



# ТОП-15 лучших бизнес-идей с минимальными вложениями

**Выполнила:**

**Турсунова Дильнура, 3 к-о 64 гр.**

## Бизнес-идея 1. Перепродажа вещей на Авито

Авито — самый популярный в России сайт бесплатных объявлений. Здесь ежедневно совершаются тысячи сделок купли-продажи: одни люди покупают нужный им товар, другие — успешно этот товар реализуют.

Там, где крутятся большие деньги, нужны посредники. Совсем не обязательно продавать свои собственные вещи: можно заниматься поиском покупателей и продажей им чужих вещей, при этом получать за свои услуги неплохие проценты.

Почему это актуально? Множество людей хотят продать ненужную им вещь, но не знают, как это сделать, или не имеют на это достаточного количества времени. Кроме того, существуют сайты, где можно приобрести товары дешево оптом, а потом реализовать их в розницу по выгодной для вас цене.



## БИЗНЕС-ИДЕЯ 2. ОРГАНИЗАЦИЯ АГЕНТСТВА ПРАЗДНИКОВ

Организовать свое агентство по проведению праздников и мероприятий — один из самых простых способов открыть собственное дело. Дни рождения, корпоративные вечеринки и свадьбы люди празднуют и будут праздновать всегда, несмотря на кризисы и прочие катаклизмы.

Ваша задача — помочь им организовать праздник. Можно специализироваться исключительно на детских праздниках: детская аудитория менее взыскательна, а ребёнка легче развеселить, чем взрослого.

Агентство праздников продаёт услуги, которые нельзя потрогать руками, поэтому главным критерием выступает профессионализм. Для начала нужно провести на высоком уровне 5-10 мероприятий, после чего вас обязательно заметят и будут рекомендовать своим друзьям. Наличие рекламы в Интернете и СМИ не помешает, но и преимуществами устного «сарафанного радио» не стоит пренебрегать.



### **БИЗНЕС-ИДЕЯ 3. РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО КАК БИЗНЕС ДЛЯ НОВИЧКОВ**

НЕБОЛЬШОЕ РЕКЛАМНОЕ АГЕНТСТВО МОЖЕТ СОСТОЯТЬ ИЗ 2-3 ЧЕЛОВЕК И НЕ ТРЕБУЕТ БОЛЬШИХ ВЛОЖЕНИЙ НА НАЧАЛЬНОМ ЭТАПЕ.

ВСЁ ЧТО ВАМ НУЖНО — КРЕАТИВНЫЕ ИДЕИ ДЛЯ РЕКЛАМЫ И ВЛАДЕНИЕ НА ПРИЛИЧНОМ УРОВНЕ ОСНОВАМИ КОМПЬЮТЕРНОГО ДИЗАЙНА.

Для начала ОФИС РЕКЛАМНОГО АГЕНТСТВА МОЖНО ОРГАНИЗОВАТЬ НА ДОМУ: НЕ ВАЖНО, ГДЕ ИМЕННО ВЫ ПРИНИМАЕТЕ И ВОПЛОЩАЕТЕ В ЖИЗНЬ ЗАЯВКИ ОТ КЛИЕНТОВ. ВЕСЬ ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ, КОТОРЫЙ У ВАС ЕСТЬ МОЖНО ЦЕЛИКОМ ВЛОЖИТЬ В РЕКЛАМУ СВОЕГО РЕКЛАМНОГО АГЕНТСТВА (КАК БЫ ПАРАДОКСАЛЬНО ЭТО НЕ ЗВУЧАЛО): ПЕРВЫЕ ЖЕ НОРМАЛЬНЫЕ ЗАКАЗЫ ОТОБЬЮТ ЗАТРАЧЕННЫЕ ДЕНЬГИ С ЛИХВОЙ.

НА СРЕДСТВАХ ПРОИЗВОДСТВА ЛУЧШЕ НЕ ЭКОНОМИТЬ — КОМПЬЮТЕР, СКАНЕР, ПРИНТЕР — ВСЯ ТЕХНИКА ДОЛЖНА БЫТЬ САМОЙ СОВРЕМЕННОЙ. НЕ ОБЯЗАТЕЛЬНО СОЗДАВАТЬ ПОЛНОЦЕННЫЙ ШТАТ: СЕЙЧАС ПОЛНО СВОБОДНЫХ ХУДОЖНИКОВ (ФРИЛАНСЕРОВ), КОТОРЫЕ СДЕЛАЮТ ДИЗАЙН РЕКЛАМНОГО МАКЕТА ИЛИ СОЗДАДУТ ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ ЗА МИНИМАЛЬНУЮ ОПЛАТУ. НА ФИНАЛЬНОЙ СТАДИИ ГЛАВНОЕ — ПОИСК ЗАКАЗОВ. ОПЯТЬ ЖЕ, ЕСЛИ ГРАМОТНО ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ВСЕМИРНОЙ СЕТЬЮ, НЕДОСТАТКА В КЛИЕНТУРЕ НЕ БУДЕТ.



#### **Бизнес-идея 4. Организация службы «Муж на час»**

Услуга «Муж на час» особенно востребована в средних и крупных городах, где есть большое количество занятого «по уши» населения и даже мужчинам, не говоря о женщинах будет актуально воспользоваться услугами частных мастеров «на все руки».

Никаких первоначальных вложений — только реклама.

Главное условие — профессионализм. Умеете быстро установить выключатель, починить кран, сделать ремонт бытовых приборов, проводки и сантехники? Тогда это именно ваш бизнес.

Лучше, конечно, иметь собственный автомобиль, чтобы прибывать на вызов в максимально короткие сроки.

Если вы хороший организатор, можно не заниматься выполнением ремонтно-бытовых работ непосредственно, а координировать их. Нужно организовать сеть из сотрудников (узких специалистов в той или иной области) и распределять между ними вызовы, учитывая специфику работ и территориальный критерий.



## Бизнес-идея 5. Грузоперевозки

Организация грузоперевозок — перспективное направление, поскольку потребность в таких услугах постоянно растёт. Это связано, в том числе и с развитием Интернет-торговли. Приобретенные покупателями товары нужно доставлять, и лучше как можно скорее.

Для начала можно открыть небольшое агентство по перевозкам в своём родном городе. Вам даже не потребуется иметь собственный парк автомобилей для осуществления самих грузоперевозок. Достаточно найти клиентов на ваши услуги и договориться с владельцами автомобилей о цене самих перевозок.

Таким образом вы организуете свою диспетчерскую службу, которая в качестве посредника зарабатывает на перепродаже заявок потребителя (человека или компании, которая хочет перевести товар) исполнителю (владельцу автотранспортного средства).



## **Бизнес-идея 6. Разведение и продажа животных**

Если вы — владелец частного дома и любите животный мир, можно заняться разведением зверей для продажи. Сначала, конечно, надо определиться, каких именно животных вы будете разводить — морских свинок, собак, кошек, тритонов, хомячков. Главный критерий — наличие рынка для реализации. Кстати, породистые собаки и кошки с хорошей родословной стоят десятки тысяч рублей.

Организация домашнего питомника как бизнеса — это хорошая идея для старта в маленьком городе или даже селе (деревне).

Если посмотреть шире и получить соответствующие знания (образование) и документы, вы сможете перерасти в ветеринарную клинику и как минимум открыть у себя магазин по продаже кормов и сопутствующих товаров для домашних животных.

Вы можете также разводить у себя кроликов. Они довольно быстро размножаются и хорошо продаются.



## **БИЗНЕС-ИДЕЯ 7. РЕМОНТ ОБУВИ И ИЗГОТОВЛЕНИЕ КЛЮЧЕЙ**

Во многих городах, в том числе и в маленьких есть пункты по ремонту обуви. Если вас не смущает работать руками и заниматься клеей коши, набивкой каблуков и заменой молний на женских сапогах, то вы вполне можете организовать такую точку в своем населенном пункте. Все что вам для этого потребуется — это помещение от 5 квадратных метров, пара стеллажей, инструмент и умение заниматься этим видом деятельности.

Также не забудьте официально зарегистрироваться, лучше всего будет открыть ИП, чтобы не иметь проблем с органами власти.

Бизнес по ремонту обуви и изготовлению ключей часто объединяется в один пункт в связи со сходностью условий для работы.

А если в стране кризис, то вам это только на руку. В таких условиях люди меньше тратятся на новую обувь и предпочитают отремонтировать старую, если существует такая возможность. Если вы умеете и любите работать руками и хотите быть самому себе начальником — то эта работа как раз для вас.





## **БИЗНЕС-ИДЕЯ 8. ЧАСТНЫЙ КОСМЕТОЛОГ (ПАРИКМАХЕР, ВИЗАЖИСТ)**

Чтобы оказывать услуги визажиста, парикмахера, специалиста по уходу за кожей, ногтями и телом, не обязательно арендовать помещение и открывать SPA-салон с дорогим оборудованием и множеством сотрудников. Можно стричь и делать макияж на дому — главное, чтобы вы умели качественно оказывать эти услуги. Множество женщин предпочитает пользоваться услугами домашнего (почти личного) парикмахера — при этом сотрудничество иногда длится годами.

Рекламировать свои услуги можно даже через страничку в социальной сети — главное, делать это грамотно и правильно. Пусть ваши первые клиенты рекомендуют вас своим друзьям и знакомым.

Наработав клиентскую базу, вы сможете иметь постоянный заработок на без преувеличения в течение всей жизни. Так как эта услуга требуется с определенной периодичностью вашим клиентам.



## Бизнес-идея 9. Репетиторство

Хорошие репетиторы для многих студентов и школьников на вес золота. Этот бизнес по оказанию частных образовательных услуг подходит для специалистов в любой области.

Особенно востребованы услуги такого плана в сезон перед поступлением в ВУЗы.

Как клиенты узнают о вас? Можно сделать рекламу в местной газете, на телевидении, через Интернет. А лучше всего клиентов находить, общаясь непосредственно с учениками или студентами. Например, большинство учителей в школах подрабатывают репетиторами перед окончанием школы (выпускного класса) или наоборот, перед поступлением в учебное заведение при подготовке ко вступительным экзаменам.

Хороший репетитор за час зарабатывает неплохие деньги: при этом можно работать на дому.



### Бизнес-идея 10. Открытие столовой

В небольших городах, как правило, существуют перебои с заведениями общественного питания. Открытие столовой, где кормят вкусно и по-домашнему, поможет решить этот вопрос с выгодой для владельца и для клиентов. Не обязательно открывать сразу крупную столовую на 50-100 посадочных мест: для начала достаточно 5 уютных столиков.

Главное — держать марку и готовить по-настоящему вкусно.

Оформляется такая деятельность, как индивидуальное предпринимательство — единственные первоначальные затраты: аренда помещения, закупка продукции. Аналитики считают, что данный сегмент рынка в небольших городах весьма прибылен, особенно если у вас надёжный персонал и продуманный бизнес-план.



### **Бизнес-идея 11. Изготовление поделок на дому (HAND-MADE)**

Если вы умеете делать кукол, забавных зверьков, изделия из дерева, которые нравятся детям и не только — организуйте HAND-MADE бизнес на дому и реализуйте свою продукцию через тот же Авито или специализированный сайт. Сотни людей уже занимаются этим и получают прибыль. Эксклюзив ценится всегда и если вы действительно с душой подойдете к созданию поделок на дому, то сможете зарабатывать несколько тысяч долларов.

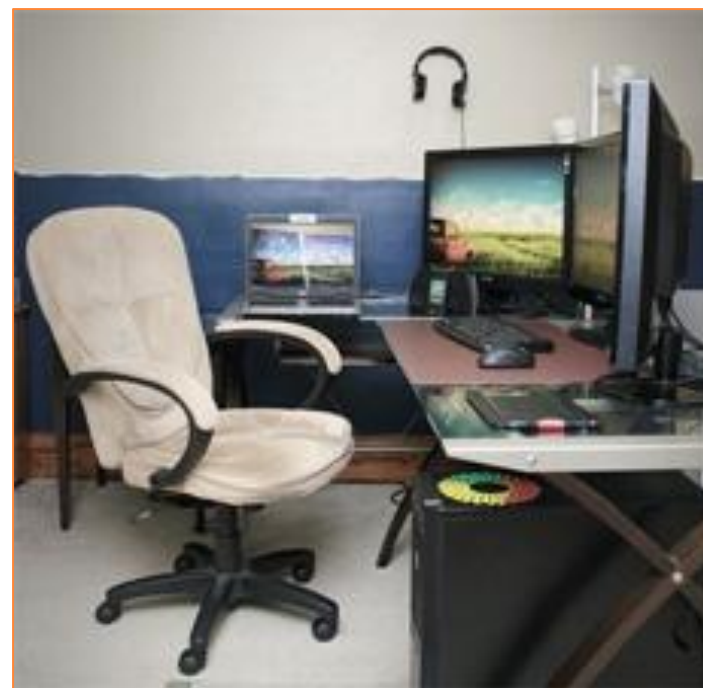


## Бизнес-идея 12. Открытие домашней WEB-студии

Новейшие Интернет-технологии будут приносить стабильную прибыль, если правильно ими воспользоваться. У вас есть опыт в создании сайтов, Интернет-приложений или вы умеете грамотно продвигать сетевые ресурсы в поисковых системах? Если да, тогда вам стоит создать собственную WEB-студию.

Потребность населения в создании собственных Интернет-площадок постоянно растёт — почему бы не воспользоваться этим спросом? Открыв собственную веб-студию, вы будете работать исключительно на себя и, кроме того, заниматься своим любимым делом.

Начиная этот бизнес на дому, со временем можно расширить предприятие и перейти на руководящую работу, а дело создания сайтов, Интернет-магазинов и продающих страниц поручить фрилансерам или штатным сотрудникам.



### Бизнес-идея 13. Обучение и консультации по скайпу

Интернет разрушил границы между государствами и расстояния между городами. Теперь можно обучать других, не выходя из дома. Скайп, мэйл-агент и другие способы

Интернет-коммуникации позволяют давать уроки и консультации вне зависимости от местонахождения. С помощью скайпа можно осуществлять следующие виды коммерческой деятельности:

обучать всех желающих иностранным языкам (если вы, конечно, специалист);

давать юридические консультации;

консультировать клиентов в качестве психолога или психотерапевта;

обучать людей предпринимательству;

гадать, составлять гороскопы.

Возможность обучения на расстоянии выгодна учителю и ученику — никому не хочется тратить время и финансы на передвижение. Любые навыки и знания находятся теперь в шаговой доступности — лет 20 назад о таких возможностях можно было только мечтать.



## БИЗНЕС-ИДЕЯ 14. СОЗДАНИЕ ДОХОДНОГО САЙТА В ИНТЕРНЕТЕ

Это одна из самых прибыльных и перспективных бизнес-идей. Наличие собственного сайта — прекрасная возможность для получения постоянного пассивного дохода.

Если ваш сетевой ресурс популярен и хорошо продвигается в поисковых системах, то просто размещая на нём контекстную рекламу и баннеры, можно иметь стабильную и весьма немалую прибыль.

Если вы по-настоящему увлечены информационными технологиями, то создание своего сайта (блога) может стать для вас как дополнительным источником дохода, так и основным.

Свой посещаемый сайт будет одновременно решить несколько задач для вас:

ФОРМИРОВАТЬ ВАШ ЛИЧНЫЙ БРЕНД И СТАТУС ЭКСПЕРТА В КАКОЙ-ЛИБО НИШЕ;

ПРИНОСИТЬ ВАМ ПРИБЫЛЬ НА РЕГУЛЯРНОЙ ОСНОВЕ КАК МАГАЗИН, КАФЕ ИЛИ ДРУГОЙ ОФФЛАЙН-БИЗНЕС;

МОТИВИРОВАТЬ ВАС К ОБУЧЕНИЮ, РАЗВИТИЮ И ПОЗНАНИЮ НОВОГО;

РАЗВИВАТЬ ТАЛАНТЫ В РАЗНЫХ ОБЛАСТЯХ: КОПИРАЙТИНГ, МЕНЕДЖМЕНТ, МАРКЕТИНГ, ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ (ПРИ РАБОТЕ С РЕКЛАМОДАТЕЛЯМИ).



### **Бизнес-идея 15. Домашнее ателье – пошив и ремонт одежды**

Пошив и ремонт одежды на дому, как и ремонт обуви, во время кризиса может принести хороший доход.

Если нет возможности приобрести дорогую вещь в бутике, почему не перешить или не отремонтировать б/у одежду за более низкую цену? За домашнее ателье не нужно платить аренду: необходимо лишь запустить рекламу своего предприятия.

Для открытия домашнего ателье вам понадобятся лишь ваши навыки, наличие швейной машинки и желание работать.

