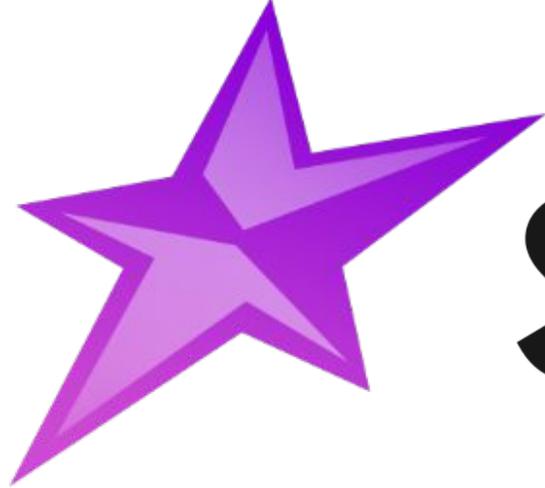


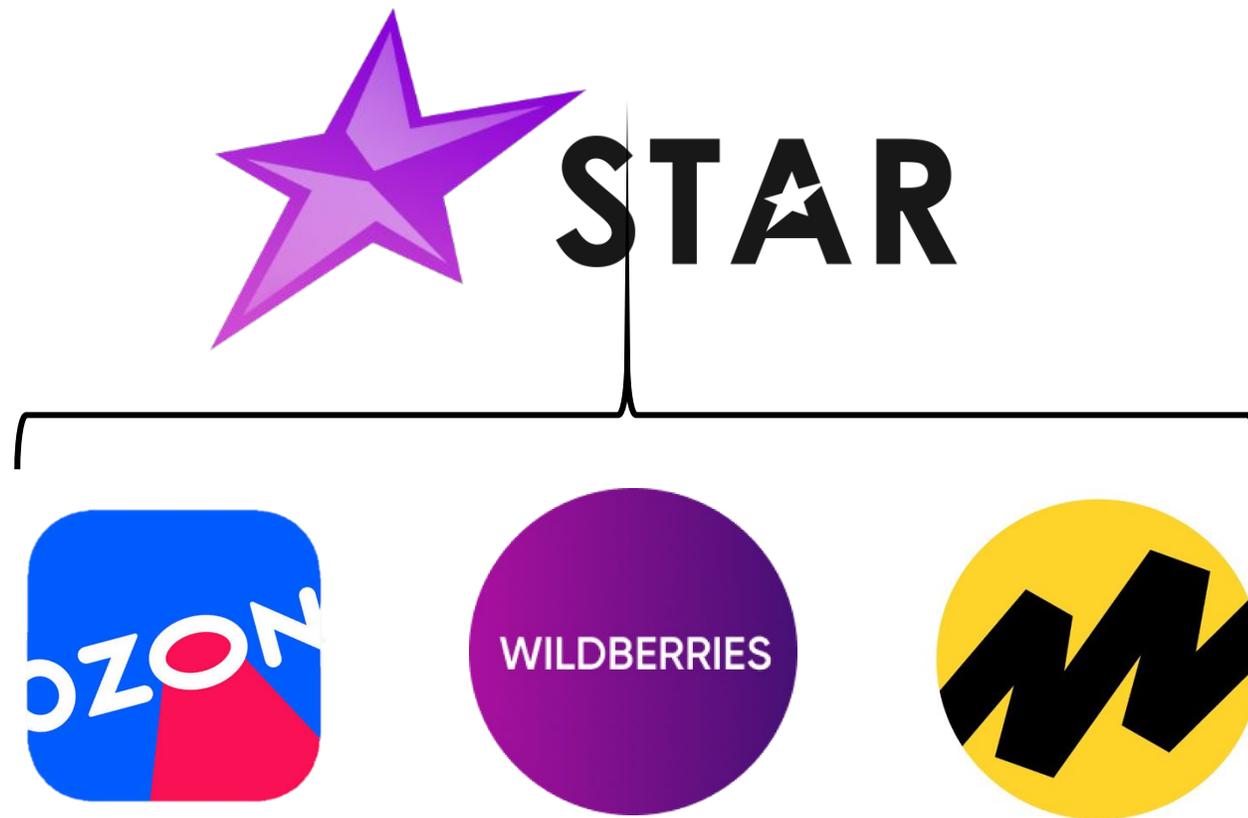
Проект: Star System



STAR

Проект:

“Star system”



Актуальность:

Целевая аудитория



Основные потребители:

Предприниматели, собирающиеся
зайти на маркетплейс.

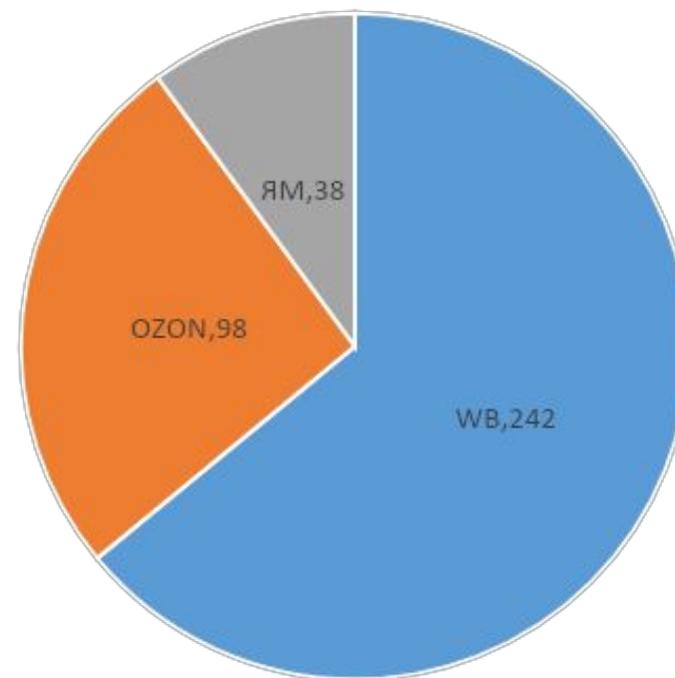
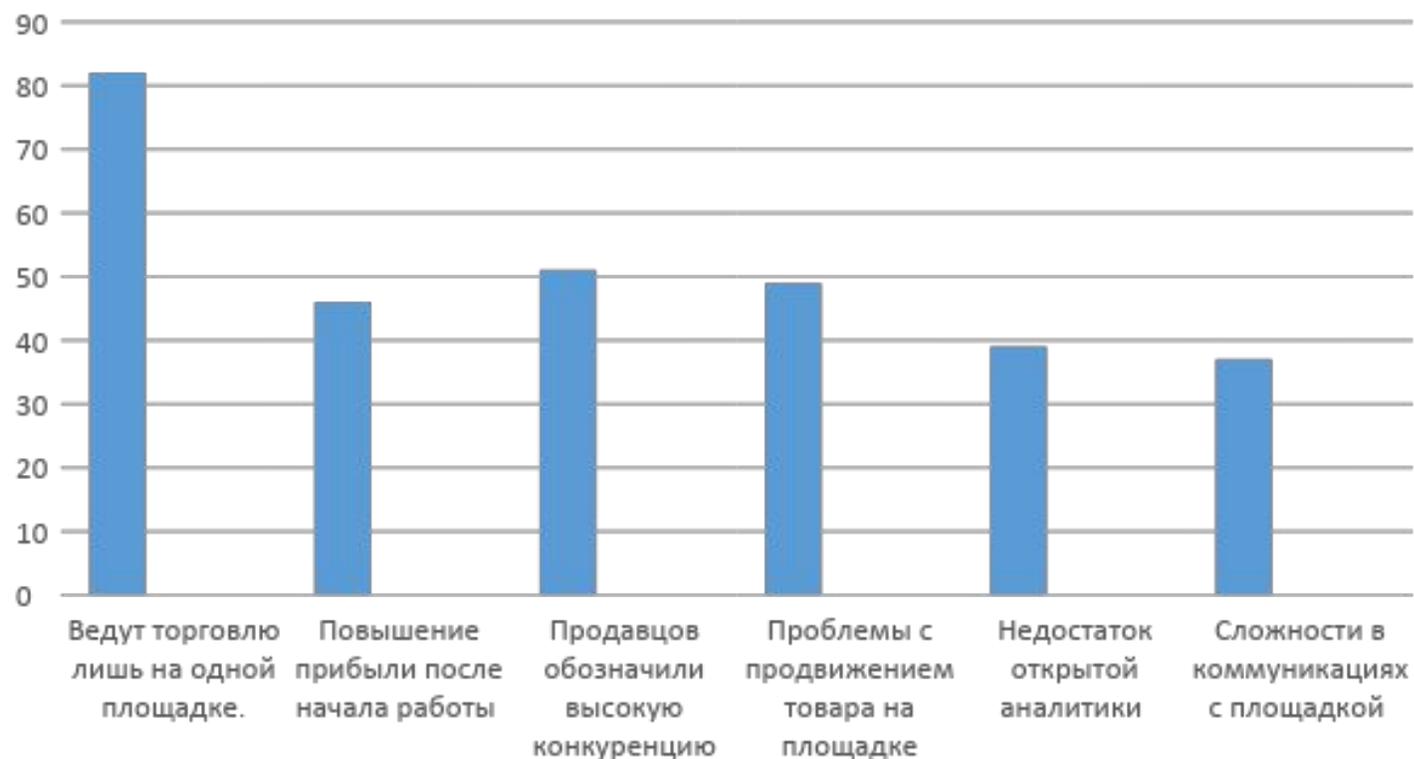
Начинающие продавцы.

Уже продающие на площадке.



Актуальность: Статистика

Опрос Тинькофф eCommerce



Актуальность:

WB Star Bot - Гипотеза

**На основе выявленной
проблемы было принято
решение начать разработку MVP
продукта WB Star Bot, который в
будущем стал бы частью
системы Star System**



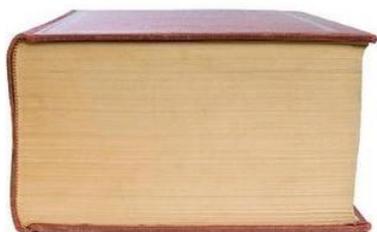
Проблема:

Какие проблемы решает “WB Star Bot”?



1) Недостаток
необходимой
информации для
продавцов

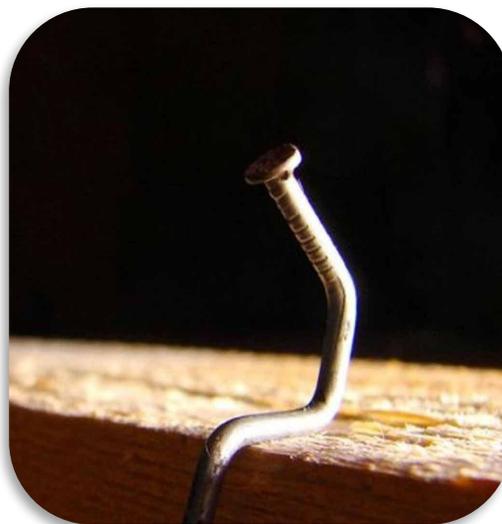
Сколько надо



Есть на WB



2) Сложность в
обращении с
основными
инструментами

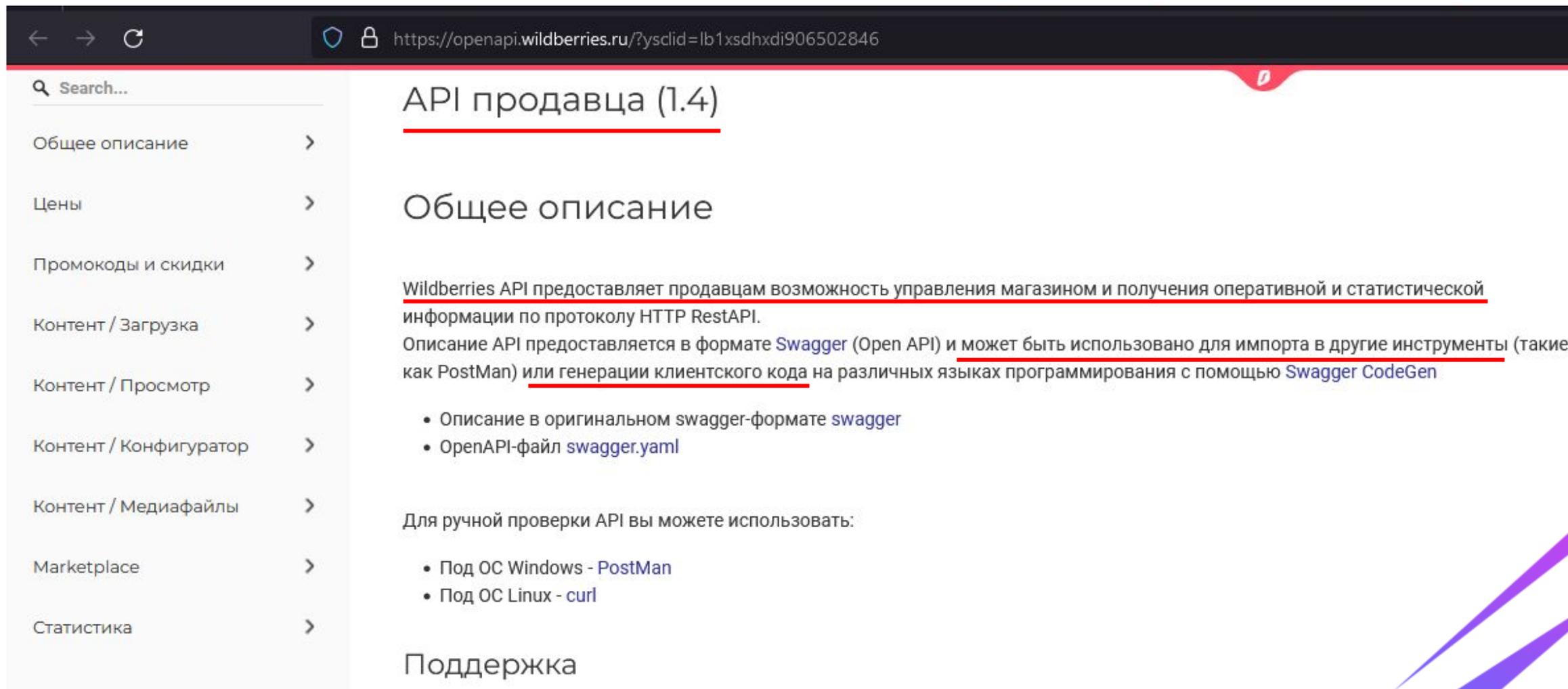


3) Отсутствие
автоматизации
рутинных задач



Актуальность:

Что предлагает WB?



The image shows a browser window displaying the Wildberries Open API documentation. The address bar shows the URL: `https://openapi.wildberries.ru/?ysclid=lb1xsdhxd906502846`. The page has a dark header with a red 'D' icon. A left sidebar contains a search bar and a list of menu items: 'Общее описание', 'Цены', 'Промокоды и скидки', 'Контент / Загрузка', 'Контент / Просмотр', 'Контент / Конфигуратор', 'Контент / Медиафайлы', 'Marketplace', and 'Статистика'. The main content area features the title 'API продавца (1.4)' underlined in red, followed by the section 'Общее описание'. The text describes the API's purpose and provides details on the Swagger format and client code generation. A list of supported tools for manual API testing is provided, and a 'Поддержка' (Support) link is at the bottom.

← → ↻  `https://openapi.wildberries.ru/?ysclid=lb1xsdhxd906502846`

🔍 Search...

- Общее описание >
- Цены >
- Промокоды и скидки >
- Контент / Загрузка >
- Контент / Просмотр >
- Контент / Конфигуратор >
- Контент / Медиафайлы >
- Marketplace >
- Статистика >

API продавца (1.4)

Общее описание

Wildberries API предоставляет продавцам возможность управления магазином и получения оперативной и статистической информации по протоколу HTTP RestAPI.

Описание API предоставляется в формате [Swagger](#) (Open API) и может быть использовано для импорта в другие инструменты (такие как PostMan) или генерации клиентского кода на различных языках программирования с помощью Swagger CodeGen

- Описание в оригинальном swagger-формате [swagger](#)
- OpenAPI-файл [swagger.yaml](#)

Для ручной проверки API вы можете использовать:

- Под ОС Windows - [PostMan](#)
- Под ОС Linux - [curl](#)

Поддержка

Актуальность: Как это выглядит?

Базовые возможности:

Прибыль 3,256,698.27 Продано товаров: % выручки:	Расходы В разработке ФОТ: Прочие расходы:	8 поставок 1,000 24 SKU, 1306 шт. Стоимость товаров: 1,337,036 руб.	Капитализация склада 3,156,241 SKU: 150 Количество: 3268 шт.							
Продажи	Поставки	Капитализация склада	ФОТ	Прочие расходы						
Дата	Продажи	Оборот	Закупка	Подготовка	Доставка	Возвраты	Комиссия МП	Прочее	К перечислению	Доход
2021-08-31	9	21,513 руб.	0 руб.	0 руб.	384 руб.	30 руб.	124.94 руб.	0 руб.	1,960.05 руб.	1,960.05 руб.
2021-08-30	12	40,887 руб.	0 руб.	0 руб.	401 руб.	60 руб.	479.2 руб.	0 руб.	5,049.79 руб.	5,049.79 руб.
2021-08-29	50	147,401.48 руб.	22,089 руб.	42 руб.	4,816 руб.	423 руб.	5,125.36 руб.	0 руб.	68,246.95 руб.	46,115.95 руб.
2021-08-28	50	153,308.05 руб.	23,368 руб.	21 руб.	3,551 руб.	330 руб.	4,993.42 руб.	0 руб.	79,763.62 руб.	56,374.62 руб.
2021-08-27	58	147,230.49 руб.	29,082 руб.	105 руб.	4,406 руб.	258 руб.	7,642.42 руб.	0 руб.	96,296.59 руб.	67,109.59 руб.
2021-08-26	49	127,535.83 руб.	24,096 руб.	0 руб.	5,035 руб.	192 руб.	2,870.72 руб.	0 руб.	84,585.95 руб.	60,489.95 руб.
2021-08-25	53	186,585.15 руб.	22,058 руб.	126 руб.	11,400 руб.	66 руб.	13,369.73 руб.	0 руб.	155,065.32 руб.	132,881.32 руб.
2021-08-24	51	136,742.95 руб.	10,572 руб.	0 руб.	11,170 руб.	245 руб.	6,903.65 руб.	0 руб.	108,730.86 руб.	98,158.86 руб.
2021-08-23	91	337,534.76 руб.	42,712 руб.	147 руб.	14,797 руб.	219 руб.	19,311.98 руб.	0 руб.	283,855.81 руб.	240,996.81 руб.
2021-08-22	57	136,392.21 руб.	25,810 руб.	21 руб.	7,462 руб.	192 руб.	6,302.98 руб.	0 руб.	108,587.93 руб.	82,756.92 руб.
2021-08-21	44	142,665.46 руб.	33,890 руб.	63 руб.	6,141 руб.	259 руб.	9,426.71 руб.	0 руб.	118,997.06 руб.	85,044.06 руб.
2021-08-20	58	221,398.34 руб.	24,834 руб.	84 руб.	10,802 руб.	231 руб.	12,929.76 руб.	0 руб.	184,530.07 руб.	159,612.07 руб.
2021-08-19	60	188,302.68 руб.	24,097 руб.	21 руб.	11,624 руб.	255 руб.	13,181.09 руб.	0 руб.	148,413.26 руб.	124,295.26 руб.
2021-08-18	60	217,519.11 руб.	18,718 руб.	21 руб.	8,511 руб.	327 руб.	10,339.68 руб.	-2,046 руб.	187,144.19 руб.	168,405.19 руб.
2021-08-17	40	145,860.01 руб.	13,713 руб.	42 руб.	12,145 руб.	558 руб.	9,993.86 руб.	-792 руб.	119,695.24 руб.	105,940.24 руб.
2021-08-16	68	188,504.33 руб.	23,699 руб.	64 руб.	12,454 руб.	99 руб.	9,565.09 руб.	2,189 руб.	147,745.24 руб.	123,982.24 руб.

Расширенные:

API docs by Redocly

← → 🔍 Search...

Общее описание >

Цены >

Промокоды и скидки >

Контент / Загрузка >

Контент / Просмотр

Список НМ v2

Список несозданных НМ с ошибками

Получение КТ по вендор кодам (артикулам)

Генерация баркодов

Контент / Конфигуратор >

Контент / Медиафайлы >

Marketplace >

Статистика >

Контент / Просмотр

Получение информации о созданных КТ, НМ и размерах

Словарь сокращений:
КТ - карточка товара
НМ - номенклатура

Ограничения по количеству запросов:
Допускается максимум 100 запросов в минуту на методы контента в целом.

Список НМ v2

POST /content/v1/cards/cursor/list

Метод позволяет получить список созданных НМ по фильтру (баркод, вендор код, номер номенклатуры) с пагинацией и сортировкой.

Порядок работы с `cursor/list`:

Чтобы получить полный список номенклатур, если их > 1000, необходимо воспользоваться пагинацией.

- Сделать первый запрос (все указанные ниже параметры обязательны):

```
{
  "sort": {
    "cursor": {
      "limit": 1000
    }
  },
  "filter": {
    "withPhoto": -1
  }
}
```
- По желанию можно добавить поиск по `textSearch` и сортировку:

```
"sort": {
  "sortBy": "updatedAt",
  "ascending": false
}
```
- Пройти в конец полученного списка номенклатур, скопировать из `cursor` две строки:

```
o "updatedAt": "****",
o "nmID": "****",
```
- Вставить скопированные строки в `cursor` запроса, повторить вызов метода.
- Повторять пункты 2 и 3, пока `total` в ответе не станет меньше чем `limit` в запросе.

Проект:

“WB Star Bot – что мы предлагаем”

Целью разработки является

Создание дополнительного

инструмента, который призван

извлечь максимум пользы из WB

API для продавца.



WB STAR BOT

Решения:

Новые решения от “WB Star Bot”

Для продавцов WBStarBot предоставляет ряд новых решений, основными из которых являются:

1) Уведомления о новых заказах, их остатках, подсчет выручки и аналитика продвижения в таблице продавцов WB

2) Подробные отчеты о товарах их наличии, прогноза поставок и финансовый отчет.

3) Алгоритмы авто-продвижение товара продавца в системе WB при помощи уникальных решений:

- a) Алгоритм удержание рекламной позиции товара в поисковой выдаче по лучшей цене (за рекламу).
- b) Алгоритм само выкупа товаров для старта продаж (для новых продавцов и новых товаров)
- c) Алгоритм аналитики продаж и поисковой выдачи товара по РАЗНЫМ РЕГИОНАМ.

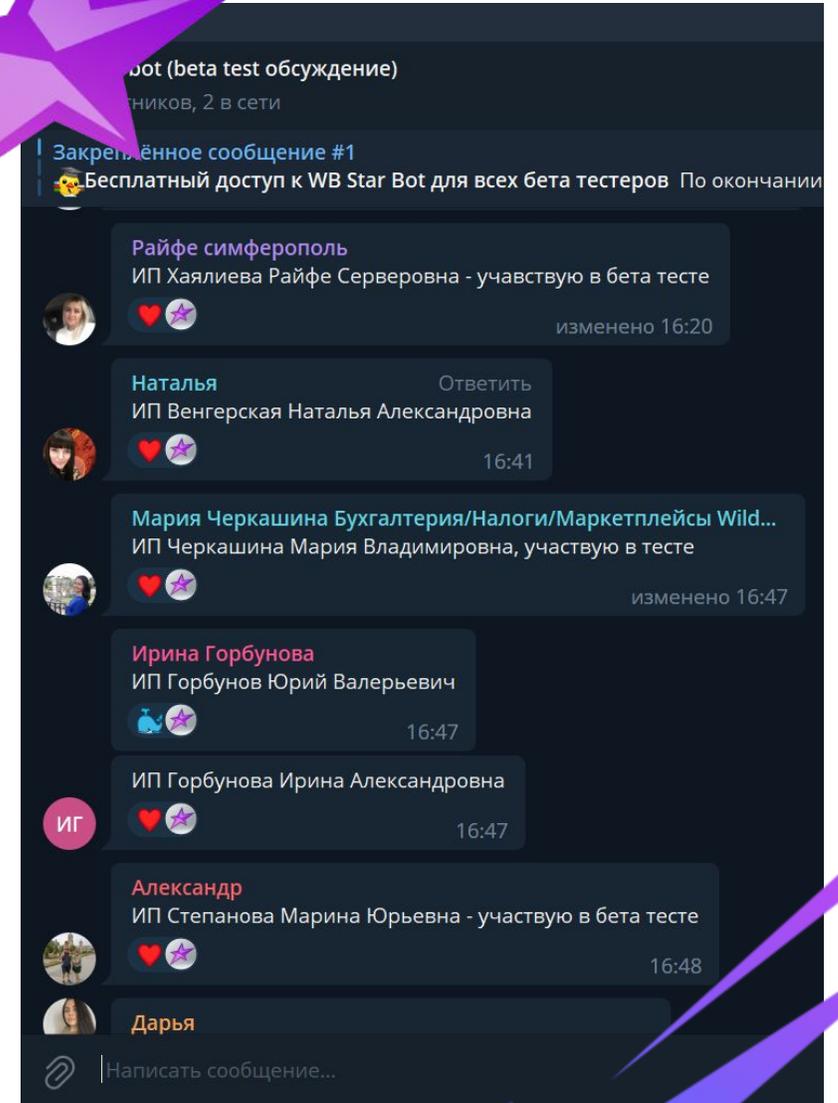
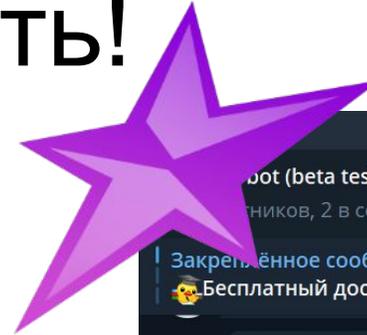


WB STAR BOT

Что мы имеем:

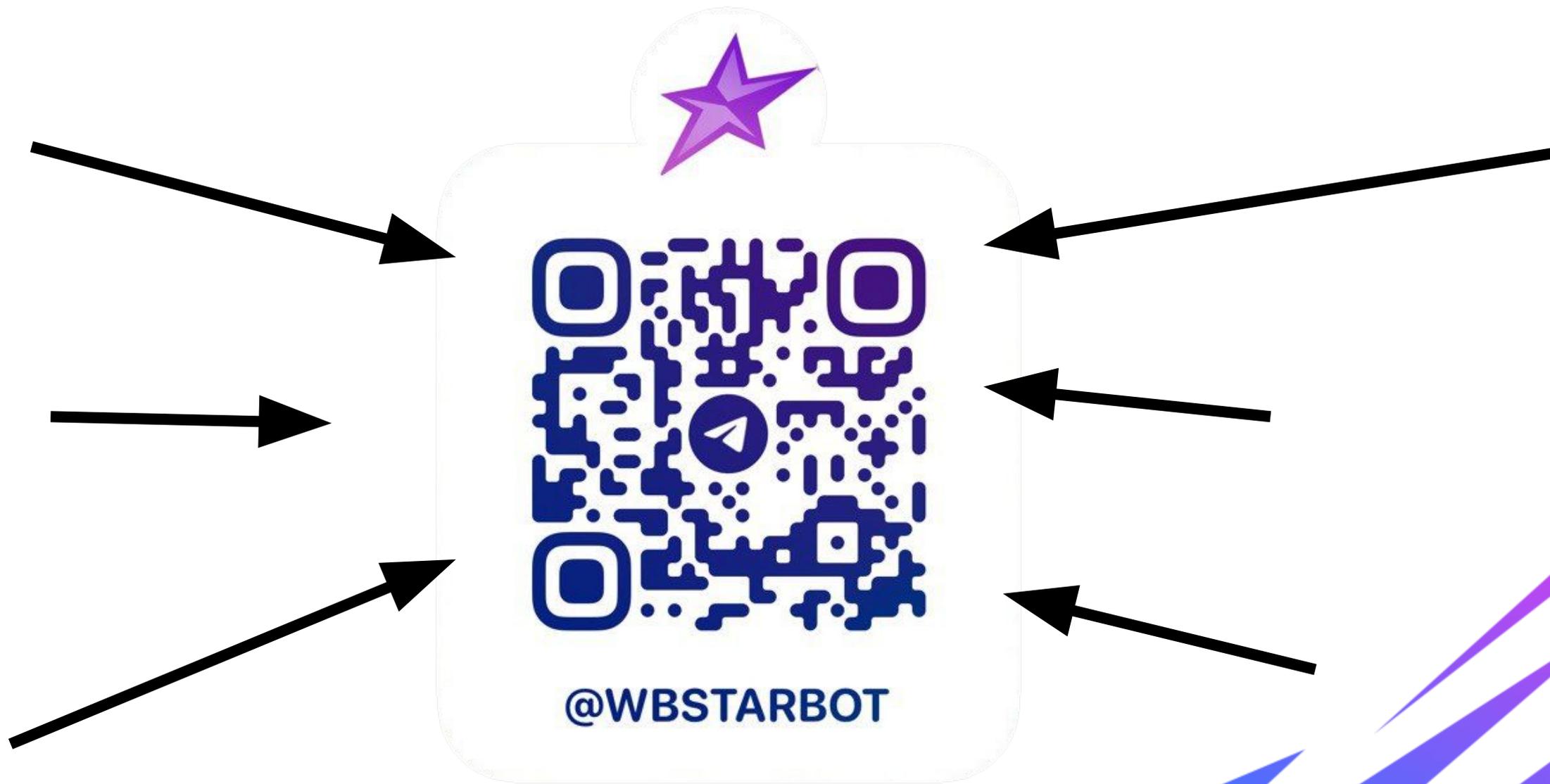
“WB Star Bot” – реальность!

**На данный момент WbStarBot
– не просто идея, и мы уже
сейчас активно развиваем
продукт для выхода на
рынок.**



Что мы имеем:

“WB Star Bot” – реальность!



Что мы имеем:

Коммерческий план Star system

Оптимальный объем инвестиций на поддержание и развитие системы: 2 млн. год. (ожидаемый срок выхода на самоокупаемость – 2 – 2.5 года)

Основные затраты:

- работа серверов (аренда, приобретение оборудования)
- продвижение проекта (реклама)
- упущенная выгода

Что мы имеем:

Коммерческий план Star system

Ожидаемый объем прибыли:

Минимум:

При привлечении 1% от общей суммы (3 000 продавцов) и сред. стоимости подписки в 400 рублей в месяц, ежемесячный доход составит 1.2 млн. рублей мес.

Цель:

Привлечение 8 000 пользователей (за 2 года) при стоимости подписки в 400 рублей в месяц, ежемесячный доход составит 3.2 млн. рублей мес.

Итог:

Риски

Внешние:

1. Ограничение работы маркетплейсов.
2. Сбой работы серверов маркетплейсов.
3. DDoS атаки на сервера маркетплейсов.

Внутренние:

1. Перегрузка серверов «Star System».
 2. DDoS атаки на сервера продукта.
 3. Ошибки программного кода.
 4. Уязвимость программного кода.
- 

Итог:

Swot - анализ

Название	Сильные стороны	Слабые стороны	Возможности	Угрозы
shopstat.ru	<ul style="list-style-type: none">• Простой, удобный пользователю интерфейс.• Информативный расчет и аналитика ваших товаров и продаж.• Анализ оборотов и популярности различных категорий и товаров.• Бесплатная версия продукта.	<ul style="list-style-type: none">• Отсутствие возможности отслеживания товаров других продавцов.• Отсутствие возможности составления конкурентного анализа.• Отсутствие автоматизации рутинных задач (авторекламы, автоответов на комментарии, самовыкупов).• Малая вариативность использования (сайт, android приложение и расширение для браузера).• Отсутствие визуализации совершенных манипуляций над товаром (нельзя посмотреть, как смена фотографии, названия или категории товара повлияло на поисковую выдачу товара).	<ul style="list-style-type: none">• Добавление аккаунтов для работы с четырьмя маркетплейсам и (ozon, wildberries, aliexpress, беру).• Аналитика продаж.• Расчет остатков.• Финансовый учет.• Слежение за географией продаж.• Отслеживание позиции товара.	<ul style="list-style-type: none">• Неполадки на стороне маркетплейсов.• DDos атаки.• Неполадки на серверах shopstat.• Ошибка программного кода.

Итог:

Swot - анализ

Название	Сильные стороны	Слабые стороны	Возможности	Угрозы
mpstat	<ul style="list-style-type: none">• Простой, удобный пользователю интерфейс.• Информативный расчет и аналитика ваших товаров и продаж.• Отслеживание товаров других продавцов.• Составление конкурентного анализа.• Анализ оборотов и популярности различных категорий и товаров.	<ul style="list-style-type: none">• Отсутствие автоматизации рутинных задач (авторекламы, автоответов на комментарии, самовыкупов).• Малая вариативность использования (сайт, расширение для браузера).• Отсутствие визуализации совершенных манипуляций над товаром (нельзя посмотреть, как смена фотографии, названия или категории товара повлияло на поисковую выдачу товара).• Дороговизна продукта (от 20 000р в месяц).• Всего два поддерживаемых маркетплейса (ozon, wildberries)	<ul style="list-style-type: none">• Аналитика продаж.• Анализ продавцов и брендов.• Расчет остатков.• Финансовый учет.• Конкурентный анализ.• Слежение за географией продаж.• Отслеживание позиции товара.	<ul style="list-style-type: none">• неполадки на стороне маркетплейсов.• Использование одного аккаунта для нескольких пользователей.• DDoS атаки.• неполадки на серверах mpstat.• Ошибка программного кода.

Итог:

“Star system” – итоги и перспективы

В результате разработки и теста MVP - WB Star Bot есть основания полагать, что инструмент полезен и продавцы WB готовы его

использовать.

Таким образом, на основе результатов тестов,

есть основание утверждать, что дальнейшая

разработка Star system имеет перспективу.

