

«Маркетинг-план компании Батэль»

**Ведущий:
Михаил Логиновских
г. Курган**

MLM – multilevel marketing
(многoурoвневый
или сетевой маркетинг)



Что такое сетевой маркетинг (МЛМ)?

**Это система реализации
продукции
от компании
к покупателю
через консультантов**






Кто такой Консультант?



**Консультант
(представитель,
партнер)
компании –
это человек,
заключивший договор
с компанией
и наделенный
определенными
правами и
обязанностями**

Возможности:

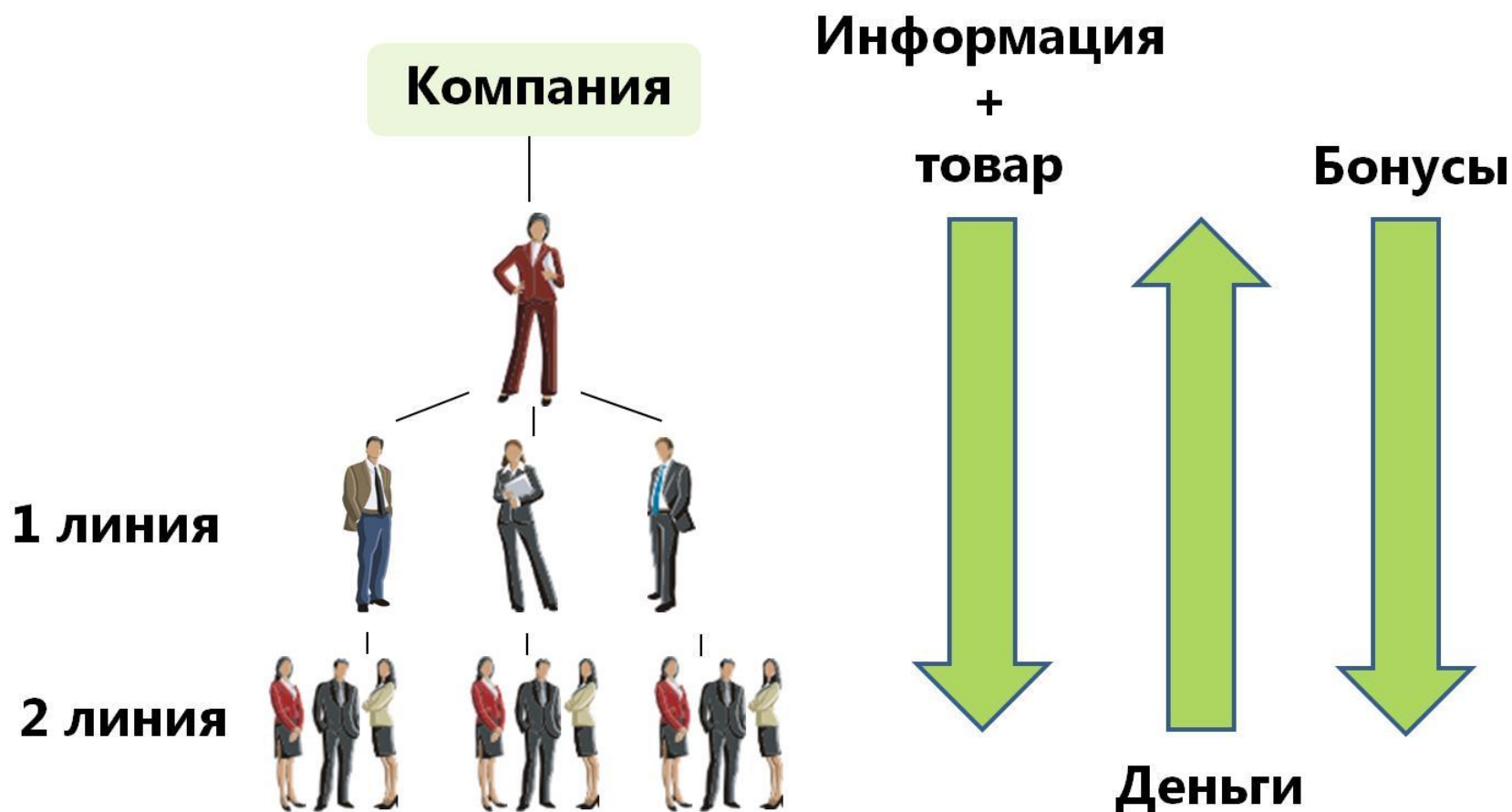
- 
 Покупать продукцию компании со скидкой
- 
 Продавать продукцию (в том числе через салоны-магазины), получая процент с продаж
- 
 Приглашать партнеров для создания сети (структуры) и получать процент от объема проданной ими продукции (в том числе выкупленной для себя)



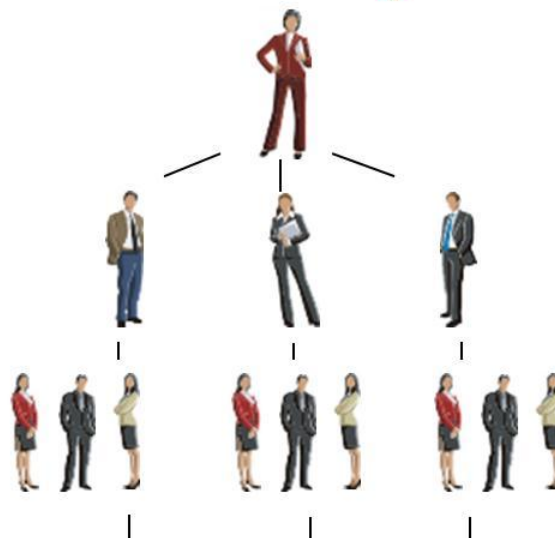
Основные принципы сетевого маркетинга



1. Принцип многоуровневости



2. Принцип геометрической прогрессии



27 человек

81 человек

243 человек

729 человек

2187 человек

3. Принцип неограниченных доходов




4. Принцип простоты

 Начать пользоваться продукцией

 Получить результат

 Рассказать о продукции,
идее компании и предлагаемых
компанией бизнес-возможностях

 Пригласить новых консультантов

 Повторить эти действия приглашенными вами
консультантами

План Вознаграждения

«Актуально. Выгодно. Престижно»



**Три слова,
которые включают в себя
суть маркетинг-плана
компании Батэль**

Актуально!

 Доступная цена при высоком качестве

 Доход с розничных продаж от **40-55%**

 Вознаграждение от компании консультанту за его личные продажи более 60 Баллов от **5% до 38%**

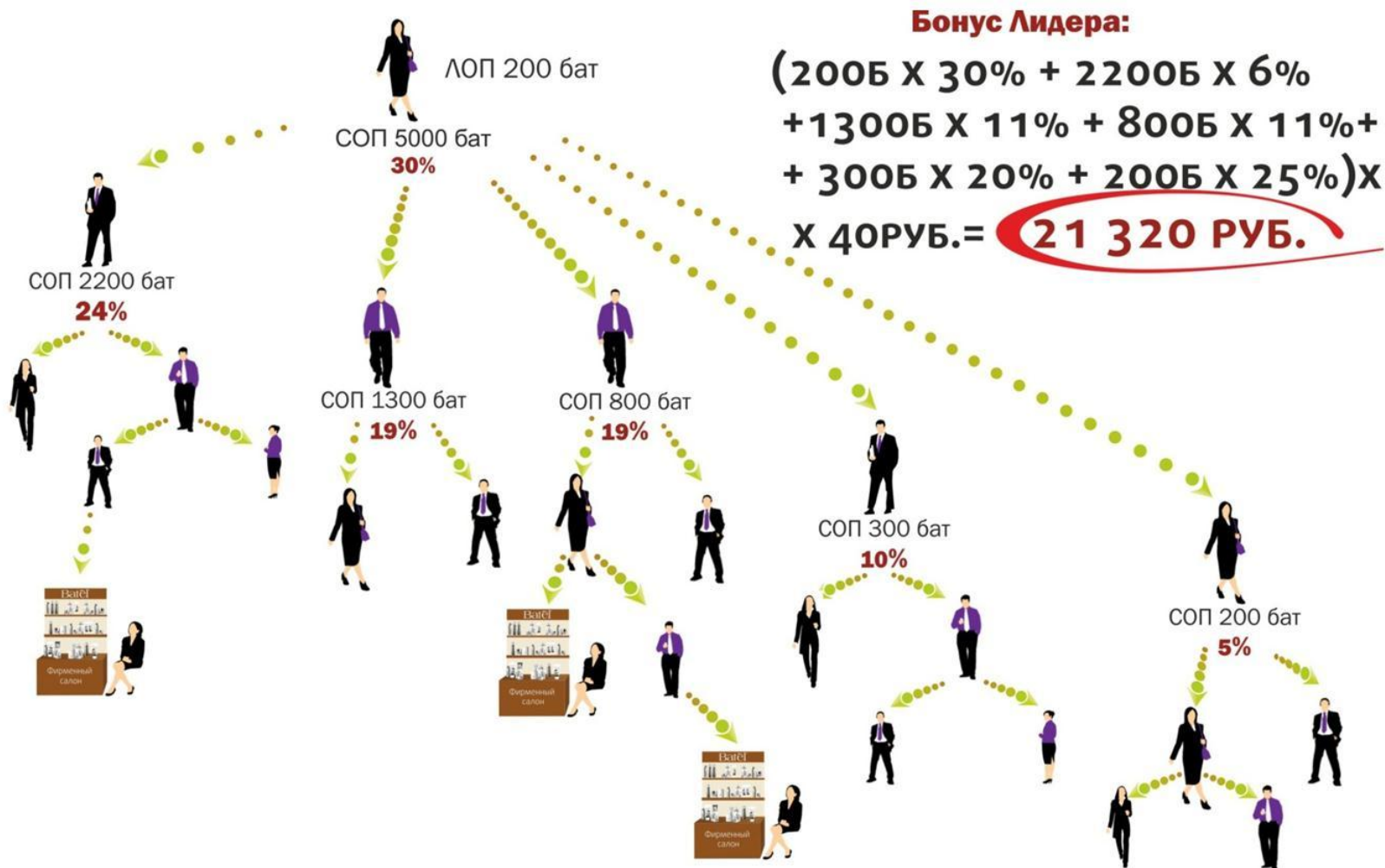


Доход организатора сети

*Чем больше объем продаж
структуры,
тем выше процент дохода!*



Система вознаграждений



Выгодно!

Лидерскому корпусу компания предлагает успешную формулу для построения отличного бизнеса



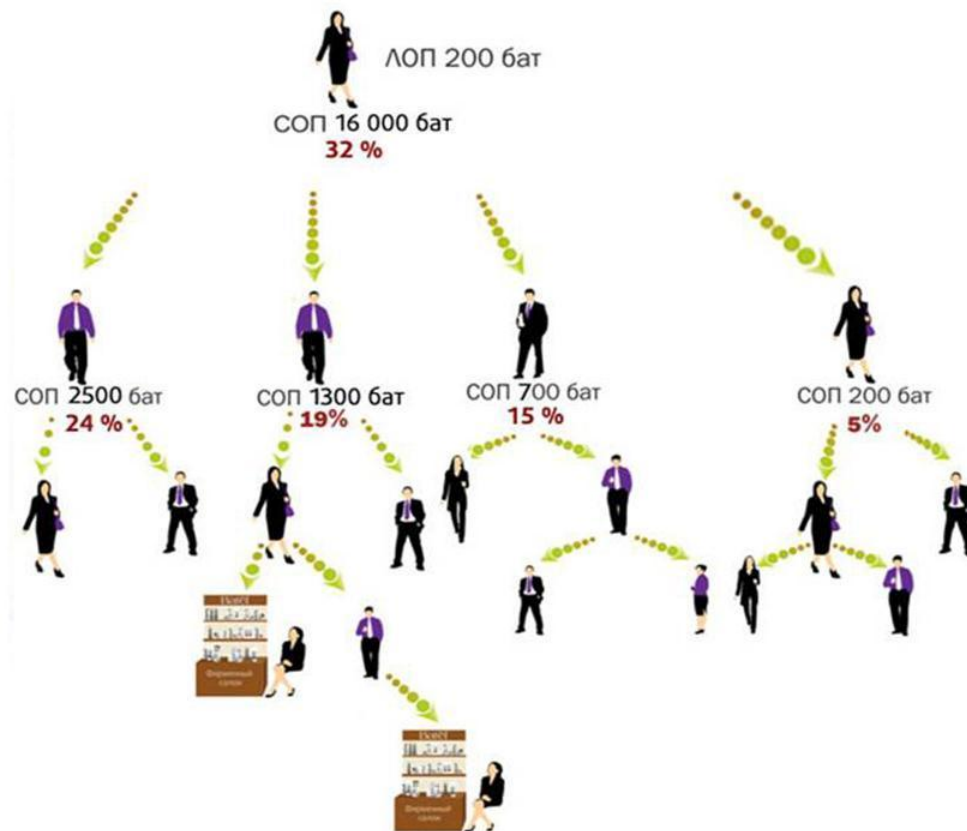
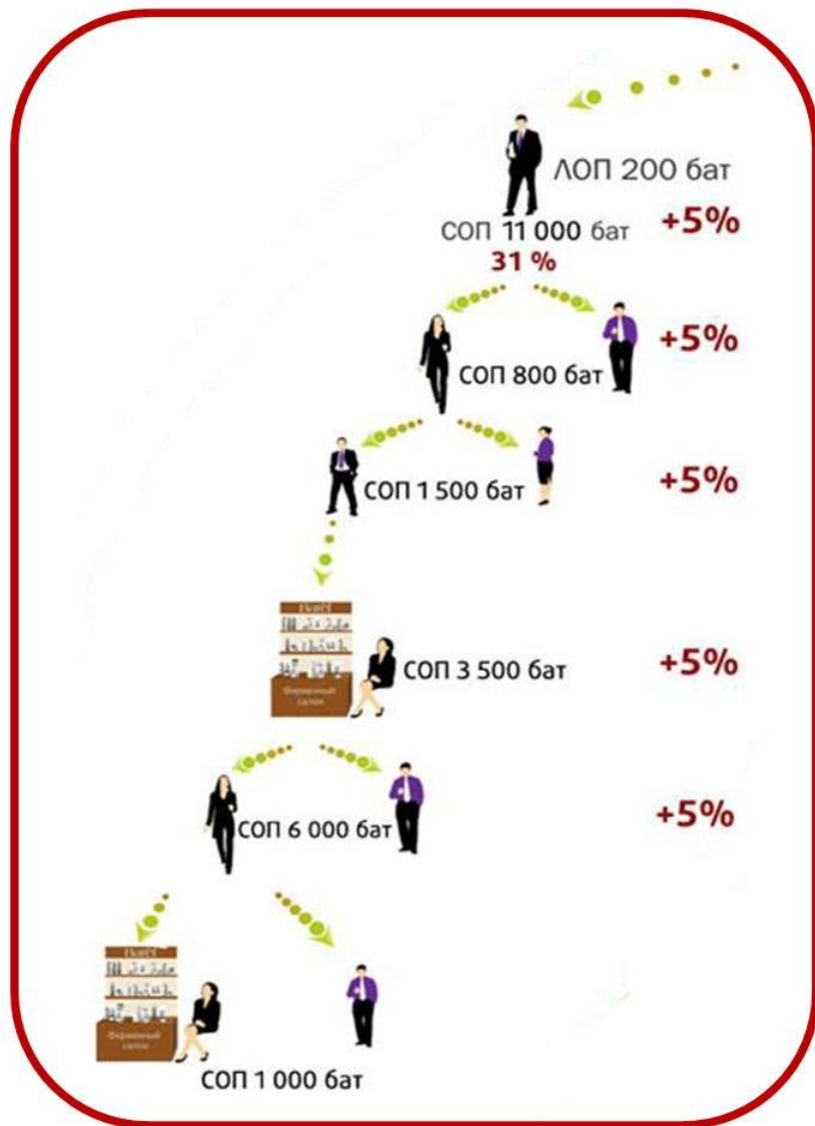
5x5+5x0,5= 10 уровней
вознаграждения
для консультантов
в статусе Лидер и выше

Комплит-бонус
дополнительно к разнице
бонусных скидок
с консультантов
в статусе Лидер и выше

Статус	Мин ЛОП, Б	ЛОП*, Б	СОП, Б	Бонусная скидка	Комплит-бонус**
Консультант	20		Менее 60	-	-
Консультант 1 степени	20	60	60	5%	-
Консультант 2 степени	20	60	240	10%	-
Консультант 3 степени	20	60	500	15%	-
Менеджер 1 степени	20	60	800	19%	-
Менеджер 2 степени	20	60	1 600	24%	-
Менеджер 3 степени	20	60	3 200	27%	-
Лидер	20	60	5 000	30%	+
Тренд-Лидер	20	60	7 500	31%	+
Эксперт Лидер	20	60	12 500	32%	+
Гранд Лидер	20	60	25 000	33%	+
Премьер	20	60	50 000	34%	+
Тренд-Премьер	20	60	100 000	35%	+
Эксперт-Премьер	20	60	200 000	36%	+
Гранд-Премьер	20	60	400 000	37%	+
Президент	20	60	600 000	38%	+

Формула расчета бонуса + Комплит-бонус





Бонус Эксперт-Лидера

**(200 Б x 32% + 11 000 Б x 1% + 2 600 Б x
x 8% + 1 300 Б x 13% + 700 Б x 17% +
+ 200 Б x 27%) x 40 руб. = 28 960 руб.**

Комплит-бонус:

10 000 x 5% x 40 руб. = 20 000 руб.

Итого бонус:

28 960 руб. + 20 000 руб. = 48 960 руб.

«Комплит- бонус»

Уровни Лидерских веток	Процент с уровня	Количество Лидерских веток в 1 уровне
1 уровень	5%	1
2 уровень	5%	
3 уровень	5%	
4 уровень	5%	
5 уровень	5%	
6 уровень	0,5%	2
7 уровень	0,5%	3
8 уровень	0,5%	4
9 уровень	0,5%	5
10 уровень	0,5%	6

Престижно!

***Стать членом Президентского клуба –
это престижно!***

Президентский бонус
для консультантов
в статусе «Президент»
в размере **0,5%**
от объема продаж
всей его структуры!



«Правило баланса»

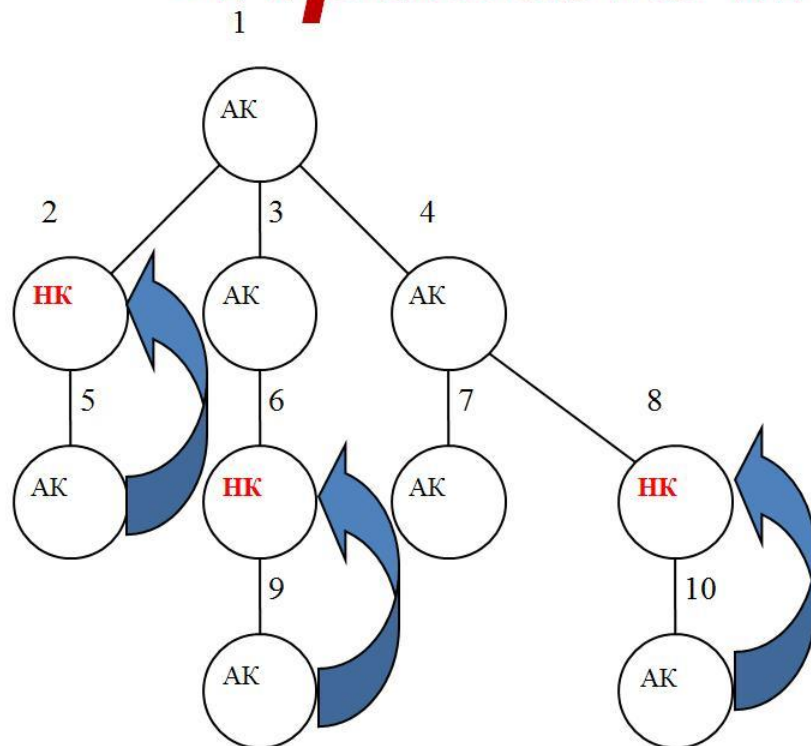
Если одна из веток консультанта, имеющего статус Лидер и выше, превышает 75% от всего его СОП, то для этой ветки начинает действовать показатель баланса

Для всех остальных веток расчет бонуса производится согласно условиям Плана Вознаграждений

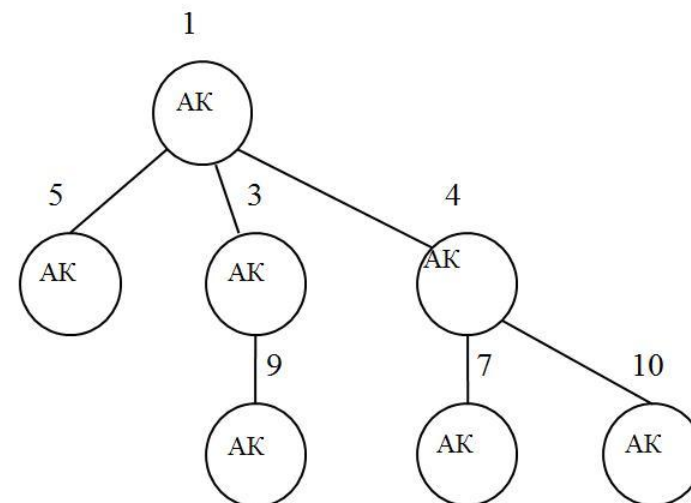
Показатель баланса

Доля ветки	75%	76%	77%	78%	79%	80%	81%	82%	83%	84%	85%	86%	87%
Показатель	1	0,24	0,23	0,22	0,21	0,20	0,19	0,18	0,17	0,16	0,15	0,14	0,13
Доля ветки	88%	89%	90%	91%	92%	93%	94%	95%	96%	97%	98%	99%	100%
Показатель	0,12	0,11	0,10	0,09	0,08	0,07	0,06	0,05	0,04	0,03	0,02	0,01	0

«Правило компрессии»



**Структура до
проведения
Компрессии**



**Структура после
проведения
Компрессии**

Ориентировочные доходы организатора сети

Оборот созданной сети, Балл	Оборот созданной сети, руб.	Примерное количество консультантов	Доход организатора сети, руб.
800	50 000	20	3 000-6 000
1 600	100 000	50	5 000-15 000
5 000	300 000	500	15 000-50 000
25 000	1 600 000	1 000-3 000	50 000-100 000
100 000	6 500 000	5 000-10 000	150 000-300 000
400 000	25 000 000	15 000-50 000	400 000 - 1 000 000

Премииальный фонд



Премии за быстрый старт

В первый месяц работы консультант должен подтвердить статус Менеджера 1 степени или выше, а во второй и в третий месяц работы подтвердить или перейти на статус выше.

Выше статус – больше премиальное вознаграждение!

Премии за быстрый старт



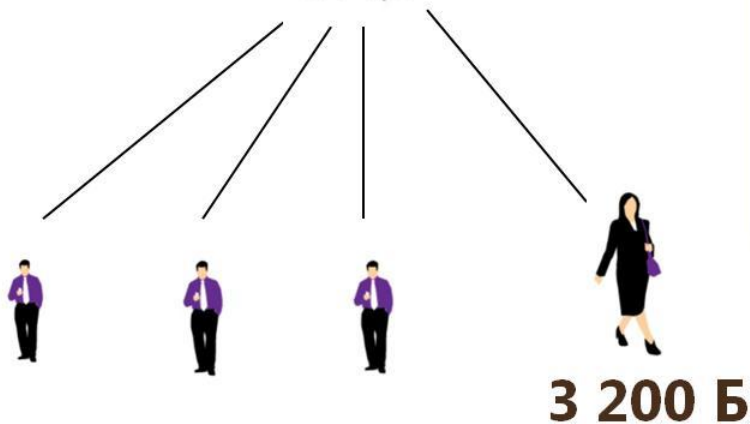
Накопленный СОП за три месяца, Балл		Премия
От	До	
2 400	3 199	2 400 руб.
3 200	3 999	3 200 руб.
4 000	4 799	4 000 руб.
4 800	5 599	4 800 руб.
5 600	6 399	5 600 руб.
6 400	7 999	6 400 руб.
8 000	11 399	8 000 руб.
11 400	13 199	11 400 руб.
13 200	14 999	13 200 руб.
.....
1 100 000	1 199 999	1 100 000 руб.
1 200 000	1 399 999	1 200 000 руб.
1 400 000	1 599 999	1 400 000 руб.
1 600 000	1 799 999	1 600 000 руб.
1 800 000	и более	1 800 000 руб.

Гранд-премии

Единовременная премия, руб.	Условия для получения премии				
	Статус	Количество веток в статусе Лидер и выше на первом уровне	Количество веток в статусе Менеджер 3 степени	Правило Баланса	Количество месяцев, в течение которых необходимо соответствовать определенным критериям
1 700 000	Президент	10		+	3 из 6
1 000 000	Гранд-Премьер	9		+	3 из 6
500 000	Эксперт-Премьер	8		+	3 из 6
200 000	Тренд-Премьер	6		+	3 из 6
150 000	Премьер	5		+	3 из 6
75 000	Гранд-Лидер	3		+	3 из 6
45 000	Эксперт-Лидер	2		+	3 из 6
25 000	Тренд-Лидер	1	1	+	3 из 6
10 000	Лидер		1	+	3 из 6

Гранд-премии

5 000 Б

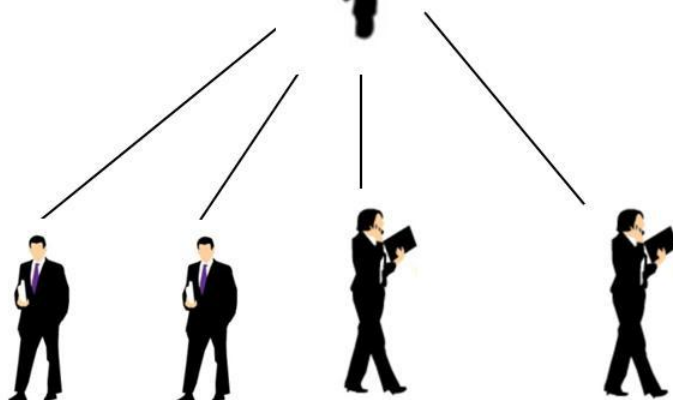


3 любые
месяца из 6

**Премия –
10 000 рублей!**

Гранд-премии

12 500 Б



5 000 Б

5 000 Б

3 любые
месяца из 6

Премия –
45 000 рублей!

Мотивационные программы



**Сверхпоощрения
и подарки
за стремление
стать лучшим
из лучших**

ПУТЕВОДИТЕЛЬ ПРОФЕССИОНАЛА

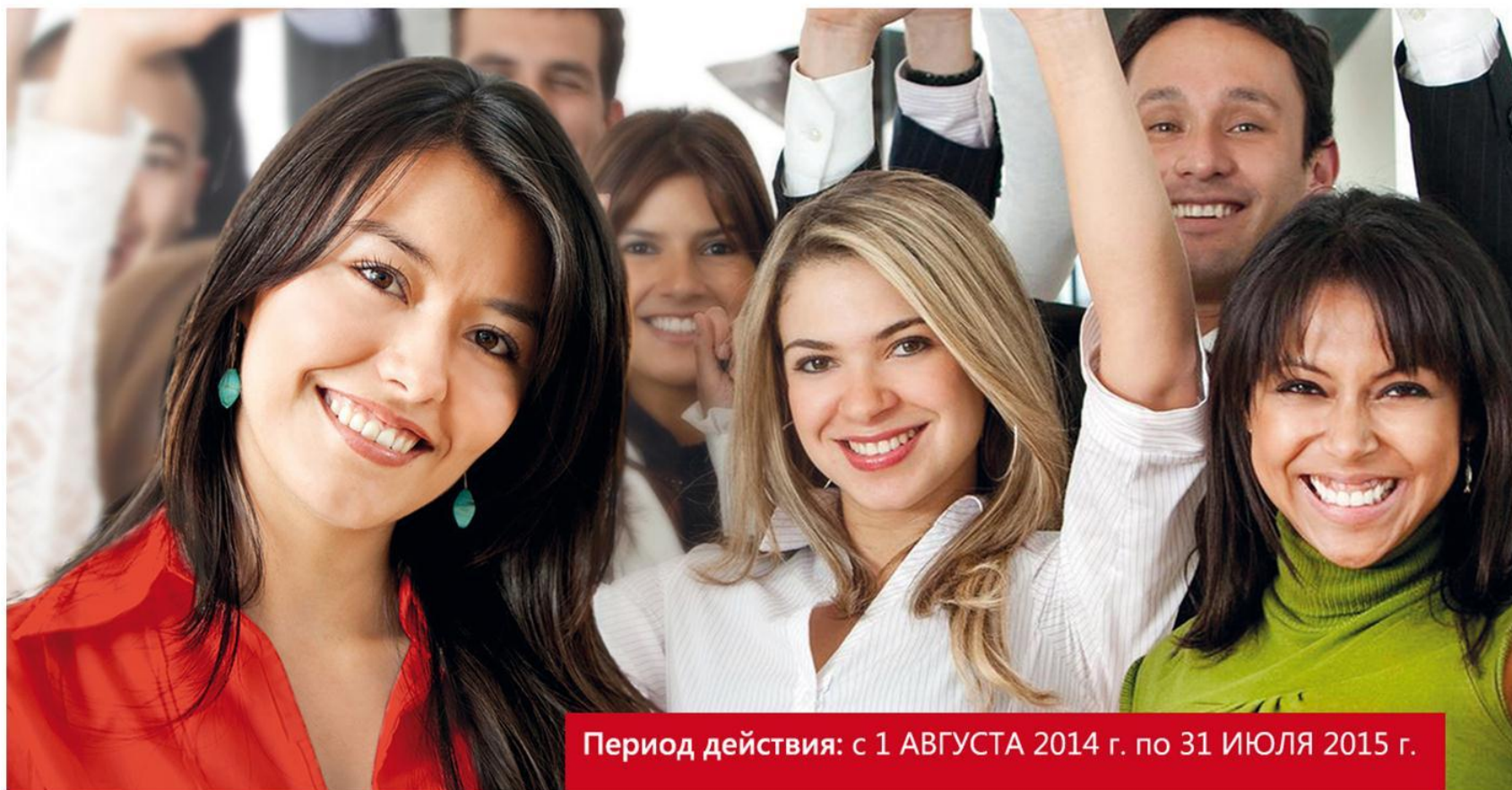
www.batel.ru

Условия доступны! Мечты осуществимы!

«ВСЕ В БАТЭЛЬ!»

ПОДАРКИ НОВЫМ КОНСУЛЬТАНТАМ
И ИХ СПОНСОРАМ

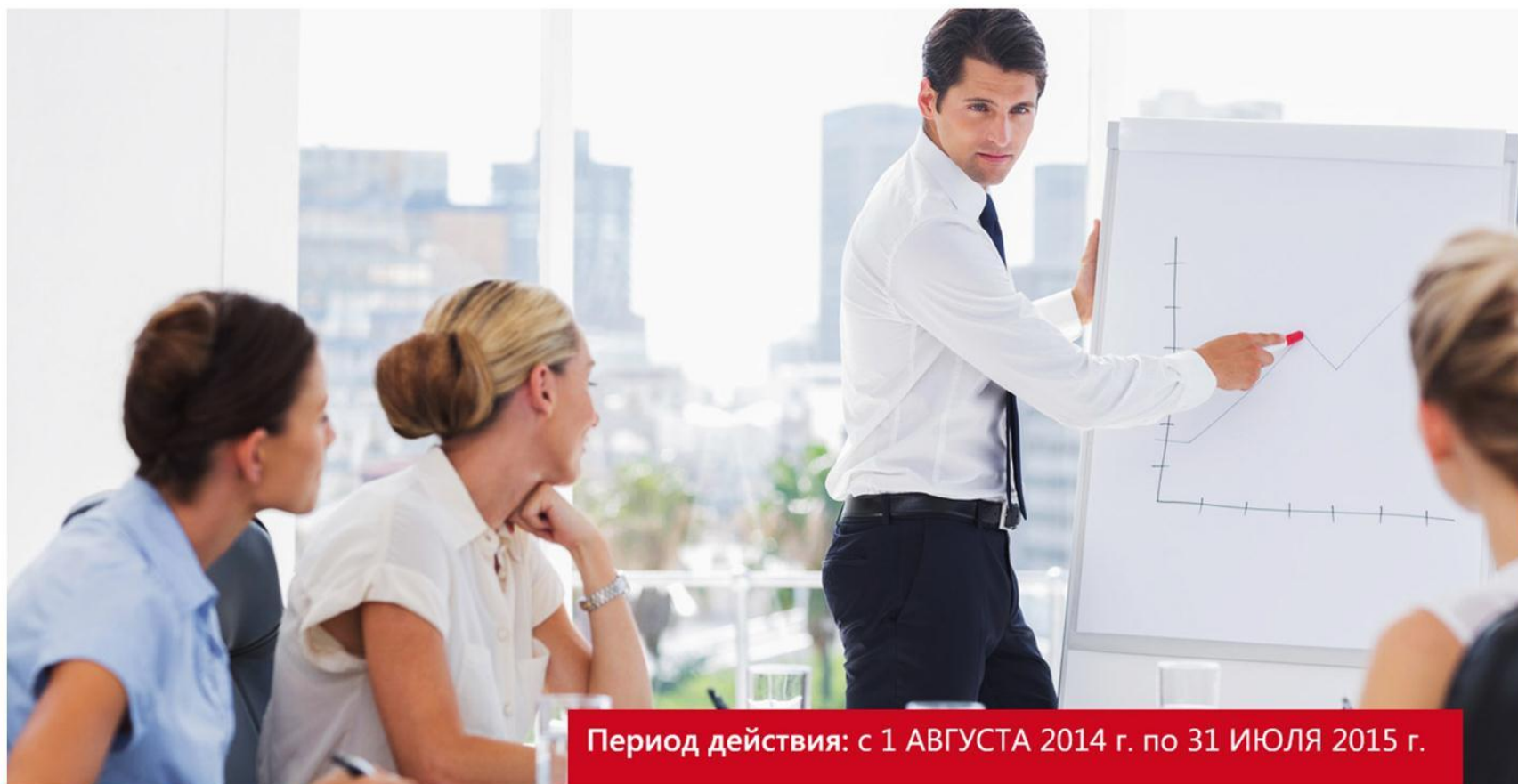
Batēl®



Период действия: с 1 АВГУСТА 2014 г. по 31 ИЮЛЯ 2015 г.

«6 ШАГОВ К УСПЕХУ»

БИЗНЕС-ШКОЛА ДЛЯ НАЧИНАЮЩИХ
КОНСУЛЬТАНТОВ



Период действия: с 1 АВГУСТА 2014 г. по 31 ИЮЛЯ 2015 г.

«МОЯ ПЛАНЕТА»

ПУТЕШЕСТВИЕ И ОТДЫХ



**ЛУЧШИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТУРИСТИЧЕСКОГО
СЕЗОНА ДЛЯ ВСЕХ КОНСУЛЬТАНТОВ КОМПАНИИ!**





Период действия: с 1 АВГУСТА 2014 г. по 31 ИЮЛЯ 2015 г.

«МОЯ МЕЧТА – АВТОМОБИЛЬ!»
АВТОПРОГРАММА



Период действия: с 1 АВГУСТА 2014 г. по 31 ИЮЛЯ 2015 г.
(12 месяцев).

СИСТЕМА ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ «БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ» и «БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ+»

-  Специально разработанная система оптовых скидок
-  Постоянные продуктовые акции
-  Программы дополнительных компенсаций («Счастливая неделя»)
-  Грантовые партнерские программы «Бизнес под ключ» и «Бизнес под ключ+»

**«БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ»
и «БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ+»
ГОТОВЫЙ БИЗНЕС
ДЛЯ КОНСУЛЬТАНТОВ ВАШЕЙ КОМАНДЫ**



Для начала бизнеса – программа
«БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ'15»

Грант 20 000, 50 000, 90 000 рублей!



Для увеличения доходности существующего
бизнеса – «БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ+»

Грант до 100 000 рублей и выше!







