ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС: причины возникновения, развития и пути выхода

Воронеж 2015

ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС: причины возникновения и пути выхода

Финансовый кризис в США: зарождение, развитие, преодоление
 Глубинные истоки кризиса
 Трансформация финансового кризиса в экономический
 Импорт кризиса в Россию
 Последствия финансового кризиса для России

ПОТЕРИ КРУПНЕЙШИХ ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКОВ

- □ Суммарные потери банков на начало марта 2009г. составили более 1200 млрд. долл.
- □ По прогнозу экспертов суммарные потери банков могут составить более 2-3 трлн. долл.
- □ По оценке лауреата Нобелевской премии Стиглица для вывода американской экономики из кризиса потребуется 2-4 трлн. долл.

РАЗВИТИЕ КРИЗИСА

ПЕРВЫЕ ПРИЗНАКИ ПРОЯВЛЕНИЯ КРИЗИСА НА ЗАПАДНЫХ РЫНКАХ — ВЕСНА-ЛЕТО 2007г.:

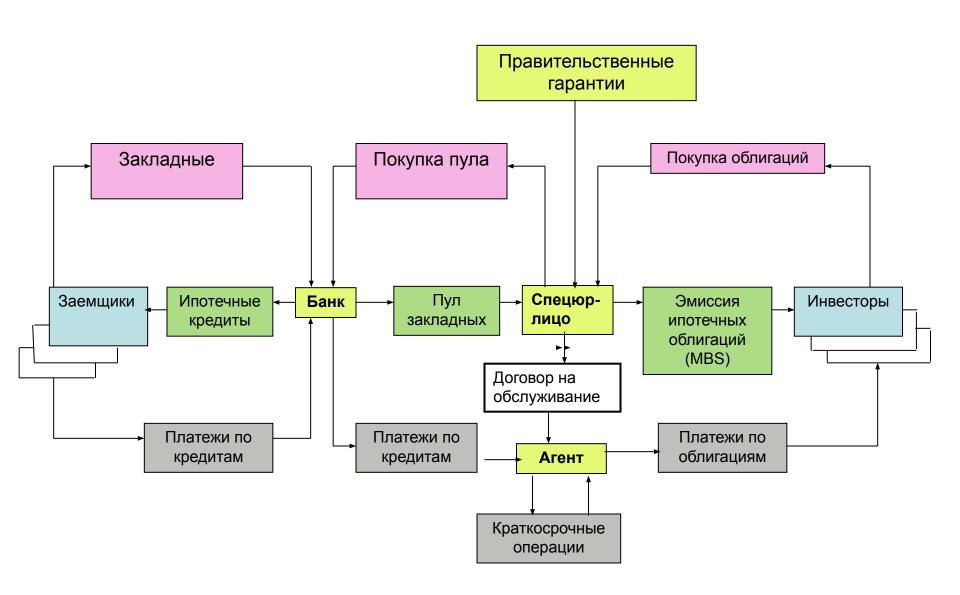
- Сжатие денежной массы
- Задержки с платежами по ипотечным кредитам
- Рост процентных ставок
- Снижение ликвидности

РАЗВИТИЕ КРИЗИСА: ОСЕНЬ 2007г. – ВЕСНА 2008г.:

- Первые списания американскими банками потерь по ипотечным облигациям спусковой крючок
- Угроза рецессии в США
- Проблемы ипотечных агентств Fannie Mae и Freddie Mac
- Невозврат автокредитов, кредитов на обучение и др.
- Банкротство коммерческих и инвестиционных банков
- Перерастание финансового кризиса в экономический

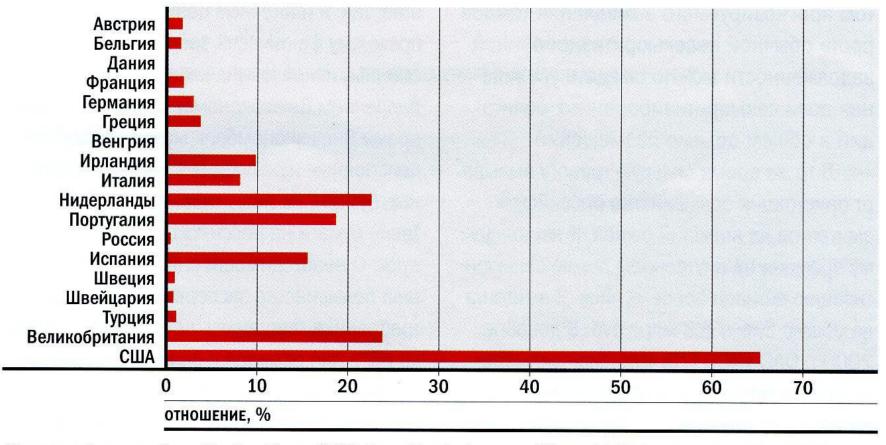
ИМПОРТ КРИЗИСА В РОССИЮ: ЛЕТО – ОСЕНЬ 2008г.

СЕКЬЮРИТИЗАЦИЯ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ



ОТНОШЕНИЕ ОБЪЕМА РЫНКА СЕКЬЮРИТИЗИРОВАННЫХ ОБЛИГАЦИЙ К ВВП КОНЕЦ 2006г.





Источник: European Securitisation Forum (ESF), Securities Industry and Financial Markets Association (SIFMA).

ТИПЫ ВЫСОКО РИСКОВАННЫХ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ

- **Subprime** заемщик имеет не просто плохую, а очень плохую кредитную историю:
 - сумма займа превышает 55% дохода потребителя за период заимствования
 - сумма займа превышает 85% стоимости залога
 - совокупные долговые месячные выплаты превышают 35% месячного дохода заемщика.
- "Alt-A" ("лучший среди худших") или быстрый кредит это предоставление неполного пакета документов. В классическом случае это отсутствие подтверждения доходов заемщика "Second mortgages" это второй кредит на подорожавший дом. Под подорожавший дом берется второй кредит (под залог увеличения его цены), причем требования первого кредитора приоритетны.

ЛЬГОТЫ ПО ИПОТЕЧНЫМ КРЕДИТАМ (кредитная ловушка)

В 2005—2006 гг. из ипотечных кредитов категории Subprime:

- по 80% предоставленных кредитов ставки были льготными на первые 2—3 года
- по 37% предоставленных кредитов в первые годы выплачивались только проценты
- по 43% предоставленных кредитов кредит выдавался без подтверждения сведений о доходах
- по 38% предоставленных кредитов кредит выдавался на всю стоимость дома без первоначального взноса (то есть удешевление недвижимости делало кредит необеспеченным)

ДОЛЯ ВЫСОКО РИСКОВАННЫХ КРЕДИТОВ

Из примерно 10 трлн. долл. ипотечных кредитов, выданных и непогашенных в США доля высоко рискованных кредитов на конец 2007 г. составляла:

Subprime — 12%; Second mortgage — 11%; Alt-A — 10%.

ГЛУБИННЫЕ ИСТОКИ ИПОТЕЧНОГО КРИЗИСА

МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ АМЕРИКАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ (начиная с 60-х годов 20-го века)

ПОСТРОЕНИЕ ОБЩЕСТВА ПОТРЕБЛЕНИЯ

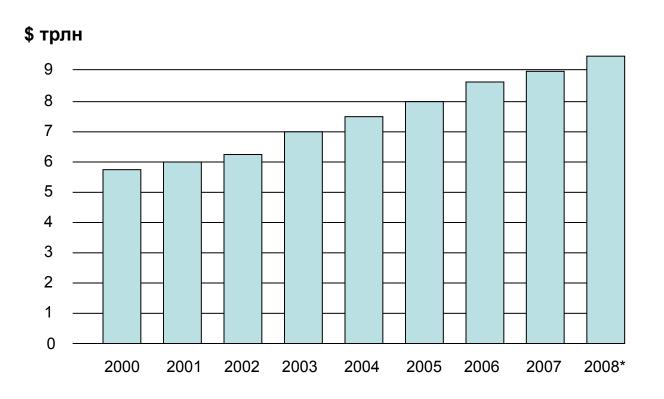
Поддержание темпов экономического роста за счет стимулирования роста потребления домохозяйствами:

- снижение налогового бремени
- расширение сферы кредитования
- льготные условия кредитования
- низкие процентные ставки

Последствия:

- рост бюджетного дефицита
- необеспеченная денежная эмиссия
- рост инфляции

СОВОКУПНЫЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ США



^{*} На 31 августа 2008г.

БЮДЖЕТНЫЙ ПРОФИЦИТ/ДЕФИЦИТ США

\$ млрд



КОМПЕНСАЦИЯ ОТРИЦАТЕЛЬНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ АМЕРИКАНСКОЙ МОДЕЛИ ОБЩЕСТВА ПОТРЕБЛЕНИЯ

1. Перенос традиционных производств в Азиатский регион:

- снижение трудовых издержек
- снижение экологических издержек
- снижение издержек производства компенсирует рост инфляции

2. Придание доллару статуса международной резервной валюты:

- компенсация роста бюджетного дефицита
- компенсация роста государственного долга

Последствия:

- о появление «азиатских тигров», создание в Азиатском регионе собственной индустриальной базы
- о формирование профицитных бюджетов
- о быстрый рост золотовалютных резервов Центральных банков развивающихся стран
- о создание национальных резервных фондов
- о рост внешнеторговой, а затем финансовой экспансии со стороны азиатских стран

КРУПНЕЙШИЕ СУВЕРЕННЫЕ ФОНДЫ

Страна	Год создания	Размер, млрд. долл.
ОАЭ (Абу-Даби)	1976	500-875
Норвегия	1990	375
Сингапур (государственная инвестиционная корпорация)	1981	200-330
Кувейт	1953	213
Китай	2007	200
Гонконг	1993	139
Сингапур (инвестиционный холдинг)	1974	110
ОАЭ (Дубай)	2006	82
Россия	2008	112*

Примечание: * на конец 2008 года (оценка)

ПОСЛЕДСТВИЯ ФИНАНСОВОГО УКРЕПЛЕНИЯ РАЗВИВАЮЩИХСЯ ЭКОНОМИК

Размещение резервных фондов и активов Центральных банков развивающихся стран в ценных бумагах США

- финансирование дефицита федерального бюджета США
- обесценение резервов в результате низкой доходности долговых ценных бумаг американского правительства
- финансирование потребления домохозяйств в США
- скупка национальными фондами развития из развивающихся стран активов в США

Последствия:

протекционизм со стороны американского правительства (запрет на приобретение активов, заградительные таможенные пошлины, «торговые войны»)

МОДЕЛЬ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ (конец 20-го – начало 21-го века)

Формирование глобального рынка производных финансовых инструментов и возникновение крупных хеджфондов:

- использование производных финансовых инструментов для снижения локального риска в конкретной корпорации
- появление гибридных финансовых продуктов для уменьшения риска
- хедж-фонды не включены в систему регулирования

Последствия:

- риск не исчезает, а переносится на других инвесторов
- решая проблему локальных рисков, никто не оценивает системный риск в совокупности
- Превращение производных финансовых инструментов в спекулятивный продукт
- в отсутствие регулирования хедж-фонды «раскачивают лодку»

Гипотеза сверхпузыря (Дж. Сорос)

Сверхпузырь включает:

- пузырь на рынке ипотеки
- кредитный пузырь
- сырьевой пузырь
- пузырь на рынке производных финансовых инструментов

Сдувание сверхпузыря ведет к замедлению темпов развития мировой экономики

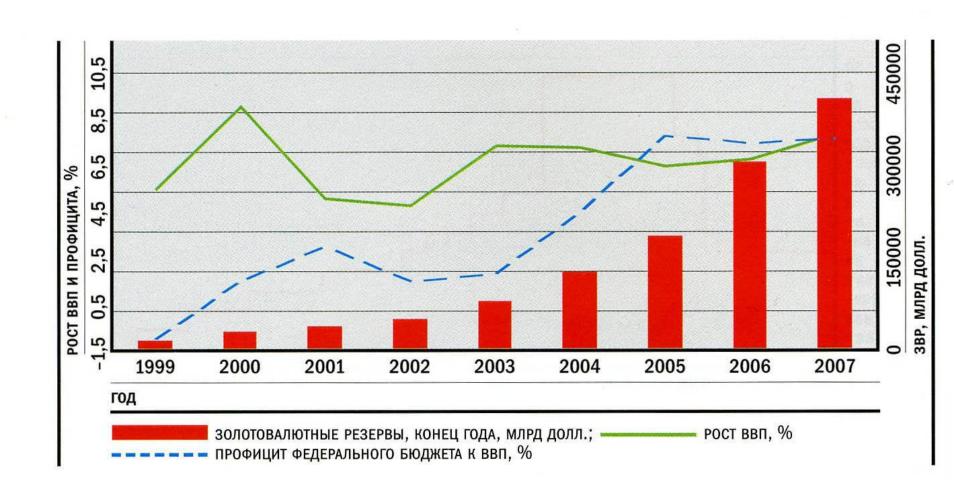
Последствия финансового кризиса для России

1. Грозит ли ипотечный кризис России?

ДОЛЯ ИПОТЕЧНЫХ КРЕДИТОВ (в процентах от ВВП)

США = 70% ВВП Европа = 40% ВВП Россия = 2,5% ВВП

ДИНАМИКА ЗВР, ПРОФИЦИТА ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА И ВВП РОССИИ



Последствия финансового кризиса

для России

2. Почему падает российский фондовый рынок?

ПОКАЗАТЕЛИ	США	РОССИЯ
Рост ВВП в 2007г.	2,0%	8,1%
Рост ВВП в 2008г.	от - 0,3 до +0,4%	6-7%
Падение фондового рынка за 2008г.	Индекс Доу- Джонса = - 35%	Индекс РТС = - 72%

УДАР ВРАСПЛОХ (1)

- До лета-осени 2008 г. почти всем казалось, что Россия находится в идеальной готовности к кризису. Среднегодовой рост ВВП в 2005 первой половине 2008 гг. почти достиг 8%. Из крупных развивающихся экономик быстрее в эти годы росли лишь Китай и Индия.
- В предкризисном 2007 г. Россия могла похвастаться мощным бюджетным профицитом и положительным текущим сальдо (у большинства развитых стран кроме Китая и экспортеров сырья дефициты). Не казалась Россия уязвимой перед лицом кризиса и с точки зрения величины внешнего долга (18% ВВП), особенно на фоне стран Восточной Европы (Болгария 35% ВВП, Латвия 77% ВВП).
- Еще одним аргументом в пользу того, что Россия устойчива против западного вируса, был относительно малый размер ее финансового. Из 22 развитых стран мира отношение банковских активов к ВВП было у России минимальным.

УДАР ВРАСПЛОХ (2)

- У России был устойчивый двойной профицит (бюджета и текущего счета операций), росли накопления – золотовалютные резервы составляли 37% ВВП, а средства нефтегазовых фондов – 11% ВВП.
- Это позволяло властям говорить о нашей стране как об «острове стабильности».
- Мировой финансовый кризис не должен был сильно повлиять на российскую экономику. Но случилось не так.
- Ни огромные резервы, доходившие до \$600 млрд, ни бюджетный профицит в 6-8% ВВП, не защитили страну, не стали гарантией стабильности, а лишь самортизировали шок.

КАК КРИЗИС УДАРИЛ ПО ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

- Россия за последние 12 месяцев пережила сильнейшее падение фондового рынка – почти на 70% в рублевом выражении.
- Отток частного капитала в IV квартале 2008 г. достиг фантастических \$130,6 млрд.
- Скорость перехода от роста к спаду ВВП оказалась втрое выше, чем в 1997-98 гг., когда резкому снижению предшествовала длительная стагнация.
- Рубль вошел в пятерку наиболее подешевевших валют, то есть стал одним из лидеров в «гонке девальваций». С учетом внепланового падения с середины июля и до начала мартовского роста рубль обесценился к доллару США на 56% с 23,12 рубля за доллар на 16 июля до 36,22 в марте 2009 г.
- Промышленное производство в январе 2009 г. было ниже, чем в январе 2008 г. на 16%. А ВВП России в январе-марте 2009 г. упал на 7%.
- Число безработных превысило 8 млн человек.

В ЧЕМ СОСТОЯТ СЛАБОСТИ НАШЕЙ ЭКОНОМИКИ?

- <u>ПРИЧИНА № 1.</u> Структурные диспропорции.
 - Уязвимость российской экономики к колебаниям доходов от экспорта и потоков капитала. Даже правительство недооценивало силу зависимости экономики страны от цен на нефть и притока капитала.
- ПРИЧИНА 2. Долгие годы импорт в том числе сырья, оборудования и продуктов питания рос быстрее экспорта («мы проедали торговое сальдо»), и если бы не начавшийся в 2008 г. кризис, мы могли все равно уже в 2009 г. попасть в зависимость от внешнего финансирования.
- ПРИЧИНА 3. В России очень плохие институциональные условия для развития бизнеса и это не менее значимо, чем падение цены нефти. Так, даже в Саудовской Аравии, у которой 90% бюджета зависят от нефтяных поступлений, ВВП вырастет в 2009 г. на 1%, а в России падение ВВП составит: по прогнозу Минэкономразвития 2,2%; по прогнозам (ОЭСР) и Всемирного банка 5,5-6%.
- ПРИЧИНА 4. Монополизм

ЕСТЬ ЛИ В РОССИИ РЫНОЧНАЯ ЭКОНОМИКА, ОСНОВАННАЯ НА КОНКУРЕНЦИИ?

- 24 фирмы производят 30%, а 500 фирм около 80% ВВП страны. 23 крупнейшие бизнес-группы контролируют 36% выручки и 38% занятости.
- Более 60% машиностроительных предприятий считают себя монополистами и заявляют о том, что контролируют рынок.
- При этом большая часть крупных и средних компаний замыкаются на локальных рынках. Например, 28% участников рынка основную часть продукции сбывают в тех регионах, где они расположены, а проникновение на зарубежные рынки или же на рынки соседних регионов зачастую связано с административными препятствиями.
- http://www.rbc.ru/rbcfreenews.shtml?/20041207083839.shtml
- http://www.utro.ru/articles/2006/09/27/587272.shtml
- http://www.vz.ru/economy/2006/10/15/52763.html

ЛЕГКО ЛИ СОЗДАТЬ В РОСИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫЙ БИЗНЕС ?

- Всемирный экономический форум (ВЭФ) опубликовал доклад, в котором приводится рейтинг конкурентоспособности стран за 2007-2008 годы. Россия заняла в нем лишь 58-е место из 131 страны.
- В качестве явных конкурентных преимуществ экономики России выделены "Макроэкономическая стабильность", "Гибкость рынка труда", "Размер рынка" и часть индикаторов, характеризующих "Инновационный потенциал". Проблемами для конкурентоспособности России, которые сохраняются из года в год, названы, в частности, факторы "Здоровье и начальное образование", "Инфраструктура", "Качество институтов" и "Эффективность рынка товаров и услуг".
- Также слабыми сторонами России на фоне сопоставимых стран являются низкая конкурентоспособность российских компаний и неспособность экономики "впитывать" современные технологии из различных источников, включая прямые иностранные инвестиции.
- http://www.gcr.weforum.org/

ИМПОРТ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА В РОССИЮ

- Доля нерезидентов на рынке акций и облигаций ~ 70%
- Фиксация прибыли
- Спекулятивная атака
 - крупные игроки ведут спекулятивную игру на понижение
 - мелкие инвесторы подключаются к этой игре

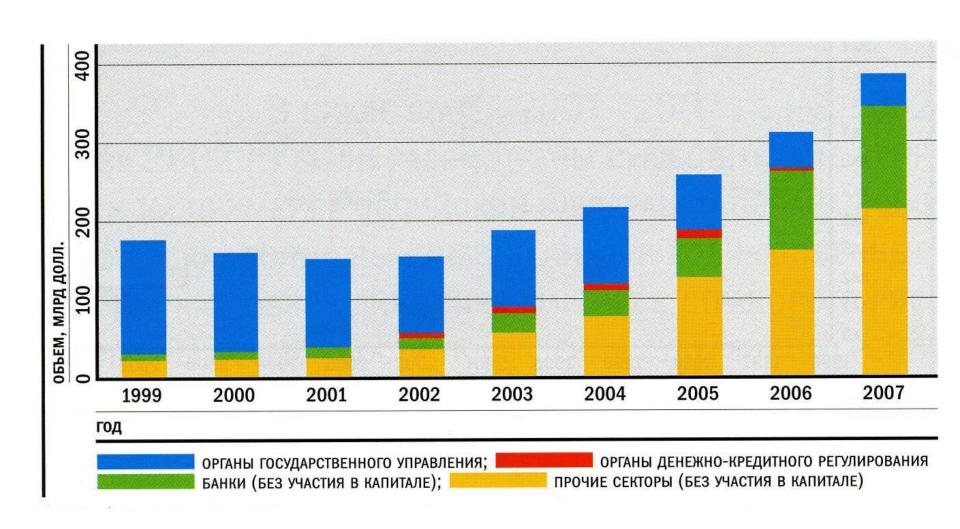
итог:

- □ вывод капитала из страны
- □ недостаток ликвидности

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА И УГРОЗЫ ДЛЯ РОССИИ

- Импортируемый кризис (вклад США в падение российского рынка 35%)
- Внутренние причины 37%
 - зависимость от иностранного капитала
 - отсутствие длинных денег
 - недостаток ликвидности
 - недоверие к институтам власти

ДИНАМИКА ВНЕШНЕГО ДОЛГАРОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



КРЕДИТЫ РОССИЙСКИХ БАНКОВ ЮРИДИЧЕСКИМ ЛИЦАМ на 1 января 2008г.

Сроки	Сумма, млрд. руб.	Доля, %
До 30 дней	340	5,1
От 31 до 90 дней	361	5,4
От 91 до 180 дней	664	10,0
От 181 дня до 1 года	2164	32,4
От 1 года до 3 лет	1776	26,6
Свыше 3 лет	1364	20,5
Итого	6669	100,0

⁻ Пополнение оборотных средств

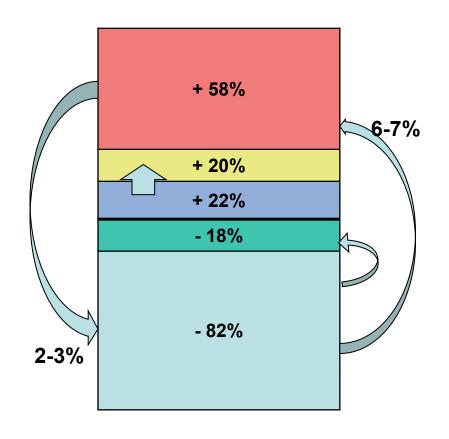
⁻ Инвестиционные кредиты

Изменение внешней задолженности частного сектора и золотовалютных резервов Центрального банка

Годы	Внешняя задолженность частного сектора, млрд. долл.	Золотовалютные резервы ЦБ, млрд. долл.
1998	30	8
1999	29	9
2000	31	25
2001	38	28
2002	48	48
2003	80	77
2004	109	125
2005	175	183
2006	262	304
2007	413	476

Кредиторы и должники в экономике России





ОШИБКИ И ПРОТИВОРЕЧИЯ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ

Борьба с инфляцией монетарными методами:

- сдерживание денежной массы (увеличение социальных пособий и выплат)
- увеличение нормативов обязательных отчислений в резервы ЦБ (удорожание кредитных ресурсов для предприятий)
- стерилизация денежной массы путем создания резервных фондов (ограничение инвестиционных возможностей предприятий)

В России инфляция носит немонетарный характер

ЧТО НЕ УДАЛОСЬ РЕШИТЬ ЗА ГОДЫ НЕФТЯНОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ

- Не реализована пенсионная реформа (отсутствие длинных денег)
- Не проведена структурная перестройка экономики (созданные госкорпорации пока «бездействуют»)
- Не проведена институциональная реформа

ЧЕМ РАСПЛАЧИВАЕМСЯ ЗА НЕ ПРОВЕДЕННЫЕ РЕФОРМЫ

- Ориентация российских заемщиков на зарубежные рынки, чему способствовали низкие процентные ставки (2003-2007гг.)
- Кризис ликвидности обострил проблему заимствования за рубежом, возросли процентные ставки
- Внешний рынок не доступен для средних и мелких компаний
- В условиях ограниченных возможностей привлечения капитала свертываются инвестиционные программы, что чревато замедлением темпов экономического роста
- Кризис ликвидности ведет к росту числа дефолтов на российском рынке

Вывод: Необходимо стимулирование долгосрочных накоплений, создание условий для появления новых долговых и структурированных финансовых инструментов, развитие системы негосударственных пенсионных фондов

ЧЕМ РАСПЛАЧИВАЕМСЯ ЗА НЕ ПРОВЕДЕННЫЕ РЕФОРМЫ

(уроки Fannie Mae и Freddie Mac)

Ограничение деятельности государственных корпораций

- Fannie Mae и Freddie Mac полугосударственные структуры, однако действовали в интересах менеджеров, а не государства
- Комфортные условия деятельности способствовали расширению бизнеса (в настоящее время эти агентства предоставляют финансирование ~ для 50% ипотечных займов, 10 лет назад ~ 25%)
- Расширение бизнеса ⇒ снижение требований к оценке риска
- Место для отставных правительственных чиновников, подбор менеджеров по принципу лояльности, а не квалификации (низкий уровень квалификации, снижение качества контроля)

Вывод: Даже при наличии системы контроля за деятельностью полугосударственных структур они начинают функционировать в интересах менеджмента, что может не совпадать с интересами государства

ПОСЛЕДСТВИЯ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

- Снижение инвестиционной активности
- Переход кризиса из финансового сектора в реальный сектор экономики
- Замедление темпов роста и сокращение объемов производства в отдельных отраслях
- Сокращение рабочих мест, снижение доходов населения, сокращение потребительского спроса
- Усиление социальной напряженности

ПОСЛЕДСТВИЯ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

- Рост взаимного недоверия
- Сокращение объемов кредитования
- Стоимость привлечения капитала возрастет
- Сворачивание инвестиционных программ
- Угроза роста инфляции

Последствия государственной поддержки:

- В мире переход к госкапитализму
- В России очередной передел собственности

ГЛУБИНА И ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ КРИЗИСА

- Продолжительность кризиса оценивается в 1,5 2 года
- Медленное восстановление, которое займет 2-3 года.
- По пессимистическому прогнозу эти сроки увеличиваются в два раза

ПОЧЕМУ РОССИЙСКИЙ БИЗНЕС РАСТЕТ ТАК ПЛОХО

- «Бизнес в России не может существовать без "крыши", роль которой играет либо большой бизнес, который хочет забрать часть вашей собственности, либо представители государственных органов.
- Если у вас нет ни того ни другого, тогда практически всегда мы видим одно и тоже: как только компания увеличивает свой бизнес до больших размеров, она попадает в поле зрения крупных структур, которые в конце концов захватывают этот бизнес».
- Экс-министр экономического развития и торговли РФ Герман Греф, февраль 2006
- http://www.vz.ru/economy/2006/2/13/22335.html

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В РОССИИ: АФРИКУ МЫ ОБОГНАЛИ

- По производительности труда Россия отстает от США практически в 5 раз, от Канады в 4 раза, от основных стран Западной Европы и Японии примерно в 3,5–3,7 раза, от Мексики на 36 %, от Бразилии на 14 %.
- По производительности труда на одного занятого Россия находится посередине между восточноевропейскими (\$20 000 25 000 на работающего в год) и африканскими экономиками (\$1000 7000). В 2000 г., по расчетам МОТ, один занятый в России произвел \$10 617, а в 2001 г. \$11 120.

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА: ФИЗИЧЕСКИЙ КАПИТАЛ

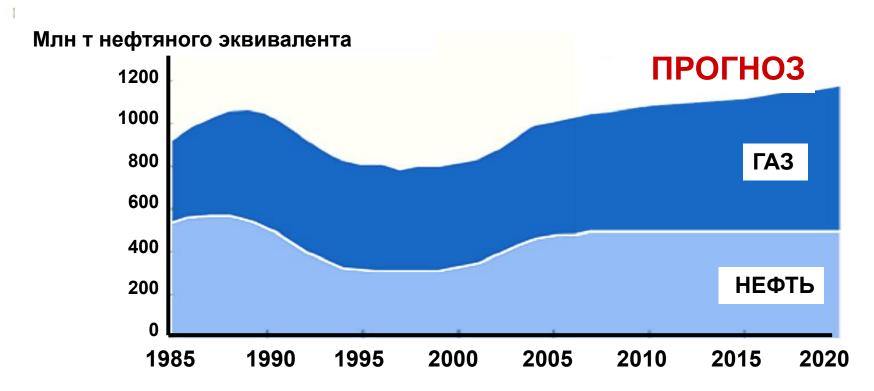
- "Средний возраст промышленного оборудования превышает 20 лет. По оценкам экспертов, доля России в мировом обороте наукоемкой продукции находится в коридоре от 0,3% до 0,8%. Это малоприятная для нас цифра, в 15-20 раз меньше, чем, например, доля Китая».

 (из выступления Президента РФ В.В.Путина на заседании Совета безопасности РФ в июне 2006 г.)
- «Большая часть российской экономики настолько неэффективна, что не переживет ближайшее десятилетие».

(из заявления помощника российского президента Аркадия Дворковича 8 апреля 2009 г.)

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА: ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ – ОНИ ЖЕ «НАШ СПАСАТЕЛЬНЫЙ КРУГ»

Добыча нефти и газа в России в 1985-2020 годах



С 2006 г. года рост добычи нефти практически остановился: действующие месторождения достигли высокой степени выработки, а дополнительные инвестиции обеспечивают все меньший прирост производства.

Источники: Статистический отчет British Petroleum за 2006 г., МЭРТ РФ (инерционный сценарий).

ФАКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА: ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ЗНАНИЯ

- В России используется приблизительно 10% инновационных идей и проектов, в США 62%, в Японии 95%; лишь одно из 500 запатентованных изобретений находит применение в российской промышленности.
- В таких отраслях, как авиация, космос, судостроение, ядерная энергетика, спецхимия, металлургия, биотехнология, специальное машиностроение, телекоммуникации и связь, автомобилестроение и микроэлектроника, Россия пока еще обладает собственными научными школами.
- В целом же состояние имеющейся базы знаний для выхода на конкурентный уровень оценивается в 70-80% от мирового, а в микроэлектронике и автомобилестроении в 40-50%.

ПРОГНОЗ УМЕРЕННЫХ ОПТИМИСТОВ (ИМЭМО РАН)

- В силу кризиса темпы экономического роста неизбежно снизятся.
- Ориентировочное сопоставление ВВП и объемов промышленного производства показывает, что к 2015 году Россия не достигнет тех соотношений по ВВП с США, которые она имела в 1913, но заметно приблизится к Германии и превзойдет Великобританию и Францию. Отставание от США будет значительным и сохранится надолго.
- Так что России лучше не говорить о своей великодержавности или мировом лидерстве. Тем не менее экономически Россия в перспективе неизбежно будет сильным государством, займет по размерам ВВП первое место в Европе и пятое-шестое место в мире.
- http://www.globalaffairs.ru/numbers/24/7056.html

БУДУЩЕЕ РОССИИ: ЧЕТЫРЕ НЕОФИЦИАЛЬНЫХ СЦЕНАРИЯ (1)

- ИНЕРЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ. Но то, что осенью 2007 г. произошло с ценами на продовольствие, уже говорит о том, что идти по инерционному пути нельзя.
- 2. «РАНТЬЕ». То есть, фактически жизнь за счет природных богатств.
- МОБИЛИЗАЦИЯ. Отдельные ее элементы уже проскальзывают, например, программа нанотехнологий. Президент и его окружение понимают, что с таким типом экономики, какой мы имеем сейчас, будущего у страны нет. Вот они и начинают искать пути прорыва.
- В результате, в различные масштабные проекты втягиваются государственные ресурсы, которые, наверное, можно было бы потратить более эффективно.

БУДУЩЕЕ РОССИИ: ЧЕТЫРЕ НЕОФИЦИАЛЬНЫХ СЦЕНАРИЯ (2)

- МОДЕРНИЗАЦИЯ, которая может обеспечить России достойное место в мире. Модернизация именно тот сценарий, к которому должна стремиться Россия, тогда как остальные три сценария путь к сильным потрясениям.
- Есть два варианта перехода к модернизации.
 Первый катастрофический. Он нам, конечно, не нужен.
- Второй эволюционный: когда правящая элита берет на себя новые функции, понимает новые задачи и т.д. Но он идеалистический.
- http://www.utro.ru/articles/2007/10/25/689827.shtml

ЧТО РЕАЛЬНО МОЖЕТ СТАТЬ МОТОРОМ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА РОССИИ В БУДУЩЕМ?

- Главным драйвером роста в обозримой перспективе в России будет обустройство и освоение территорий. Главная проблема не в сырьевых отраслях, а в том, что у нас огромная неосвоенная территория. Причем в этом освоении двигаться придется на восток.
- У нас Дальний Восток все последние десять лет стабильно отстает по темпам промышленного развития от Центральной России. При этом Китай стабильно растет двузначными темпами. Это означает, что экономическая плотность объем ВВП на единицу площади на границе России с Китаем резко различается. В советское время экономическая плотность у нас была выше, чем в Китае, а сейчас в четыре-пять раз ниже.
- Если так будет продолжаться, то разрыв еще увеличится и никакие границы уже не помогут: будет естественное проникновение из Китая капиталов, людей, и мы потеряем Дальний Восток.
- Освоение территории и сдвиг на восток это то, что заставит экономику расти. Конечно, это вещи очень капиталоемкие и дорогие, но именно поэтому они и смогут нас вытащить.