, предприятиям и т.п. Показатель ВП используется также для расчета производительности труда, фондоотдачи, материалоемкости и т.д.

12.2. Основные макроэкономические показатели

Валовой внутренний продукт (ВВП) — это совокупная рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны с помощью как национальных (принадлежащих гражданам страны), так и иностранных (принадлежащих иностранцам) факторов производства в течение одного года.

Во избежание повторного счета в ВВП включается только стоимость конечной продукции.

Конечная продукция — товары и услуги, которые покупаются для конечного потребления и не используются в производстве других товаров и услуг.

Промежуточная продукция идет в дальнейший процесс производства или перепродажу.

Подсчет стоимости конечной продукции ведется по **добавленной стоимости** — разница между общей выручкой от продаж и стоимостью промежуточной продукции (т.е. стоимостью сырья и материалов, которые фирма (предприятие) покупает у других фирм). Все внутренние затраты фирмы (на выплату заработной платы, амортизацию, аренду капитала и др.), а также прибыль включаются в добавленную стоимость.

12.2. Основные макроэкономические показатели

Методы расчета ВВП:

1. По добавленной стоимости (производственный метод). ВВП определяется как сумма валовой добавленной стоимости по отраслям в основных ценах плюс чистые налоги на продукты (налоги минус субсидии).

2. По доходам (распределительный метод). ВВП - сумма доходов собственников экономических ресурсов (оплата труда наемных работников, валовая прибыль), потребление основного капитала (амортизация) и чистые налоги на производство и импорт.

3. По расходам (метод конечного использования). ВВП есть сумма расходов всех макроэкономических субъектов:

- 1) расходов домохозяйств - потребительских расходов (**C**);
- 2) расходов фирм - инвестиционных расходов (**I**);
- 3) расходов государства - государственных закупок товаров и услуг (**G**);
- 4) расходов иностранного сектора - расходов на чистый экспорт (**Xn**).

$$\mathbf{ВВП = C + I + G + Xn.}$$

12.2. Основные макроэкономические показатели

- **Потребительские расходы** – расходы домохозяйств на товары, услуги текущего потребления и длительного пользования.
- **Инвестиционные расходы** – затраты фирм на покупку производственного капитала (на покупку оборудования, на промышленное строительство) и затраты домохозяйств на товары длительного пользования (автомобили, дома).

Под инвестициями понимают *валовые внутренние частные инвестиции*.

Валовые инвестиции = чистые инвестиции + амортизация.

Чистые инвестиции = чистые инвестиции в основной капитал + чистые инвестиции в жилищное строительство + инвестиции в запасы.

Частные инвестиции - инвестиции частных фирм.

Внутренние инвестиции - инвестиции внутри экономики страны, не учитываются зарубежные инвестиции данной страны в экономику других стран.

- **Государственные закупки товаров и услуг включают:**

- a) государственное потребление (расходы на содержание гос. учреждений, обеспечивающих регулирование экономики, безопасность и правопорядок, управление, социальную и производственную инфраструктуру, оплату услуг (жалование) работников государственного сектора);
- b) государственные инвестиции (инвестиции государственных предприятий).

- **Чистый экспорт (сальдо торгового баланса)** – разница между доходами от экспорта и расходами по импорту страны: $X_n = Exp - Imp$.

12.2. Основные макроэкономические показатели

Величина ВВП, рассчитанная разными методами, должна быть одинаковой; различие – на уровне статистических погрешностей).

В ВВП НЕ ВКЛЮЧАЮТСЯ:

непроизводительные сделки:

✓ чисто финансовые сделки (государственные и частные трансфертные платежи, купля–продажа ценных бумаг);

✓ продажа подержанных товаров;

операции и услуги, которые трудно или невозможно учесть:

✓ работа домохозяек в своем домашнем хозяйстве;

✓ работа ученых «на себя»;

✓ бартерный обмен;

✓ доходы теневой экономики и т. п.

12.2. Основные макроэкономические показатели

Валовой национальный продукт (ВНП) — стоимость готовых товаров и услуг, произведенных в течение года. на практике суммируют всю добавочную стоимость, созданную во всех хозяйствах страны.

ВНП — это общий объем доходов, полученных в данной стране, а также доходов, полученных за рубежом и выплаченных за рубеж.

Основное отличие ВНП от ВВП в том, что ВНП измеряет стоимость продукции, произведенной факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны, в том числе и на территории других стран.

ВНП отличается от ВВП на величину чистых факторных доходов из-за рубежа (ЧФД):

$$\mathbf{ВНП=ВВП+ЧФД}$$

- ВНП за вычетом износа основных средств образует чистый национальный доход.

12.2. Основные макроэкономические показатели

ВВП за вычетом износа основных средств образует чистый национальный доход.

Национальный доход (НД) — общий доход, полученный поставщиками ресурсов за их вклад в создание ВВП.

Национальный доход включает все виды доходов (заработную плату, ренту, процент, прибыль).

Личный доход (ЛД) — весь доход, заработанный человеком, в т.ч. трансфертные платежи.

Располагаемый доход (РД) — личный доход, остающийся после уплаты налогов, используемый на потребление и сбережения.

Все эти показатели взаимосвязаны и объединены системой национальных счетов (СНС)

12.2. Основные макроэкономические показатели

Взаимосвязь важнейших макроэкономических показателей



$$\text{ВВП} - А = \text{ЧНП} - \text{КН} = \text{НД} - \text{ПН} - \text{ВВ} + \text{ТП} = \text{ЛД} - \text{ПодН} = \text{РД}$$

ВВП — валовой национальный продукт;

А — амортизация;

ЧНП — чистый национальный продукт;

КН — косвенный налог;

НД — национальный доход;

ПН — прямые налоги;

ВВ — внебюджетные взносы;

ТП — трансфертные платежи;

ЛД — личный доход;

Под Н — подоходный налог;

РД — располагаемый доход {потребности + сбережения}.

12.3. Система национальных счетов (СНС)

В настоящее время все государства мира используют систему национальных счетов (СНС), разработанную статистической комиссией ООН в 1953 г., которая возникла в связи с потребностью в информации, необходимой для анализа состояния экономики, формирования экономической политики и принятия мер по регулированию рыночной экономики.

Система национальных счетов — система взаимосвязанных показателей, применяемая для описания и анализа макроэкономических явлений и процессов;

СНС дает сведения о всех стадиях экономического кругооборота — производстве и обмене, первичном и вторичном распределении (перераспределении), потреблении. Это система таблиц в форме бухгалтерских счетов, характеризующих процесс производства, распределения и конечного использования совокупного общественного продукта и ВВП за год.

Каждой стадии воспроизводства (производства, первичного распределения доходов, вторичного распределения доходов, использования на конечное потребление и накопление и др.) соответствует специальный счет (группа счетов). Система завершается построением балансовых таблиц, отражающих наличие активов и обязательств, изменение национального богатства и таблиц «Затраты-выпуск».

12.3. Система национальных счетов (СНС)

Соотношение показателей в системе национальных счетов

Показатели, производные от ВВП

<i>Показатель</i>	<i>Определение</i>	<i>Алгоритм расчета</i>
1. Чистый внутренний продукт (ЧВП)	Отражает производственный потенциал экономики	$ЧВП = ВВП - \text{потребление основного капитала (ПОК)}$ $ЧВП_{\text{по расходам}} = C + G + I + X_n$ $ЧВП_{\text{по доходам}} = \text{зарплата} + \text{рента} +$ $+ \text{процент} + \text{доходы собственников} +$ $+ \text{прибыль предприятий} + \text{косвенные}$ $\text{налоги (НДС, акцизы, налог с продаж,}$ $\text{таможенные пошлины)} + \text{чистые}$ $\text{факторные доходы из-за рубежа}$
2. Национальный доход (НД)	Совокупный доход, заработанный собственниками экономических ресурсов	$НД = ЧВП - \text{косвенные налоги на}$ бизнес или $НД = \text{зарплата} + \text{рента} + \text{процент} +$ $+ \text{доходы собственников} +$ $+ \text{прибыль предприятий}$

12.3. Система национальных счетов (СНС)

Соотношение показателей в системе национальных счетов

3. Личный доход (ЛД)	Совокупный доход, полученный собственниками экономических ресурсов	$ЛД = НД - \text{взносы на социальное страхование} - \text{нераспределенная прибыль предприятий} - \text{налог на прибыль} + \text{трансферты} + \text{проценты по гос.облигациям}$ или $ЛД = НД - \text{взносы на социальное страхование} - \text{прибыль предприятий} + \text{дивиденды} + \text{трансферты} + \text{проценты по гос.облигациям}$
4. Располагаемый личный доход (РЛД)	Доход находящийся в распоряжении домохозяйств (после уплаты индивидуальных налогов)	$РЛД = ЛД - \text{индивидуальные налоги (подоходный налог и платежи государству, проценты по кредиту)}$ или $РЛД = С (\text{потребление}) + S (\text{сбережение})$

12.4. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен.

*Все основные показатели в СНС отражают результаты экономической деятельности за год, т.е. выражены в ценах текущего года и поэтому являются **НОМИНАЛЬНЫМИ**.*

Они не позволяют проводить сравнения межстрановые, уровня экономического развития в различные периоды времени. Это можно делать с помощью **реальных показателей, выраженных в неизменных (сопоставимых) ценах.**

Реальные - очищенные от влияния изменения уровня цен показатели.

- ❑ **Номинальный ВВП – это ВВП, рассчитанный в текущих ценах, в ценах данного года.**
- ❑ **Реальный ВВП – это ВВП, измеренный в сопоставимых (неизменных) ценах, в ценах базового года. При этом, базовым годом может быть выбран любой год.**

Реальный ВВП = Номинальный ВВП / Общий уровень цен

12.4. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен.

Общий уровень цен – это агрегированный показатель; рассчитывается как индекс цен. Существует много видов индексов цен:

- **Индекс потребительских цен (ИПЦ)** – отношение стоимости потребительской корзины (набор товаров и услуг, потребляемых типичной городской семьей в течение года) в ценах исследуемого года к ее стоимости в ценах базового года.
- **Индекс цен производителей (ИЦП)** – отношение стоимости корзины товаров производственного назначения (промежуточной продукции) в ценах исследуемого года к ее стоимости в ценах базового года.

ИПЦ и ИЦП рассчитывается по типу индекса Ласпейреса (табл. 5.2).

- **Индекс рыночных цен (дефлятор ВВП)** – отношение стоимости рыночной корзины в ценах исследуемого года к ее стоимости в ценах базового года. В базовом году дефлятор ВВП равен 1.

Дефлятор ВВП рассчитывается по типу индекса Пааше (табл. 5.2).

12.4. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен.

Таблица 5.2

Индексы цен

Индекс цен	Определение	Формула для расчета
Индекс Ласпейреса	Индекс цен, где в качестве весов используется набор благ <i>базового года</i>	$P_L = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^t \times Q_i^0}{\sum_{i=1}^n P_i^0 \times Q_i^0}$
Индекс Пааше	Индекс, где в качестве весов используется набор благ <i>текущего года</i>	$P_P = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^t \times Q_i^t}{\sum_{i=1}^n P_i^0 \times Q_i^t}$
Индекс Фишера	Отчасти устраняет недостатки индексов Ласпейреса и Пааше, усредняя их значение	$P_F = \sqrt{P_L \times P_P}$

где P_i^0 и P_i^t – цены i -блага соответственно в базовом (0) и текущем (t) периоде; Q_i^0 – количество i -блага в базовом году; Q_i^t – количество i -блага в текущем году.

12.4. Номинальный и реальный ВВП. Индексы цен.

В связи с тем, что оба индекса имеют недостатки для более точного расчета темпа изменения общего уровня цен, может использоваться индекс Фишера (табл. 5.2).

Дефлятор ВВП = номинальный ВВП / реальный ВВП

Если за период общий уровень цен повысился, т.е. дефлятор ВВП > 1 , то реальный ВВП будет меньше номинального.

В этом случае проводится операция дефлирования (снижения уровня цен текущего года до уровня цен базового года).

Если уровень цен снизился, т.е. дефлятор ВВП < 1 , то реальный ВВП будет больше номинального.

В этом случае проводится операция инфлирования (повышения уровня цен текущего года до уровня цен базового года).

Тема 12. Национальная экономика

Краткие выводы

1. Основные признаки национальной экономики — наличие тесных экономических связей между хозяйствующими субъектами страны; общая экономическая среда, в которой действуют хозяйствующие субъекты; общая система экономической защиты.

2. В современной экономике государство выполняет следующие важные функции, связанные с формированием правовой основы экономической деятельности, защитой и развитием конкуренции и т.д.

3. Система национальных счетов позволяет применять статистическую информацию для оценки и анализа макроэкономических процессов в любой стране мира. Валовой национальный продукт, произведенный в течение года — основной показатель экономического состояния общества.

4. ВВП — это рыночная стоимость товаров и услуг, произведенных в течение года; рассчитывается тремя методами:

а) по добавленной стоимости — как сумма добавочной стоимости всех отраслей национальной экономики, в т.ч. сферы услуг;

б) по расходам — как сумма конечных потребительских расходов на товары и услуги, государственных закупок товаров и услуг, валового накопления, сальдо экспорта и импорта услуг;

в) по доходам — суммируются доходы всех хозяйствующих субъектов страны.

РАЗДЕЛ III. МАКРОЭКОНОМИКА

Тема 13. Экономический рост и развитие. Экономические циклы

УЧЕБНЫЕ ВОПРОСЫ:

- 13.1. Экономическое развитие и его уровень. Показатели экономического роста и развития
- 13.2. Экономические циклы. Виды экономических циклов. Модели экономических циклов и их основные фазы.
- 13.3. Типы экономических кризисов.

Основные показатели уровня экономического развития:

- 1) *ВВП или НД на душу населения;*
- 2) *отраслевая структура национальной экономики;*
- 3) *производство основных видов продукции на душу населения;*
- 4) *уровень и качество жизни населения;*
- 5) *показатели экономической эффективности производства.*

Показатели производства некоторых основных видов продукции, являющихся базисными для развития национальной экономики. Они позволяют судить о возможностях удовлетворения потребностей страны в этих основных видах продукции. (производство электроэнергии на душу населения, основных видов продуктов питания : зерна, молока, мяса, сахара, картофеля и др.).

Экономический рост—это постоянное увеличение реального объема производства товаров и услуг, произведенных за определенный период времени (обычно за год). Экономический рост может измеряться в натуральных и стоимостных показателях.

Основные показатели экономического роста:

- 1) *годовой прирост объема ВВП, ВВП, НД;*
- 2) *годовые темпы роста ВВП, ВВП, НД на душу населения;*
- 3) *годовые темпы роста промышленного производства в целом, его отраслей на душу населения.*

Различают:

- ❑ **экстенсивный тип экономического роста**, основанный на старой технико-технологической базе,
- ❑ **интенсивный тип экономического роста**, основанный на новой технике и современной технологии.



13.2. Экономические циклы

Экономический цикл (цикл деловой активности) — это регулярно повторяющиеся периоды в развитии национальной экономики.

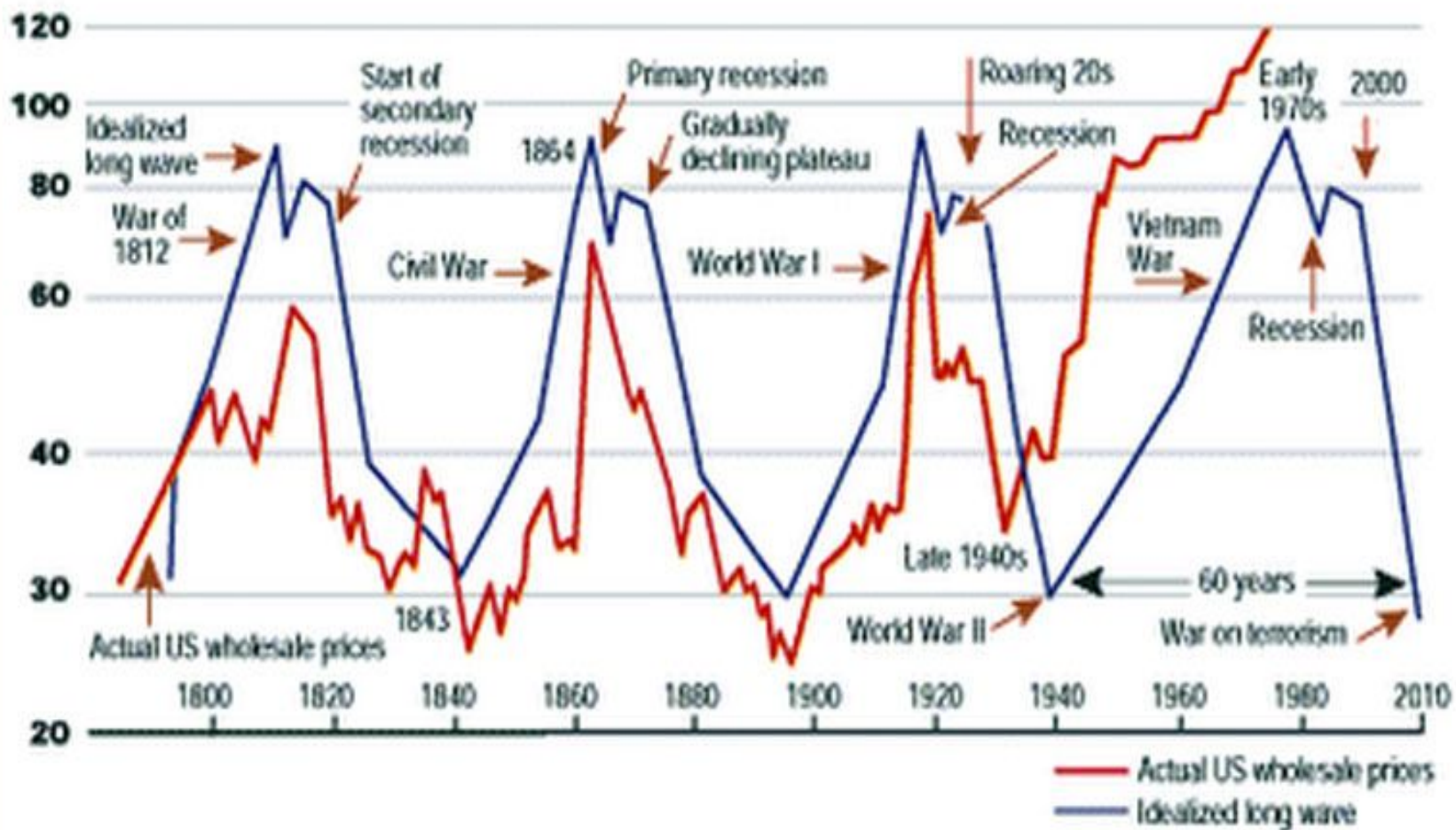
Экономический цикл представляет собой периодические колебания уровня занятости, производства и инфляции. Причинами возникновения экономических циклов могут быть различные явления (уровень потребления, изменение предложения денег, технические нововведения). Но все сводится к одной:

- **несоответствие между совокупным спросом (AD) и совокупным предложением (AS).**

ВИДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЦИКЛОВ:

1. **частные хозяйственные циклы (1–12 лет)** – циклы колебаний инвестиционной активности;
2. **циклы Д. Китчина (3–4 года)** – циклы запасов;
3. **циклы К. Жугляра (7–12 лет)** – инвестиционные циклы;
4. **циклы С. Кузнеца (15–25 лет)** – строительные циклы;
5. **циклы Н. Кондратьева (45–60 лет)** – длинные волны экономической конъюнктуры;
6. **циклы Д. Форрестера (200 лет)** – циклы энергии и материалов;
7. **циклы Э. Тоффлера (1000–2000 лет)** – циклы развития цивилизаций.

The Kondratieff Wave



Цикл Кондратьева для России



13.2. Экономические циклы

1 цикл	с 1780-90 до 1844-51	появление текстильных фабрик; начало промышленного использования каменного угля.
2 цикл	с 1844-51 до 1890-96	чёрная металлургия; железнодорожное строительство; изобретение парового двигателя.
3 цикл	с 1890-96 до 1940-45	тяжёлое машиностроение; электроэнергетика; неорганическая химия.
4 цикл	с 1940-45 до 1981-83	производство автомобилей; развитие хим. промышленности; нефтепереработки; массовое производство двигателей внутреннего сгорания.
5 цикл	с 1981-83 до ≈ 2018 (прогноз)	развитие электроники, вычислительной, лазерной и телекоммуникационной техники
6 цикл	с ≈ 2018 до ≈ 2060 (прогноз)	

13.2. Экономические циклы

Выделяют двухфазовые и четырехфазовые модели экономических циклов.

- **Двухфазовая модель** экономического цикла включает в себя:
 - повышательную фазу (подъем, экспансия) - продолжается от дна (низшей точки спада) до пика;
 - понижательную фазу (спад, рецессия) - длится от пика до дна (низшей точки
- **Четырехфазовая модель** экономического цикла (рис.7.1), впервые предложенная К. Марксом:
 - 1-я фаза – “пик”.
 - 2-я фаза – “спад” (или “рецессия”).
 - 3-я фаза – “кризис” (или “стагнация
 - 4-я фаза – “оживление” (или “подъем”).

Четырехфазовая модель экономического цикла (рис.7.1), впервые предложенная К. Марксом:

1-я фаза – пик - период максимальной активности экономики, сверхзанятости и инфляции, так как фактический ВВП выше потенциального ВВП (рис.7.1). Потенциальный ВВП представляет собой объем производства при полной занятости ресурсов.

2-я фаза – спад (рецессия) - деловая активность начинает сокращаться, фактический ВВП доходит до потенциального уровня и продолжает падать ниже тренда. Это приводит экономику к новой фазе – **кризису**.

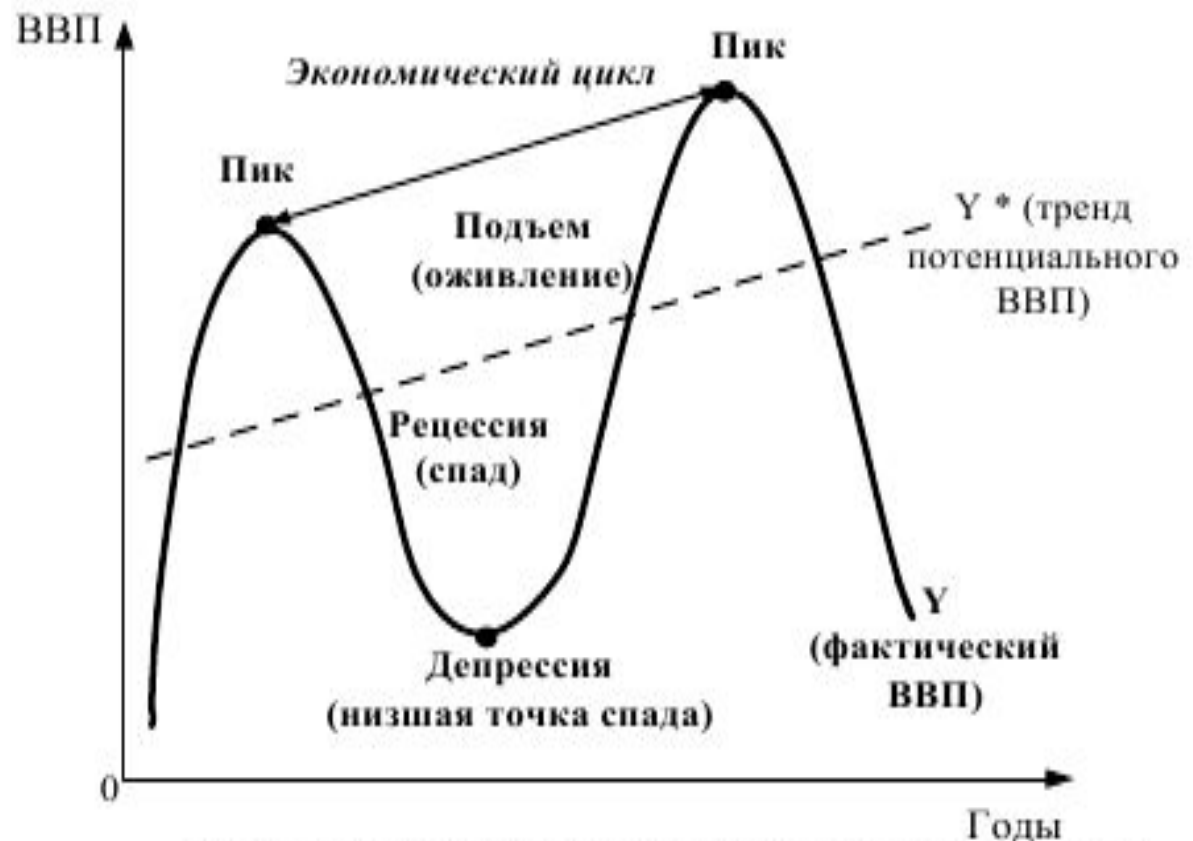


Рис. 7.1. Четырехфазовая модель экономического цикла

3-я фаза – кризис (стагнация). Фактический ВВП становится меньше потенциального. Это период недоиспользования экономических ресурсов, высокого уровня безработицы.

4-я фаза – оживление (подъем). Экономика постепенно начинает выходить из кризиса, фактический ВВП приближается к потенциальному ВВП, а затем и превосходит его, пока не достигнет своего максимума (что вновь приведет к фазе спада).

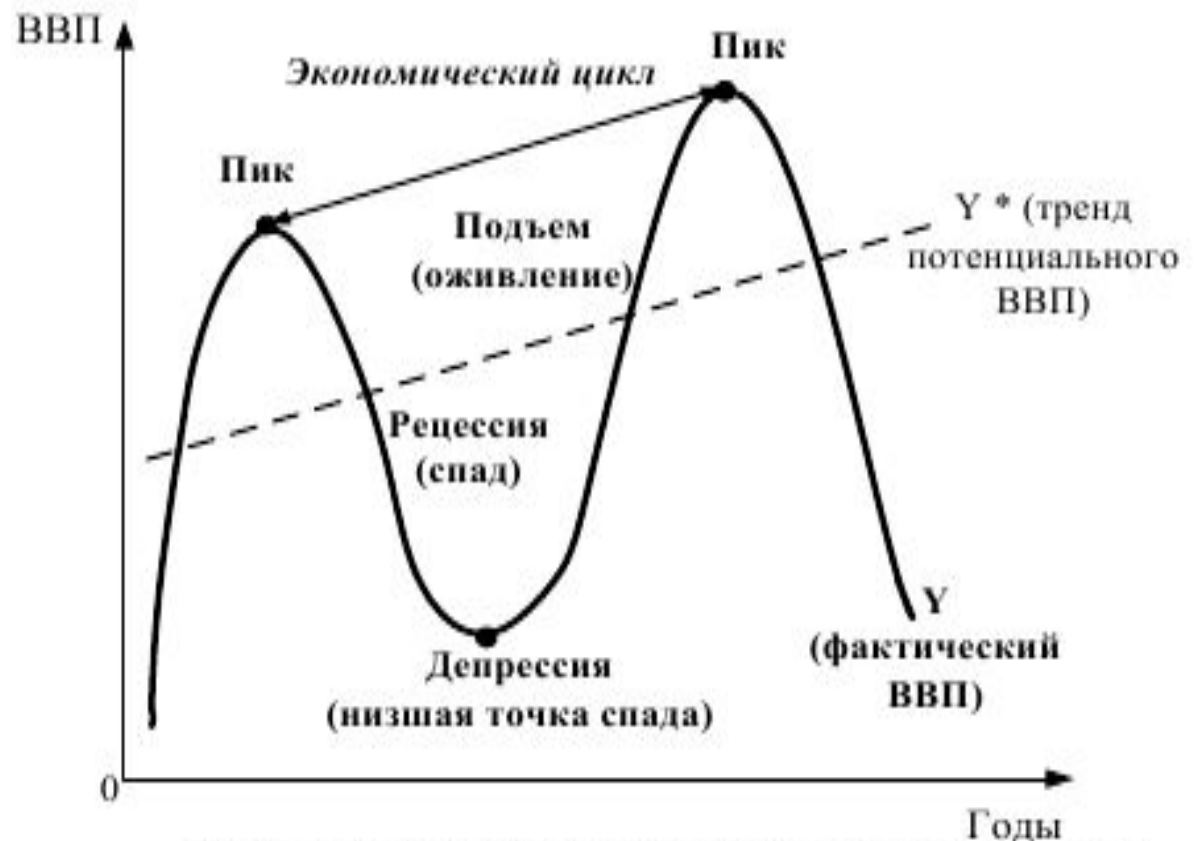


Рис. 7.1. Четырехфазовая модель экономического цикла

13.3. Типы экономических кризисов

Кризис — это глубокое расстройство, резкий перелом, период обострения противоречий в процессе развития какой либо сферы человеческой деятельности.

Типы кризисов.

Циклический кризис перепроизводства охватывает все сферы и отрасли экономики, вытесняет морально устаревшее оборудование, снижает издержки производства, приводит в соответствие структуру производства. Этот тип кризиса, нарушая существующее равновесие, приводит к созданию нового равновесия при более эффективном производстве. В результате следующий цикл начинается на качественно новой основе.

Промежуточный кризис, в отличие от циклического, не является продолжительным и глубоким, охватывает не все сферы и носит локальный характер. Он является временной реакцией на возникающие противоречия и диспропорции в экономике, прерывая на некоторое время фазы оживления или подъема, в результате этого кризиса противоречия несколько смягчаются, циклический кризис оказывается менее глубоким и разрушительным.

Частичный кризис может произойти как на фазе подъема, так и в период депрессии или оживления. Он затрагивает какую-либо определенную сферу экономики. Например, финансовый кризис 1997 г.

13.3. Типы экономических кризисов

- **Экономический кризис** — одна из фаз воспроизводственного цикла, включающего последовательно кризис, депрессию, оживление и подъем. Он возникает в результате перепроизводства, падения цен и прибыли, снижения заработной платы, уровня жизни. Экономические кризисы могут быть отраслевыми, структурными, национальными, региональными, местными.
- **Отраслевой кризис** возникает в результате действия как внешних причин (роста цен на сырье и энергоносители, дешевого импорта, притока рабочих-эмигрантов и др.), так и внутренних (старения отраслей, появления новых, изменения отраслевой структуры). Он охватывает смежные отрасли экономики.
- **Структурный кризис** охватывает, как правило, несколько экономических циклов. Его причиной становится необходимость коренных преобразований структуры производства на новой технологической основе. Это, например, энергетический, сырьевой, продовольственный кризисы 1970-1980-х гг.
- **Финансовый кризис** — глубокое расстройство государственных финансовых структур под воздействием чрезвычайных обстоятельств. Он, как правило, связан с экономическим кризисом и характеризуется хроническим дефицитом государственного бюджета, инфляцией, расстройством налоговой и кредитной систем, неплатежеспособностью по внешним займам.
- **Денежно-кредитный кризис** выражается в резком сокращении объемов коммерческого и банковского кредитования, массовом изъятии вкладов, крахе банков, погоне за наличными деньгами и золотом, падении курсов акций и облигаций, резком повышении нормы процента.

13.3. Типы экономических кризисов

Денежно-кредитный кризис выражается в резком сокращении объемов коммерческого и банковского кредитования, массовом изъятии вкладов, крахе банков, погоне за наличными деньгами и золотом, падении курсов акций и облигаций, резком повышении нормы процента.

Во второй половине XX в. экономические циклы и кризисы получили следующие новые черты и особенности.

1. Кризисы стали наступать чаще, продолжительность цикла сократилась с 11-12 лет в конце XIX — первой половине XX вв. до 5-7 лет в настоящее время.

2. Фаза кризиса наступает в большинстве стран одновременно.

3. Государство стало осуществлять активную антикризисную политику, влияющую на ход всего цикла. Это привело к тому, что границы между фазами стали нечеткими, размытыми.

4. Кризис сопровождается нарастающей инфляцией, безработица становится хронической и затрагивает новые категории работников. Возник новый тип кризисной экономики — стагфляционная экономика.

5. Изменился сам характер кризисов: они стали менее продолжительными, охватывают различные отрасли и сферы экономики (например, кризисы 1974-1975 гг., 1980-1982 гг. и 1991-1993 гг., охватившие все развитые страны).

Краткие выводы

1. Показатели динамики экономического развития многочисленны, основными из них являются ВВП, ВВП и НД на душу населения.

2. В практике чаще всего анализируют экономический рост, т.е. изменение объема производимых в стране товаров и услуг, хотя это лишь один из критериев экономического развития. Экономический рост может измеряться в натуральном и стоимостном выражении.

3. Ведущим фактором экономического роста в настоящее время является НТП. С развитием и освоением достижений НТП интенсивные факторы становятся главными.

4. Экономическое развитие общества происходит неравномерно, включает непрерывные колебания деловой активности (взлеты, падения, кризисы); отражает положительные и отрицательные тенденции.

5. Ученые-экономисты выделяют ряд циклов экономического развития, среди которых длинноволновые циклы, охватывающие период от 45 до 60 лет, и промышленные экономические циклы с периодом от 8 до 12 лет.

РАЗДЕЛ III. МАКРОЭКОНОМИКА

Тема 14. Инфляция и безработица

УЧЕБНЫЕ ВОПРОСЫ:

- 14.1. Инфляция: сущность, виды и причины ее возникновения
- 14.2. Сущность, причины и формы безработицы. Закон Оукена

14.1. Инфляция: сущность, виды и причины ее возникновения

В переводе с латинского *инфляция* — это *вздутие, переполнение каналов обращения избыточными бумажными деньгами, не обеспеченными соответствующим ростом товарной массы.*

Инфляция — это снижение покупательной способности денег, проявляющееся через относительно быстрый рост цен.

Существуют два основных типа инфляции — скрытая и открытая.

В основе лежит нарушение равновесия между стоимостью всей массы товаров и услуг и противостоящей ей денежной массой.

- **Скрытая инфляция** существует, как правило, в нерыночной экономике, в которой цены и заработные платы контролируются и определяются государством. Она проявляется в виде товарного дефицита, ухудшения качества выпускаемых товаров.
- **Открытая инфляция** проявляется в форме роста цен на товары и услуги. Бумажные деньги обесцениваются, возникает избыточная денежная масса, не обеспеченная соответствующим количеством товаров и услуг.

14.1. Инфляция: сущность, виды и причины ее возникновения

В зависимости от темпов роста показателей инфляции различают следующие виды инфляции:

- 1. Ползучая инфляция. Темп роста цен — до 10% в год.**
Проявляется в длительном, постепенном росте цен.
 - ❑ **отрицательное влияние** на национальную экономику - негативно влияет на благосостояние населения, обесценивая его сбережения и уменьшая у значительной его части возможность удовлетворения повседневного спроса.
 - ❑ **положительное** - незначительная инфляция (сопровождаяемая соответствующим ростом денежной массы) способна при определенных условиях стимулировать развитие производства, модернизацию его структуры. На основе принципа действия инвестиционного мультипликатора некоторый рост денежной массы ускоряет платежный оборот, удешевляя кредиты, способствует активизации инвестиционной деятельности и росту производства. Рост производства приводит к восстановлению равновесия между товарной и денежной массами при более высоком уровне цен. Ползучая инфляция стала в странах с развитой рыночной экономикой практически неотъемлемым элементом государственной экономической политики. Вместе с тем всегда существует опасность выхода ползучей инфляции из-под государственного контроля.

2. Галопирующая инфляция. Темп роста цен — до 300-500% в год.

Такая инфляция негативно влияет на экономику: сбережения становятся убыточными (процент по вкладам ниже темпов инфляции), долгосрочные инвестиции — слишком рискованными, уровень жизни населения значительно падает.

3. Гиперинфляция. Темп роста более 50% в месяц. В годовом исчислении — более 10 000%.

Исключительно быстрый рост цен, ведущий к быстрому обесценению денежной единицы, расстройству платежного оборота и экономическому кризису в стране. Разрушение денежно-кредитной системы, массовое «бегство» от денег есть признак ее наступления. Причины этого — обвальное падение производства; разрыв хозяйственных связей; потеря управляемости; чрезмерный дефицит государственного бюджета. Последствия гиперинфляции (обесценивание результатов труда; рост безработицы; снижение инвестиционной активности и др.). Радикальный способ борьбы с гиперинфляцией — восстановление производства, рост его эффективности.

Природа инфляционных процессов и причины ее развития:

□ Инфляция на основе роста спроса - инфляция покупателей.

Возникает при избыточном по отношению к предложению спросе - совокупные денежные доходы населения и предприятий растут быстрее, чем реальный объем товаров и услуг. Как правило, инфляция спроса возникает в условиях полной занятости и полной загруженности производственных мощностей. Возникающий избыток спроса приводит к завышению цен на производимую продукцию. При этом не имеет значения, за счет чего увеличивается спрос — за счет увеличения расходов государства (госзаказов) или за счет повышения спроса в предпринимательской сфере (расширения инвестиционных вложений).

□ *Инфляция на основе роста издержек производства – инфляция предложения.*

Проявляется в росте цен на ресурсы, факторы производства. Вследствие этого растут издержки производства и обращения, цены на выпускаемую продукцию. Причинами роста цен на ресурсы являются изменение мировых цен на ресурсы и снижение курса отечественной валюты. Это отражается на росте цен на конкретные виды продукции (на энергоносители, импортное сырье и товары). Рост издержек на конкретный товар влияет на изменение цен на другие товары.

Причины возникновения инфляции издержек в различных странах зависят в значительной степени от фазы экономического развития, места, занимаемого страной на мировом рынке, и условий производства в конкретной стране.

В странах с развитой рыночной экономикой развитие инфляции на основе роста издержек производства ограничено высоким уровнем конкурентоспособности производителей и стабильностью курса национальной валюты.

14.1. Инфляция: сущность, виды и причины ее возникновения

Инфляционная спираль — процесс взаимозависимого роста цен и заработной платы, при котором рост цен обуславливает необходимость повышения заработной платы, а ее повышение приводит к росту цен.

Инфляционная спираль формируется следующим образом:

- ✓ Сначала происходит установление нового уровня заработной платы (при пересмотре тарифного соглашения между наемными работниками и работодателями) на соответствующем сегменте рынка труда.
- ✓ Вследствие этого изменяется общий уровень заработной платы в масштабах национальной экономики.
- ✓ Если этот процесс не уравнивается противодействующими факторами (ростом производительности труда), то увеличение издержек на единицу продукции приводит к сокращению производства.
- ✓ Тогда при увеличении спроса сокращение предложения приводит к росту цен.
- ✓ Рост цен в свою очередь дает новый импульс к переговорам между наемными работниками и работодателями об увеличении оплаты труда.

14.1. Инфляция: сущность, виды и причины ее возникновения

Инфляция – устойчивая тенденция к повышению общего (среднего) уровня цен, долговременный процесс снижения покупательной способности денег.

Измерение темпа инфляции

Главный показатель инфляции - ***уровень (темп) инфляции (RI)***: процентное отношение разницы общего уровня цен текущего года (P_t) и общего уровня цен предыдущего года (P_{t-1}) к уровню цен предыдущего года (P_{t-1}):

$$RI = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} \times 100\%.$$

Показатель уровня инфляции характеризует ***темп прироста общего уровня цен*** (дефлятор ВВП или индекс потребительских цен).

Дефлятор ВВП равен номинальному ВВП, деленному на реальный ВВП.

Если даны два следующих друг за другом промежутка времени, то уровень инфляции на общем промежутке времени равен где RI_1 , RI_2 – уровень инфляции, выраженный в долях на первом и втором промежутке времени.

$$RI = (RI_1 + 1) \times (RI_2 + 1) - 1,$$

14.3. Сущность, причины и формы безработицы. Закон Оукена

Безработный — это человек в трудоспособном возрасте (от 16 до 60 лет), не имеющий работы или какого-то иного дохода, ищущий подходящую работу и готовый приступить к ней.

Безработица — социально-экономическое явление, когда часть активного населения не может применить свою рабочую силу. **Виды безработицы:**

- ❑ **1. Фрикционная безработица** связана с поиском и ожиданием работы. Причиной существования фрикционной безработицы является несовершенство информации (сведений о наличии свободных рабочих мест). Эта безработица имеет добровольный и кратковременный характер.
- ❑ **2. Структурная безработица** обусловлена структурными сдвигами в экономике. При изменении структуры производства, в результате структура рабочей силы не соответствует структуре рабочих мест. *Фрикционная и структурная безработица неизбежны, их сочетание образует естественный уровень безработицы* (уровень безработицы при полной занятости).
- ❑ **3. Циклическая безработица** представляет собой разность между фактической и естественной нормой безработицы. Это безработица, вызванная циклическим сжатием производства, ее причиной выступает спад в экономике. Наличие циклической безработицы служит проявлением макроэкономической нестабильности и свидетельством неполной занятости ресурсов.

14.3. Сущность, причины и формы безработицы. Закон Оукена

Зависимость между отставанием объема ВВП страны и отклонением фактической безработицы от ее естественного уровня исследовал американский экономист Артур Оукен.

Закон Оукена :

Если фактический уровень безработицы превышает естественный уровень на 1 %, то отставание объема ВВП составляет приблизительно 2,5 %.

Разность между потенциальным и фактическим ВВП представляет собой относительное отставание ВВП, а отношение этой разности и потенциального ВВП – процентное отставание ВВП.

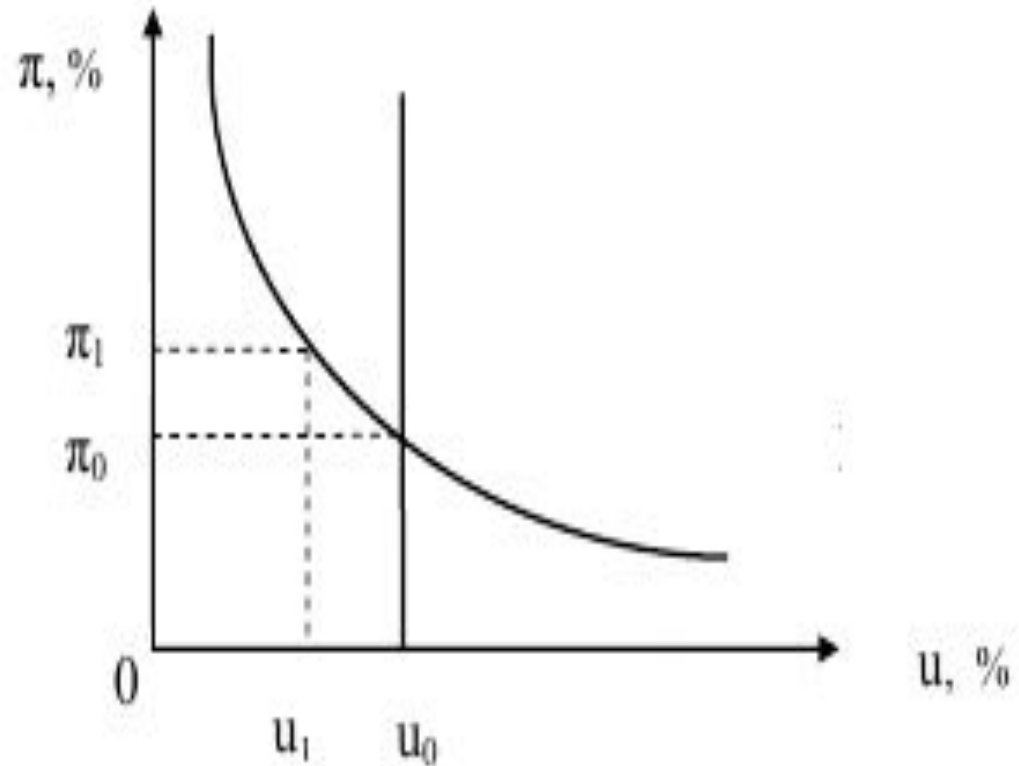
14.3. Сущность, причины и формы безработицы. Закон Оукена

Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филлипса

Зависимость между темпом инфляции (π) и уровнем безработицы (u) отображает кривая Филлипса.

□ ***Кривая Филлипса в краткосрочном периоде*** иллюстрирует ***обратную зависимость между уровнем инфляции и уровнем безработицы***. Такая форма кривой означает, что инфляция высока при низкой безработице и низка при высокой безработице.

□ ***В долгосрочном периоде*** кривая Филлипса ***представляет собой вертикальную линию***, при этом она фиксирована на уровне естественной безработицы.



Тема 14. Инфляция и безработица

Краткие выводы

1. **Инфляция** — снижение покупательной способности денег, их обесценивание — может существовать в скрытой форме и проявляться в виде товарного дефицита и в открытой форме в виде роста цен.

2. Инфляция **возникает** или на основе роста совокупного спроса и нарушения равновесия между спросом и предложением, или на основе роста издержек производства и соответствующего удорожания продукции.

3. **Безработным** считается человек, не имеющий работы или какого-то иного дохода, но ищущий подходящую работу и готовый приступить к ней. Безработный обязательно зарегистрирован на бирже труда.

4. **Уровень безработицы** — это выраженное в процентах отношение безработных к экономически активному населению.

5. **Различают виды безработицы:** а) фрикционную, связанную с добровольной сменой места работы; б) структурную, связана с изменениями спроса на товары и технологии производства; в) циклическую, связанную с общим спадом в экономике.

6. **Полная занятость** — это отсутствие циклической безработицы. **Естественная норма безработицы** отражает уровень безработицы, соответствующий полной занятости.

7. Согласно **закону Оукена** превышение фактического уровня безработицы над естественной нормой на 1% ведет к не дополучению ВВП в размере 3%..