



Результаты Мая и задачи на Июнь 2016

Июнь, 2016

Результаты продаж мая и планы на июнь

Модель	Продажи Апр-16	Продажи Май-16	Апр-16/ Май-16	План Июнь-16	План Июнь-16/ Факт Май-16
B515 CKD	363	395	9%	461	17%
C520 KUGA	541	449	-17%	645	44%
FIESTAB299 MCA	637	944	48%	962	2%
FOCUS C346 MCA	1105	935	-15%	792	-15%
MONDEO CD391 EU	608	276	-55%	263	-5%
U502 EXPLORER	109	93	-15%	121	30%
TOTAL PC	3363	3092	-8%	3244	5%
TOTAL TRANSIT	513	492	-4%	432	-12%
GRAND TOTAL	3876	3584	-8%	3676	3%

Продажи 2016 vs 2015. Изменение доли

	Jan	Feb	Mar	Apr	May
2016	2,7%	3,0%	3,2%	3,0%	3,1%
2015	1,5%	1,1%	1,3%	2,1%	2,2%
Изменение	180%	273%	246%	143%	143%

Обновление маркетинговых программ

- Продлена специальная флит скидка (клиент 3-4 категория) в 19,6% на Фиеста на ограниченную партию в 200 автомобилей. Подробности в purple top Fleet/16/007 от 4.05.16 от Низамовой Диляры.
- **Увеличена скидка** по трейд ин для Kuga Trend 2,5 (FWD) до 100 т.р.
- **Увеличена** стоимость а.м Форд Фиеста на 2% (15-16
Новые цены распространяются на автомобили с датой выпуска счета, начиная с 01 июня 2016 года.(на все произведённые автомобили цена не меняется)
- **Изменены** условия получения квартального бонуса – добавлено условие выполнения 100% DPI в июне.

Подробная информация в маркетинговых программах на **Дилерском портале по адресу Библиотека Документов : RUS-ru : Маркетинг : Маркетинговые программы.**

Задачи на июнь. Продажи

Шаг 1

- Поддержат дополнительный маркетинг по Форд Куга через коммуникацию дополнительной скидки по трейд ин клиентам.

Шаг 2

- Засчёт того, что а.м. Форд Фиеста на складах дилеров профинансированы по старым ценам, использовать увеличение стоимости на автомобиль как дополнительную выгоду для клиента

ШАГ 3

- Поставить акцент на продажу автомобилей, которые есть в наличии на складе дилера/ коде ФСХ (Фокус, Фиеста, Мондео)

ШАГ 4

- Обеспечить выполнение планов квартала и июня

Коммуникации

ФСХ:

ЭкоСпорт интернет
Экоспорт ТВ
Экоспорт ООН

ФСХ **предоставил** конструктор баннеров для дилерских сайтов для рекламы дилерских акций.

Дилеру необходимо разместить на DWS сайте **минимум 3** дилерских клиентских предложения вместо стандартных предложений FSH

Дилер **не размещает** акции на сайте



01 июня 2016

Программа Утилизации от Ford



01 июня 2016

Специальные цены



01 июня 2016

Блестящее предложение от Ford

Дилеры **размещают** акции на сайте



06 мая 2016 - 09 мая 2016

Weekend продаж Ford Mondeo!

Официальный дилер Ford РОЛЬФ Химки объявляет Weekend продаж Ford Mondeo!



05 мая 2016 - 10 мая 2016

"Заводные выходные" от дилера №1 в Москве! Бронируйте сегодня!

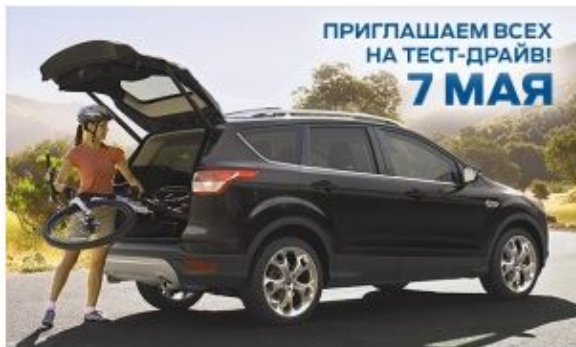
6-9 мая! ""Заводные выходные" от дилера №1 в Москве! Только 4 дня и 10 автомобилей на невероятно выгодных условиях из "закрытого списка" автомобилей!



05 мая 2016 - 31 мая 2016

Дни продаж FORD FIESTA! Выгода до 115 000 рублей!

Дни продаж FORD FIESTA от дилера №1 в Москве! Выгода до 115 000 руб.!



ПРИГЛАШАЕМ ВСЕХ
НА ТЕСТ-ДРАЙВ!
7 МАЯ

04 мая 2016

ФОРД ЦЕНТР КЕМЕРОВО
приглашает всех на тест-драйв!

Пройдите тест-драйв 7 мая в Форд Центр Кемерово, получите гарантированный подарок и участвуйте в розыгрыше **ГЛАВНОГО ПРИЗА** от Форд!

[▶ ПОДРОБНЕЕ](#)



КРАСНАЯ ЦЕНА
на Ford FIESTA!
5910
рублей в месяц

03 мая 2016 - 30 мая 2016

Новый Ford Fiesta всего за 5910 рублей в месяц!

Настоящая иномарка как никогда доступна! Это Новый Ford FIESTA в Форд Центр Кемерово!

[▶ ПОДРОБНЕЕ](#)



FORD ECOSPORT
ГОРОДСКОЙ КРОССОВЕР
всего за
7 537 Р
в месяц

26 апреля 2016 - 15 мая 2016

Ford EcoSport: городской кроссовер всего за 7 537 руб. в месяц

Теперь Ford EcoSport еще доступнее! Купите сейчас и наслаждайтесь летними путешествиями!

[▶ ПОДРОБНЕЕ](#)



FORD MONDEO
с выгодой до 195 000 Р!*

15 апреля 2016

Ford Mondeo с выгодой до 195 000р.!

Компания Автополе Форд предлагает выгодные

[▶ ПОДРОБНЕЕ](#)



FORD KUGA от 999 000 Р
с выгодой до 30,3%!*

15 апреля 2016

Ford Kuga с выгодой до 30,3%!

Компания Автополе Форд предлагает выгодные условия на покупку новых автомобилей Форд.

[▶ ПОДРОБНЕЕ](#)



FORD ECOSPORT от 799 000 Р
с выгодой до 23%!*

15 апреля 2016

Ford EcoSport с выгодой до 23%!

Компания Автополе Форд предлагает выгодные условия на покупку новых автомобилей Форд.

[▶ ПОДРОБНЕЕ](#)

Результаты май Renewals Статус выполнения

Вставить данные по своим дилерам

UR	City	Sales ZM	FC ZM	Renewal opportunities	Renewal targets Q2'16	Renewal Results as of 31.05.2016	DPI fulfillment by dealer
UR092	Барнаул	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	21	1	0	0%
UR122	Москва	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	70	5	3	60%
UR131	Ижевск	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	39	3	2	67%
UR153	Тамбов	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	10	1	0	0%
UR192	Пермь	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	24	2	1	50%
UR198	Саратов	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	24	2	0	0%
UR256	Саратов	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	8	1	1	100%
UR270	Саратов	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	10	1	0	0%
UR277	Москва	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	54	4	1	25%
UR305	Москва	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	3	1	1	100%
UR306	Москва	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	3	1	0	0%
UR307	Самара	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	43	3	1	33%
UR308	Брянск	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	9	1	0	0%
UR326	Ярославль	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	0	1	2	200%
UR327	Пермь	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	0	1	0	0%
UR338	Екатеринбург	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	0	1	0	0%
UR340	Калуга	Дмитрий Наумов	Максим Дербенев	13	1	2	200%

Шаг 1

- Внедрить корректный процесс по работе с повторными клиентами (Материалы Ford Credit). Пройти онлайн обучение у сотрудников FC тем кто не выполнил план в 1 кв.

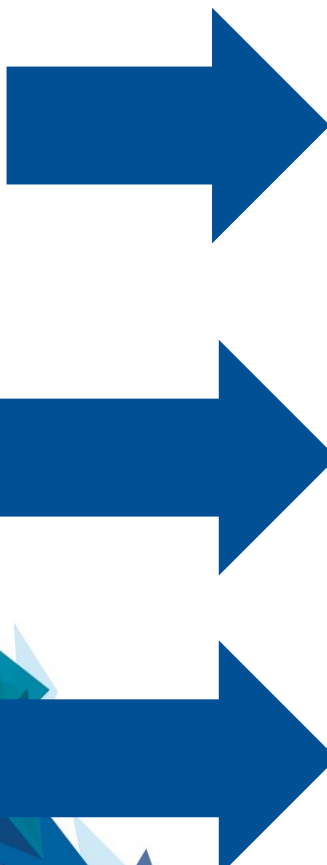
Шаг 2

- Осуществить контроль на первом этапе за выполнением процесса.

Шаг 3

- Обеспечить выполнение квалификатора во 2-ом квартале

Дилер выполнил стандарт по демонстрационным автомобилям, если:

- 
- На 20 апреля у дилера есть необходимый парк и (i) все поставленные в тест драйв автомобили со сроком эксплуатации меньше 12 месяцев или (ii) на коде дилера есть а/м с пометкой Висте D (D- demo), который будет поставлен в тест драйв до конца второго квартала.
 - На 20 мая у дилера есть необходимый парк и (i) все поставленные в тест драйв автомобили со сроком эксплуатации меньше 12 месяцев или (ii) на коде дилера есть а/м с пометкой Висте (D- demo), который будет поставлен в тест драйв до конца второго квартала.
 - Начиная с 20 июня и далее на 20 число каждого месяца у дилера есть необходимый парк и все тестовые автомобили со сроком эксплуатации меньше 12 месяцев.

Необходимые действия

Шаг 1

- Оформить на портале (обклеить, поставить на учет) автомобили, отрапортованные в ВИСТА в тест драйв в апреле.

Шаг 2

- Оформить в тест новые автомобили где требуется замена. При отсутствии необходимой комплектации необходимо согласовать с региональным менеджером максимально подходящий автомобиль. **(Опция только для июня)**.
- Подгрузить необходимую информацию по портал отчетности по тестовым автомобилям.

ШАГ 3

- Далее своевременно заказывать автомобили и обновлять тестовый парк.

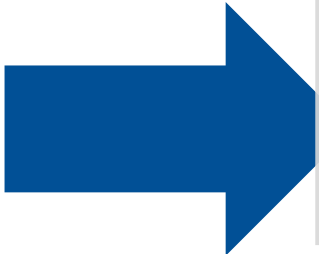
ШАГ 4

- Обеспечить на 20 июня наличие всего демопарка на портале демоавтомобилей – все автомобили должны иметь статус «а.м. в тест драйве»


Задачи на июнь. Рабочие вопросы

- Своевременно обеспечивать достаточность факторингового лимита для финансирования автомобилей
- Своевременно обновлять данные в Виста
- Своевременно производить рапорт автомобилей для получения возмещения по маркетинговым программам.
- Своевременно подгружать данные на портал Трейд ин/Утилизация и отправлять в ФСХ оригиналы документов.

Задачи на июнь . Рабочие вопросы

- 
- Дилерам, которые лишились выплаты по ТЗК из-за недостаточного уровня собранных электронных адресов поставить соответствующую задачу отделу продаж

- 
- Своевременно выгружать данные из Lead management

- 
- Сделать корректирующие действия по работе отдела продаж по последней анкете по тайному покупателю.

Порядок предоставления документов на портал Dealer Point и временные ограничения для обработки заявок. FordSollers

- С момента загрузки VIN номера на портал заявка приобретает статус «черновик», который необходимо заполнить в течение 15 рабочих дней. В противном случае, она перейдёт в статус «отклонена» автоматически.
- С момента присвоения заявке статуса «принята» и документы будут иметь статус «не указано» – будет отсчитываться 30 календарных дней, после чего будет выходить уведомление о том, что документы не получены и отсчёт продолжится до 45 дней. В случае непредоставления документов в указанный период дилер будет блокироваться для загрузки/редактирования документов на портале.
- С момента присвоения заявке статуса «принята» и документы будут иметь статус «получены не полностью» – будет отсчитываться 30 календарных дней, после чего будет выходить уведомление о том, что документы не получены и отсчёт продолжится до 45 дней. В случае непредоставления документов в указанный период дилер будет блокироваться для загрузки/редактирования документов на портале.

- С 03.06.2016 запущен портал по реаллокациям.
- Дилерам отправлена инструкция по использованию портала

Row Labels	ПТ1
UR131	
UR143	2
UR157	1
UR174	2
UR183	10
UR324	
UR325	
UR328	3

Обучение

- **Условие соответствия стандартам запись на обучение по всем курсам 80%**
- **Список дилеров, которые не заявили всех сотрудников ОП на тренинг по продукту**

Row Labels	ПТ1
UR131	
UR143	2
UR157	1
UR174	2
UR183	10
UR324	
UR325	
UR328	3

- **Внимание ! Тренинги обновлены!**
- ***Обязательно прохождение тренингов всеми сотрудниками***
- ***Стоимость обучения 3 т.р.***
- ***Цена вопроса – бонус по стандартам***