

Коллекторского агентства ООО «АврораКонсалт»
Предложение о продаже.

Данные предоставлены в полном объеме. Расчёт произведен 28.05.2020 г.

1. Резюме компании.

ООО «Аврора Консалт» зарегистрировано как юридическое лицо 31 июля 2015 года. Организация была основана как собственная служба взыскания МКК «Даем Взаимы!» и впоследствии развилась в коллекторское агентство полного цикла.

06.04.2017 г. включено в государственный реестр коллекторских агентств ФССП.

Имеется договор страхования ответственности коллекторского агентства (действующий до 31.12.2020 г.)

Основное направление компании: взыскание просроченной задолженности на стадиях soft-, hard- и legal-collection.

Активы: собственный долговой кейс, полностью перешедший в работу, после прекращения микрофинансовой деятельности в августе 2019 г.

Генеральный директор: Кузнецова Анастасия Владимировна.

Сайт: <http://avrorra-consult.ru/> — официальный сайт в соответствии с требованиями ФССП.

2. Активы компании (долговой кейс)

Данные актуальны на 28.05.2020 г.

	кол-во	тело займа	прогнозная сумма иска
В очередь в суд	689	10 351 000,00	28 624 500,00
Платящие досуд	48	902 000,00	
неперспективные	1	5 000,00	
отмененные (не поданные)	54	3 046 549,00	
наследство	5	292 692,25	
Итого активов:	797	14 597 241,25	32 870 741,25

	кол-во	остаток суммы по решению
Текущая задолженность (сумма долга по имеющимся приказам (решениям), включая сбер и сактированные	1470	74 277 261,00

	кол-во	Сумма иска
В пути в суд	83	4 241 900,00
Ожидаем решение (Зел)	31	1 395 034,00
Ожидаем решение (Красног)	189	8 500 473,44
Дубликаты ожидаем	44	4 364 995,89
Отмененные (поданные)	29	1 936 445,40
Оконченные актом (на хранении)	49	2 170 001,08
Описки в приказах	12	433 216,50
Коммерческие	4	1 334 581,07
Итого	2708	131 524 649,63

Настоящие активы приведены на основании электронных таблиц учета, без проведения документарной инвентаризации. Возможны незначительные технические неточности. В случае Вашей заинтересованности в покупке компании ООО «Аврора Консалт», мы готовы провести предварительную сверку (до семи рабочих дней). Документарная инвентаризация может занять до пяти недель, после личного общения и подписания соответствующих протоколов (договоров) о намерениях. Просим также учесть, что в нашем распоряжении имеются дополнительные реестры (находятся в стадии пересчета) аффилированных партнеров, которые могут быть цессированы в ООО «Аврора Консалт» по готовности, что увеличит объем портфеля, примерно, на 10-20 млн.рублей.

Качество судебного портфеля и риски.

Этапы отбора и согласования должника для передачи в суд:

- Поиск информации о задолженности и имуществе должника по открытым/ закрытым базам.
- Поиск действующий счетов должника.
- Выезд сотрудника по адресу прописки/фактическому, осмотр места проживания/прописки, общение с родственниками/соседями.
- Выезд сотрудника по месту работы должника.

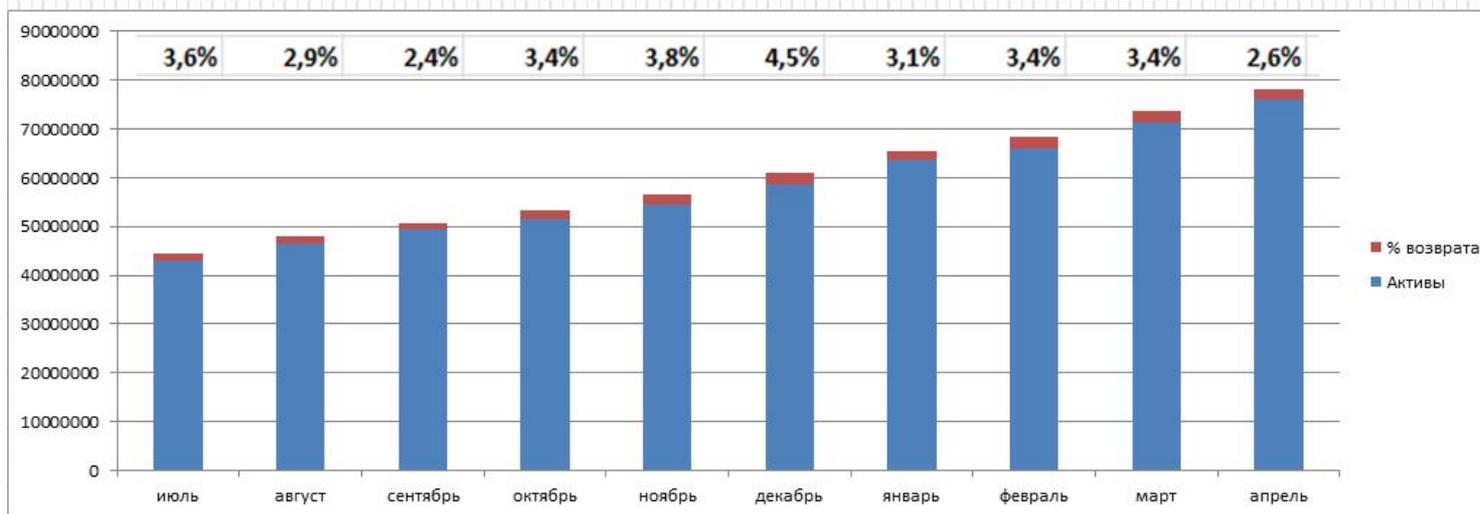
Риски:

- Подача должника на банкротство, после получения судебного приказа.
- Смерть должника.

По статистике процент риска составляет 20%.

Доходность долгового портфеля (ежемесячная)

На примере судебных активов



Средний ежемесячный доход составляет 1 904 097,6 рублей.

Средний процент возврата в месяц – 3,3%

Штат сотрудников

В ООО «Аврора Консалт», с момента её основания, создан штат сотрудников, который включает в себя:

- Генеральный директор
- Управляющий
- Заместитель генерального директора по административной, финансовой и хозяйственной деятельности
- Заместитель генерального директора по вопросам безопасности
- Главный бухгалтер
- Бухгалтер
- Ведущий менеджер отдела коммерческих продуктов
- Начальник отдела IT-технологий
- Начальник юридического отдела
- Менеджер юридического отдела
- Менеджеры (2 человека)
- Сотрудники отдела выездного взыскания (4 человека)

Итого: 16 человек