

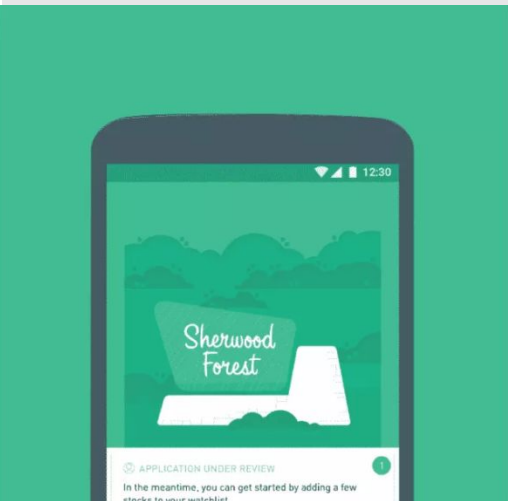
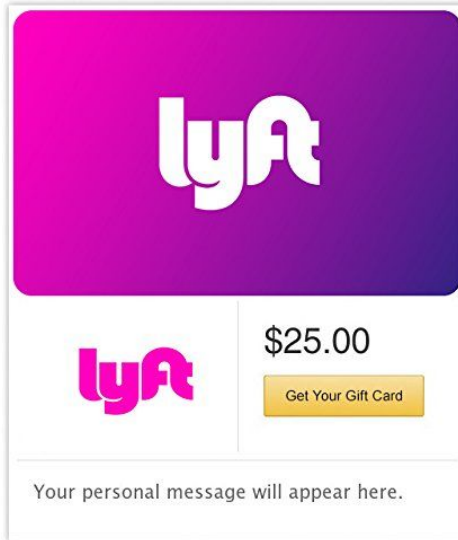


LOADING

Макишев Нұржас Қайрошұлы – қазақстандық инвестор.



Дайындаған: Мұратова Алма, Финансы-231
тобының студенті



- Ол Lyft, Robinhood, Beepi, Zoomcar, Bluesmart және қазақстандық Chocofamily сияқты сәтті жобаларды жүзеге асырған. 2016 жылы 15 технологиялық жобаға (оның ішінде Hyperloop One да бар) инвестиция салды. Нұржас Қайрошұлы Bank of America және J. Morgan сияқты ірі инвестициялық банктерде жұмыс істеген.

- Harvard Innovation-да кеңесші, Startup Chile та қазылар алқасының мүшесі, Google компаниясының бас кеңсесінде және Venrock венчурлық қорында қызмет атқарған. 2012 жылы Астанадағы алғашқы Startup Weekend іс-шарасының қатысушысы болды.

Нұржас Макишев Қазақстан
азаматы, яғни отандасымыз әрі
қазақ болғандықтан, мен осы
презентациямды мемлекеттік
әрі ана тілімді өткізуге жөнелдім

Дееееееее



Как казахстанский инвестор привлёк
в стартапы более \$1 млрд.
Казахстанец Нуржас Макишев стал
суперангелом Кремниевой долины.

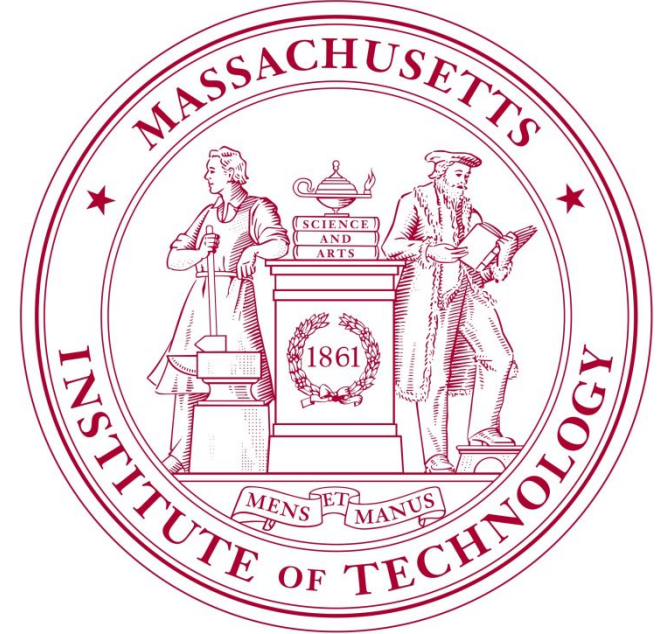




«Я пытаюсь спрогнозировать, что будет через пять, а то и через 10 лет. При этом нужно предвидеть, какие технологии будут востребованы, какое влияние они окажут на экономику, как изменят мир в целом. Это суть работы венчурного инвестора», – рассказывает Forbes Kazakhstan Нуржас Макишев, супер-ангел из Кремниевой долины.



В 2008–2009 многие инвесторы отказали в поддержке Airbnb. Мало кто на тот момент мог предположить, что спустя семь лет выручка компании будет приближаться к \$1 млрд, а ее стоимость составлять порядка \$25 млрд. «Теперь они локти кусают», – улыбается Нуржас, один из первых казахстанских выпускников знаменитого Массачусетского технологического института (MIT).



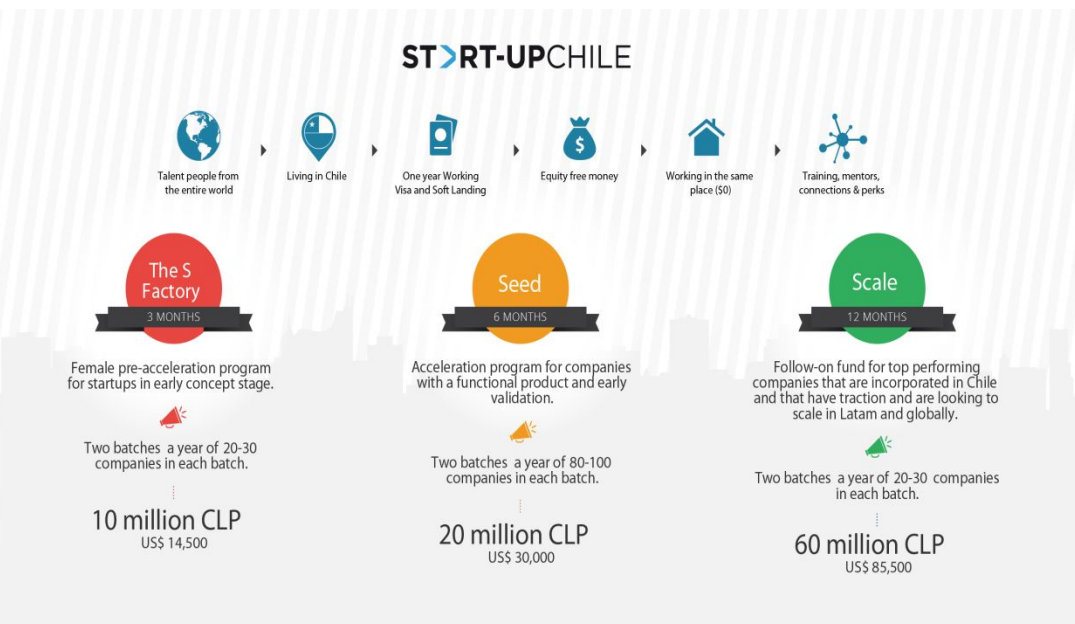
Биография Нуржаса производит впечатление. Окончание в 2004 престижной РФМШ (Республиканской физико-математической школы) с «Алтын белгі» и победы на международных олимпиадах по математике. А на следующий год – поступление в MIT.

По словам Макишева, несмотря на обучение по гранту, ему приходилось подрабатывать, так как проживание в Бостоне обходится недешево. Уже на первом курсе студенту удалось привлечь к себе внимание авторитетного профессора Эндрю Липмана, который взял его в свою команду Viral Communications – отдела в MIT Media Lab.

- В 2009 он окончил MIT с двумя дипломами – компьютерная наука и инженерия, а также экономика, одновременно получив еще две специальности – математика и менеджмент – в MIT Sloan School of Management.
- Помимо технологий и инноваций будущий венчурный инвестор интересовался экономикой и финансами. Поэтому параллельно Макишев работал на Уолл-стрит в таких крупных инвестиционных банках, как Bank of America и J.P. Morgan. «В 2008 я находился в самом эпицентре финансового кризиса – на Уолл-стрит, в здании бывшего инвестбанка Bear Stearns, акции которого были только что куплены J.P. Morgan по \$10, хотя годом ранее они стоили \$130. Это был бесценный опыт, который мне пригодился позже», – вспоминает Макишев.



- На последнем курсе MIT Нуржас неожиданно получает письмо от Лэрри Линна, из офиса **CEO** корпорации Oracle, второй по величине после Microsoft корпорации, которая занимается производством программного обеспечения и серверного оборудования. Линн приглашал его в Кремниевую долину для работы по основной специальности.



Building Companies that Shape the Future

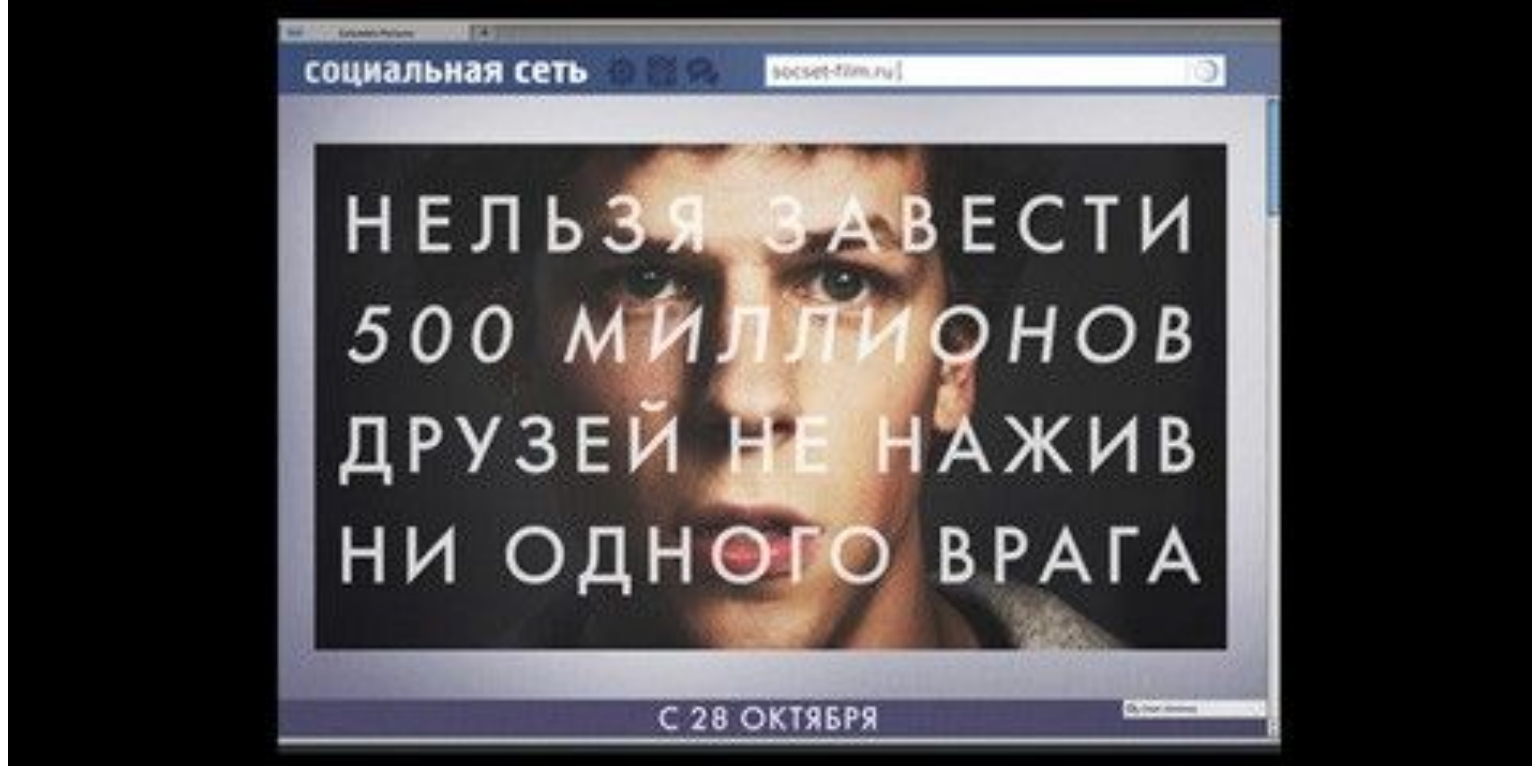
**ST>RT-UP
CHILE**

- Следующие четыре года Макишев провел в Oracle и активно вживался в субкультуру: знакомился с основателями различных проектов, принимал участие в стартап-тусовках, разрабатывал и запускал свои стартап-приложения. Впоследствии он стал членом жюри государственного **акселератора** Startup Chile, а также успел поработать в головном офисе Google и в венчурном фонде Venrock, основанном семьей Рокфеллеров и являющимся первым инвестором в таких компаниях, как Apple и Intel, еще с 1970-х.

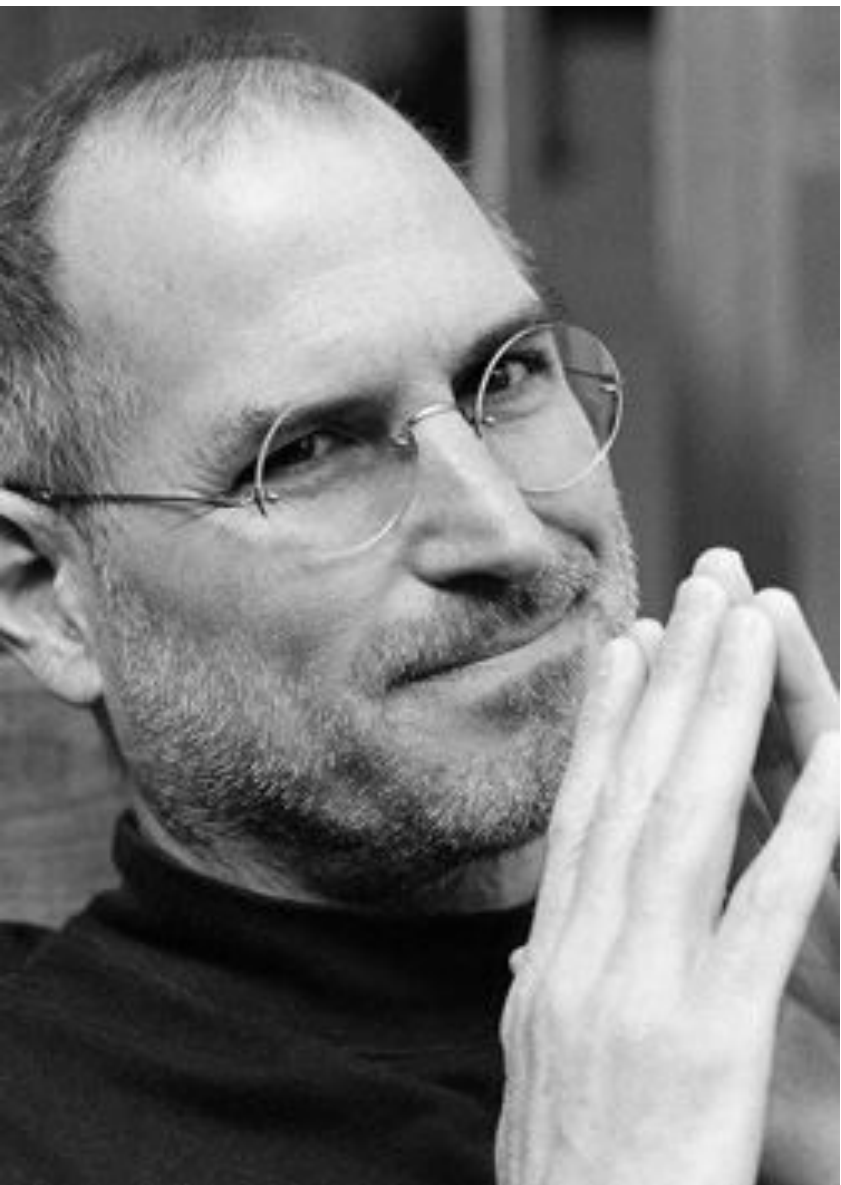


При этом он не забывал о родине – был ментором в первом Startup Weekend в Астане в 2012, проводил лекции по венчурным инвестициям в Astana Innovations, консультировал АО «Национальное агентство по технологическому развитию» по инициативам в Кремниевой долине. В 2013 Макишев участвовал во встречах в ходе первого визита делегации РК во главе с вице-премьером Асетом Исекешевым, которому он позже презентовал программу Startup Kazakhstan, разработанную вместе с основателями Startup Chile. «Недавно мы с Сержаном Жумашовым, соучредителем Haileybury Almaty, начали работу над некоммерческим образовательным проектом. Также являюсь независимым директором в одной из национальных компаний РК», – рассказывает Nurjas.

- Помимо этого, используя опыт финансиста, Макишев начал понемногу зарабатывать от инвестиций собственных средств. В период с 2009-го по 2013 год он активно вкладывался в опционы (stockoption) технологичных компаний. «При инвестировании на публичных рынках я во многом основывался на знаниях, полученных в Sloan School of Management. Мой профессор Джон Кокс был одним из авторов оригинальной модели ценообразования опционных бумаг. Особенно повезло с акциями Apple, которые взлетели после релиза четвертой серии iPhone. «В итоге мне удалось заработать неплохой капитал, в основном благодаря удаче и благоприятному посткризисному времени», – делится он приятными воспоминаниями.



По словам Нуржаса, это был очень трудоемкий, но продуктивный период его жизни. Именно тогда у него начало зреть решение выступить бизнес-ангелом. Выбор был не из легких, так как после выхода нашумевшего фильма о Facebook в Америке начался настоящий стартап-бум. Все мечтали стать кем-то вроде Марка Цукерберга, заработать миллиарды и войти в список Forbes.



«Нередко инвесторы совершают типичную ошибку – начинают вмешиваться во внутренние дела и видение основателей, меняют команду, советуют неправильные решения», – говорит собеседник. Между тем одна из неписанных заповедей этого бизнеса гласит: инвестор – это пассажир, а за рулем должен сидеть менеджмент проекта. «Конечно, мы помогаем, – замечает Нуржас, – но без просьбы с рекомендациями не лезем». По словам Макишева, наученные горьким опытом Apple (когда Стив Джобс потерял свое место в компании), многие теперь понимают, что менять основателя или его стратегию – не лучшая идея.



Кроме того, он упоминает о другой проблеме венчурного финансирования. В начале бума стартапов китайские, российские и многие другие «денежные мешки» решили попробовать сыграть на повышение и прогорели. «Дело в том, что без специальных знаний – не только в инвестировании, но и в технологиях – очень сложно отличить хороший проект от плохого. Успешность стартапа зависит от тысячи мелких индикаторов, которые может отследить лишь настоящий профессионал», – говорит Нуржас.

DST



- Многие казахстанские инвесторы заинтересовались успехами Макишева в Кремниевой долине. «Видя мой портфель и его рост, меня все чаще призывают сделать фонд с казахстанским капиталом для инвестиций в технологические компании США, – улыбается Макишев. – К тому же у всех перед глазами пример российского DST Global/USM, который благодаря вложениям в американские IT-компании вывел Алишера Усманова на первую строчку российского Forbes. Пожалуй, такой мост из Казахстана в Кремниевую долину действительно необходим»

THANK YOU

