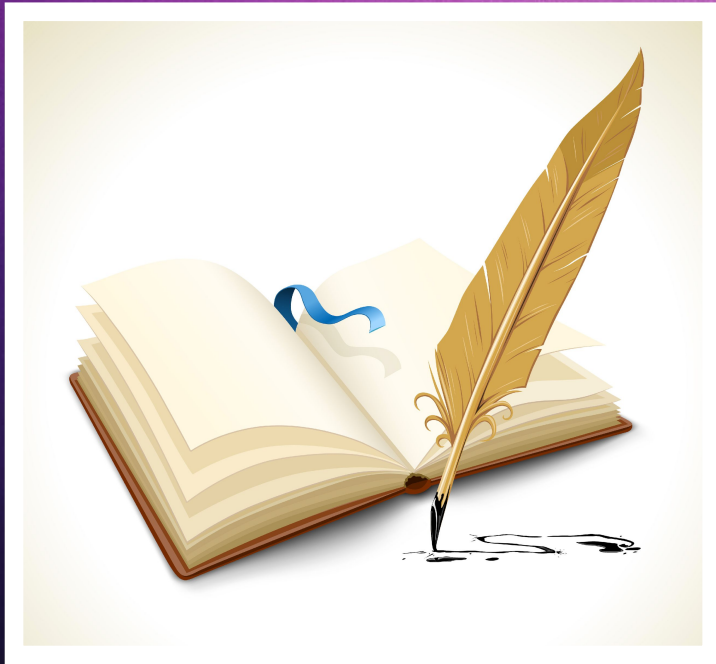


**Роль ТНК в мировом хозяйстве.
Положительные и отрицательные
стороны деятельности ТНК**

Выполнила:

Гарипова Альбина

Транснационализация - характерная черта современного мирового хозяйства. Она означает появление разветвленных межотраслевых комплексов в международном масштабе, размывание экономических границ между государствами в результате деятельности ТНК.



Транснациональная корпорация

- это форма современного международного производства, объединения капиталов, основанная на финансово-технологических связях между предприятиями разных стран, при которых обеспечивается контроль головной фирмы над всеми сторонами их деятельности для расширения своих позиций в мировом хозяйстве и получения максимальной прибыли.



ТНК - это объединения промышленных, торговых, транспортных, банковских фирм, деятельность которых далеко выходит за границы стран базирования и обеспечивает им благоприятные позиции в производстве, сбыте, закупке товаров и оказании услуг.



Комиссия ООН по ТНК выделила ряд признаков этих корпораций:

- годовой оборот (объем продаж) не менее 1 млрд.\$.
- наличие филиалов не менее чем в 6 странах;
- доля зарубежных активов должна составлять 25-30% в общей стоимости всех активов компании;
- 1/5 - 1/3 всего объема оборота компании должна приходиться на внешние операции, т.е. реализоваться за пределами страны базирования.

Основной целью деятельности ТНК, как и любой другой предпринимательской структуры, является получение прибыли.

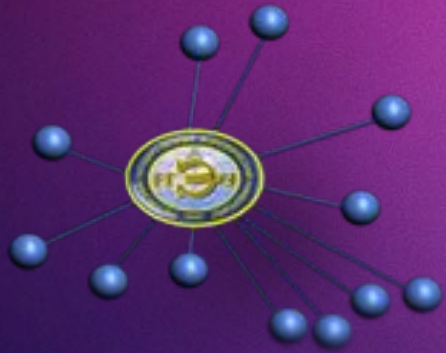
В современных условиях инновационных преобразований в общественной жизни усиливается внимание к стратегиям транснациональных корпораций, оказывающих влияние на особенности экономических, социальных, культурных и политических процессов.



В условиях глобализации возрастание роли между народными корпораций является закономерным результатом развития международных экономических отношений.

Статистика ТНК

В мировом хозяйстве международные (транснациональные) корпорации играют значительную роль.



Филиалы

Для того чтобы ее оценить, достаточно обратиться к цифровым показателям, всего в мире насчитывается 82 000 транснациональных компаний, у которых 810 000 филиалов по всему миру. Больше всего ТНК находится в США (18%), Великобритании (15%), Франции (15%), Германии (13%) и Японии (9% от общего количества). На долю остальных стран мира приходится оставшиеся 30 процентов ТНК.

Транснациональные корпорации контролируют примерно 2/3 мировой торговли, на их долю приходится около 50% мирового промышленного производства, они обладают примерно 80% всех существующих в мире патентов, лицензий и ноу-хау

Активная производственная, инвестиционная, торговая деятельность ТНК позволяет им выполнять функцию международного регулятора производства и распределения продукции и содействовать экономической интеграции в мире.



Особенности ведения бизнеса ТНК:

- 1) стремление к снижению издержек производства и сбыта за счет использования эффекта масштаба;
- 2) принятие мер по постоянному улучшению качества продукции и сокращению сроков поставки;
- 3) преимущественный выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью.



Особенности ведения бизнеса ТНК:

4) повышение конкурентоспособности продукции не за счет снижения цен, а путем повышения уровня технических характеристик продукции, т.е. использование специфики неэценовой конкуренции;

5) использование стратегических альянсов и слияний с целью расширения экспансии на мировом рынке путем тесного межфирменного сотрудничества, получения выгод от широкомасштабного производства и сбыта.

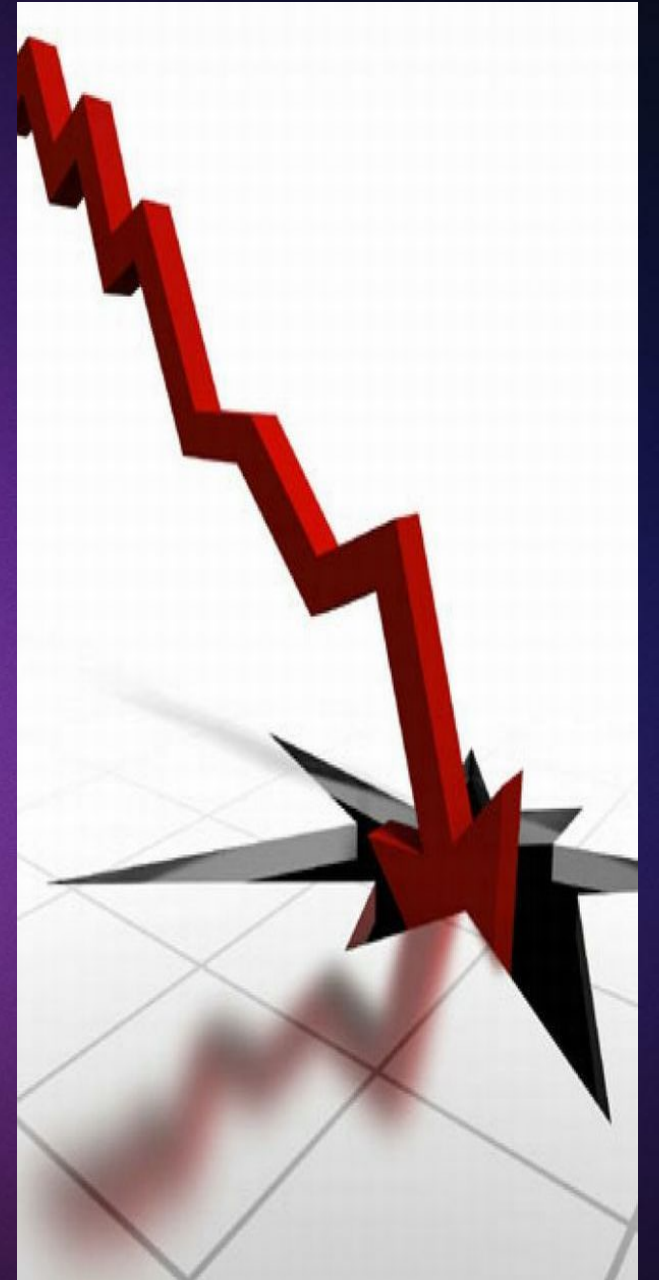
Как правило, крупнейшие ТНК сосредоточены в развитых странах.

Так, в двадцатку крупнейших по обороту компаний входят ТНК США, Японии, Германии, Франции, Великобритании и Нидерландов. Материнские компании расположены главным образом в развитых странах (50,2 тыс.), большее число филиалов приходится на развивающиеся страны (495 тыс.).



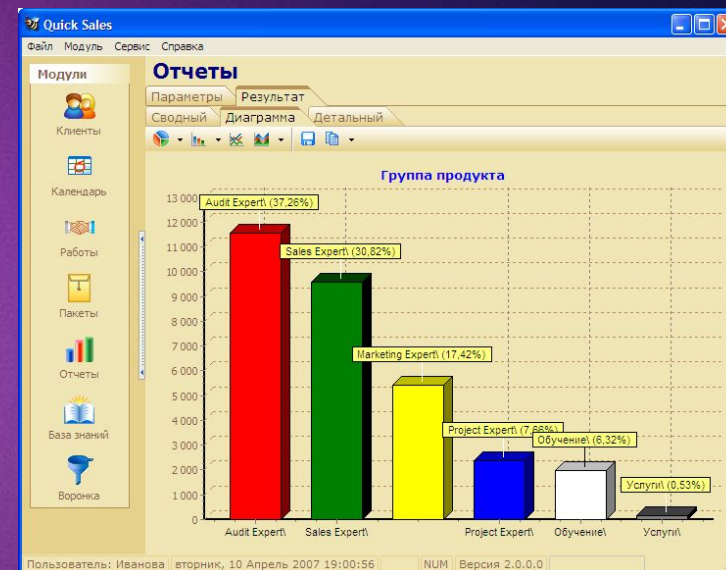
При образовании корпораций в различных странах решающую роль играли различные факторы: в США — финансовый капитал, в Японии — взаимное владение акциями, а также наличие собственных информационных, торговых, финансовых, транспортных средств. Как в Японии, так и в Южной Корее развитие корпораций обеспечивалось координацией и поддержкой со стороны государства.

Из-за низких цен на местное сырье и дешевой рабочей силы международные фирмы создают в развивающихся странах предприятия, производящие товары, которые экспортируются в страны своего базирования или поступают на международные рынки.



Согласно отчету World Investment Report

Стратегии слияния и поглощения и Greenfield-инвестиции являются основными моделями действий ТНК на новых рынках. Эти стратегии рассматриваются как альтернативные и часто являются достаточно рискованными. Развивающиеся страны используют оба типа моделей входа на новые рынки, отдавая предпочтение при этом второму типу (60% сделок), в то время как на слияния и поглощения остается лишь 1/4 всех совершаемых сделок



Азиатские корпорации предпочитают начинать дело с Greenfield инвестиций, позволяющих иметь полный контроль над проектом. Они никогда не используют программы приватизации.

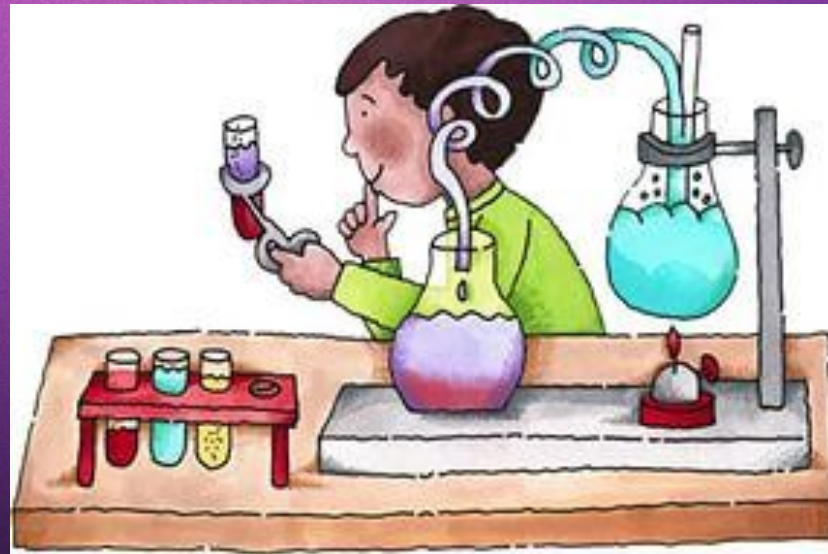
Американские и европейские ТНК, в свою очередь, активно используют государственные программы по приватизации. Более того, эти корпорации переносят производства в Азиатский регион, т.к. это позволяет не ухудшать экологию в США и экономить на издержках. Важно, что эти ТНК являются лидерами по числу совершаемых сделок слияний и поглощений.



Интересно отметить, что на данный момент фактором, определяющим географию размещения зарубежных филиалов международных корпораций, становится не дешевое сырье или недорогая рабочая сила (как это представлялось ранее), а близость рынков сбыта. Это объясняется распространением трудосберегающего и энергосберегающего производства, экономичного с точки зрения потребления энергии и сырья. Более того, ТНК привлекают в штат специалистов из тех стран, в которых начинают работать.



Важным моментом развития корпорации является широкое использование результатов НИОКР, проводимых исследовательскими центрами головной компании и зарубежными филиалами. Сосредоточение капитала в управлении транснациональных корпораций позволяет им финансировать дорогие научные разработки и эксперименты.



Преимущества, которые дают НИОКР, следует более активно использовать нарождающимся российским ТНК. В основе транснациональной деятельности российских сырьевых и транспортных ТНК лежит преимущество использования государственного ресурса, а география интернационального присутствия компаний часто ограничивается рынками ближнего зарубежья. Среди российских ТНК пока нет компаний, способных конкурировать с глобальными производственными и тем более финансовыми ТНК.



Если смотреть на деятельность ТНК с точки зрения стран базирования, то их деятельность по открытию филиалов в других странах представляет собой создания центров внедрения в принимающих странах. При больших проникновениях можно говорить о «второй экономике», например, о «второй экономике» США в Канаде. Объем выпуска продукции зарубежных филиалов американских ТНК примерно равен объему материального производства в самих США.

ТНК в настоящее время определяют характер внешнеэкономических связей, повышают конкурентоспособность экономики стран базирования. Это является, безусловно, позитивной стороной деятельности ТНК.



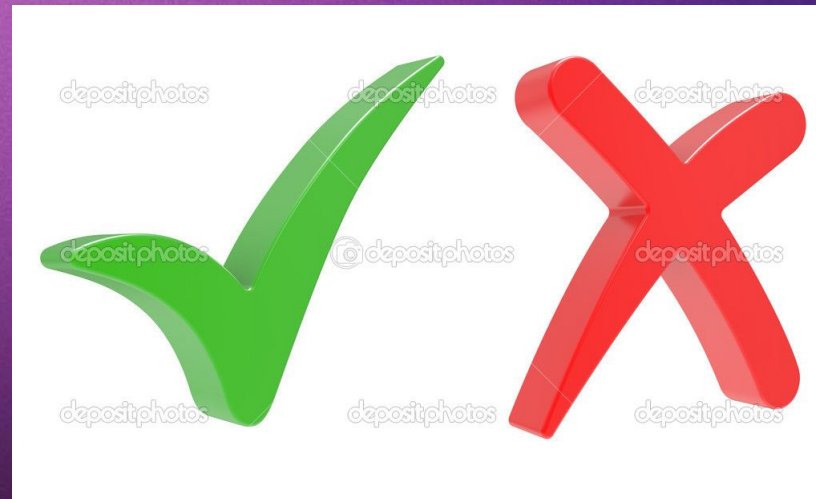
Положительные стороны деятельности ТНК

- ТНК ввозят капиталы, оборудование, технологии для развития и модернизации местных отраслей промышленности.
- ТНК вносят передовой менеджмент в принимающую страну, повышают культуру производства.
- ТНК создают новые рабочие места в принимающей стране
- ТНК гарантируют более высокую заработную плату и лучшие социальные услуги, чем в национальной экономике, способствуют совершенствованию знаний своих наемных работников
- ТНК насыщают рынки принимающей страны товарами и услугами.
- ТНК являются плательщиками налогов в принимающей стране.

•

Положительные стороны деятельности ТНК

- ТНК прочно вплетены в «ткань» экономики принимающих стран, а эти страны - в «ткань» интернационально организованного международными корпорациями производства, т. е. в «ткань» мировой экономики.
- ТНК способствуют включению национальных производителей в процессы международного разделения труда.



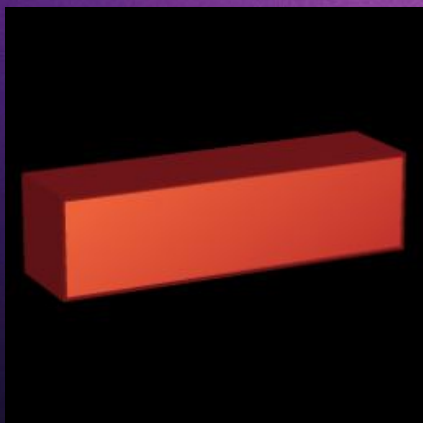
Изменились роль и место мелкого и среднего бизнеса в связи с усилением деятельности ТНК. Это проявляется в том, во-первых, что многие небольшие специализированные компании выступают подрядчиками ТНК и поставляют узлы и детали для конечного продукта, собираемого на предприятиях ТНК. Во-вторых, все чаще мелкие и средние фирмы прибегают к услугам торгового аппарата ТНК для реализации своей продукции, к службам технического сервиса ТНК для обслуживания своей техники. В-третьих, мелкие и средние фирмы могут быть вполне независимыми на мировом рынке, они заполняют те ниши, которые по тем или иным причинам не интересуют ТНК.

Развитие ТНК повышает уровень специализации и кооперирования между предприятиями различных стран. Отношения между этими предприятиями становятся более стабильными, так как они входят в одну организационную структуру. Например, обмен продукции между немецкими и бельгийскими филиалами компании «Форд» составляет 1/6 внешнеторгового оборота Бельгии. Другими словами, ТНК усиливают взаимосвязь и взаимозависимость национальных экономик, взаимопереплетение национальных экономик, размывание национальных экономических границ, появление разветвленных межотраслевых комплексов и конгломератов, не совпадающих по признаку национальной принадлежности с контурами государственных границ.



Отрицательные стороны деятельности ТНК:

- ТНК подавляют своей мощью национальные фирмы;
- ТНК устанавливают монопольно высокие цены;
- ТНК вывозят «грязные» технологии в принимающую страну;
- ТНК лоббируют свои интересы в принимающей стране;
- ТНК снижают своей деятельностью эффективность государственного регулирования в принимающей стране.



ТНК, функционируя на территории стран, оказывают всевозрастающее влияние на экономику и политику. Они пытаются воздействовать на весь процесс воспроизводства товаров и услуг. Это неизбежно ведет к развитию противоречий между экономическими интересами этих стран и интересами ТНК. В моменты обострения политических отношений, внутренних и международных экономических кризисов эти противоречия приобретают особую остроту. В такие периоды правительства принимающих государств лишают поддержки филиалы иностранных ТНК и сосредоточивают свои усилия на защите интересов национальных фирм. Можно говорить, что негативное воздействие ТНК на экономику принимающих стран носит циклический характер. При этом положительное их влияние, в большей степени, постоянно.

В силу того, что в современных условиях деятельность ТНК все больше носит глобальный характер, инструменты регулирования деятельности ТНК не только на национальном, но и на международном уровне потеряли свою эффективность. Перед национальными правительствами и мировым сообществом стоит задача выработки действенного механизма регулирования и контроля деятельности ТНК.



Выводы



Таким образом, для расширения своей деятельности ТНК выбирают новые страны в соответствии со своими приоритетами. В связи с тем, что корпорации оказываются зависимыми друг от друга, определение влияния ТНК на экономику этих стран представляет значительную трудность.



Активная производственная, инвестиционная и торговая деятельность ТНК содействует экономической интеграции, создавая устойчивые экономические связи между различными странами, благодаря чему происходит постепенное «растворение» национальных экономик в едином мировом хозяйстве, что, в свою очередь, приводит к созданию глобальной экономики.

Спасибо за внимание!