



ПОДПИСКА
«ДЕСЯТКА»

«ВОЗВРАЩАТЬ НЕ НАДО ОСТАВЛЯТЬ»

ПОМОГИ КЛИЕНТУ
ПОСТАВИТЬ ВЕРНО ЗАПЯТУЮ

**ТЕПЕРЬ
ПОДПИСКУ
МОЖНО
ПОДКЛЮЧИТЬ
СРАЗУ
НА 12 МЕСЯЦЕВ**



УДОБНО

оплата на год вперед



ЕСТЬ ВЫБОР ОПЛАТЫ

за счет собственных
или заёмных средств



ДЕШЕВЛЕ

Стоимость годовой
подписки дешевле



ВЫГОДНО

Вернем стоимость годовой
подписки через год пользования

ГОДОВАЯ ПОДПИСКА **ДЕШЕВЛЕ!**

**КР
ХАЛВА**

2599 ₺ в год

ВЫГОДА **690** рублей

**СОЦИАЛЬНАЯ
ХАЛВА**

1699 ₺ в год

ВЫГОДА **490** рублей

VS

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ПОДПИСКА

При первичном подключении подписки 1-й месяц бесплатно

**КР
ХАЛВА**

299 ₺ × 11 = 3289 ₺
в месяц в год

**СОЦИАЛЬНАЯ
ХАЛВА**

199 ₺ × 11 = 2189 ₺
в месяц в год

ГОДОВАЯ ПОДПИСКА **ОПЛАЧИВАЕТСЯ** **СРАЗУ В МОМЕНТ ПОДКЛЮЧЕНИЯ**

По Халве с лимитом есть выбор

в зависимости от выставленного приоритета списания за счет собственных или заемных средств.

 **ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ**

 **ЗА СЧЕТ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ**
с рассрочкой на 3 месяца

По дебетовой Халве

 **ЗА СЧЕТ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ**



ГОДОВАЯ ПОДПИСКА ДЕЙСТВУЕТ СРАЗУ

После оплаты клиент сразу получает все преимущества подписки Халва.Десятка



ПЕРИОД ДЕЙСТВИЯ ПОДПИСКИ МОЖЕТ СОСТАВИТЬ БОЛЕЕ 1 ГОДА

В случае подключения подписки в середине отчётного периода, действие подписки составит более 1 года
Неполный текущий отчетный период (в пользу клиента)
+ 12 полных отчетных периодов



ПРОЛОНГАЦИЯ ТОЛЬКО В ДАТУ МОП

Пролонгация подписки производится строго в дату МОП, после окончания периода действия Годовой Подписки.
При наличии денежных средств для оплаты комиссии в полном объеме



В случае подключения годовой подписки в период действия ежемесячной подписки этот период считается первым периодом действия годовой подписки.
Комиссию за ежемесячную подписку за этот период клиент не оплачивает!!!

Вернем стоимость Годовой Подписки ЕСЛИ клиент выполняет условия

С момента запуска годовой подписки возврат стоимости действует только для клиентов с годовой подпиской.

- ★ ежемесячно выполняет 5x10/5x5
- ★ НЕ допускает просрочек по любым продуктам Банка
- ★ НЕ отключает подписку в течение года



🔥 Для **ДЕЙСТВУЮЩИХ** КЛИЕНТОВ с Ежемесячной Подпиской возврат стоимости сохраняется за текущий период (12 мес.)

🔥 Для **НОВЫХ** КЛИЕНТОВ с Ежемесячной Подпиской возврат стоимости **ОТМЕНЁН с 01.08.2022**

НИЧЕГО НОВОГО!

Подключается Годовая Подписка так же, как и Ежемесячная

Подключить или отключить Годовую подписку клиент может:



В ОФИСЕ
БАНКА



ЗВОНОК
В КЦ/ФК



В МП
ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ

ЛЕГКО ПРЕДЛАГАТЬ

Годовая Подписка даёт множество преимуществ, которые подойдут любому клиенту!

Главное найти ИСТИННОЕ возражение, тогда ты легко его отработаешь!

СКАЧАЙ СКРИПТ
ТУТ

Почему?

клиенты отказывается
подключать подписку
и как мы можем
на это повлиять

ПОШТУРМИМ?



10 преимуществ

1

10 месяцев рассрочки

2

До 6% кеш бека

3

Защита жизни и здоровья

4

Поддержка в путешествиях

5

Защита карты

6

Защита покупок и прав
потребителя

7

0% комиссия за переводы

8

Бесплатное смс информирование

9

Помощник по покупкам

10

8,5% остаток своих средств

Разделим
на группы

10 преимуществ

12 месяцев рассрочки

2

10% кеш бека

3

Защита жизни и здоровья

4

Поддержка в путешествиях

5

Защита карты

6

Защита покупок и прав
потребителя

7

0% комиссия за переводы

8

Бесплатное смс информирование

9

Помощник по покупкам

10

9% остаток своих средств

10 преимуществ

ЗС

*РАССКАЗЫВАЕМ, ЕСЛИ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ
ЗАИНТЕРЕСОВАН В:*

СС

1

10 месяцев рассрочки

8,5 % кэш бека

2

«в первую очередь подписка поможет вам сделать покупку с большей пользой для себя, потому что в любом магазине партнере, а их на сегодня более 230 000:

- покупка будет разделена на 10 месяцев в рассрочку*
- с покупки вернется до 5000 рублей. Это удобно, когда совершаешь крупную покупку или все приобретаешь в одном магазине»*

10 преимуществ

ЗС

РАССКАЗЫВАЕМ ЕСЛИ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ
ЗАИНТЕРЕСОВАН В:

СС

1 10 месяцев рассрочки

8,5 % кэш бека **2**

ОДНОВРЕМЕННО С ЭТИМ

3 0% комиссия за переводы

Помощник по покупкам **5**

Бесплатное смс
информирование **4**

10 преимуществ

ЗС

РАСКАЗЫВАЕМ ЕСЛИ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ
ЗАИНТЕРЕСОВАН В:

СС

1 10 месяцев рассрочки

8,5 % кэш бека 2

ОДНОВРЕМЕННО С ЭТИМ

3 0% комиссия за переводы

Помощник по покупкам 5

Бесплатное смс
информирование 4

+5 СИСТЕМ

6 Защита жизни и здоровья

Поддержка в путешествиях 8

7 Защита покупок и прав
покупателя

Защита карты 9

До 6% на остаток собственных
средств 10

10 преимуществ

- Первая система защиты здоровья и жизни гарантирует полностью погасить задолженность по Халве в результате ухода из жизни или потери трудоспособности.
- Вторая система защиты обеспечит вам поддержку в путешествиях за границу, сумма возмещения до 30000 евро, при заболеваниях и каких экстренных ситуациях
- Третья система обеспечит безопасность карты
- Четвертая защитит ваши покупки даст экспертную юридическую консультацию, если ваша права нарушают
- Пятая защищает ежемесячный платеж, чтобы он был комфортным, если вдруг не рассчитали и потратили много, чтобы ежемесячно вносить комфортную сумму, он будет делиться на 24 месяца.

1

10 м

2

ОДНОВРЕМЕННО С ЭТИМ

3

0% комиссия за переводы

Бесплатное смс
информирование

4

+5 СИСТЕМ

6

Защита жизни и здоровья

Поддержка в путешествиях

8

7

Защита покупок и прав
покупателя

Защита карты

9

8,5% на остаток своих средств

10

СТОИМОСТЬ

25999 руб.

Дорого?

или

Дешево?

ранее

за 3 выгоды

299 руб.

ПОДПИСКА

ранее

за 3 выгоды

399 руб.
- 21%

сейчас

за 10 выгод

2599 руб.

получается

690 руб.
дешевле

Скрипт Годовая подписка на Халве

- ИО, Вы пользуетесь картой Халва? Знаете, какие Выгоды дает подписка «Халва.Десятка»?
- Есть партнеры - у них рассрочка 2 или 3 месяца, например, а с подпиской Халва Десятка для Вас у всех партнеров рассрочка увеличивается до 10 месяцев! А значит оплата ежемесячного платежа будет маленькой. Очень **КОМФОРТНО**, правда?

ИО, с подпиской Халва Десятка не только комфортно, но и выгодно!

- Увеличивается размер КЭШ БЭКа до...
- Увеличивается процент на остаток собственных средств до...

И это только самые главные преимущества! *(достаем рекламу – выделяем маркером 10 месяцев рассрочки у партнеров, до 6% кэш бэк, до 8,5% на остаток СС – отдаем клиенту)*. Потом можно почитать о других возможностях!

- ИО., почему подписка ещё очень комфортна? Цена – 2599 рублей за год (Социальная - 1699 руб.), это всего 216/141 руб в месяц, а если вы будете делать 5х10 в течение года, то есть жить обычной жизнью, то вся сумма подписки через год Вам вернётся!

Комфортно и выгодно!

- Подключаем?

Да

Нет

ИО., можно оплатить собственными средствами или заемными (при наличии лимита) с рассрочкой на 1 месяц, Вам как удобнее?

Отрабатываем возражения!

ИО., у Вас остались еще какие-нибудь вопросы?

ИО, благодарю Вас за то, что обратились именно в наш банк.

Поздравляю Вас с тем, что уже сегодня Вы сможете ...

Если возникнут вопросы, то всегда можете обратиться к нам в офис и подойти ко мне для решения вопросов.

Всего доброго!

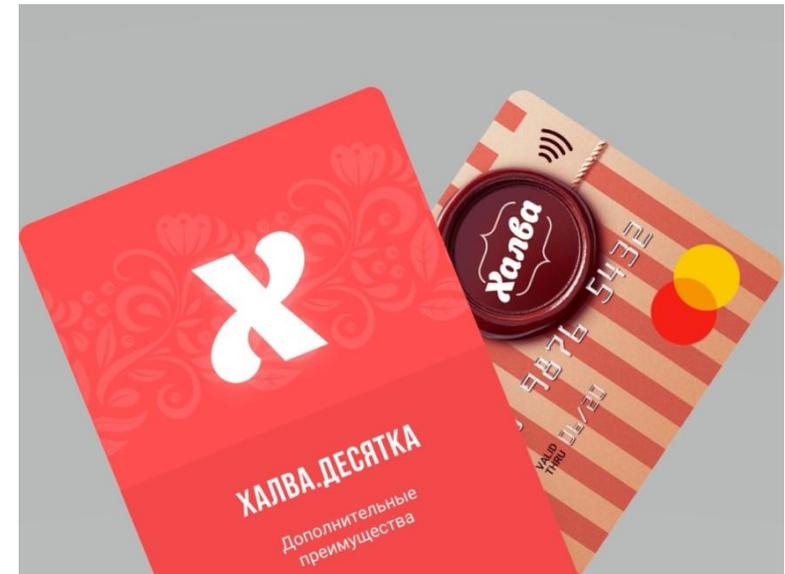
Возражение	Ответ
<p>Спасибо за предложение, но мне подписка не нужна</p>	<p>Уточнение: ИО, уточните, пожалуйста, почему сложилось такое мнение? Присоединение: ИО, понимаю Вас, сам (а) не стал (а) бы подключать то, что мне не даст выгод! Аргумент: Именно поэтому хочу обратить ваше внимание, от каких выгод Вы отказываетесь! Подписка Халва Десятка дает возможность экономить деньги любому человеку, не зависимо своими ДС расплачивается клиент или покупает в рассрочку. Как можно экономить средства? –Все покупки в магазинах-партнерах в рассрочку на 10 месяцев, что существенно экономит семейный бюджет, Вы покупаете необходимый товар без переплат и с комфортным ежемесячным платежом. –Повышенный % на остаток СС –Повышенный КЭШ-БЭК –Переводы в ОМП без комиссии –Плюс к этому у Вас будет дополнительная защита имущества, здоровья, все ДС на карте защищены от несанкционированного снятия 3-ми лицами, что согласитесь, очень важно в наш техногенный век. И все эти возможности Вы получаете всего за 2599 рублей за год (Социальная 1699 руб.). А будите активно пользоваться картой, т.е. жить обычной жизнью и ежемесячно делать 5 покупок на 10 т.р., то сумма годовой подписки вернется! Комфортно и выгодно! Я уверен(а), что Вам эта услуга очень понравится. Получи согласие: Согласитесь, это очень выгодное предложение? Побуди принять решение: Предлагаю ее подключить, чтобы все возможности стали доступны Вам уже сегодня. Подключаем?</p>
<p>Дорогая у Вас подписка</p>	<p>Присоединение: Понимаю Вас, вопрос цены очень важен Аргумент: Поэтому предлагаю нам сейчас в цифрах посчитать, что дает Вам подписка и Вы убедитесь, что с этой услугой Вы сэкономите гораздо больше, чем ее стоимость (разобрать пример). Получение согласия: ИО, согласны эта услуга стоит того, чтобы ее подключить? Тем более, что если будите активно пользоваться Халвой, ежемесячно делать 5 покупок на 10 тр.и более, то сумма годовой подписки Десятка вернется! Получи согласие: Согласитесь, это очень выгодное предложение? Побуди принять решение: Подключаем?</p> <p>Если категорично против ежегодной подписки: ИО, в таком случае предлагаю Вам подключить подписку с ежемесячной оплатой. Стоимость всего 299 руб. в месяц (Социальная 199 руб.), или 10 рублей в день. Согласитесь, это не большая плата, учитывая, какие выгоды Вы с подпиской получаете! (Проезд в автобусе дороже стоит)) А будите активно пользоваться Халвой, т.е. ежемесячно делать 5 покупок на сумму не менее 10 т.р., то через год вернется вся сумма подписки! Согласитесь, это выгодное предложение? Подключаем?</p>

Возражение	Ответ
<p>Пользуюсь только своими деньгами</p>	<p>Присоединение: И.О. хорошо, что вы затронули эту тему. Аргумент: Расскажу Вам как при помощи подписки «Халва. Десятка» зарабатывать на покупках своими деньгами. Впереди осень, а это значит, что придет время менять зимнюю резину на летнюю. (свой пример) Купив новый комплект за 50.000 руб. своими деньгами в магазине - партнере КР «Халва», Вы получите кешбек 10%, а именно 5.000 руб. На которые можно купить новый аккумулятор или чехлы на сидения. Получи согласие: Согласитесь, это выгодное предложение? Побуди принять решение: Подключаем?</p> <hr/> <p>Я тоже так думал (а) раньше. Пока не столкнулась с ситуацией, что срочно понадобилась крупная сумма денег (сломалась стиральная машинка/свой пример). Своих средств не хватало, и я воспользовалась заемными, с рассрочкой на 10 месяцев. И вернула столько, сколько стоил товар, без переплаты %%. Теперь я понимаю, что это не только удобно, когда у тебя под рукой есть необходимая сумма денег, но это еще и выгодно, ведь все покупки по карте без комиссии и переплат.</p>
<p>С моими деньгами ничего не случится</p>	<p>ИО, в наш 21 век необходимо помнить не только о своей безопасности, но и о сохранности своих денежных средств на карте, не так-ли? Совкомбанк заботиться о своих клиентах и предлагает Вам подключить «Подписку», благодаря которой вы сможете совершать безопасные покупки в сети Интернет. А если Вам понадобятся наличные, то и снятие денег в Банкомате входит в страховые риски и компенсирует Вам хищение наличных до 20 000 руб. Как Вам такое предложение?»</p>
<p>Не верю во все эти ваши страховки</p>	<p>ИО, понимаю Ваше недоверие, и скажу, что ранее я так же сомневалась и считала, что страхование наполнения квартиры, это пустая трата денег. Но, когда подробно изучила условия программы, я решила и подключила себе «Подписку». А после того, как меня затопили соседи, я получила компенсацию за испорченную мягкую мебель и смогла приобрести себе новый диван, о котором давно мечтала. Согласитесь это выгодное предложение? Подключаем?»</p>

Что важнее в наше время?



ИЛИ



НЕ ЗАБУДЬ

И ПРО

WOW!

service

8 800 100 2 111

fz@sovcomins.ru

+7 (495) 785-27-53 для МСК

+7 903 011-23-81 WhatsApp

8 800 3337557

8 800 555 94 37

5

Защита жизни и здоровья

сообщить при наступлении события

6

Страхование выезжающих за
рубеж

*для получения полиса страхования необходимо
отправить заявку в срок не позднее, чем за 3 (три)
рабочих дня до предполагаемой даты поездки.*

7

Защита покупок

*при наступлении события связаться можно в
рабочие дни по телефону или по WhatsApp*

8

Защита карты

*при наступлении события сообщить
в АО «АльфаСтрахование»*

9

Защита прав потребителя

*предоставляется устная
правовая консультация*

Помни!

Когда продаёшь услугу,
ты прежде всего продаёшь
свои ЭМОЦИИ и
ОТНОШЕНИЕ к ней