Бизнес план

Пошив одежды для животных

Выполнила: Семёнова Яна КБ-15

Выбор предпринимательской идеи

- Я буду сама шить одежду для домашних животных на продажу, так же шить продукцию на заказ.
- Покупать будут люди у которых есть домашние животные, люди которые любят и заботятся о своих питомцах.
- Продавать я буду в зоомагазинах, с ними я заключу договор. Они будут получать процент от продажи.







Разработка процессов

Шить изделия я буду на дому. Из оборудования мне понадобится швейная машина, она у меня есть.

Из персонала буду только я.

Все сырье я буду покупать сама в магазине тканей.

Найду зоомагазин который захочет продавать мои изделия. Они будут получать процент от продажи. Заключу с ними договор.

Создам в интернете сайт где будет представлены модели и адреса магазина где эти модели есть. Люди смогут посмотреть какие модели есть и понравившуюся модель купить в магазине. Буду рассказывать друзьям, а они своим друзьям (сарафанное радио).

	1	2	3	4	5	6	7
Регистрация ИП							
Покупка сырья							
Изготовление Выкроек							
Поиск магазина и заключение договора							
Шитье изделие							
Доставка в магазин							
Создание сайта							

Организационно правовая форма

Я выбрала Индивидуальное предпринимательство потому что, более простой порядок регистрации и прекращения деятельности у ИП.

ИП не обязаны вести бухгалтерский учет и сдавать бухгалтерскую отчетность.

Регистрация производится по месту жительства и не требует юридического адреса.

Прибыль от предпринимательской деятельности становится собственностью индивидуального предпринимателя.

УТП

Аудитория это люди у которых есть домашние животные , которые заботятся о них

Изделия будут ручной работы, так же буду шить на заказ. Одежда будет как повседневная так и праздничная на выход, на выставки итд. Она будет для разных сезонов для зимы весны лета и осени. Покупатель сможет увидеть все модели на сайте. Заключу договор с зоомагазином и буду доставлять изделия

Целевая аудитория

- В основном клиент, который живет в городе.
- С 16 лет и более.
- В основном это люди которые работают и пенсионеры.
- Человек который любит животных и заботится о своем питомце
- Он беспокоится о своем питомце и хочет чтоб он был самым красивым. Защитить его от плохой погоды.

Целевая аудитория

- Он проявит свою заботу и любовь если купит для своего питомца одежду. Купит теплую одежду, чтоб защитить от непогоды своего питомца.
- На покупку он сможет потратить 200-1000 в зависимости от модели.
- В основном будут выбирать по внешнему виду изделия и по цене.
- Из проблем будет только то что изделие может не понравится питомцу.





Конкуренты

- Зоомагазины в которых есть такая одежда.
- Интернет магазины
- Люди которые шьют дома (такие как я)

SWOT-анализ Сильные стороны

Изделия будут ручной работы.

Шить буду на заказ.

Будет создан сайт, где будет представлены

Модели.

Одежда будет посезонная.

Слабые стороны

Нужно будет найти зоомагазин, который будет

Продавать изделия.

Нужно будет отдавать процент от продажи.

Возможности

Модели будут представлены на сайте и покупатель сможет выбрать и купить понравившуюся вещь в магазине. Буду шить повседневную и праздничную одежду

Угрозы

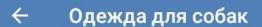
Люди не захотят покупать.

Не найду зоомагазин, который захочет продавать одежду.

Не будет хватать времени на пошив.

Маркетинг

Для продвижения своего проекта я создам группу Вконтакте. В основном всю рекламу я буду проводить там. Для этого не потребуются затраты. Также через сарафанное радио. Я буду рассказывать друзьям, а они своим друзьям.



Одежда для собак



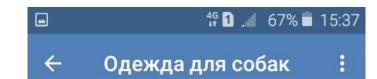
Сообщение

Вступить в сооб...

39 564 участника



- Одежда для собак. Коллекция одежды для маленьких собак: комбинезоны, дождевики,...
- ••• Показать информацию
- **МЕНЮ**
- http://www.xdogs.ru



Одежда для собак

м работы офиса: пн-пт 9:00



Сообщение

Подписаться

35 517 участников



- Одежда для собак и кошек В НАЛИЧИИ!
 Доставка по России и СНГ....
- ••• Показать информацию
- http://pinkscotch.ru/

Товары 11

Показать все

110



Устойчивость спроса

- 1. Не достаточно покупателей.
- 2. Магазин откажется со мной работать.
 - •Активно буду рекламировать свою продукцию в интернете, Вконтакте, проводить розыгрыши в Бесплатном Ижевске.
 - •Если откажется, то буду продавать через группу. Уменьшу выпуск одежды. В наличии будут, то что более востребовано, а остальное буду шить на заказ.

Финансовый план Расходы

(переменные)

Швейная машина есть.

Сырье-5000(ткань: флис, вельвет, плащевка)

Дополнительный материал-500 (камни, пайетки, ленточки)

Инвестиции
Регистрация -800
Покупка дополнительного материала - 500 (ножницы, выкройки, линейки)

Доход

На пошив уходит полуметра ткани для комбинезона 120 руб. +30 руб. для обработки. Итого 150 руб. На одну модель уходит 150-300 руб. в зависимости от пошива. Продавать буду за 500-1000 руб. Прибыль 300-700руб.

На 5000 руб. можно сшить 22шт.

22*5000=11000руб.

Налог для этого дела будет НДС -1080 руб. Магазину отдаю проценты (15%) -75 руб.

*22=1650

1 месяц

11000-5000-1300-1080-1650=1970 руб.

2 месяц

11000-5000-1080-1650=3270 руб.

Источником финансирования

Будут собственные накопления. Окупаемость будет в 1 месяце.

Точка безубыточности.

5000(переменные затраты)/500(стоимость одного изделия)=10 (количество одежды) Нужно продать 10 шт. чтобы выйти в ноль. Если мы продадим меньше то уйдем в минус.

Рентабельность

Домашний бизнес, который построен на изготовление одежды для домашних животных, имеет полное право на существование. Более того, он может быть крайне выгодным с экономической точки зрения.

- На изделия подобного рода спроса есть практически всегда
- Владельцы животных относятся к ним как к полноценным членам семьи, поэтому и готовы заказывать для них самое лучшее
- Вы можете снизить стоимость изделия, не уходя в убыток и смотреться более привлекательно на фоне интернет –магазинов

Спасибо за внимание!!!