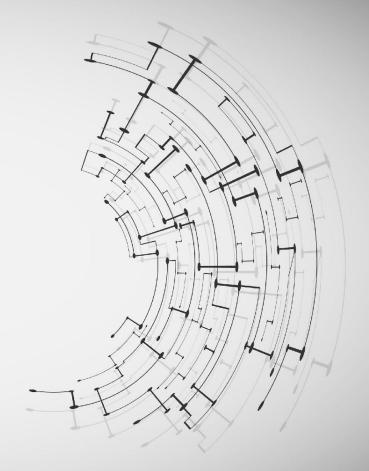
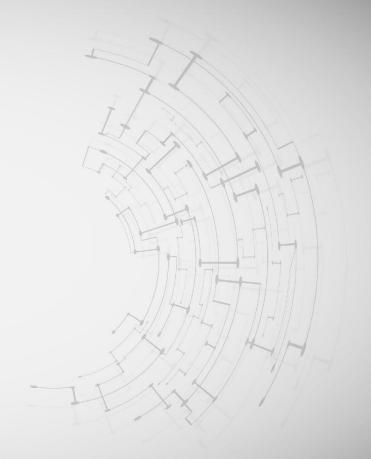
# Триггеры



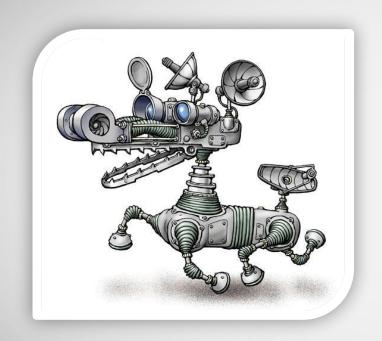
### Что такое триггер

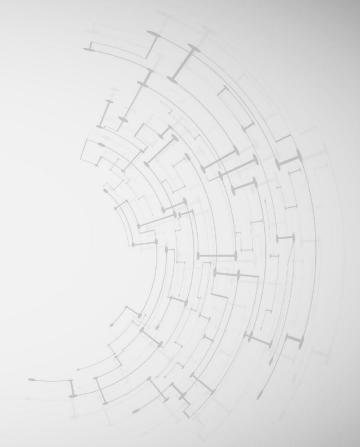




«Выключатель обыкновенный...»

### Все мы роботы!



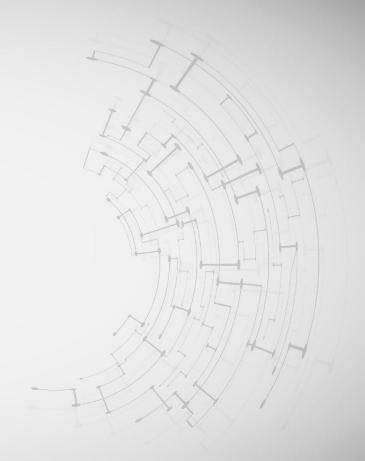


«Да-да, функционально мы очень похожи...»

#### Понятие шаблона



«Как-то так...»

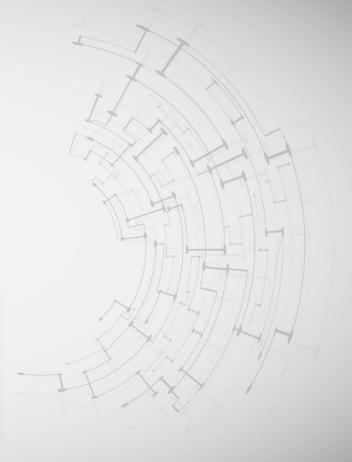


### Индюшка и хорек



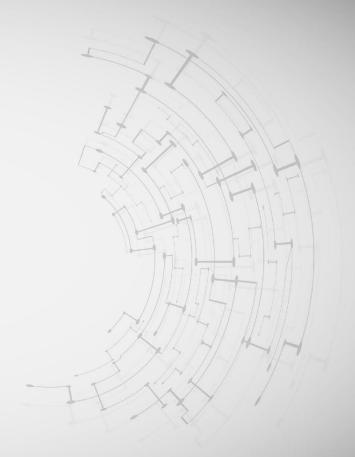
&





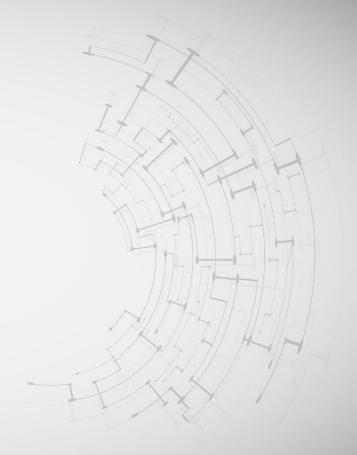
### Разрыв шаблона





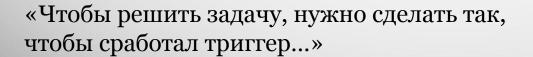
### Разрыв шаблона





### Для решения задачи





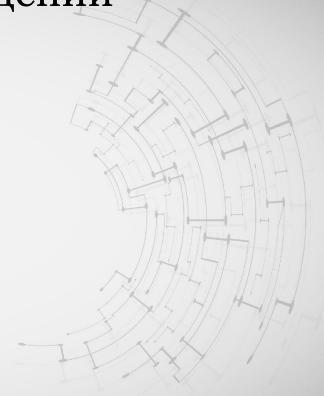


### Использование предубеждений





«Больше весит клиент – круче игра...»

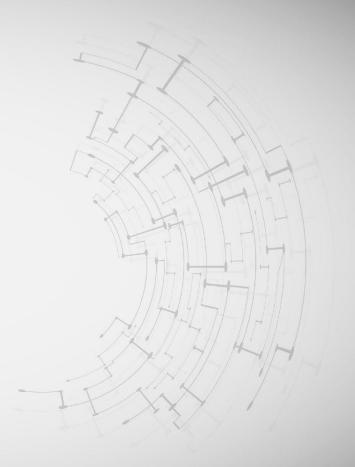


### Взаимные уступки

«Купи 1 кг печенья! Нет?»

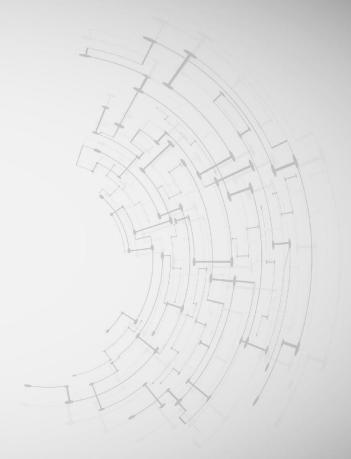
«...Ну, тогда купи хотя бы шоколадку...»





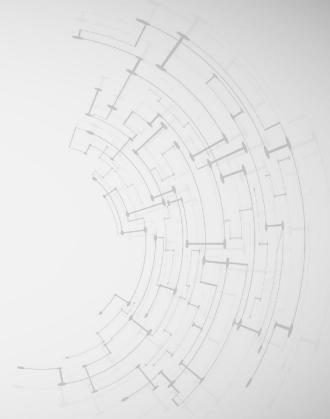
### Контрастное восприятие





### Контрастное восприятие





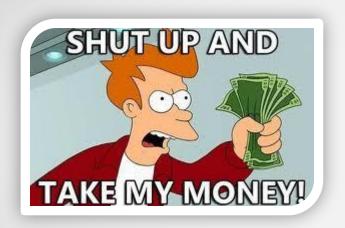
«Демонстрация – лучший способ убеждения...»

### Контрастное восприятие

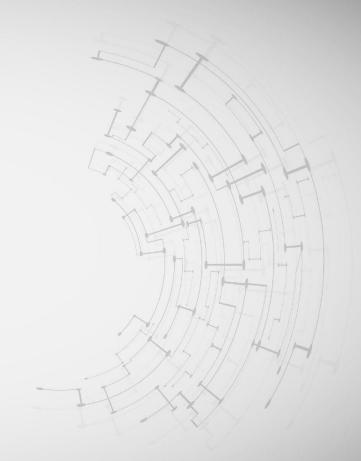


«На контрасте многие вещи воспринимаются гораздо лучше...»

#### Взаимный обмен

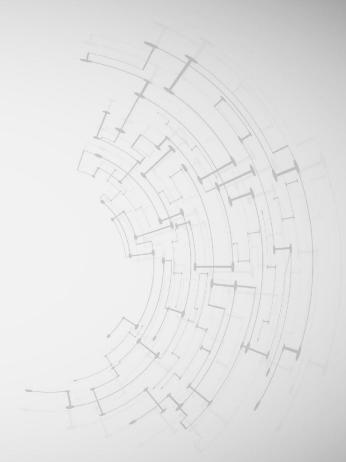


«Люди испытывают дискомфорт, когда они кому-то обязаны...»



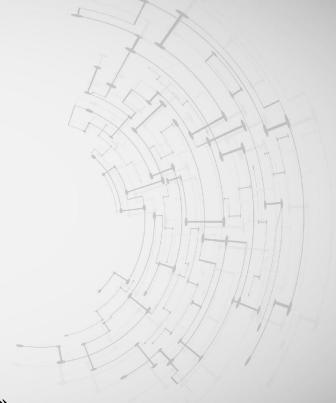
### Чувство вины...





#### Последовательность...

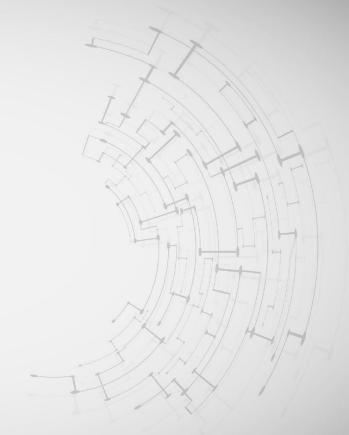




«Люди последовательны, поэтому многими так легко манипулировать...»

### Усиление ценности...





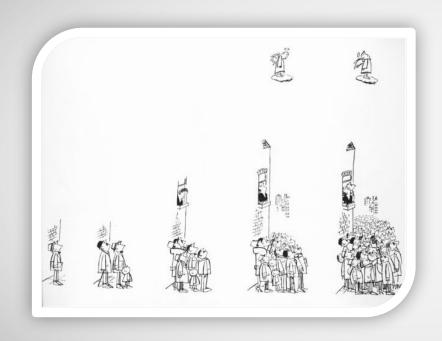
«Дополнительные усилия повышают ценность предложения...»

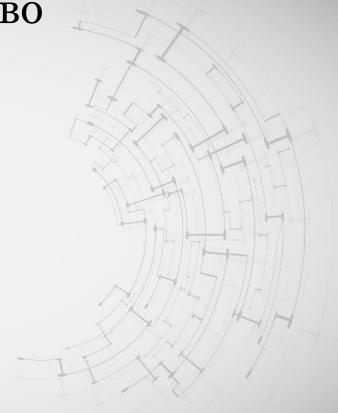
## Цели и обязательства...





#### Социальное доказательство

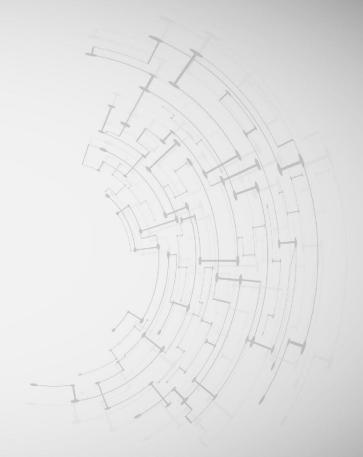




«Люди следуют за большинством...»

#### Законы толпы

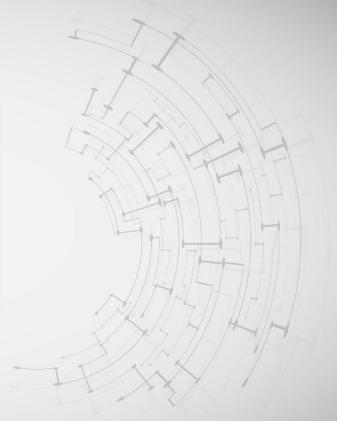




«Люди склонны подражать...»

#### Отзывы





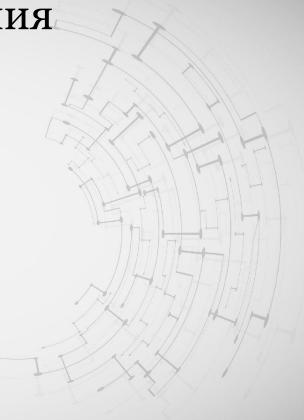
«Отзывы как инструмент воздействия...»

Принцип благорасположения



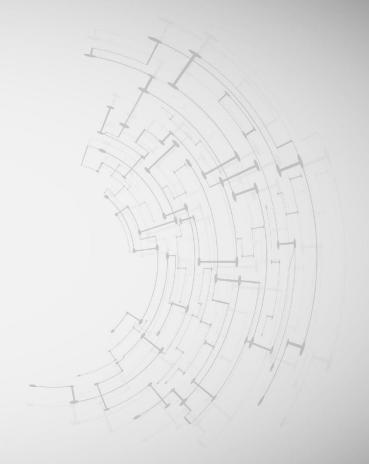
- + Сходство
- + Надежность
- + Симпатия
- + Недостатки
- + Авторитет





### Принцип авторитета





### Авторитеты и их титулы









### Принцип дефицита



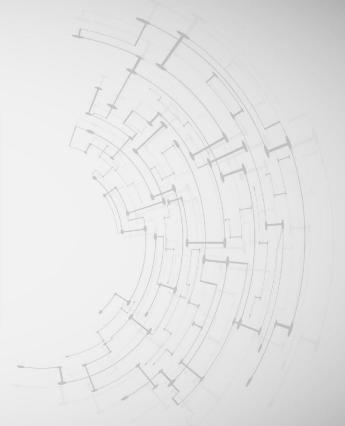


«Обстоятельства разные, принципы –одинаковые»

# Что между ними общего?

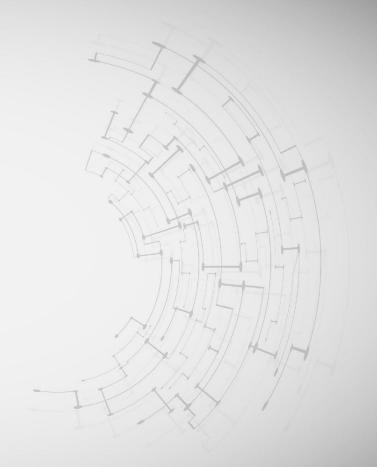






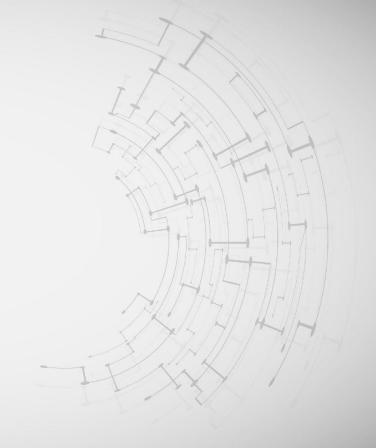
# Дефицит в действии





### Чувство вовлеченности

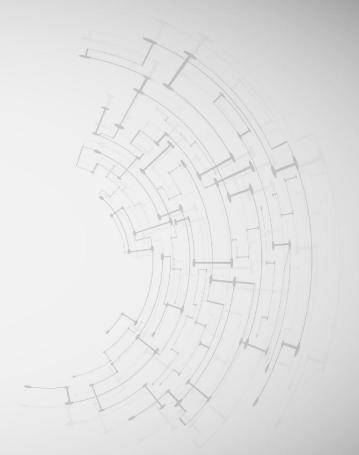




«Когда люди вовлечены, отклик выше...»

#### Инстинкты

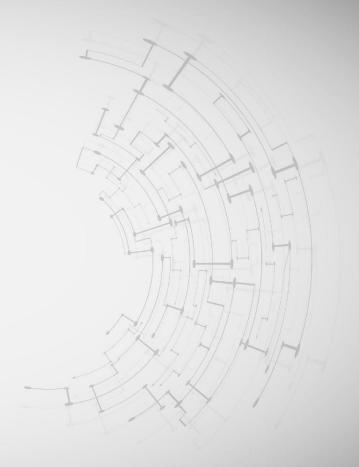




«Это тоже триггеры...»

### Жадность





### Принадлежность к группе



«Кто еще может позволить себе такой Мерседес?»

### Мода





«Мода = социальное доказательство + авторитет»

# Привязка















### Страсть к коллекционированию





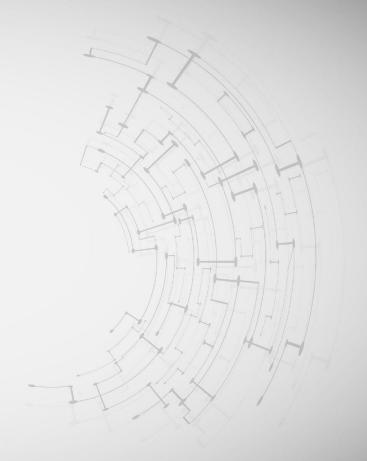






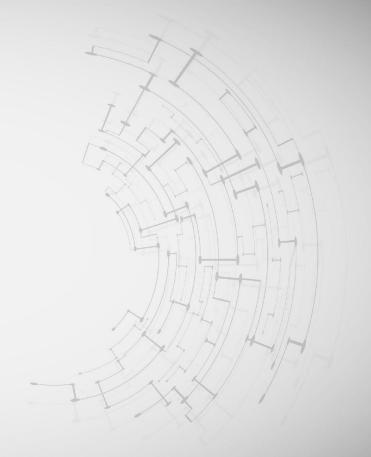
#### Любопытство





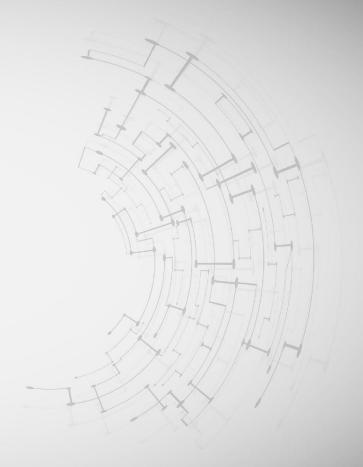
# Страх





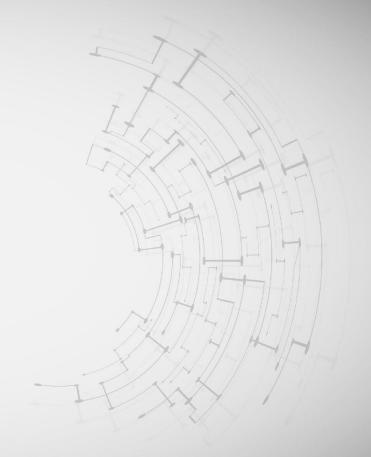
#### Особенность психологии





#### Ментальное вовлечение





«Секрет легендарных манипуляций...»



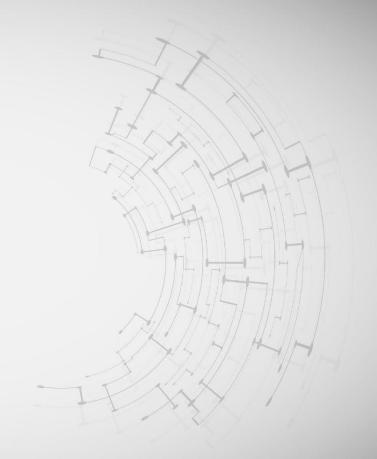






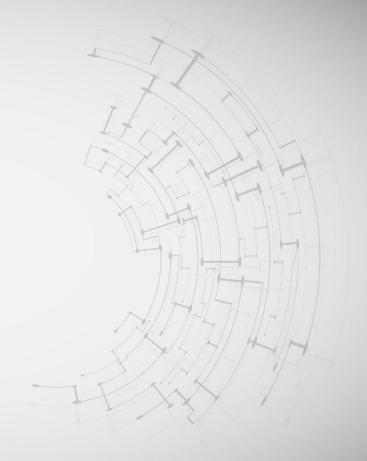
### Надежда





«Надежда остается всегда...»





Вопросы?