

ГБОУ ВПО «БАШКИРСКАЯ АКАДЕМИЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
И УПРАВЛЕНИЯ ПРИ ГЛАВЕ РЕСПУБЛИКИ
БАШКОРТОСТАН»

Домашняя работа
на тему «Прямая линия с В.В. Путиным -
2016»

Выполнил студент 2 курса Султангареев И.Г.

УФА - 2016

СОДЕРЖАНИЕ

- 1 Прибыль и рентабельность
- 2 Спрос предложение и рыночное равновесие
- 3 Санкции против России : за и против

Классификация затрат для определения прибыли.

Для определения величины потребленных ресурсов принято выделять входящие и истекшие затраты.

- ▣ **Входящие** – это затраты на приобретенные и имеющиеся в наличии ресурсы, которые должны принести доход в будущем.
- ▣ **Истекшие** – это израсходованные ресурсы, которые принесли доход в настоящем и потеряли способность приносить доходы в будущем.

В соответствии с мировой практикой

в себестоимость включаются только те затраты, которые непосредственно связаны с производством продукции.

- ▣ **Производственные затраты** – образуют себестоимость продукции и относятся на произведенные в течение отчетного периода продукты.
- ▣ **Непроизводственные затраты** – на отдельные виды продуктов не распределяются; образуют затраты отчетного периода и учитываются как самостоятельные расходы на счете прибылей и убытков.

Виды себестоимости.

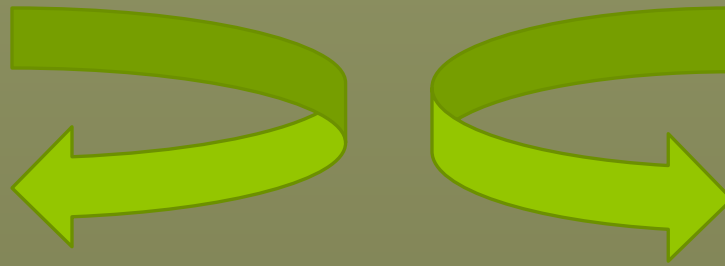
Себестоимость может быть сформирована на базе следующих пяти блоков:

- **1. Прямые материальные затраты: (прямые затраты, переменные затраты, основные, производственные расходы.)**
- **2. Прямые трудовые затраты: (такая же характеристика как и у предыдущего блока)**

- 3. **Общепроизводственные расходы:** (косвенные, основные производственные расходы, условно-постоянные.)
- 4. **Общехозяйственные расходы:** (косвенные, непроизводственные расходы, условно-постоянные.)
- 5. **Коммерческие расходы:** (косвенные, непроизводственные расходы, постоянные и переменные.)

Подходы к определению прибыли.

существует два подхода к исчислению затрат и определению прибыли



ПОДХОД
ориентируется
на производство
(внутренний фактор)
факторы)

ПОДХОД
ориентируется
на рынок
(внешние
факторы)

Прибыль предприятия.

- ▣ **1) Прибыль от продаж;**
- ▣ **2) Операционные доходы:**
 - % к получению (уплате)
 - доходы от участия в других организациях
 - прочие операционные доходы;
- ▣ **3) Внеоперационные доходы:**
 - Прибыль до налогообложения
 - Налог на прибыль
 - Прибыль от обычной деятельности;
- ▣ **4) Чрезвычайные доходы.**

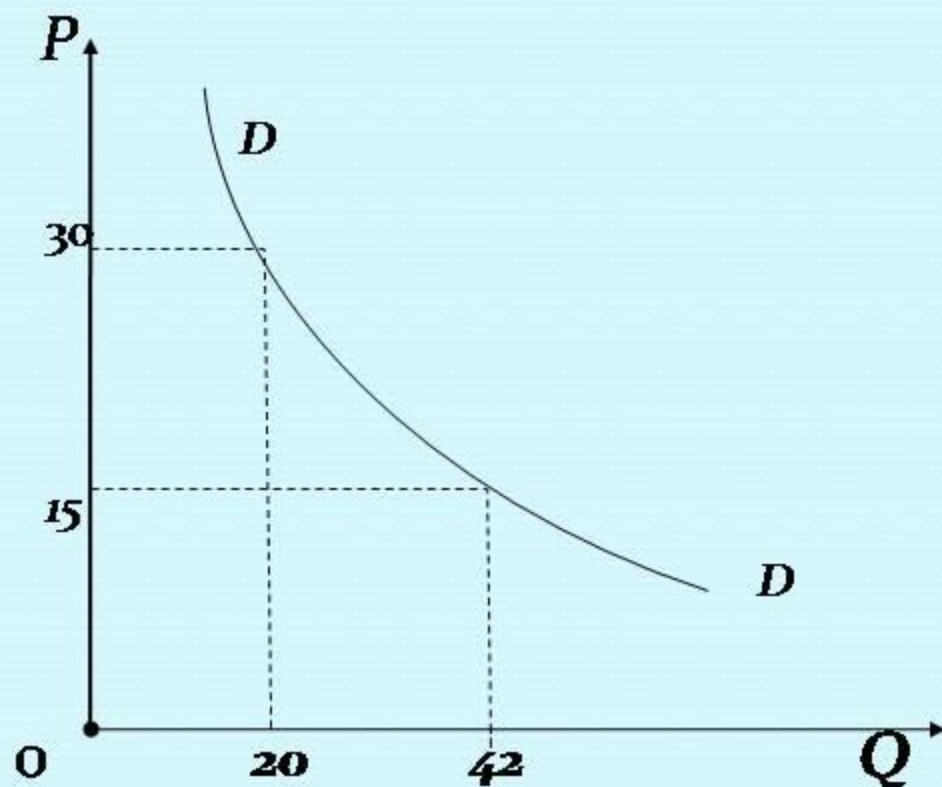


Спрос , закон спроса.

Спрос – потребность покупателей в данном товаре, выраженная в их покупательной способности.

Величина спроса – количество товара, которое покупатели готовы купить по данной цене в определённое время и в определённом месте.

КРИВАЯ СПРОСА.



Кривая спроса показывает, что повышение цены понижает величину спроса. Например, если цена повысится с 15р. за штуку до 30р., то величина спроса уменьшится с 42 до 20 штук.



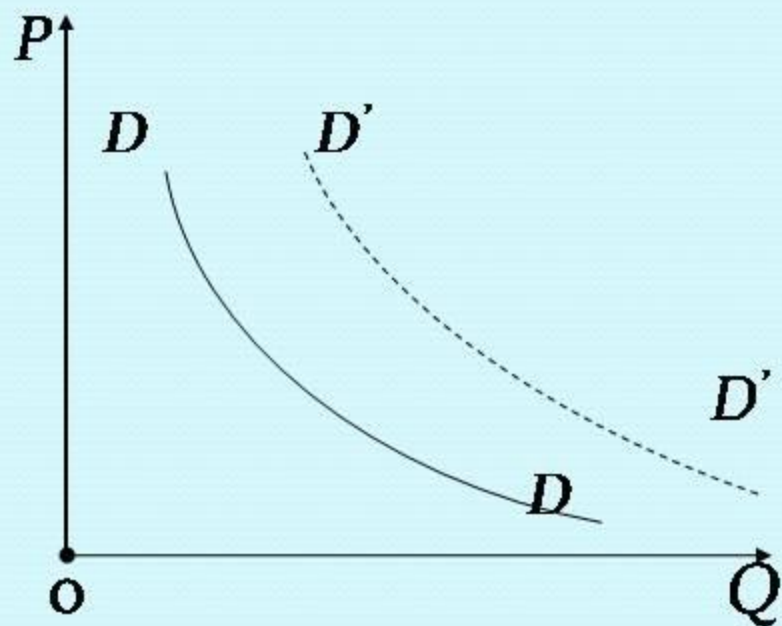
Закон спроса и предложения

Объективный экономический закон, устанавливающий зависимость объёмов

Эффект Гиффена.

Ситуация на рынке, когда повышение цены ведёт к повышению величины спроса.

Факторы влияющие на спрос.



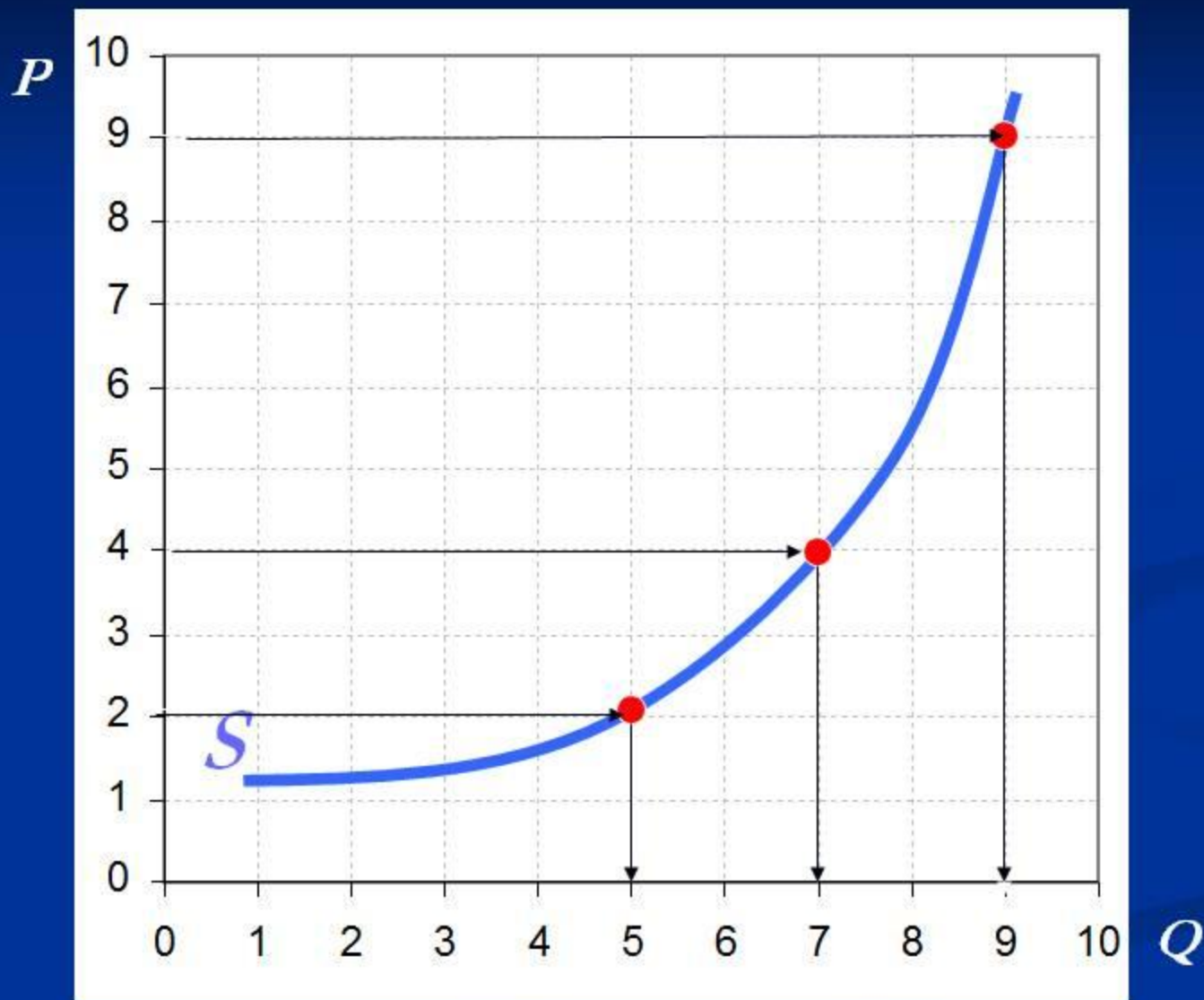
- **Уровень дохода покупателей.** Следует выделять низшие и нормальные товары. С ростом доходов спрос на низшие товары сокращается, а на нормальные увеличивается.
- **Вкусы и предпочтения потребителя.**

Предложение, закон предложения

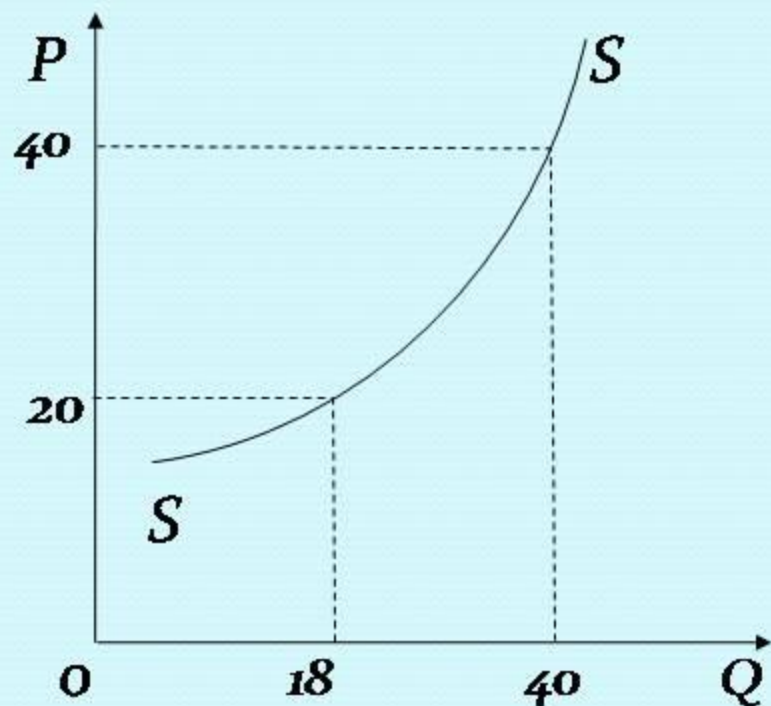
Предложение – количество товаров, которое производители готовы поставить на рынок в зависимости от их цены.

Величина предложения – количество товаров, которое продавцы способны и готовы продать по определённой цене в заданном месте и в заданное время.

Предложение: изменение цены



Кривая предложения.



Кривая предложения показывает, что рост цены сопровождается ростом величины предложения. Например, при повышении цены с 20р. за штуку до 40р., то величина предложения увеличится с 18 до 40 штук.

Закон предложения гласит : **чем выше цена, тем выше величина предложения и наоборот.**

Чем объясняется действие закона предложения? Чтобы ответить на этот вопрос, т. е. обосновать достоверность закона предложения, мы можем выдвинуть следующие аргументы:

- **Увеличение прибыли при большей цене** (с ростом цен увеличится прибыль, расширится производство).

RUSSIA
SANCTIONS

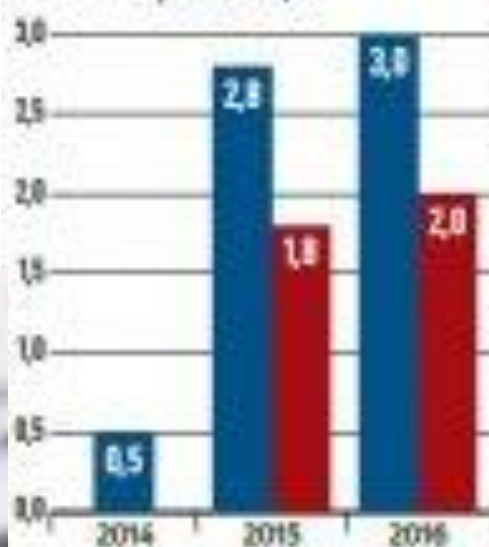


В последнее время
наблюдается активизация
применения экономических
санкций и вовлечение в этот
процесс множества стран.
Как же будет развиваться
экономика России в условиях
экономических санкций?



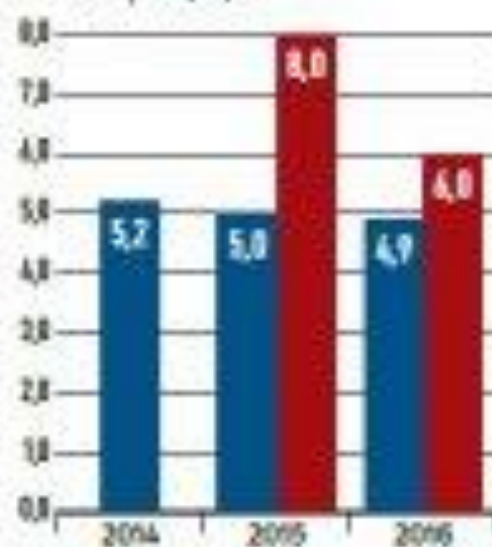
Как российская экономика пострадает из-за санкций

Реальный рост ВВП, %



■ Базовый сценарий
■ Оценка сбалансирован с учетом ужесточения международной и фискальной политики

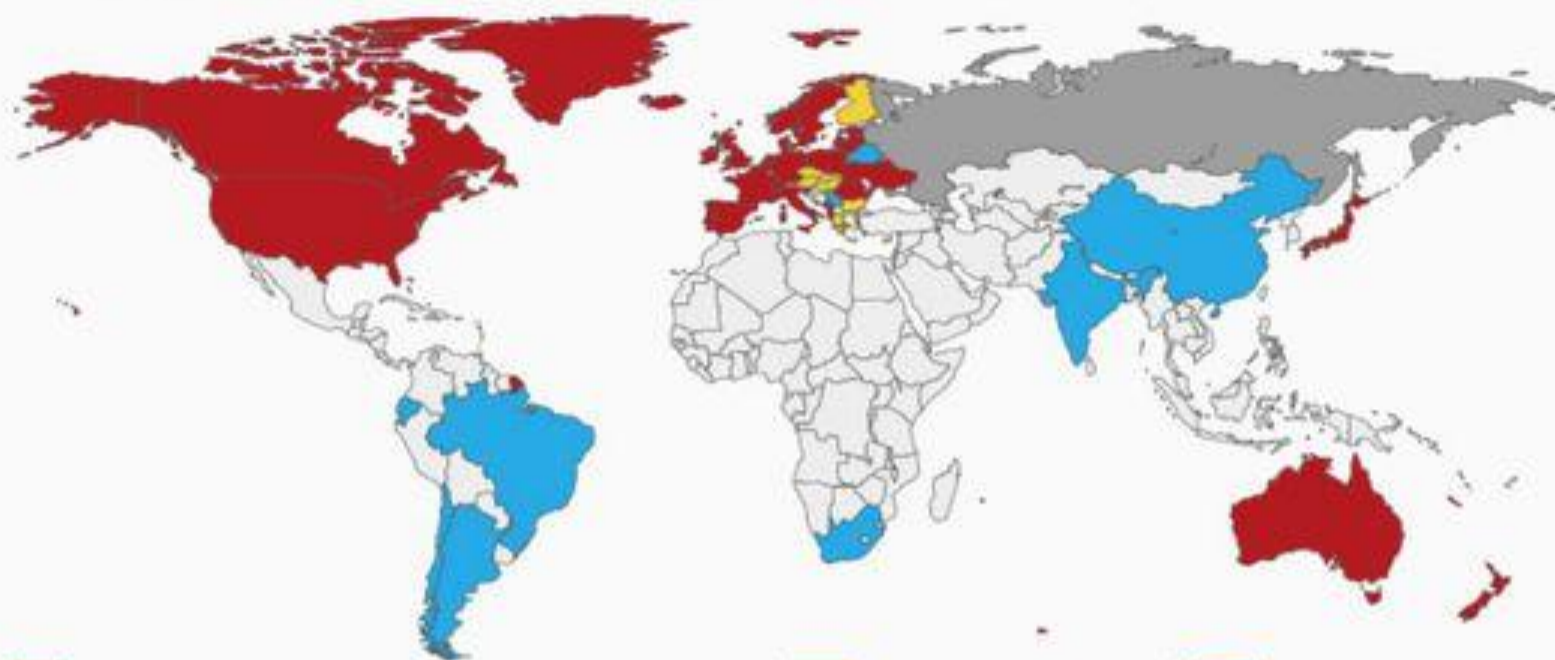
Рост инфляции, %



■ Базовый сценарий
■ Оценка сбалансирован с учетом повышения налогов

Источник: Ильяс Абдуллин

Санкции против России: за и против



Страны, которые ввели те или иные санкции против России

Европейский Союз
Австралия
Албания
Исландия
Канада
Лихтенштейн
Норвегия
Новая Зеландия
США

Украина
Черногория
Швейцария
Япония



Страны ЕС, которые высказывались против введения санкций

Австрия
Болгария
Венгрия
Греция
Кипр
Люксембург
Словакия
Финляндия
Чехия



Страны, осудившие санкции против России

Аргентина
Белоруссия
Бразилия
Сербия
Китай
Индия
Чили
Эквадор
ЮАР



промышленность
сельское хозяйство



КАНАДА
около 500 млн евро
(в основном сельское хозяйство)



США
1,7 млрд евро
К примеру только одна ExxonMobil потеряла \$1 млрд (800 млн евро)
\$715 млн (596 млн евро)

Кто и как пострадал от санкций

Из-за введенных Западом ограничений в 2014-м Россия потеряла \$200 млрд, а Евросоюз — от 21 до 40 млрд евро

Данные: Сторин, Микрин PR, Еврокомиссия, Микрин США, Канада и Австралия



ЕВРО
от 21 до 40 млрд евро

ГЕРМАНИЯ — 6,9 млрд евро
1,3 млрд евро (автопром)
5 млрд евро

ФРАНЦИЯ — более 1 млрд евро
По данным СМИ, только по отсрочке проекта «Мистраль» — 5 млн евро/месца
около 1 млрд евро

ИТАЛИЯ
1,25 млрд евро

ПОЛЬША — 600 млн евро
402 млн евро



Из-за падения цен на нефть — \$150 млрд (125 млрд евро)
Из-за санкций — \$50 млрд (42 млрд евро)

РОССИЯ
166 млрд евро

ПОТЕРИ СТРАН ПРИБАЛТИКИ 1,4 млрд евро

ЛИТВА (выжила доля — потери в сельском хозяйстве)
400 млн евро

ЭСТОНИЯ 150 млн евро

ЛАТВИЯ 60 млн евро
«Новая волна» в Юрмале переаехала в Сочи; потери для Латвии — 17 млн евро
48,2 млн евро

АВСТРАЛИЯ
200 млн евро
(в основном сельское хозяйство)

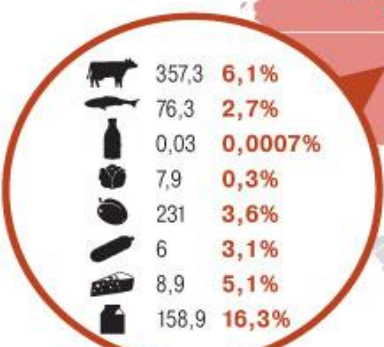
«Степан» | Ю.К.



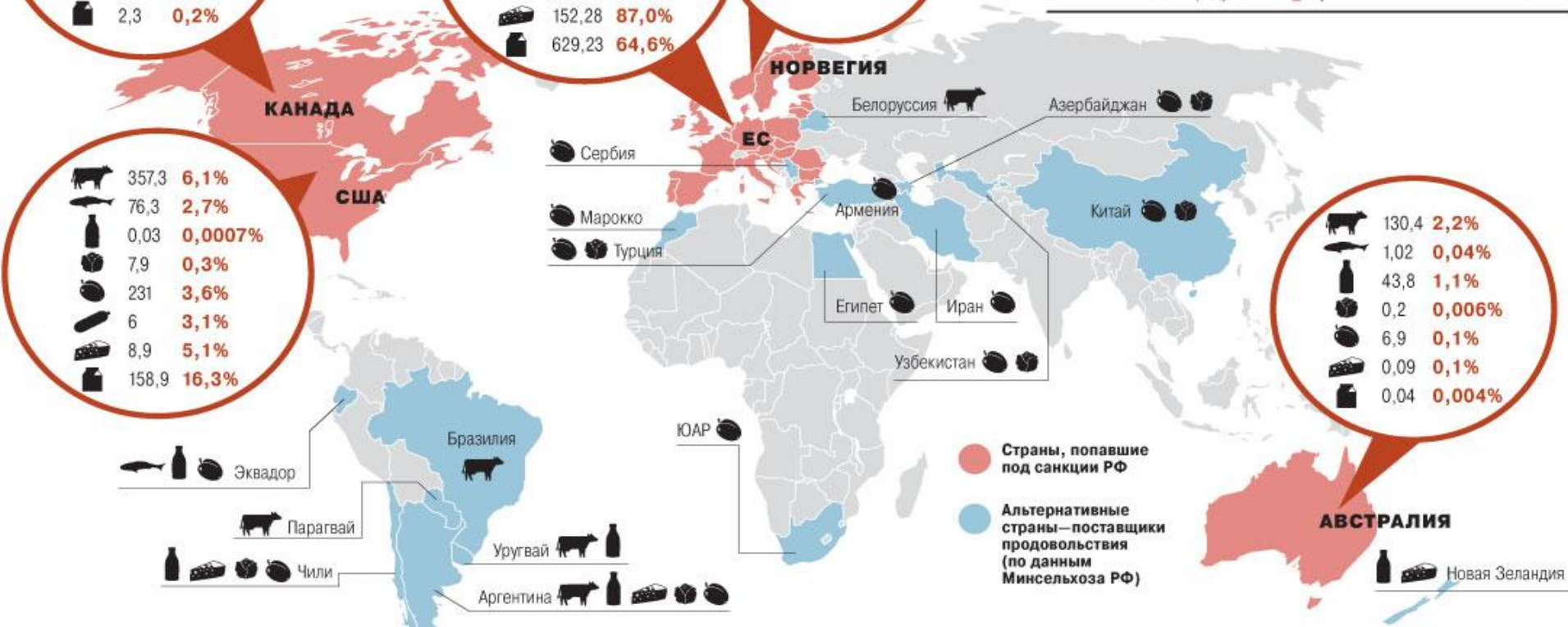
RUSSIA

SANCTIONS

ГЕОГРАФИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ САНКЦИЙ РОССИИ



ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЙ РЫНОК РФ (%)*



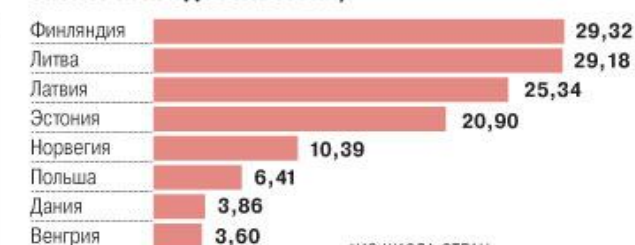
ПРОДУКТЫ, ЗАПРЕЩЕННЫЕ К ВВОЗУ В РОССИЮ

- Мясо и мясные субпродукты
- Рыба и ракообразные
- Молоко и молочная продукция
- Овощи и корнеплоды
- Фрукты и орехи
- Колбасы и аналогичные продукты

Объем поставок в 2013 году (\$ млн)



ТОП-10 САМЫХ ЗАВИСИМЫХ ОТ ЭКСПОРТА В РФ СТРАН (% ДОЛЯ РОССИИ В ОБЩЕМ ЭКСПОРТЕ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ)*



ТОП-10 САМЫХ НЕЗАВИСИМЫХ ОТ ЭКСПОРТА В РФ СТРАН (% ДОЛЯ РОССИИ В ОБЩЕМ ЭКСПОРТЕ ПРОДОВОЛЬСТВИЯ)*



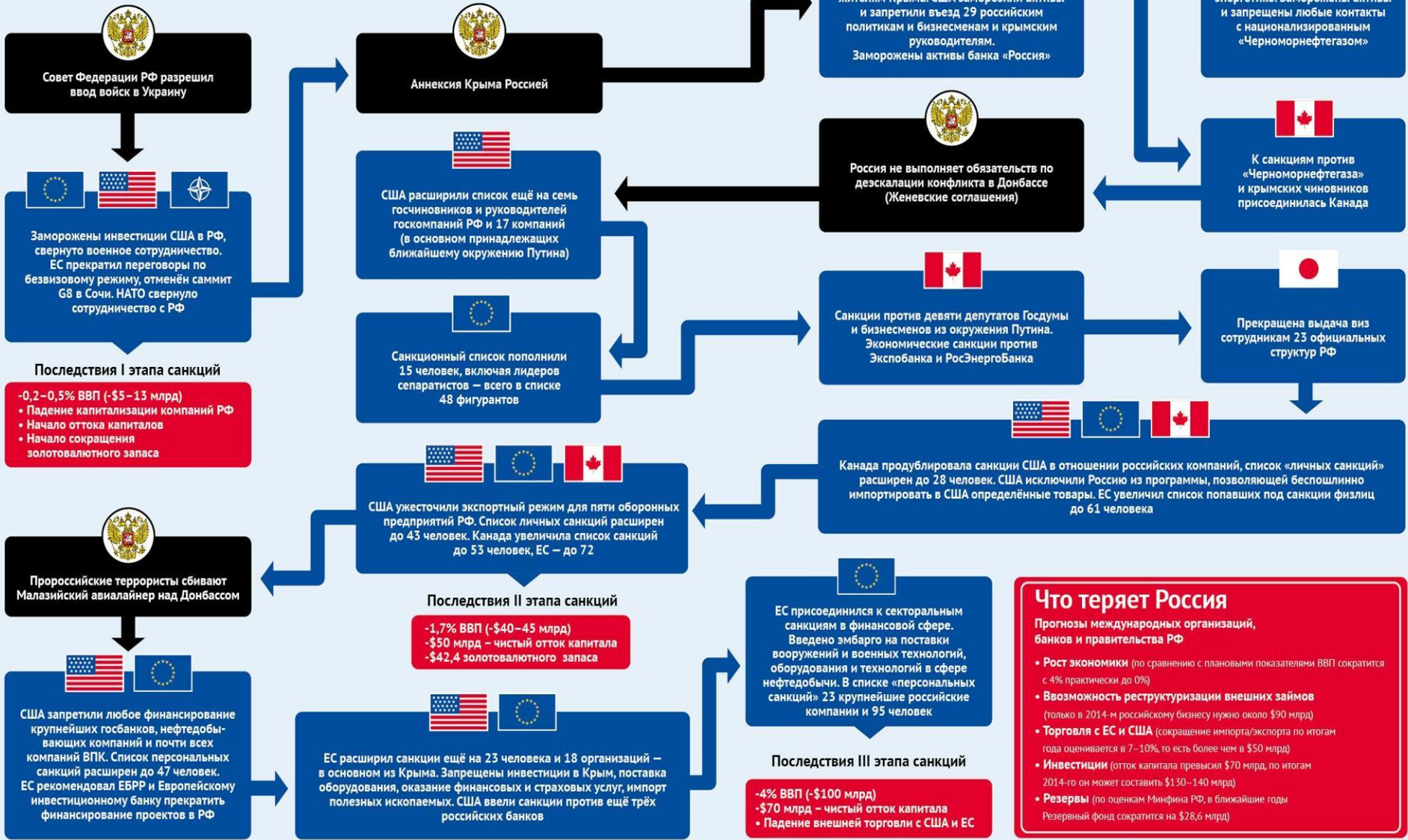
SANCTIONS



Мастерская карикатур
Подвицкий ©
для RIA.RU

Дорога в никуда

Агрессивная внешняя политика, аннексия Крыма и поддержка пророссийских террористов на востоке Украины вынудили ЕС и США* применить к России экономические санкции, сопоставимые с ограничениями, действовавшими по отношению к Ираку или Ирану. В этом году экономика РФ потеряет как минимум \$100 млрд, в 2015-м падение может усугубиться. Прогноз не окончательный: в сентябре меры Евросоюза будут пересмотрены. Если в итоге российская экономика окажется в полной изоляции, её суммарные потери могут превысить \$1 трлн



Последствия I этапа санкций

- 0,2–0,5% ВВП (-\$5–13 млрд)
- Падение капитализации компаний РФ
- Начало оттока капиталов
- Начало сокращения золотовалютного запаса

Последствия II этапа санкций

- 1,7% ВВП (-\$40–45 млрд)
- \$50 млрд – чистый отток капитала
- \$42,4 золотовалютного запаса

Последствия III этапа санкций

- 4% ВВП (-\$100 млрд)
- \$70 млрд – чистый отток капитала
- Падение внешней торговли с США и ЕС

Что теряет Россия

Прогнозы международных организаций, банков и правительства РФ

- Рост экономики** (по сравнению с плановыми показателями ВВП сократится с 4% практически до 0%)
- Возможность реструктуризации внешних займов** (только в 2014-м российскому бизнесу нужно около \$90 млрд)
- Торговля с ЕС и США** (сокращение импорта/экспорта по итогам года оценивается в 7–10%, то есть более чем в \$50 млрд)
- Инвестиции** (отток капитала превысил \$70 млрд по итогам 2014-го, он может составить \$130–140 млрд)
- Резервы** (по оценкам Минфина РФ, в ближайшие годы Резервный фонд сократится на \$28,6 млрд)

*Когда верстался номер: 5 июля санкции к России применили Швейцария и Япония. Список попавших под санкции юридических и физических лиц совпадает с аналогичным перечнем ЕС

Спасибо за внимание

