



**Возможность
продавать больше
и быстрее**

Размещение на Маркете — для вас, если вы:



Хотите расширить бизнес



Планируете его начать



Ищете новые площадки,
потому что старые закрылись



Чего может не хватать бизнесу, если не продавать на Маркете



Новых клиентов

На Маркете миллионная аудитория и с каждым годом она растет



Доли рынка

Конкуренты уже присутствуют на маркетплейсах



Доп ресурсов

Маркетплейс может взять на себя хранение, упаковку, доставку по России



Удобного сервиса

За счет Маркета вы можете предложить разные промо своим клиентам

Модели работы с Маркетом

Передайте нам все этапы работы с заказами или только часть. Чтобы продаж было больше, модели можно комбинировать.

FBY

Вы

Привозите товары на склад Маркета

Мы

Храним, упаковываем и доставляем по России

FBS

Вы

Привозите готовые заказы в пункт приёма или СЦ для доставки

Мы

Доставляем по России

Экспресс

Вы

За 30 минут собираете заказы и передаёте курьеру

Мы

Доставляем по городу за 1–2 часа*

DBS

Вы

Храните товары, упаковываете заказы и доставляете их покупателям

Кто покупает на Маркете

14 Млн активных покупателей

15,

74

Млн аудитория Поиска и РСЯ, где мы можем показывать ваши товары

8

Млн аудитория Яндекс Плюса, для которых вы можете быть заметнее

53%

Мужчины

47%

Женщины

Возраст*

16 – 24



12%

25 – 34



36%

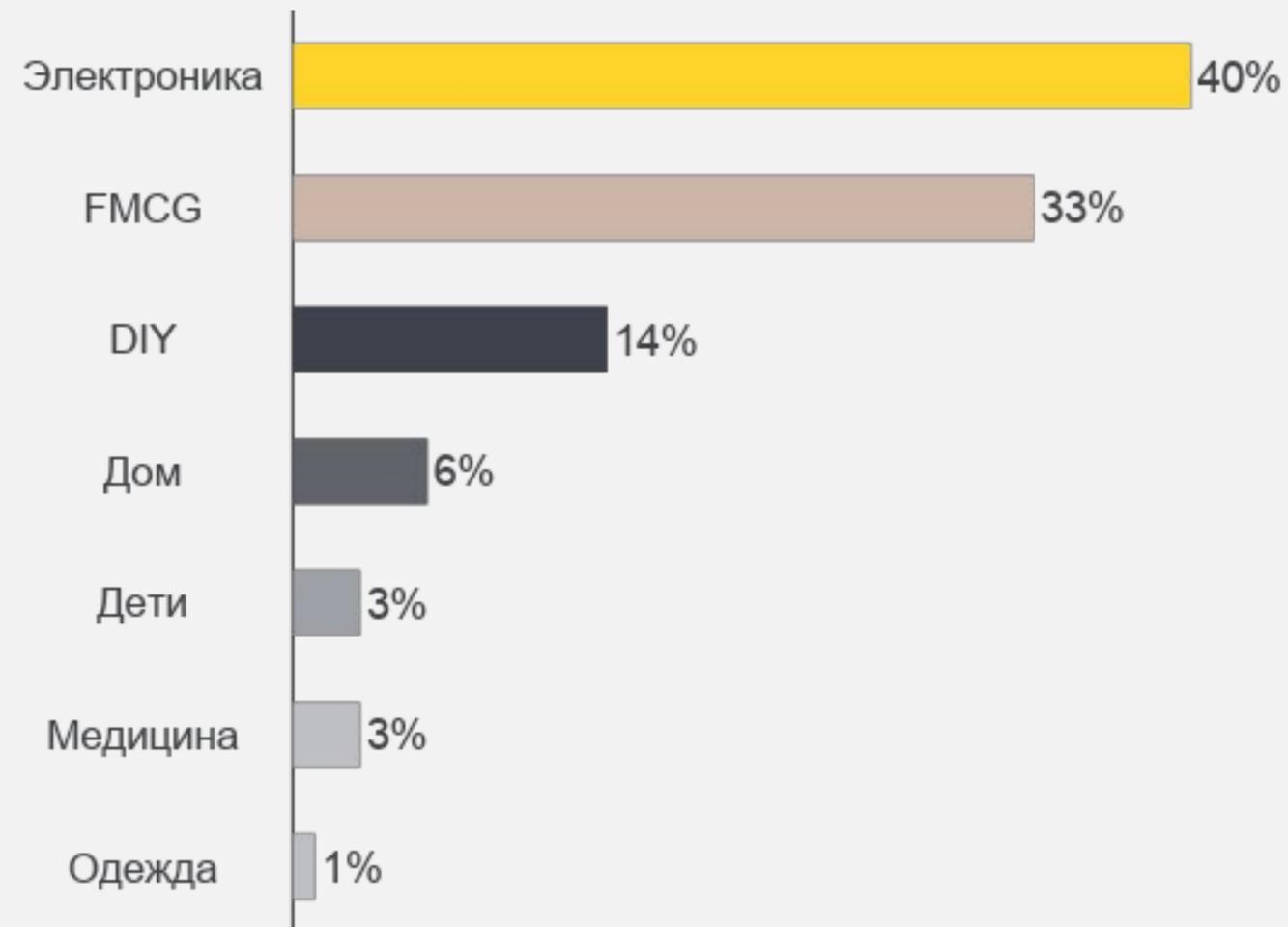
35 – 45



36%

И что здесь покупают

Разбивка по категориям на Яндекс Маркете:



В разделе «Аналитика» в личном кабинете есть отчёты по самым востребованным и недостающим товарам.

Это поможет понять, с чего начать

Зрелые категории

- Повседневные товары
- Электроника
- Товары для дачи, сада и огорода

Растущие категории

- Детские товары
- Одежда, обувь и аксессуары
- Товары для красоты и дома
- Автотовары

Сколько платить за услуги Маркета

Зависит от категории товаров, габаритов и региона продаж.
Посмотрите тарифы в [Справке](#) или воспользуйтесь [калькулятором](#)

Калькулятор расходов для продавцов

Расчет по тарифам за услуги Маркета

Категория товара *

Цена товара, ₽ *

Место отгрузки

Сортцентр



Длина, см *



Ширина, см *



Высота, см *

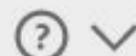


Вес, кг *



Частота выплат

Раз в месяц — тариф 1% от суммы заказа



Округ отгрузки

Центральный



Округ доставки

Центральный



Рассчитать

FBY ?

FBS ?

Экспресс ?

DBS ?

Куда отвозить товары

Если доверяете нам хранение или доставку — то на наш склад,
в сортирцентр или ПВЗ. В случае с Экспрессом проверьте,
что модель доступна в вашем городе

>10 **FBY**

Обычных и транзитных складов

>50 **FBS**

Сортировочных центров

>100 **Экспресс**

Городов, где есть курьеры

>1 200

Пунктов приёма
и выдачи заказов

[Подробнее и адреса](#)

И как их упаковать

Для FBY

Сложите товары в коробки, а коробки — на палеты

Экспресс

Так же, как для FBS

Для FBS

Проверьте заводскую упаковку и следуйте рекомендациям

Для DBS

На ваше усмотрение



Начать — просто



Зарегистрируйтесь

Заполните общие данные о бизнесе и выберите модель работы.

Этап
1



Заключите с нами договор

Для этого просто заполните форму.

Этап
2



Загрузите каталог

Через личный кабинет, Excel или API. [Подробнее](#)

Этап
3



Настройте логистику

Укажите данные склада или доставьте товары на наш.

[Инструкции для моделей](#)

Этап
4

Что дальше?

1

Проверьте

что товары
опубликованы,
как они выглядят
на витрине

2

Сравните

цены с отчётом
«Цены конкурентов».

3

Настройте

буст продаж
на товары, которые
начали продаваться.
На старте у вас есть
бонусы.



10 000 бонусов*
для новичка

4

Используйте

другие возможности
сделать товар
заметнее.

Буст продаж

Продвижение товаров на Маркете и не только

+43%

Заказов при включённом
бусте продаж

- 1 Ваши предложения выше конкурентов
- 2 Доступ к многомиллионной аудитории РСЯ и поиска Яндекса
- 3 Оплата только за реальные продажи
- 4 10 000 бонусов новичкам на продвижение

Сплит* делает дорогие товары доступнее для покупателей

Рост среднего чека в 2 раза

Пользователи покупают больше, даже на всё сразу денег не хватает

Автоматическое подключение

Достаточно разместить товары на Маркете

Рост повторных заказов на 22%

Ежедневно Сплитом пользуются 10% покупателей

Выплата всей суммы сразу

Расходы, связанные с делением цены, Маркет берёт на себя



945 ₽

237₽ ×4 СПЛИТОМ

Женская сумка шоппер на плечо

В корзину

Возможность оплаты частями предоставляется ООО "Яндекс.Сплит". Подробнее на <https://split.yandex.ru/b2b>.

Под "сплитом" (с англ. "разделять") понимается разделение и оплата частями стоимости товаров с использованием функционала сервиса Яндекс Сплит. Расчет разовых платежей является примерным.

Яндекс Плюс повышает выручку в 10 раз

15,8 млн

Пользователей в Плюсе

в 2,4

Раза чаще возвращаются
за покупками пользователи
с подпиской

+54%

Повторных заказов
у подписчиков Плюса



6 990 ₽

 **1 748 баллов на Плюс**

Яндекс Станция Мини,
красный гранат

В корзину

Промо-инструменты на Маркете с которыми вы можете проводить собственные акции

x3

ВОЗМОЖНОСТЬ
роста оборота*



Прямая скидка и промокод

Универсальный
инструмент
для всех категорий



Самый дешёвый товар в подарок

Лучше работает
в категориях товаров
повседневного спроса
и красоты



Подарок за покупку

Подойдёт
для электроники
и товаров для дачи



Комплекты

Универсальный
инструмент
для всех категорий

*В среднем по всем категориям за последние 6 месяцев, данные Маркета

Другие возможности

Самозанятые

Что можно продавать:

Товары, которые вы сделали сами. От мебели до материалов для рукоделия — то, что не требует маркировки, лицензий и получения акцизов.

[Подробнее](#)

Ресейл

Что можно продавать:

Б/у и уценённые товары — одежду, аксессуары или технику, принятая по программе трейд-ин

[Подробнее](#)

Продажи бизнесу

Что можно продавать:

Офисные товары, чай и кофе, технику и оборудование — достаточно подключить ЭДО

[Подробнее](#)



Ждём вас на Маркете

[Зарегистрироваться](#)