



HEADMEN

Объединяем там, где другие не могут

ПРОБЛЕМА



Критика, что приводит к разочарованию и остановке их деятельности



В нынешних условиях очень трудно найти себе наставника, который помог бы правильно использовать ресурсы и знания



Проект HEAMEN должен будет решить эту проблему наставничества и развития предпринимательства на территории РФ.



РЕШЕНИЕ



В структуре приложения будет размещен интерфейс



Личный кабинет пользователя



Заметки пользователя и других пользователей в его категории



«Уровень пользователя (На его основании будут выдаваться различные бонусы, которые будут представлены в виде:



Услуг партнеров нашего проекта



Наставничество предпринимателя низкого уровня - более высоким



Рейтинг наставничества и продуктивности



Персональное NFT, в виде игровой иконки или медали, которая будет выпущена на каждого пользователя и распределяться по уровню и редкости

ПРОВЕРКА РЫНКА (В КАЧЕСТВЕ ПРИМЕРА МОЖНО ПРИВЕСТИ РОССИЙСКИЕ И ИНОСТРАННЫЕ ПРОЕКТЫ)



Any.do

Напоминания,
подзадачи
и вложения,
Функция
приоритетов и т.д

Todoist

Главный
конкурент, можно
разбивать задачи
по проектам,
изменять тему,
добавлять
комментарии.

Google Календарь

ВОЗМОЖНОСТЬ
СТАВИТЬ ЦЕЛИ:
задавать цель,
выбор времени.

GTasks

СОЗДАВАТЬ ЗАДАЧИ,
назначать
им время,
делиться ими
с коллегами

РАЗМЕР РЫНКА

2,9 млн

Малых и средних
предприятий в РФ

На 1 этапе альфа
версии приложения

Для всех граждан, до
1000 человек для
проверки приложения

На 2 этапе

500 000
пользователей на
запуске приложения



ПРОДУКТ

НЕАМЕН ИСПОЛЬЗОВАТЬ ПРОСТО



Зарегистрировать
аккаунт в приложении
НЕАМЕН.



Скачать приложение с
любого сервиса **App
Store, google play**



Поставить цель или
задачу, определить
время, расставить
приоритеты



Взять советы у
наставников



Забрать награду за
выполненную цель или
задачу

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Средний чек за
Premium версию
приложения

250 рублей

Ежемесячный доход

1 млн. руб

500 000 активных
пользователей

30% от
зарегистрированных в
приложении HEAMEN

КОМИССИЯ HEAMEN

Будет браться от
рекламы в
приложении



СТРАТЕГИЯ ВЫХОДА НА РЫНОК

Чтобы завоевать доверие наших пользователей, мы планируем:



Постоянно поддерживать
Нашу сеть новыми идеями
От разработчиков

Настроить нашу сеть
-Как социальную сеть
Для предпринимателей



Подключить блокчейн систему
К нашему приложению



Всем участникам
-Бесплатное развитие
-Новые знакомства
-Получение различных наград
И многое другое

КОНКУРЕНТЫ

Одним из главных конкурентов нашего приложения является отечественное приложение

tenchat.ru

сообщество активных людей со всей россии, где каждый открыт к нетворкингу, знакомствам и партнерствам. заводите полезные связи, читайте экспертов или делитесь опытом

TenChat называют «первой деловой соцсетью от россиян для россиян». Вообще, приложение создавалось для поиска и размещения тендеров и было опубликовано под названием «ГосТиндер». Теперь создатели прикрутили мессенджер, возможность создавать посты и в срочном порядке допиливают функционал, расширяя возможности для общения и работы.



Но посмотрим на статистику...

СТАТИСТИКА TENCHAT.RU ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД

Общее количество визитов

182.1K ↓



Процент отказов

69.91% ↓



Количество страниц за визит

2.17 ↓

Средняя продолжительность визита

00:01:39 ↓

Глобальный рейтинг

#290,790

↓ 19,408

Рейтинг страны

#15,039

↓ 1,016

Россия

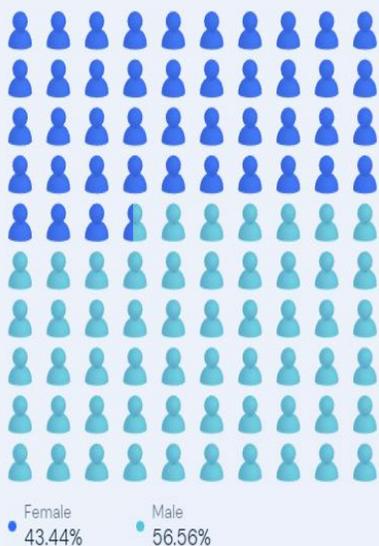
Рейтинг категории

#52

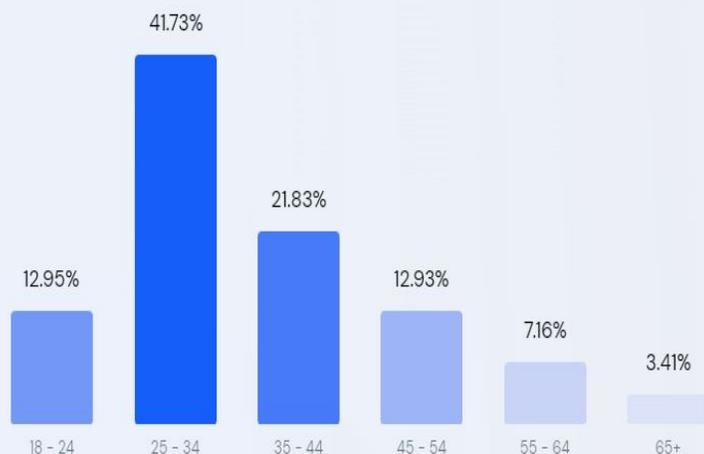
↓ 5

Бизнес и потребительские услуги >
Бизнес-услуги
(Россия)

Gender Distribution



Age Distribution



Всего посещений

182.1K

Изменение за последний месяц

15.69% ↓

Средняя продолжительность посещения

00:01:39

Процент отказов

69.91%

Стр. за посещение

2.17

198.4K



АВГ.

216.0K



СЕНТ.

182.1K



ОКТ.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

Отсутствие языкового барьера



Общение. Мы хотим создать что-то большое, чем наши конкуренты. Поэтому мы хотим, чтобы люди свободно общались на удобном для них языке внутри приложения. Построив такую Систему, люди смогут перенимать опыт из-за Рубежа и делиться своим. Помогая тем самым развиваться экономике каждой страны.

Представьте, разговор между студентом из России, который достиг 50 уровня в мире HEAMEN и бизнесменом из Китая, который достиг 100 уровня и хочет взять статус ментора и мотивировать этого парня. Мы думаем, что это изменит полностью структуру развития стартапов. Так как многим ребятам, которые только начинают, не хватает только одного – веры.

Уникальная система наград



Игра. Сейчас очень сильное развитие на западе идет в сфере виртуальной реальности в системе блокчейн. Каждый пользователь будет получать свой персональный NFT токен, который будет представлять в мире HEAMEN, как его достижения, так и его самого. По мере развития и выполнения заданий и заметок, пользователь сможет получать опыт, представленный в виде XP. На полученный опыт можно будет получить различные бонусы, такие как услуги спонсора, наставничество от более сильного успешного игрока.

Уникальная система развития



“Делай то, что делают успешные люди – И станешь успешным”

Мы хотим, чтобы люди оставляли заметки, которые помогают другим людям видеть, что человек действительно отдал многое за то, чтобы достичь чего-то. Например, кондитер Елена отказалась от дорогих машин, Ресторанов и др. ради нового помещения. Делясь своими шагами, трудностями – она будет получать поддержку, подарки. И когда она выполнит свою цель – “Помещение” Она повысит свой рейтинг, что позволит ей Смотреть в ее категории на более крутых Кондитеров, помогая тем самым расти Дальше. А теперь задайтесь вопросом, Интересно было бы вам посмотреть на Профиль HEAMEN – Илона Маска?)

КОМАНДА

Руководитель проекта: Петушков Евгений Алексеевич

Петушков Евгений Алексеевич 27.04.2002 год.

Студент экономического факультета Стерлитамакского филиала УУНиТ, обучается по специальности «Экономическая безопасность» на 3 курсе.

Кандидат в мастера спорта по рукопашному бою, действующий тренер сборной города Стерлитамак. Есть реализованные бизнес-проекты: интернет магазин, обеспечивающий международные поставки товаров различного пользования,

но учитывая сложности с проведением оплат в данный момент приостановлен.

Действующий бизнес-проект онлайн-продажи через Wildberries, зарегистрирован в качестве ИП.

Помимо бизнес-проектов занимается брокерской деятельностью через различные инвестиционные площадки. Целеустремленный, ответственный, активный, достигает поставленных целей.

Участник: Мусин Артем Хамитович

Мусин Артем Хамитович 16.08.2002 год.

Студент экономического факультета Стерлитамакского филиала УУНиТ, обучается по специальности «Экономическая безопасность» на 3 курсе.

Кандидат в мастера спорта по самбо, действующий тренер сборной города Стерлитамак по боксу.

Есть опыт онлайн-продаж на eBay, Amazon, зарегистрирован как самозанятый.

Имеет навыки работы с монтажом видео и сопровождения различных интернет каналов, в том числе и опыт по привлечению аудитории.

Занимается разработкой личного бренда одежды, в перспективе планирует получить грантовую поддержку на реализацию.

Творческий, разносторонний, целеустремленный, всегда нацелен на результат.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ИНВЕСТОРА

Сроки	Описание этапа
17.11.2022	Зарождение идеи и концепции проекта.
18.11.2022-22.11.2022	Разработка основных аспектов приложения: целевая аудитория, составляющие, способы коммуникации и т.д.
3-6 месяцев	Разработка ALPHA версии приложения, привлечение программистов, дизайнеров, <u>маркетологов</u> (когда инвестор будет найден)
1-3 месяца	Запуск ALPHA версии, тестирование, выявление недостатков и их устранение.
Результат проекта	Выпуск продукта на рынок и разработка долгосрочного плана развития и расширения аудитории.

Для реализации проекта нам необходимо от 1 000 000 – 1 500 000 млн. руб.
Условия финансирования обговариваются с заинтересованными лицами - отдельно