



Globus-ICO

ФИНАНСОВАЯ БЛОКЧЕЙН-ПЛАТФОРМА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ICO

Факты о современном рынке ICO

- ▶ Рынок криптовалют развивается, но имеет устойчивый рост
- ▶ Банки и кредитно-финансовые организации пытаются попасть в тренд и встроиться в новый сегмент финансовых взаимоотношений
- ▶ Капитализация лидера криптовалют – Биткойна – 73 млрд долл. США
- ▶ Объем ICO в 2016 году составил – 106 млн долл. США. За 2017 этот показатель уже 128 млн долл. США. К концу года рост может составить 150%.

Как работает ICO сейчас

- ▶ Стартап привлекает финансирование эмитируя купоны – по сути новую криптовалюту, реализовывая их через блокчейн
- ▶ Купоны дают разные привилегии: скидки, дополнительные опции, право досрочного пользования и т.д.
- ▶ Купоны можно перепродать с большой выгодой, например, если стартап добьется успеха (спрос на купоны автоматически вырастет)
- ▶ Купоны не имеют признаки ценных бумаг и не дают долевого участия в управлении компанией

Проблемы рынка ICO

- ▶ Нет регулирования, нет ответственности – почва для обмана. Эмитированные купоны не гарантируют не только прибыльности или безубыточности, но и того, что купоны не были выпущены с целью обмана инвесторов
- ▶ Децентрализация способствует отсутствию институтов рейтингов, учета, страховки и гарантии с достаточным уровнем доверия и ответственности. Есть только рынок с уязвимостями к спекуляциям и слухам
- ▶ Стороны сделки сталкиваются с определенными техническими процедурами при эмиссии и инвестировании, которые можно назвать трудностями из-за отсутствия знаний об инструментах и принципах работы. Иными словами, порог вхождения на рынок искусственно завышен.

Главная история пользователя

- ▶ Я как пользователь хожу по интернету и хочу заработать. Я хочу посмотреть, какие стартапы есть. Я не хочу тратить много времени на поиск, поэтому будет отлично если вы отберете лучшие стартапы за меня, а еще покажите мои возможные выгоды и какие доходы я могу получить. Это будет отлично, если с точки зрения UI сервис будет похож на что-то, в чем я уже имею отличный пользовательский опыт и мне не придется в этом разбираться. Например как Группон или другой купонный сайт (возможно, я не уверен, есть еще варианты..) Все сайты, которые я находил в инете до этого были мне непонятны — тратишь много времени на их просмотр и не получаешь желаемого... Конечно же, если вы еще проведете оценку возможных рисков и защитите меня от фрода, я буду просто счастлив. А если я смогу напрямую купить токены стартапа с помощью моей пластиковой карты, без регистрации всяких криптокошельков — это подтолкнет меня сделать эмоциональную покупку.

Главная история стартапа

- ▶ Я как стартап, который проработал бизнес- идею и даже возможно прототип хочу собрать денег. Я не хочу тратить много времени, на поднятие платформы для проведения ICO, возможно мне будет проще воспользоваться уже готовым сервисом, если это будет комфортно и разумно с точки зрения денег, а также сервис не уведет мою идею. Я могу разместить свой стартап на доске стартапов этого сервиса, либо воспользоваться API сервиса и запустить ICO только на своем сайте. При этом если сервис помогает с продвижением и привлечением инвестиций — это будет дополнительным плюсом. При этом, я не хочу обманывать своих вкладчиков и готов пойти на “прозрачный” анализ моих фин операций в \$, арбитром (Зей стороной, то есть банком), это повысит “трастовость” в мой стартап.

Основной сценарий для Банка

- ▶ Я как фин организация люблю реальную валюту и ничего не понимаю в виртуальной валюте, поэтому смотрю на этот рынок очень аккуратно. Однако я могу выступать как хранилище валюты стартапа, когда он проводит ICO и обменивает свои ~~МММ-купоны~~ токены на доллары. Здесь я, на свое усмотрение, могу тоже создать блокчейн и показывать ~~яка еще не обманутым~~ дольщикам, куда расходуются деньги. Я могу выступать гарантом того, что деньги будут потрачены на целевые нужды. Еще я люблю, когда пользователи транзачат со своих пластиковых Visa и MasterCard, если они будут за \$ покупать токены, то я получу доход. Если же я сделаю еще некоторую систему скоринга стартапов, то также смогу продавать “страховки” от фрода тем пользователям, которые боятся потерять свои вложения. Ну и если я сделаю хороший пользовательский опыт, что всем понравится, то я могу еще ввести некоторую монетизационную модель за пользование сервисом (как для стартапов так и для юзеров). Ну и еще в дальнейшем я могу выступать как Биржа, в рамках которой можно продавать разные криптовалюты, созданные в рамках ICO..

Чем будет являться продукт?

- ▶ Операционная финансовая платформа, на которой регистрируются участники двух ролей: стартап и инвестор. Операции проводимые на платформе осуществляются при посредничестве и участии банка.
- ▶ Банк может осуществлять сервисы: аналитику, рейтингование, конвертацию, страхование. За свои услуги банк получает процент или платежи фиксированного размера.

Компоненты

- ▶ **Блокчейн** эмитирующий криптовалюты и осуществляющий учет ее владельцев.
- ▶ **Торговая площадка** для осуществления торговых операций с криптовалютами
- ▶ **Вэб-сайт** – интерфейс для мониторинга рейтингов, получения информации о стартапах, регистрации в системе.
- ▶ **Платежный шлюз** для осуществления операций между счетами в банке и торговой площадкой.

Предполагаемая команда проекта

- ▶ **Разработчики:** блокчейн-эксперт, веб-разработчики (2-3 чел), Product Owner, тестировщик-автоматизатор. Итого 5-6 человек.
- ▶ **Партнер по интеграции с платежными шлюзами** - РБС или VISA.
- ▶ **Банк-партнер** или инвестиционный фонд/финансовая организация. Биржа / Брокер / Форекс – платформа.
- ▶ **Платежный шлюз** для осуществления операций между счетами в банке и торговой площадкой.

Архитектура проекта

Front – End (mobile / web)

Payment
Platform

Stock
Exchange

Risk
analysis
service

Customized Ether platform

- Front: купонный веб сайт
- Интернет эквайринг для покупки токенов
- Использование механизмов биржи для хранения и перепродажи токенов
- Сервис риск – анализа стартапов
- Кастомизированная Ether платформа

Кастомизация Ether blockchain

- ▶ Использование Centralized Administrator для регулирования оборота токенов
- ▶ Кастомизация функций полей класса token и функций transfer для интеграции с платежными шлюзами, оплаты по карте.
- ▶ Использование Central Mint, функций buy & sell для интеграции с механизмами биржи.

Ref: <https://www.ethereum.org/token>

Предполагаемые затраты

- ▶ Затраты на разработку MVP: \$150 - \$200К
- ▶ Тестирование гипотез / кардинальные изменения: \$100К - \$200К
- ▶ Поддержка юристов, аналитиков: \$50К - \$100К
- ▶ Продвижение, реклама на первичную раскрутку: \$500К - \$800К

Итого: \$750К – \$1300К

Предполагаемые доходы

Некоторые примеры проведенных ICO:

<https://tokensale.civic.com> - \$33 M

Storj - \$30 M

Golem - \$29 M

<https://basicattentiontoken.org> -- \$35M

Ref: <https://yadi.sk/i/WPNTfFHV3LVtxv>

Предполагаемые доходы

Основные доходы:

- ▶ Комиссия за проведение ICO: 0-10% с токена (вариативно).

В среднем за 1 ICO: \$300 – 500 К

- ▶ Торговля крипто-валютой и токенами в рамках созданной биржи

Комиссионный сбор за каждую проведенную сделку

<https://coinmarketcap.com/exchanges/volume/24-hour/> -- объемы криптовалютных бирж.

0-10%

- ▶ Комиссия за проведение интернет – эквайринга: +2-3% с покупки

Дополнительные сервисы:

- ▶ Продвижение стартапов в рамках площадки (реклама)
- ▶ Страхование рисков инвесторов и платная гарантия целевого расходования средств стартапом
Оказание автоматизированных услуг по анализу рисков: скоринг, дью-дилижанс, рейтингование и прочее

Важные риски

- ▶ Юридические и правовые риски. Статус криптовалюты не регламентирован. Проблемы с переводом в фиат и обратно.
- ▶ Высокая волатильность и связанность с инфоповодами. Можно сделать рекл компанию по инету, что я взломал алгоритмы BTC и сыграть на падении стоимости.
- ▶ Вопросы инфобеза. Частые случаи увода криптовалюты и кошельков (взлом / подбор закрытых ключей).
- ▶ Скорринг. Неясно как рейтинговать и скоррить стартапы. Нет авторитарного рейтингового агентства. Нельзя посмотреть фин отчетность стартапа. На первую пору крупные инвесторы врядли будут заходить в эту историю.
- ▶ В России: МКБ запустила проект по бирже крипто-валют. Могут запретить продажу токенов ЗА пределами их биржи.

Анализ по Остервальдеру

