

**Тема: Экономическая
эффективность
деятельности предприятия**

Вопросы:

- ***1. Сущность, критерий и виды экономической эффективности***
- ***2. Система показателей экономической эффективности***
- ***3. Пути повышения экономической эффективности***

Эффект (в переводе с латинского «*effectus*») означает **действие или результат**, то есть **результат** какого-либо **процесса**.

Эффект (в переводе с латинского «*effectus*») означает **действие или результат, то есть результат какого-либо процесса.**

Он может выражаться как в натуральном выражении, то есть в виде полученной продукции или оказанных услуг, а также в стоимостной форме в виде денежной выручки, чистого и валового доходов, прибыли и т.д.

**Экономическая
эффективность – это**
*экономическая категория,
характеризующаяся ценой
каких затрат или ресурсов
достигнут тот или иной
экономический эффект.*

Экономическая

эффективность = эффект /
затраты или примененные
ресурсы

Экономическая эффективность =
затраты или примененные
ресурсы / эффект

**Рост экономической
эффективности означает,
что эффект растет быстрее
по сравнению с затратами
или ресурсами.**

Виды эффективности:

1. **Народнохозяйственная.**
2. **Эффективность отдельных отраслей.**
3. **Эффективность предприятий.**
4. **Эффективность внутрихозяйственных подразделений.**
5. **Эффективность производства конкретных видов продукции.**
6. **Эффективность отдельных мероприятий**

Производственно- технологическая эффективность

**характеризует степень
использования ресурсного
потенциала при
производстве продукции.**

Критерием является
максимум ресурсоотдачи.

Производственно- экономическая

эффективность отражает
эффективность
использования ресурсного
потенциала и
экономических условий
производства.

Критерием является
минимум себестоимости.

**Социально-экономическая
эффективность
характеризует
эффективность
использования трудового
потенциала и условий его
воспроизводства.**

Критерием является
**повышение уровня жизни
работников.**

**Коммерческая
эффективность отражает
эффективность
коммерческой
деятельности.**

Критерием является
максимум прибыли.

**Финансово-экономическая
эффективность** *проявляется как
прирост величины собственного
капитала и нахождения наиболее
выгодных способов его привлечения и
приложения, а также способов
нейтрализации или исключения
рисков его производственного
использования.*

**Критерием является максимум
рентабельности собственного
капитала.**

Критерий (от греческого «*criteron*»
- средство для суждения) в
научном понимании означает
основное качество или мерило,
наиболее важный и емкий
показатель, характеризующий
экономическую эффективность.

Показатели экономической эффективности подразделяются на :

затратные

- соотношение эффекта и затрат

ресурсные

- соотношение эффекта и ресурсов

Ресурсно-затратные

- соотношение эффекта и суммы затрат и ресурсов

- затратные;

Представляют собой соотношение
одного из эффектов к одному из
видов затрат.

ДВ; ВП; ЧД; ВД; МД; ЧДС; ВДС; П

ПС; ПЗ; ЗТ; МЗ; А; ЗП

где: ДВ – денежная выручка;

ВП - валовая продукция;

ЧД – чистый доход;

ВД – валовой доход;

МД – маржинальный доход;

ЧДС – чистая добавленная стоимость;

ВДС – валовая добавленная стоимость;

П – прибыль;

ПС – полная себестоимость;

ПЗ – производственные затраты;

ЗТ – затраты труда;

МЗ – материальные затраты;

А- амортизация;

ЗП – заработная плата.

-ресурсные;

Представляют собой соотношение одного из эффектов к одному из ресурсов.

ДВ; ВП; ЧД; ВД; МД; ЧДС; ВДС; П
Т; ОС; ОБС; ОС + ОБС; Sc. -х.; Р

где: Т- среднегодовая численность работников;

ОС – среднегодовая стоимость основных средств;

ОБС - среднегодовая стоимость оборотных средств;

Sc.-х. – площадь с.-х. угодий;

Р – стоимость всех ресурсов предприятия.

-ресурсно-затратные.

Представляют собой соотношение одного из эффектов к сумме затрат и ресурсов.

$$\frac{\text{ДВ; ВП; ЧД; ВД; МД; ЧДС; ВДС; П}}{(\text{ПЗ} + \text{ЕнК}); (\text{ПЗ} + \text{Ек ОС})}$$

где: - приведенные затраты;
(ПЗ + Ек ОС) – единовременные затраты.

Показатели эффекта:

Валовая продукция

- *Стоимость всей произведенной продукции*
- *Сумма производственных затрат, прибыли (минус убыток) и субсидий и дотаций государства ($ВП=ПЗ+П+СД$)*

Чистый доход

- *Формируется на стадии производства*
- *Разница между стоимостью валовой продукции и ее себестоимостью ($ЧД=ВП-ПЗ$)*

Прибыль

- *Формируется на стадии реализации*
- *Разница между денежной выручкой и полной себестоимостью ($П=ДВ-С$)($П1 =Ц -С1$)*

Валовый доход

- *Разница между стоимостью валовой продукции и материальными затратами*
- *$ВД = ВП - МЗ$ ($ВД = ЗП + ЧД$)*

Маржинальный доход

- *Разница между денежной выручкой и переменными затратами*
- *$МД = ДВ - ПЗп$*

Рентабельность -
доходность ,
прибыльность.

Показатели рентабельности:

Рентабельность
производства

- *Отношение прибыли от реализации продукции к полной себестоимости*
- $U_{п} = П / С \times 100\%$

Рентабельность
реализации

- *Отношение прибыли от реализации продукции к денежной выручке*
- $U_{р} = П / ДВ \times 100\%$

Рентабельность
основных
средств

- *Отношение прибыли от реализации продукции к стоимости основных средств*
- $U_{ос} = П / ОС \times 100\%$

Рентабельность
оборотных средств

- *Отношение прибыли от реализации продукции к оборотным средствам*
- *$Уоб = П / Обс \times 100\%$*

Норма прибыли
(рентабельность
основных и
оборотных средств)

- *Отношение прибыли от реализации продукции к сумме основных и оборотных средств*
- *$У = П / (ОС + ОбС) \times 100\%$*

Уровень
рентабельности на
стадии
производства

- *Отношение чистого дохода к производственным затратам*
- *$УР = ЧД / ПЗ \times 100\%$*

Значение уровня рентабельности
показывает величину эффекта
(прибыли), приходящейся на 1
рубль затрат или ресурсов,
взятых в знаменателе.