

# Формы расчётов: аккредитивная и инкассовая

Выполнил: Гоголев А.Д.

Группа: ЭТО61

# 1. Аккредитив

- **Аккредитив** — условное денежное обязательство, принимаемое банком (банком-эмитентом) по поручению приказодателя (плательщика по аккредитиву).
- Позволяет:
- осуществить платёж в пользу получателя средств по аккредитиву указанной в аккредитиве суммы по представлении последним в банк документов в соответствии с условиями аккредитива в указанные в тексте аккредитива сроки;
- оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель;
- предоставить полномочия другому банку (исполняющему банку) произвести такие платежи или оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель

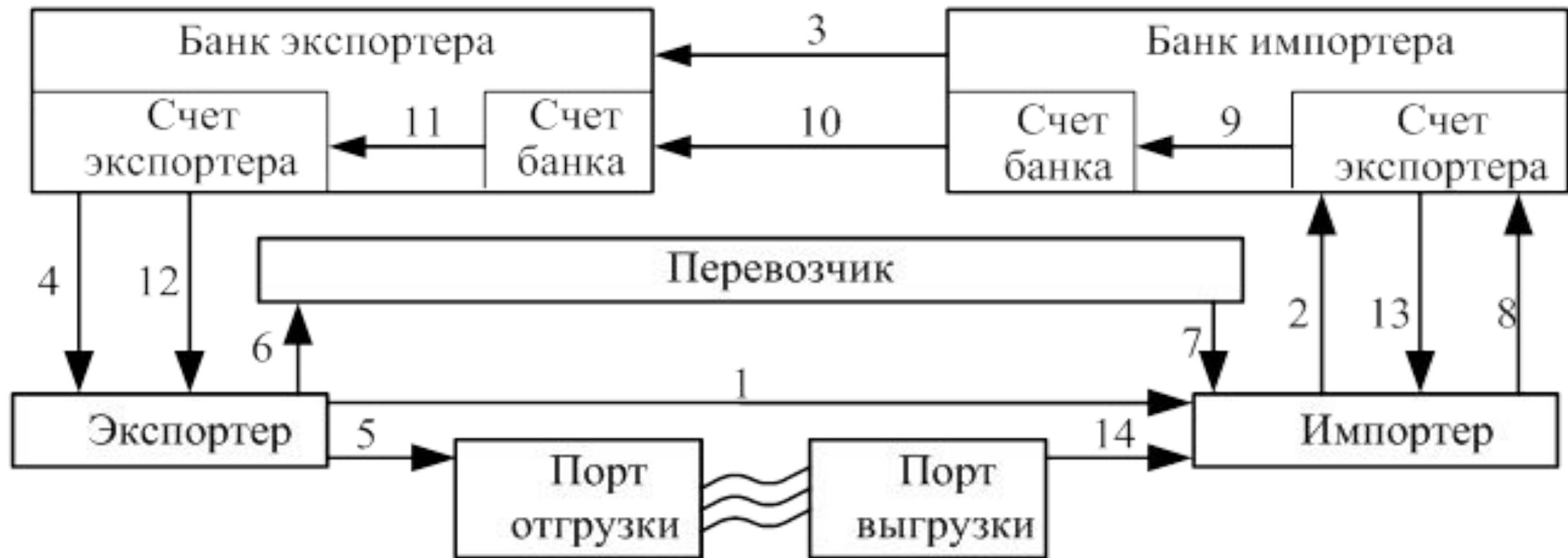


Рис. 1. Схема расчётно-платежных операций, с использованием аккредитивной формы оплаты за товары

# Основные виды аккредитивов

- **Безотзывный аккредитив** — аккредитив, который не может быть отозван (аннулирован) плательщиком или банком, выписавшим его.
- **Аккредитив непокрытый (гарантированный)** — аккредитив, при открытии которого банк-эмитент предоставляет исполняющему банку право списывать средства с ведущегося у него корреспондентского счёта в пределах суммы аккредитива или договаривается с исполняющим банком об иных условиях возмещения средств, уплаченных получателю денег

# Основные виды аккредитивов

- **Аккредитив подтверждённый** — аккредитив, при котором исполняющий банк принимает на себя обязательства произвести платёж указанной в аккредитиве суммы независимо от поступления средств от банка, где был открыт подтверждённый аккредитив.
- **Аккредитив револьверный** — аккредитив, открываемый на часть суммы платежей и автоматически возобновляемый по мере осуществления расчётов за очередную партию товаров. Револьверный аккредитив открывается при равномерных поставках, растянутых во времени, с целью снижения указанной в нём суммы.

# Преимущества и недостатки

- **Преимущества** данной формы безналичных расчётов: гарантия платежа поставщику; контроль выполнения условий поставки и условий аккредитива банками; как правило не отвлекаются средства из хозяйственного оборота.
- **Сложный** документооборот; высокие комиссии банков.
- **Сделки по купле-продаже движимого имущества между физлицом и юрлицом** 0,5% от суммы сделки, минимум 2500 ₺, максимум 15 000 ₺ за одну операцию (СБЕРБАНК)

## 2. Инкассовая форма

- **Инкассовая форма расчета** реализуется при посредничестве двух банков-корреспондентов: инкассирующего банка экспортера и банка-плательщика импортера.
- **Инкассо** — банковская расчётная операция, посредством которой банк-экспортер по инкассовому поручению своего клиента получает на основании расчётных документов причитающиеся клиенту денежные средства от плательщика за отгруженные в адрес плательщика товарно-материальные ценности и оказанные услуги и зачисляет эти средства на счёт клиента в банк

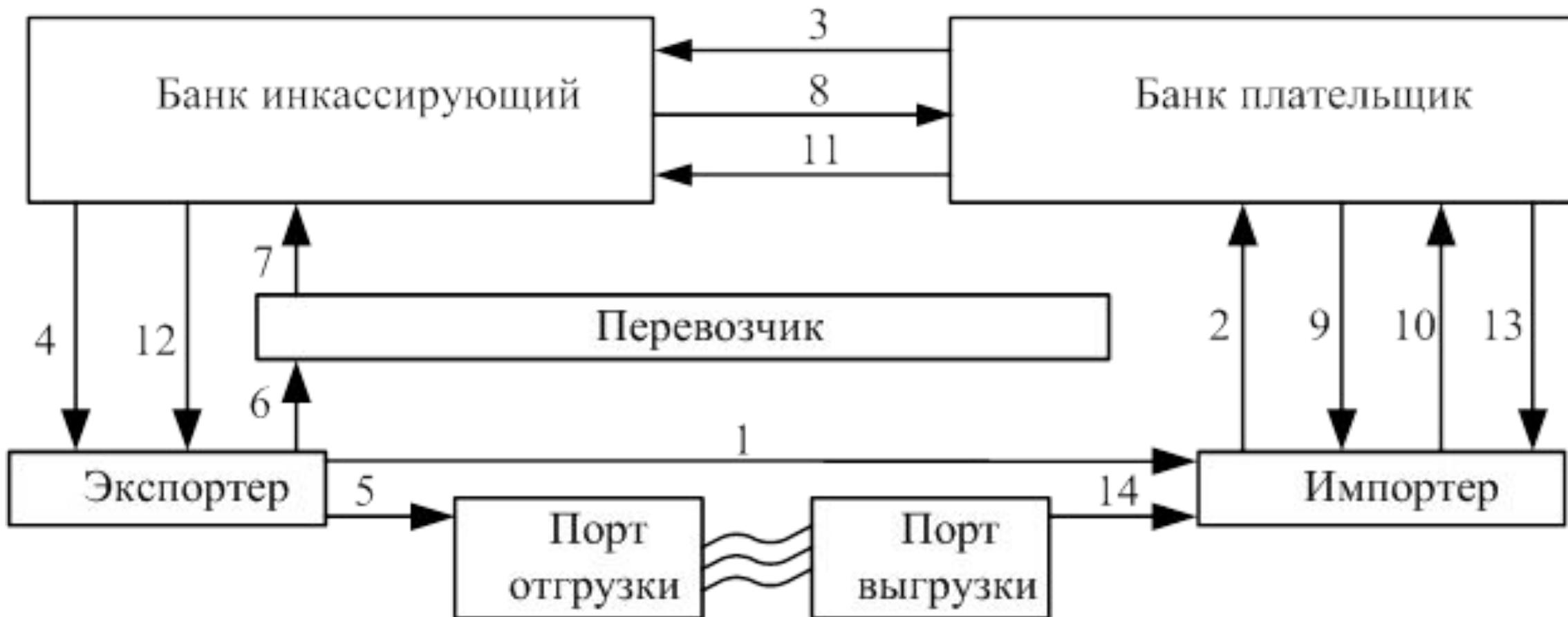


Рис. 2. Схема инкассовой формы расчета оплаты за товары

# Виды инкассовых форм

- **Чистое инкассо** — это инкассо финансовых документов (переводные и простые векселя, чеки и другие подобные документы, используемые для получения платежей), когда они не сопровождаются коммерческими документами.
- **Документарное инкассо** — это инкассо финансовых документов, сопровождаемых коммерческими документами (счета, транспортные и страховые документы и пр.), а также инкассо только коммерческих документов. Представляет собой обязательство банка получить по поручению экспортёра от импортёра сумму платежа по контракту против передачи последнему товарных документов и перечислить её экспортёру.

# Преимущества и недостатки

- Для импортера инкассовая форма расчетов выгодна относительной простотой в оформлении, а также она обычно не требует предварительных действий от импортера, его банка или банка экспортера.
- Разрыв во времени между отгрузкой товара, передачей документов в банк и получением платежа, который может быть достаточно продолжительным, что замедляет оборачиваемость средств экспортёра;
- Отсутствие надежности в оплате документов

**СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ**