

Малая группа – это небольшая по составу общность людей, члены которой объединены общей целью деятельности и находятся в непосредственном личном контакте



Романова Ольга Вячеславовна

- Ключевые признаки малой группы:
- немногочисленность (от 2-3 человек до 12-14, в некоторых случаях малая группа может достигать 30-40 человек, например, класс, группа, команда);
- контактность (*возможность каждого члена группы регулярно общаться друг с другом*);
- целостность (*восприятие группы как единого целого*).



СТРУКТУРА МАЛОЙ ГРУППЫ

Подструктуры

КОМПОЗИЦИОННАЯ

**МЕЖЛИЧНОСТНЫХ
ПРЕДПОЧТЕНИЙ**

КОММУНИКАТИВНАЯ

**ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ
ОТНОШЕНИЙ**

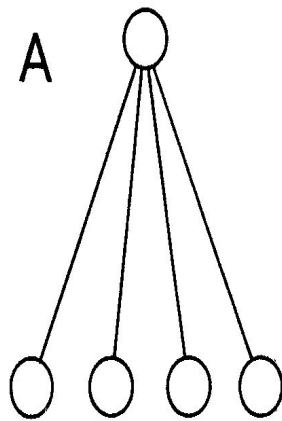
Подструктуры

СТРУКТУРА МАЛОЙ ГРУППЫ

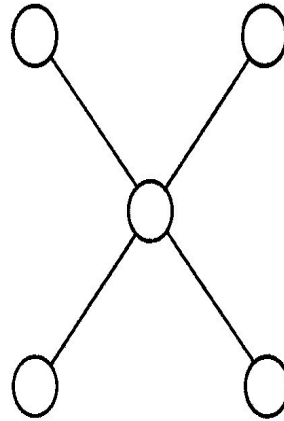
Типы и варианты коммуникации в группе

А – централизованная;

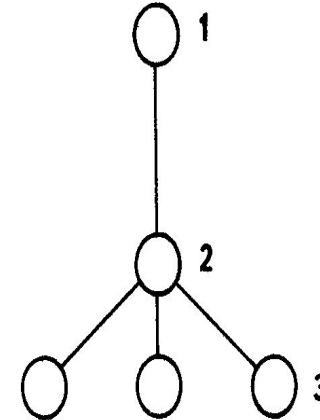
Б – децентрализованная.



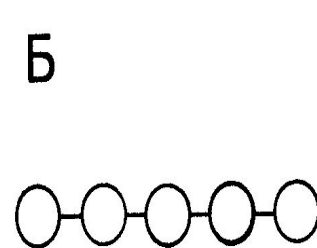
а) фронтальная



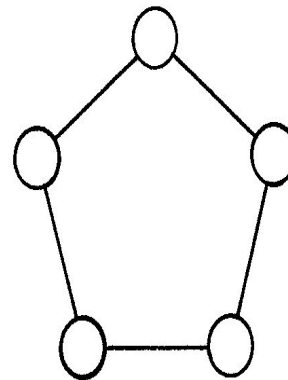
б) радиальная



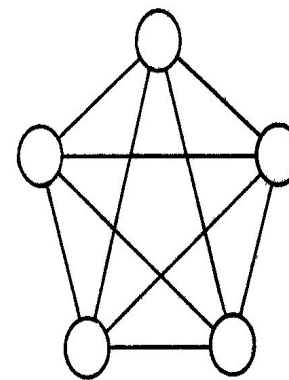
в) иерархическая



г) цепная

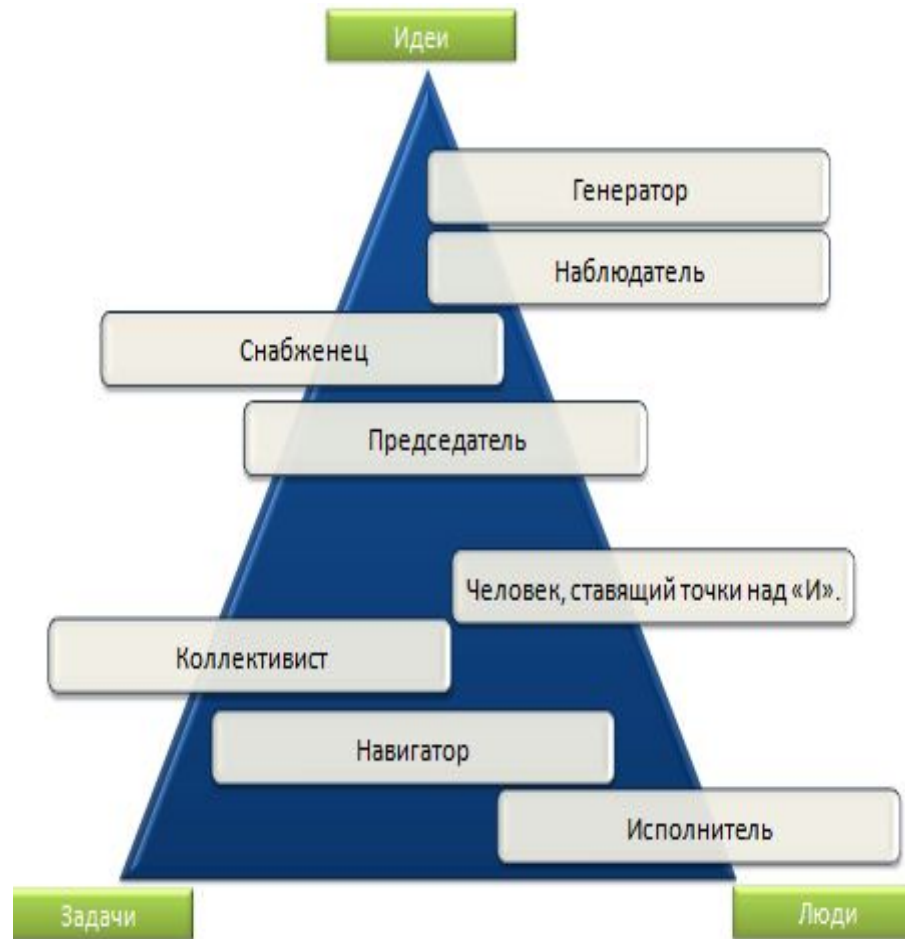


д) круговая



е) полная

Ролевая структура малой группы

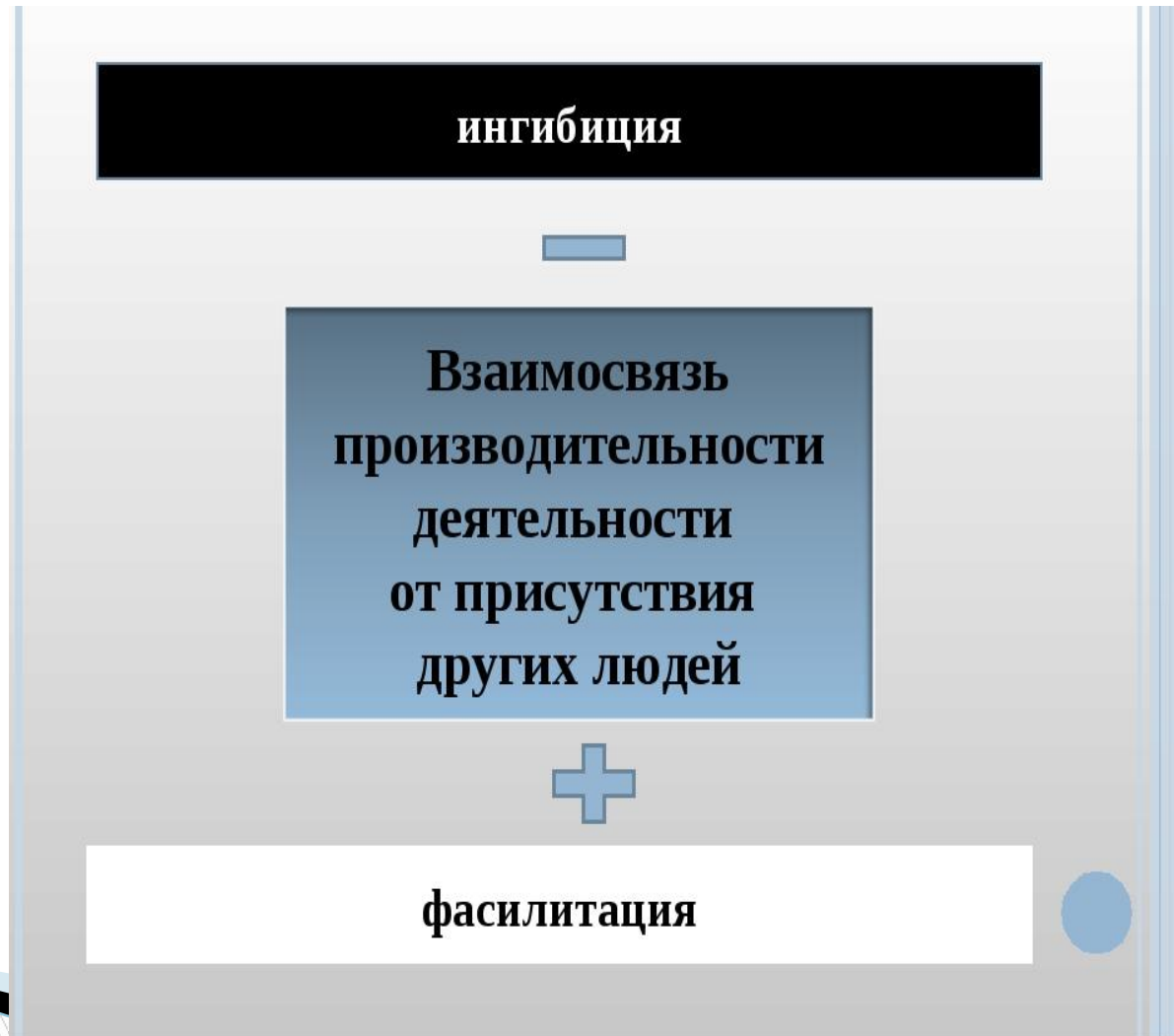


Групповые феномены

- Разные формы влияния групп на людей описываются понятием "групповые феномены, или эффекты"

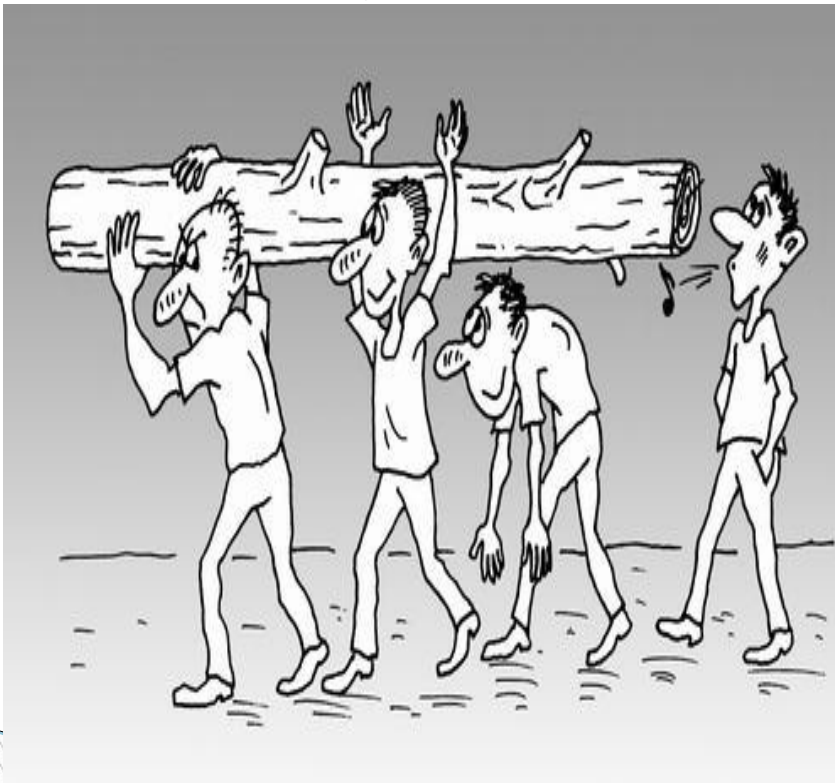


- Эффект социальной фасилитации – это усиление доминантных реакций в присутствии других людей

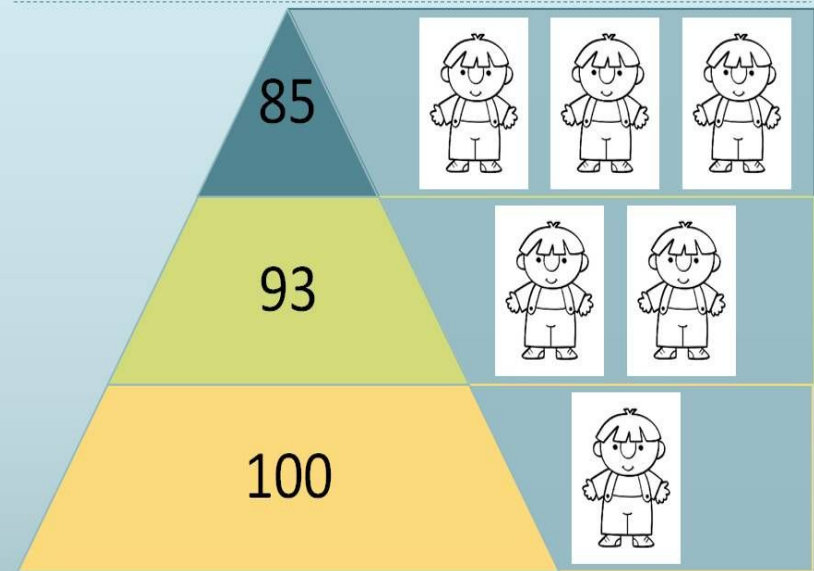


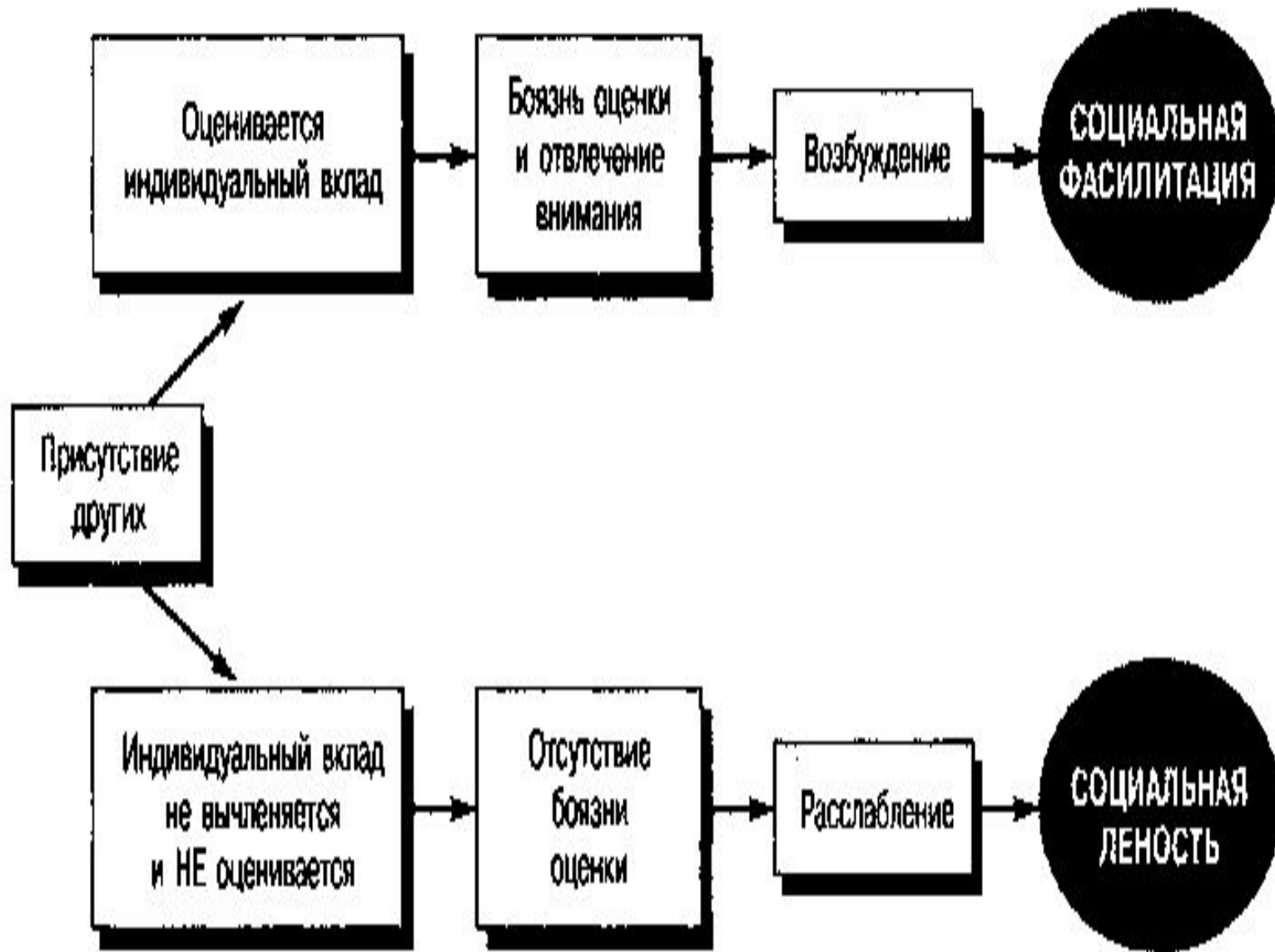
Эффект социальной ленности.

- По мере увеличения количества членов в группе происходит уменьшение среднего индивидуального вклада в работу.



Эффект Рингельмана.





- ▣ **Эффект синергии** - феномен, при котором групповой результат превышает сумму индивидуальных результатов.



Феномен психологической общности

- Осознание членами группы наличия сходства, общности входящих в нее индивидов и отличий своей группы от других выступает основой *идентификации* индивидов со своей группой (осознания своей принадлежности к данной группе, своего единства с нею — чувство «мы»).



Референтность малой группы
- значимость групповых ценностей, норм, оценок для индивида

Эффект подражания – следование общим образцам поведения, принятым в группе

Эффект конформизма проявляется в изменении поведения или мнения человека в результате реального или воображаемого давления группы



Этапы развития малой группы

- В отечественной психологии процесс развития малой группы понимается как закономерная смена этапов (или стадий), различающихся по характеру доминирующих тенденций во внутригрупповых отношениях:
дифференциации и интеграции.



А.В. Петровский
(1924 – 2006)

Этапы развития малой группы

Большинство западных психологов выделяют три основные стадии: ориентировки в ситуации, конфликта и достижения согласия или равновесия

Б. Такмен выделяет 4 стадии развития группы:

1. Проверка и зависимость
2. Внутренний конфликт
3. Развитие групповой сплоченности
4. Функционально-ролевая согласованность



Брюс Такмен
(1938 – 2016)