Учебный курс «Основы менеджмента»

Тема лекции

Организация распределения задач, полномочий и ответственности

Тема: Организация распределения задач, полномочий и ответственности

План лекции

- 1. Содержание функции организации
- **2.** Делегирование
- 3. Виды организационных полномочий
- 4. Эффективное распределение полномочий

Содержание и этапы осуществления функции организации:

Формирование (или корректировка) структуры организации



Установление взаимосвязей между подразделениями в организационной структуре



Обеспечение взаимодействия между подразделениями, между персоналом внутри подразделения; организация контроля и регулирования их деятельности.

1. Формирование структуры организации:

Выделение подразделений



Определение состава подразделений



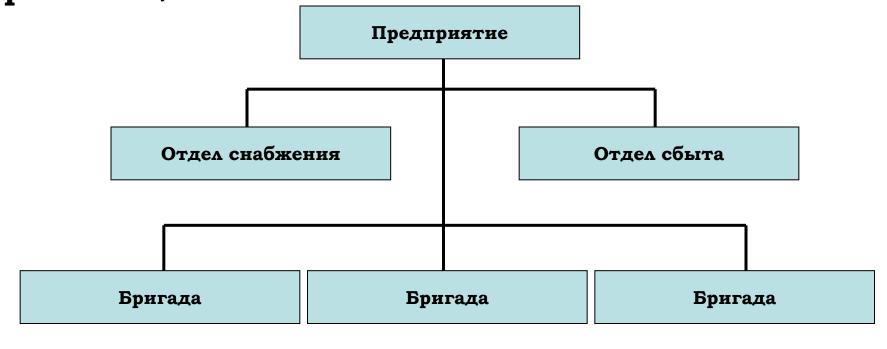
Определение задач подразделений



Определение функций подразделений

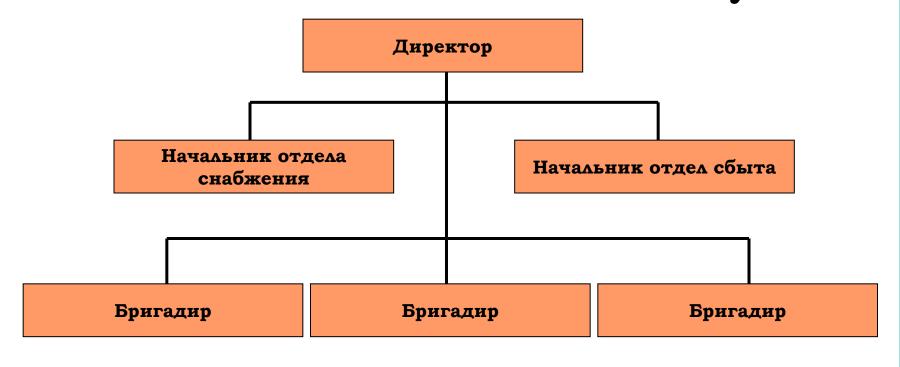
Термины и определения

<u>Организационная структура</u> – упорядоченная совокупность ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ (отделов, блоков) организации.



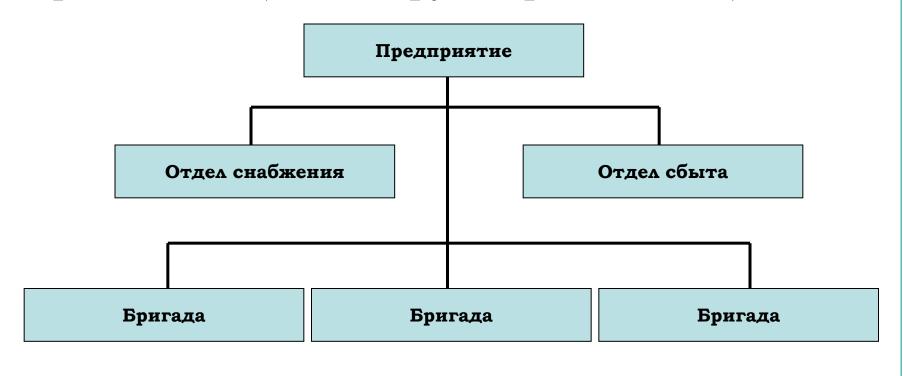
Термины и определения

<u>Структура управления</u> – упорядоченная совокупность ЗВЕНЬЕВ И ОТДЕЛЬНЫХ РАБОТНИКОВ УПРАВЛЕНИЯ и связи между ними.



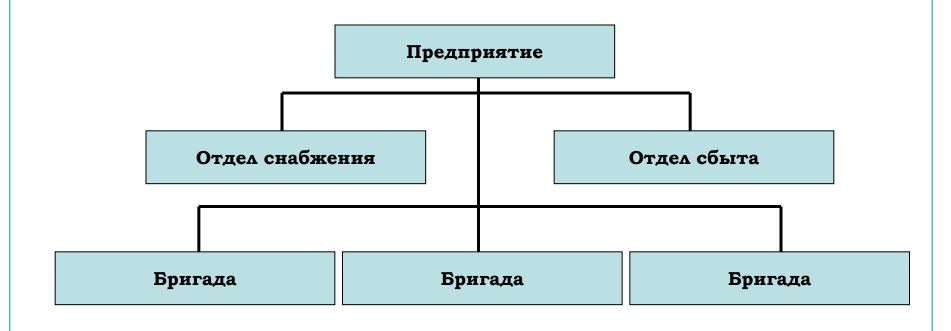
Термины и определения

<u>Элемент организационной структуры</u> – подразделение (отдел, группа работников).



Термины и определения

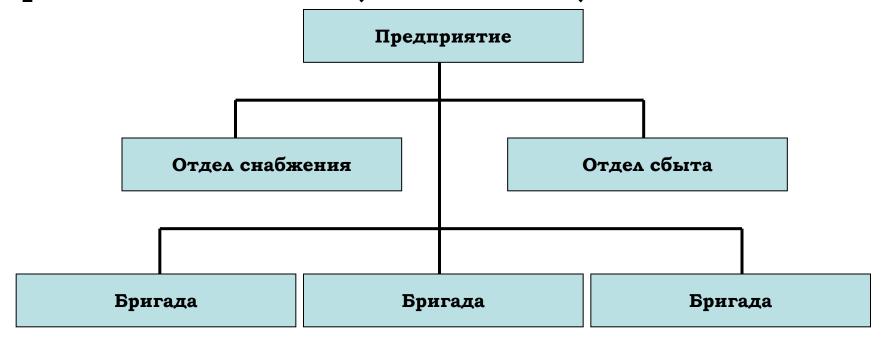
<u>Уровни (ступени управления)</u> – совокупность подразделений (или работников) находящихся на одном уровне (в равном положении)



Термины и определения

<u>Связи между</u> подразделениями – направления обмена информацией при выполнении работ.

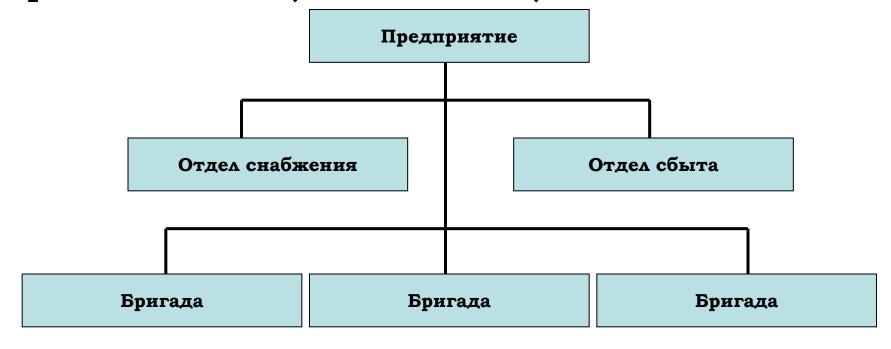
Вертикальные связи (подчинение):



Термины и определения

<u>Связи между</u> подразделениями – направления обмена информацией при выполнении работ.

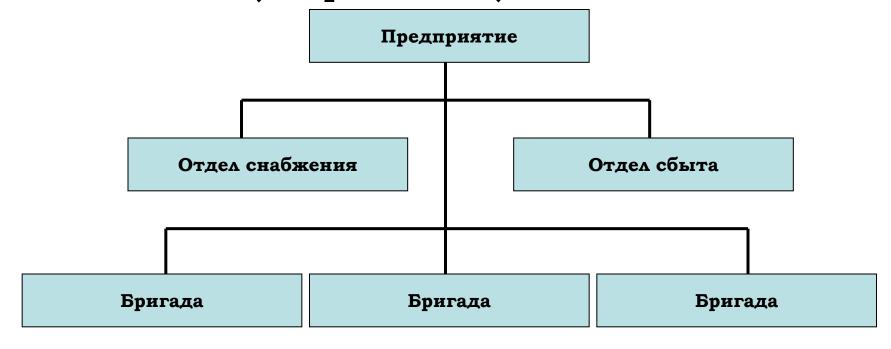
Горизонтальные (согласование):



Термины и определения

<u>Связи между</u> подразделениями – направления обмена информацией при выполнении работ.

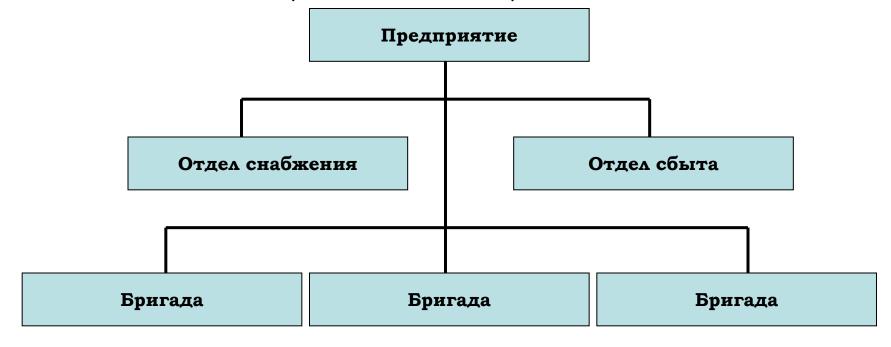
Диагональные (координация):



Термины и определения

<u>Связи между</u> подразделениями – направления обмена информацией при выполнении работ.

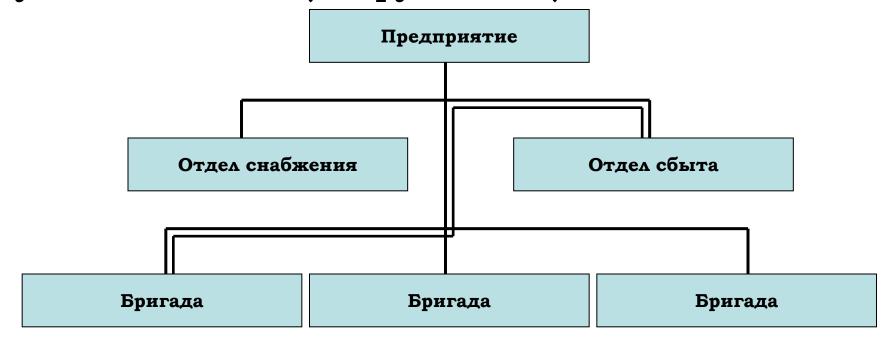
<u>Линейные</u> связи (подчинение):



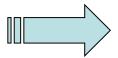
Термины и определения

<u>Связи между</u> подразделениями – направления обмена информацией при выполнении работ.

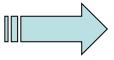
Функциональные (по функциям):



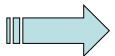
2. Установление взаимосвязи между элементами структуры организации – означает:



Возложить обязанности (что должен делать, что должен знать)



Передать права (что разрешено делать)



Возложить ответственность (последствия для исполнителя лично)

2. Установление взаимосвязи между элементами структуры организации

Используются методы:

РЕГЛАМЕНТИРОВАНИЕ

Положения о структурных подразделениях Должностные инструкции

НОРМИРОВАНИЕ

Выработка норм, правил действия и взаимодействия подразделений

ИНСТРУКТИРОВАНИЕ

Знакомство с работой; консультирование по выполнению отдельных работ; информирование

3. Обеспечение взаимодействия между подразделениями

Распорядительство с помощью методов:

ПРИКАЗЫ

РАСПОРЯЖЕНИЯ

УСТНЫЕ УКАЗАНИЯ

Принципы осуществления функции организации:

Неразрывная связь с целями предприятия	На каждом шаге выполнения функции организации менеджер должен «видеть» цели, предусмотренные планами предприятия
Единство цели	Цели сотрудников и подразделений должны совпадать с целями организации
Координация различных видов деятельности	Достижение согласованности в работе всех звеньев организации
Разделение труда	Поручение задач сотрудникам и объединение их в управляемые группы
Нормы управляемости	Количество сотрудников, которыми может эффективно управлять один менеджер, зависит от частоты общения и времени, проводимого с сотрудником

Делегирование означает передачу задач и полномочий определенному лицу (сотруднику организации), которое принимает на себя ответственность за их выполнение.

<u>Мери Паркет Фоллет:</u>

Сущность управления заключается в умении «ДОБИТЬСЯ ВЫПОЛ-НЕНИЯ РАБОТЫ ДРУГИМИ».

Умение делегировать превращает человека в менеджера.



© - Костенко О.В.

Цели делегирования:

Разгрузить руководителей

Повысить профессионализм работников

Вовлечь и заинтересовать работников

Повысить дееспособность нижних звеньев

Полномочия — это ограниченное, организационно закрепленное право использовать ресурсы организации и направлять усилия ее работников на выполнение определенных задач.

Полномочия связаны с должностью, а не с конкретным человеком, занимающим ее в данный момент.

«Честь отдают мундиру, а не человеку» (старая военная поговорка).

Делегирование полномочий:

Существует две основные концепции делегирования полномочий

Классическая – полномочия считаются делегированными, когда они директивно переданы руководителем подчиненному

Современная – полномочия считаются делегированными, когда они <u>приняты</u> подчиненными

В современное концепции – подчиненный имеет право отклонить предлагаемые ему полномочия

Полномочия имеют ограничения

Внутренние ограничения

Организационные нормативы (должностные инструкции, правила, положения)

Традиции и нормы поведения организации (этика организации)

Внешние ограничения

> Действующее законодательство

Нормы общечеловеческой морали, социально-культурная среда общества

Выход работника за пределы полномочий означает превышение полномочий

Делегирование полномочий:

Необходимо разграничивать понятия полномочий и реальной власти

Полномочия – это делегированное, ограниченное право использовать ресурсы организации

Власть – реальная способность действовать и пользоваться возможностями организации

<u>Ответственность</u> – обратная сторона полномочий.

Ответственность – обязательство работника выполнять задачи, присущие занимаемой должности, и отвечать за результаты своей деятельности.

Делегируется ли ответственность при делегировании полномочий?

То есть, руководитель, передавая задачи, перестает ли отвечать за их выполнение?

Нет. Ответственность не делегируется.

2

Ответственность не делегируется.

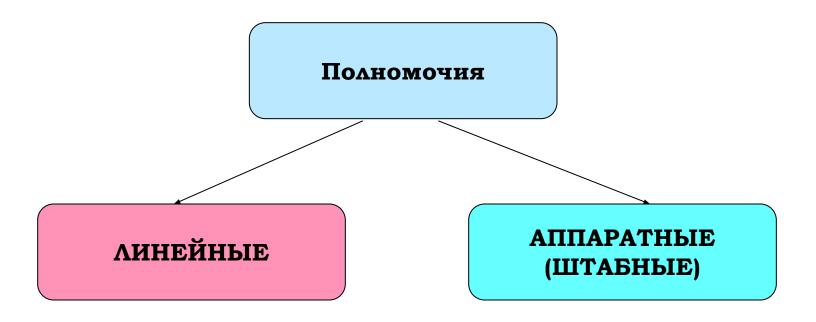
Виды ответственности

Ответственност **ь** исполнителя

Ответственност ь руководителя

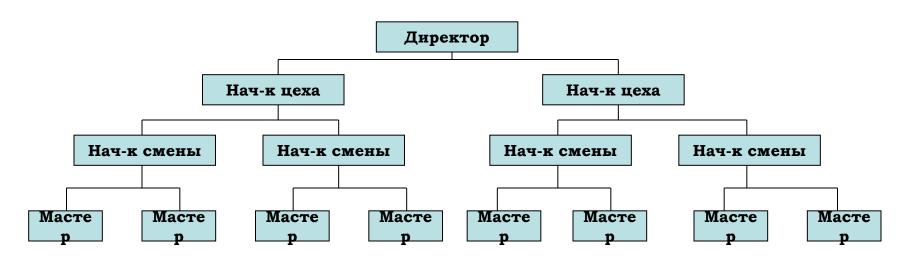
Менеджеры высшего звена в крупных организациях несут очень большой объем ответственности (отвечают за работу каждого сотрудника, даже не зная их в лицо)

Основные типы полномочий:



Основные типы полномочий:

Линейные – это полномочия, передаваемые непосредственно от начальника к подчиненному и далее другому подчиненному



Делегирование линейных полномочий создает иерархию уровней управления (скалярную цепь или цепь команд)

Основные типы полномочий:

Аппаратные полномочия – это право советовать или помогать руководителям, наделенным линейными полномочиями, а также штабному персоналу

Считается, что впервые были применены Александром Македонским (336-323гг. до н.э.). Разделил офицеров на строевых и штабных.

Возникновение аппаратных полномочий – еще один шаг в разделении и специализации управленческого труда. В Результате сформировался управленческий аппарат (штаб).

Аппаратные полномочия:

3

Типы аппаратных полномочий

Рекомендательные полномочия

линейные руководители могут, но не обязаны обращаться за консультациями Обязательного согласования – линейное руководство обязано согласовывать решение с работником аппарата. Но не обязано следовать рекомендациям.

<u>Функциональные полномочия</u> – право самостоятельно принимать решения, но только в пределах определенных функций

Параллельные полномочия – право отклонять решения линейных руководителей

Аппаратные полномочия:

Для реализации штабных функций и полномочий в организациях формируется административный (штабной) аппарат

Консультативный аппарат

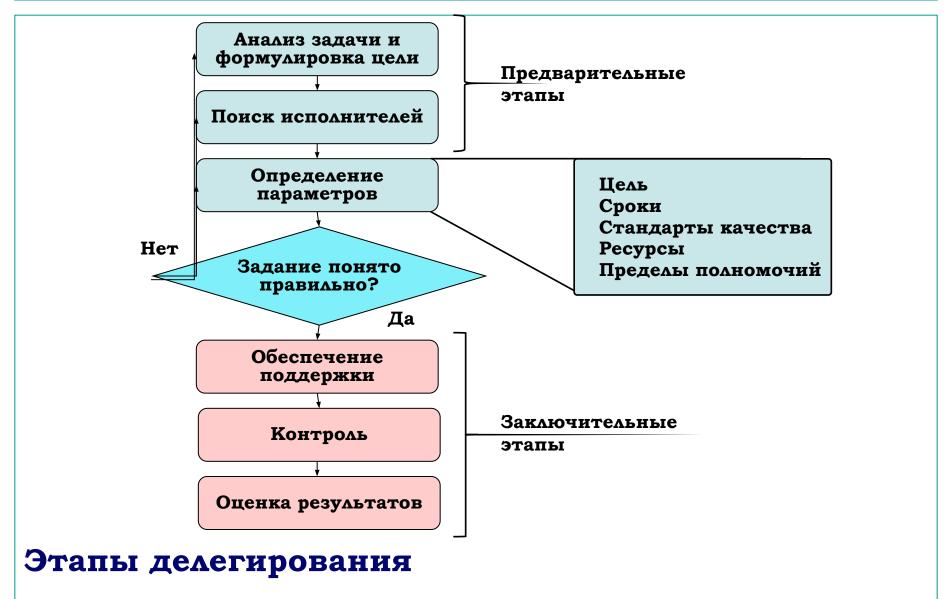
Создается на временной или постоянной основе из специалистов определенного профиля для консультирования по проблемам, требующим специальной подготовки

Обслуживающий аппарат

Выполняет как консультативные, так и обслуживающие функции

Личный аппарат

Разновидность обслуживающего аппарата. Формируется из секретарей и помощников руководителя. Не имеет никаких полномочий (но может обладать большой властью).



<u>Эффективность распределения полномочий</u> зависит от трех базовых полномочий:

Распределение полномочий на линейные и аппаратные

Принципы построения линейных полномочий

Учет личностных факторов при передаче полномочий

Распределение полномочий на линейные и аппаратные:

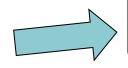
Линейными полномочиями наделяют менеджеров, непосредственно управляющих созданием продукта (директор завода, начальник цеха, бригадир)

Линейными руководителями становятся руководители подразделений основного производства

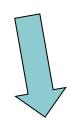
Выделение линейных полномочий зависит от миссии, целей и стратегии организации

Принципы построения линейных полномочий:

Принцип единоначалия



Работник должен иметь только одного непосредственного руководителя



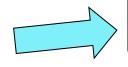


Все формальные коммуникации должны направляться только по цепи команд

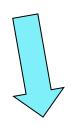
Обязательное соблюдение субординации (благодаря неформальным связям иногда удается обходить)

Принципы построения линейных полномочий:

Принцип управляемости



Руководитель может эффективно управлять ограниченным числом подчиненных



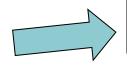


Неумение руководителя удержать норму управляемости приводит к невозможности координации

Норма управляемости (норма управления) – оптимальное количество подчиненных

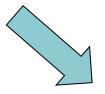
Принципы построения линейных полномочий:

Норма управляемости



Большинство авторов называют – диапазон 7 – 10 человек





Норма управляемости может варьировать в зависимости от условий

Максимальная норма управляемости – на нижнем уровне управления в массовом производстве – до 50 человек

Причины, препятствующие делегированию:



Со стороны руководителя

Уверенность, что руководитель сам выполнит работу лучше

Отсутствие способности руководить, видеть перспективу, обучать

Отсутствие системы контроля за работой подчиненного

Отсутствие доверия к подчиненным

Боязнь риска

Со стороны подчиненного

Боязнь ответственности, неуверенность в себе



Боязнь критики, нареканий

Перегрузка подчиненного

Отсутствие стимулов

Отсутствие необходимых ресурсов для выполнения работы

Боязнь риска

Пути преодоления препятствий делегирования:

Организационные решения проблем:



Пути преодоления препятствий делегирования:

Решение психологических проблем:



Подчиненный мало может помочь устранить психологические барьеры делегирования у начальника



Руководитель может помочь подчиненному: больше доверять, вселять уверенность, отмечать достижения

И подчиненный, и руководитель должны анализировать свое поведение, осознать свои страхи и подняться над ними

Квалифицированная помощь социологов и психологов

Тема: Организация распределения задач, полномочий и ответственности

Литература

- 1. Виханский О.С. Наумов А.И. Менеджмент: Учебник. 3-е изд. М.: Гардарики, 1999. 528с.
- 2. Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента.: Пер. с англ.-М.: Дело, 1999.-800с.
- 3. Основы менеджмента. / Под ред. А.Г.Поршева. Москва, 2006. Электронный учебник.